

風險因素

[編纂]股份涉及重大風險。閣下在決定[編纂]股份之前，應審慎考慮本文件所載全部資料，包括下文所述的風險及不確定因素，以及我們的財務報表和相關附註以及「財務資料」一節。以下為我們認為屬重大的風險的描述。任何下述風險均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景產生重大不利影響。

在任何有關情況下，我們股份的市場價格可能下跌，閣下可能損失全部或部分[編纂]。我們目前並不知悉，或我們目前認為不重大的其他風險及不確定因素亦可能對我們的業務造成損害。該等因素為未必會發生的或然事件，且我們概不能就任何或然事件發生的可能性發表意見。除非另有說明，否則已提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於本文件日期後更新，並受本文件「前瞻性陳述」一節的警示聲明約束。

與我們的業務及行業有關的風險

醫療器械及解決方案行業發展迅速且競爭激烈，我們可能無法維持或增加我們的市場份額。

由於行業技術發展、經濟增長、政府政策變動及政府資助、競爭加劇等因素，醫療器械及解決方案行業正在迅速發展。我們通過MDaaS平台研究、開發、製造及銷售多種數字化醫療器械並提供醫療影像數據服務。

我們無法及時充分應對市場情況的變化可能會使我們的增長率下降、收入減少及削弱我們增加或維持市場份額的能力。倘若我們無法維持市場地位，我們的聲譽可能會受到重大不利影響，從而可能會對我們的生態系統參與者造成負面影響。發生上述任何情況均可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們面臨來自全球及中國的醫療影像數據服務行業內醫療器械製造商、AI公司及互聯網公司的劇烈競爭。我們主要就研發能力、品牌認可度、產品質量、定價以及銷售及分銷網絡展開競爭。一些競爭對手亦可能較我們擁有更多的財務、研發、生產及營銷資源。因此，該等競爭對手可能對新技術、監管規定及消費者需求反應更迅速。

風險因素

新的競爭對手可能進入醫療器械及解決方案行業，且隨著我們擴張至新行業，我們可能面對新的競爭對手。前述情況可能導致價格下降、利潤減少或失去市場份額，或可能使我們產品過時或不具競爭力。未能在與現有或潛在競爭對手的競爭中脫穎而出可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務須遵守複雜且不斷變化的法律法規。不遵守法律或法規或未獲取、維持或更新我們的產品、服務及營運的適用牌照、許可證、批准、監管申報材料及註冊證書均可能嚴重擾亂我們的業務，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的營運受多種地方、區域及國家法規規管，包括許可證及證書要求、經營及安全標準以及環保法規。我們亦遵守外國法律、法規、標準及政策。遵守該等法律法規可能比較困難且成本高昂。新的法律或法規或法律法規的變動可能會增加合規成本，減少我們的收入，亦可能要求我們為確保合規而改變運營或在其他方面損害我們的業務。

由於現有法律的解釋和實施存在不確定性且可能採用新的法律法規，我們可能無法始終完全遵守所有適用法律法規。違反適用法律或法規可能導致罰款、暫時或永久禁止從事若干活動、聲譽受損或其他制裁，從而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們業務的許多方面都有賴於獲取並維持中國監管機構頒發的牌照、批准、許可或資格。獲取此類批准、牌照、許可或資格取決於我們對監管規定的遵守情況。中國監管機構在授予、續期和撤銷牌照及批准以及實施法律法規方面亦具有相對廣泛的酌情權。

就製造及銷售產品而言，我們必須向國家藥監局或我們出售產品所在其他司法管轄區主管監管機構完成監管備案、取得或重續註冊許可。取得初步監管註冊的過程耗時傷財，且難以預測。在中國，醫療器械根據國家藥監局頒佈的目錄，分為第一類、第二類及第三類三個不同類別，乃按照與每種醫療器械有關的風險程度及確保安全及有效性所需的控制程度而定。

風險因素

第一類醫療器械必須在進行商業化之前向國家藥監局地市級地方分支機構進行備案。第二類及第三類醫療器械分別由國家藥監局省級分支機構及國家藥監局檢查，且須就商業化向主管當局申請註冊證書。

為取得有關註冊證書，第二類及第三類醫療器械須進行產品註冊測試及臨床試驗或臨床評估，除非其根據國家藥監局發佈的目錄獲豁免進行臨床試驗或臨床評估。對於若干高風險的第三類醫療器械，則必須在進行臨床試驗前取得國家藥監局批准。

醫療器械註冊證書有效期為五年，且必須在註冊證書屆滿前至少六個月向國家藥監局或其省級分支機構提交續訂申請進行續訂。在決定是否准予續訂時，國家藥監局或其省級分支機構將重點檢查（其中包括）醫療器械是否符合最新的監管要求。倘若國家藥監局或其省級分支機構未批准註冊證書續訂，我們不得製造及銷售我們的產品，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

