

证券代码：002130

证券简称：沃尔核材

深圳市沃尔核材股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2021 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日）
参与单位名称及人员姓名	通过登录“全景·路演天下”网站（ http://rs.p5w.net/ ）或关注微信公众号：全景财经，参与公司本次投资者集体接待日活动的投资者
时间	2021 年 11 月 30 日
地点	“全景·路演天下”（ http://rs.p5w.net ）网站、“全景财经”微信公众号
上市公司接待人员姓名	副董事长、总经理王宏晖女士、财务总监马葵女士、董事会秘书邱微女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司参加 2021 深圳辖区“沟通传递价值，交流创造良好生态”上市公司投资者网上集体接待日活动，就投资者关心的公司业务等事宜与投资者进行沟通交流。主要问题和回复内容整理如下：</p> <p>1、你好，贵司主要产品原材料为 EVA 和铜等，目前来看十月中旬之后价格都有所回落但价格仍然较高，请问贵司产品是否有提价，是否能覆盖原材料价格上涨带来的成本增加？</p> <p>答：您好，2021 年公司产品主要原材料均有较大幅度上</p>

涨，对产品毛利水平带来不利影响，公司对部分产品实施了涨价，但仍未能完全覆盖材料涨价影响，半年度部分产品毛利率有所下降，公司同时通过效率提升、精益管控等措施降低成本，保证产品良好盈利能力，谢谢关注！

2、你好，看贵司半年报，贵司截至年中已经有八款热缩类产品通过商飞的审核，下半年有产品新增通过审核吗？目前和商飞的合作进展如何？

答：您好，截至目前，公司已有八款热缩类产品的“产品生产过程控制文件体系”通过中国商用飞机有限责任公司审核，下半年尚无新增体系审核。目前公司热缩产品已运用在ARJ21国产机型上并小批量供应中，谢谢！

3、你好，贵司控股子公司乐庭电线已获得电力储能系统用电池连接电缆的认证证书，相关产品现在有形成销售收入了吗？

答：感谢您的关注！公司控股子公司乐庭电线工业（惠州）有限公司已获得电力储能系统用电池连接电缆的认证证书，相关产品暂未形成销售收入。谢谢！

4、你好，贵司目前有三大电场项目，发电场总容量为144.2MW，看到贵司上半年发电和利润较佳，已经实现7000多万的利润，请问贵司接下来还有新增发电场或增加现有发电场容量的计划吗？

答：感谢您的关注！公司目前在运营的风电场主要为青岛风电河头店风电场、东大寨风电场及河崖风电场，暂无新建风电场项目，公司未来将秉承稳健原则开发风电业务，实现有序发展、效益优先。谢谢！

5、四季度限电对公司业绩是否有影响？

答：您好，2021年区域限电对公司业绩影响较小，谢谢！

6、你好，贵司上半年的新产品“分段式风电管型母线新

产品”成本优势这么明显（较传统铜缆造价低，比较整体式风电管母可大幅度降低安装施工费用和施工难度），在行业内是否具有较强的竞争力？目前该风电线缆产品销售如何？

答：您好，公司该款产品在行业内具有较强竞争力，目前在市场推广中，已向风机设备厂商形成少量销售，谢谢！

7、你好，从贵司互动信息看到，公司持有上海科特新材料的 78.76%的股权，该公司上半年就盈利 2600 多万，上半年利润就已经超过去年全年，请问这个公司是做什么产品的，为什么利润增长那么快？未来该公司会上北交所或主板吗？

答：感谢您的关注！公司控股子公司上海科特目前业务主要分为线路保护产品与特种高分子材料产品。上海科特 2021 年上半年度净利润大幅增长的主要原因是公司积极开拓市场，取得一定成果，客户订单出现较大程度增长；同时因技术研发、工艺自动化改善等因素不断降低成本；综合因素使得报告期产品毛利率增长 10.60%，导致营业利润、净利润增长幅度较大。后续如有相关计划，公司将根据有关法律法規及时履行信息披露义务。谢谢！