由於我們擴大業務範圍，我們可能需要獲取其他牌照、批准、許可或資格，而我們可能無法如願獲取。未能獲取或維持我們所需的批准、牌照、許可或資格或會限制我們從事的業務範圍，並對我們的經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們可能無法及時或根本無法開發及成功推出先進的商業上可行的新產品及技術或改善我們的現有產品及技術，且我們可能無法按有利水平就新產品和服務定價，其中任何一項均會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

醫療影像解決方案及服務市場競爭十分激烈且發展迅速。由於市場狀況及技術不斷變化，我們的現有產品可能喪失市場份額、增長放緩或毛利率下降。我們的成功有賴於我們預測行業趨勢與及時識別、開發及推出滿足客戶需求的先進新產品的能力。我們預期醫療影像解決方案及服務市場將向更新更先進的產品發展，而我們現時尚未生產其中若干產品。

我們專注於研發具備不同功能的先進產品及解決方案，以及成本更低的優質產品。我們計劃推出處於不同開發階段的新產品及解決方案。及時開發新產品及解決方案及取得必要的註冊證書、執照、許可證或批准可能面臨困難，尤其由於產品設計會隨著市場狀況及醫院與醫生的偏好而變動。

風險因素

我們的研發投入未必會帶來在商業上成功的新產品或解決方案。我們的新產品或解決方案未必能產生預期回報以彌補我們的投資。即使我們推出新產品或解決方案，其推出後亦需要一定的時間方會獲市場接納。我們未必能將新產品或解決方案成功推出市場，且醫院、醫生、其他醫療機構及其他醫療服務生態系統參與者未必能接受新產品或解決方案。

我們無法一直準確預測行業趨勢及市場對新產品及解決方案的需求。我們競爭對手的產品開發能力或會超過我們，且其可能在我們之前向市場推出新產品及解決方案。此外，競爭對手的產品及解決方案可能比我們的產品及解決方案更具效力或價格競爭力。

競爭對手推出新產品及解決方案或會令我們的產品及解決方案過時或失去競爭力，迫使我們降低產品及解決方案的價格或使我們喪失市場份額。我們的新產品及解決方案可能會影響我們的毛利率，取決於各產品及解決方案的市場接納程度及定價環境。我們的新產品及解決方案能否取得成功取決於多項因素，包括以下能力：

- 適當了解及預測行業趨勢及市場需求；
- 及時順利開發產品及解決方案；
- 優化製造及採購流程；
- 及時推出新產品及解決方案；
- 盡量縮短獲取監管批准的時間及降低成本；
- 預測並與其他醫療影像解決方案及服務提供商有效競爭；
- 將產品及解決方案定價維持在具競爭力及商業上合理的水平；及
- 提升終端客戶對我們新產品及解決方案的了解及接納程度。

如我們未能成功推出及出售新產品及解決方案，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

風險因素

我們的產品可能不符合保險報銷計劃或其他國家或地區定價指引的規定，並可能受到價格控制。

產品的需求、價格以及我們銷售產品的能力部分取決於中國及海外的政府和私人健康保險是否能承保使用我們產品的治療以及管控醫院對醫療設備所設價格的國家或地區定價準則。中國複雜的醫療保險系統正在進行改革。

在中國，使用大型醫療器械（如PET/CT掃描儀和RT產品）進行診斷和治療的政府保險範圍或報銷比例存在不確定因素，並且或會改變。此外，中國政府可能改變、減少或取消對使用我們產品的治療所提供的政府保險。詳情請參閱本文件「監管概覽－國家醫療保險計劃」一段。

中國及海外現有政府及私人醫療保險日後可能不會繼續對使用我們產品的治療承保。倘該等保險計劃更改或取消，我們的銷售可能受到不利影響，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