8、财务总监，您好，请问青岛风力电场有没申请 CCER（自愿核证减排）从而获取更多的碳排放权收益？

答：感谢您的关注！公司目前尚未收悉 CCER 备案的重启时间，公司会积极关注相关政策指引。

9、你好，下半年，国内外有多个核电项目建设加速，贵司的核电产品目前销售推广如何，业务量是否有信心超越去年？

答：您好，公司已与国内三大核电集团展开合作，对核电建设项目均积极参与投标，公司对核电行业及核电产品发展充满信心，具体业绩请关注公司相关公告，谢谢！

10、你好，公司是国内热缩类套管的龙头吗？国内外的

主要竞争对手有哪些？现在各类电力产品，比如电网建设，新能源汽车，光伏风电，核电，国产大飞机等各类电线电缆都需要用到热缩管，增速快，是否意味着公司的业务持续增长空间和潜力较大？

答：感谢您的关注！公司电子系列产品在国内中低端市场具有较高的市场份额，但高端及国际市场仍主要被美国瑞侃、日本住友等企业占据，公司在高端领域替换国外企业产品方面的工作一直在进行中。公司未来将通过不断提升技术水平逐步向高端大客户渗透，如汽车电子领域、轨道交通领域、核电领域（核电热缩材料的国产化）以及智能化领域等。

11、公司是否与新能源汽车厂家比如特斯拉，比亚迪等进行直接合作或业务往来？

答：您好，比亚迪为公司客户，公司向比亚迪提供电子及新能源汽车产品，公司目前尚未与特斯拉展开直接合作，谢谢！

12、你好，贵司有新能源风力发电公司，该公司业务实现了碳减排，请问贵司是否符合最近国家新出的针对“金融机构向碳减排重点领域内相关企业发放符合条件的碳减排贷款，按贷款本金的60%提供资金支持，利润为1.75%”的政策优惠，拿到低息的贷款资金发展新能源发电项目？

答：您好，公司风电公司符合该项政策优惠，目前公司暂无新的风电场建设项目，谢谢！

13、你好，贵司半年报中提到，随着电网建设重心由主干网向配网侧转移，未来电缆附件将由功能型向智能型转变，贵司提到这促使公司加快高压、功能型电缆附件、智能在线监测系统的开发，请问贵司目前在这些领域产品开发进度如何？公司提到贵司占有一定市场份额是否意味着该业务已经开始实现较明显的收入？

	<p>答：您好，目前公司高压电缆附件、功能型电缆附件、智能在线监测产品已完成部分规格产品开发并实现稳定销售，公司电力产品整体占有一定市场份额，谢谢！</p> <p>14、王总经理您好，请问我们现在沃尔新能源在新能源车高压线束领域生产销售情况如何，产能有多少？</p> <p>答：您好，公司新能源高压线束产品已持续形成批量销售，产能利用较为充分，谢谢！</p> <p>15、您好，请问我们现在沃尔新能源在新能源车高压线束领域生产销售情况如何，主要供给哪些品牌？</p> <p>答：您好，公司新能源高压线束产品已形成批量销售，目前已向上汽通用五菱、华晨鑫源、东风柳汽等厂商实现销售，谢谢！</p> <p>16、贵司有经营风光发电场，是否意味着贵司能获得碳积分能够进行交易或抵消自生碳排放，降低自身其它子公司碳排放成本？</p> <p>答：感谢您的关注！公司暂未收到国家对风力发电场进行碳交易的相关政策。公司会持续关注相关进展，谢谢！</p> <p>17、你好，贵司旗下子公司上海科特现在在新三板创新层，应该是板内收入和利润最佳的几家公司之一，看公司官网，上海科特的客户基本全是新能源企业，基本都是电池或电线电缆企业，请问上海科特现在业务满销满产吗？未来是否有新增产能计划？</p> <p>答：您好，目前上海科特产能利用充分，市场需求及销售情况良好，未来将根据市场情况安排增加产能，以满足客户需求，谢谢关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年11月30日