於往績記錄期間，我們的盈利依賴於收取其他收入及收益。倘不計及其他收入及收益，我們將錄得淨虧損。

於2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月，我們分別確認其他收入及收益人民幣222.4百萬元、人民幣131.5百萬元、人民幣157.3百萬元、人民幣85.4百萬元及人民幣71.4百萬元。其他收入主要包括政府補助、收入合約產生的利息收入以及銀行及其他利息收入。我們的其他收益主要包括(i)匯兌收益；(ii)出售物業、廠房及設備所得收益；及(iii)出售其他無形資產項目（非經常性性質）所得收益。我們的若干其他收入及收益是非經常性性質的，主要包括(i)於2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月的理財產品投資收入，分別為人民幣1.1百萬元、人民幣55,000元、人民幣0.5百萬元、人民幣0.5百萬元及人民幣4.0百萬元；(ii)於2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月的政府補助，分別為人民幣6.6百萬元、人民幣5.3百萬元、人民幣40.4百萬元、人民幣3.3百萬元及人民幣0.5百萬元；及(iii)於2018年出售其他無形資產項目所得收益人民幣52.5百萬元。詳情請參閱本文件「財務資料－若干綜合損益表項目說明－其他收入及收益」一段。該等項目的非經常性性質可能導致我們於不同期間的經營業績出現波動，且不同期間之間的比較可能並無意義。倘若不計及出售其他無形資產項目實現的收益，我們於2018年的利潤會更低。此外，倘於計算淨利潤時不計及其他收入及收益，我們於往績記錄期間將錄得淨虧損。

風險因素

於往績記錄期間，我們的盈利能力較低，主要由於(i)我們於往績記錄期間推出了幾款新產品並開始攤銷與該等產品有關的成本，而該等產品的銷售額並未相應增加，因為新產品的銷售額需要時間逐步擴大，且COVID-19對若干新產品的銷售產生不利影響；及(ii)我們在研發活動及銷售網絡擴展方面的投資及以權益結算的股份獎勵方面產生大量開支。詳情請參閱「財務資料－於往績記錄期間的盈利」。

我們日後可能無法提高盈利能力，這可能會對我們股份的價值產生負面影響。

中國即將進行的醫療改革的若干方面可能對我們的業務產生不利影響。倘若中國政府決定對我們的產品實施更嚴格的價格控制，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

在中國，我們產品的價格受到價格控制，因其受到政府機構及醫院組織的招投標流程的影響。中國政府已原則上批准一項醫療改革計劃，以解決中國醫療服務的可負擔性、農村醫療系統及醫療服務質量問題。

醫療改革涉及醫療服務各個領域，包括在診斷和治療過程中使用醫療器械和體外診斷設備及試劑。近年來，中國政府宣佈了一系列醫療改革計劃，其中包括建立全民醫療框架，確保中國國民能夠獲得基本醫療服務。作為該趨勢的一部分，相關政府機構已發佈有關醫院選擇醫療器械供應商及其採購價格的公開招標程序管理通知。該等改革可能會影響對我們的產品（尤其是高端產品）的需求，因為若干地區的某些醫院可能只獲准購買較為基本的醫療設備類型。

中國政府可能宣佈對醫療器械、體外診斷產品及MDaaS解決方案的進一步監管措施，或實施上述建議。在此情況下，我們可能產生額外開支或成本以遵守新的規定。倘若我們在擬議的新規定生效時未能予以遵守，我們可能被沒收非法所得並被處以罰款。

在嚴重的情況下，我們可能被停業整頓，國家市場監管總局可能吊銷違反價格法律法規以謀取暴利者的營業執照。任何上述事件均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

我們業務的發展與成功取決於我們能否透過政府招標程序向醫院及其他醫療機構成功銷售我們的產品。

我們的發展與成功在很大程度上取決於我們能否向醫院及其他醫療機構成功推銷我們的產品。2007年，中國採納集中採購制度，希望透過省域集體採購來規範醫療器械的價格。我們的銷售有很大一部分是透過在各自地區內建立的集中採購制度下的公開招標程序向公立醫院和其他非營利性醫療機構進行。於2018年、2019年及2020年以及截至2021年6月30日止六個月，該等銷售額分別佔我們總收入的4.9%、4.7%、3.5%及3.5%。

我們或我們的分銷商有責任參與該等公開招標程序，以獲得向公立醫院和其他非營利性醫療機構銷售我們的產品的權利。投標價格通常決定我們的最高零售價格。

帶量採購相關要求等公開招標程序要求或會對我們的銷售產生負面影響，阻礙我們擴大整體銷售網絡的能力，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們及我們的分銷商在公開招標過程中的投標或會不成功，我們的產品可能不被選中，具體取決於多個原因，其中包括：

- 我們的價格不具競爭力；
- 我們的產品不能滿足醫院提出的技術或品質要求，或臨床效果不如競爭產品；
- 我們的聲譽因不可預見事件受到不利影響；或
- 我們的服務品質、我們的分銷商或者我們或我們分銷商營運的任何其他方面未能達到相關要求。

因此，我們或會難以銷售我們的產品，收入和盈利能力或會下降，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

我們無法控制醫療機構、分銷商或其他第三方是否符合政府招標程序要求。例如，於往績記錄期間，若干公立醫院及其他非營利性醫療機構向我們或我們的分銷商購買產品，而未有進行規定的公開招標程序。於2018年、2019年及2020年以及截至2021年6月30日止六個月，該等客戶銷售的總合約金額分別佔我們總收入的2.3%、1.6%、0.8%及0.3%。

我們的中國法律顧問認為，倘第三方未能遵守招標程序要求，可能會導致相關採購合同失效：(i)對於已失效且我們已履行相關義務的合同，我們可要求對方賠償損失；及(ii)對於已失效且未執行的合同，我們可能無法根據該等合同向相關買家銷售產品。

上述任何一項均可能對我們的收入、業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們可能無法維繫或重續與分銷商的關係及擴展分銷。

我們將大部分產品銷售給分銷商，然後由彼等將我們的產品銷售給醫院及醫療機構。截至2021年6月30日，我們擁有932名已訂約國內分銷商、23名已訂約海外分銷商及136名未訂約分銷商。分銷商的業績及其銷售我們產品、擁護我們品牌、擴展其業務及銷售網絡的能力對我們的業務增長至關重要，且可能直接影響我們的銷量及盈利能力。

倘若分銷商減少、延遲或取消訂單，或我們未能重續分銷協議、與分銷商維持良好關係或找到及聘用其他或替代分銷商，則我們的銷量可能會下降或無法增長。任何上述風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們不時審查分銷商的表現，並尋求保留及招攬新的分銷商以擴大我們的分銷網絡。在發展分銷商網絡時（特別是在我們業務相對較少或沒有業務的地區），我們可能面臨挑戰。我們可能不熟悉當地商業和市場慣例及當地法律法規，以及可能面臨與當地或海外競爭品牌之間的激烈競爭。

能否擴大我們的分銷網絡取決於我們與合適新分銷商協商較優惠的條款的能力。我們可能無法向我們的分銷商提供與規模較大且可能提供更具競爭力價格的競爭對手提供的同樣優惠的條款，且競爭對手可能要求彼等的分銷商簽訂獨家分銷協議，禁止

風險因素

該等分銷商銷售我們的產品。我們或無法擴大我們的分銷網絡或將新分銷商有效整合到我們的網絡，以實現我們的擴張目標。未能擴大我們的分銷網絡可能限制我們的增長前景及對我們的業績表現產生不利影響。

此外，醫療器械行業「兩票制」或相似制度的實施可能需要我們調整銷售模式。「兩票制」處於初期實施階段，且該制度在醫療器械行業的實施及執行情況多變並存在不確定性。因此，我們無法預測中國不同省份的實施及執行情況將會如何發展，或其是否會並將如何影響我們未來的業務、財務狀況及經營業績。

我們可能無法有效管理分銷商及我們的分銷商可能會違反分銷協議，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們對分銷商及其子分銷商的活動管控有限，彼等獨立於我們經營業務。對於合約分銷商，我們依賴分銷協議及政策和程序對其進行管理，包括彼等對法律、規則、法規及我們政策的遵守情況。我們並無與非合約分銷商訂立分銷協議。

我們可能無法有效管理分銷商（無論為合約或非合約分銷商），且我們的分銷商可能違反我們的協議及政策。我們的分銷商可能：

- 未能達成最低銷售目標；
- 在銷售我們的產品時未能遵守監管規定；
- 未能向我們的終端客戶提供適當的培訓及其他服務；
- 未能充分推廣我們的產品；
- 銷售與我們的產品互相競爭的產品；或
- 違反適用法律，包括中國、歐盟、美國或其他國家的反腐敗法。

倘若我們的分銷商或子分銷商違反我們的分銷協議、我們的政策或任何適用法律，例如向醫院及醫療機構作出不正當付款，可能會損害公司聲譽及影響我們的銷售並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們面臨來自分銷商及客戶的信用風險，倘我們無法向分銷商及客戶收回貿易應收款項，或會對我們的現金流量及營運產生重大不利影響。

我們的很大一部分產品出售給中國及海外的第三方分銷商。我們也向客戶直接銷售。我們為每個分銷商及客戶制定不同的信貸政策。截至2018年、2019年及2020年12月31日以及2021年6月30日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣1,162.9百萬元、人民幣1,341.0百萬元、人民幣1,428.4百萬元及人民幣1,297.5百萬元。截至2018年、2019年及2020年12月31日止年度以及截至2021年6月30日止六個月，我們的貿易應收款項周轉日數分別為231日、262日、222日和204日。

我們的銷售及營銷團隊監督管理分銷商及客戶的付款，負責收取到期款項。我們的分銷商及客戶或會無法及時結清貿易應收款項，或者根本無法結清，而且我們或會無法正確評估和及時應對他們信用狀況和財務狀況的變化。截至2018年、2019年及2020年12月31日以及2021年6月30日，我們產生的應收賬款減值分別為人民幣136.4百萬元、人民幣144.3百萬元、人民幣119.4百萬元及人民幣128.6百萬元。

他們財務狀況的不利變化或會對我們收回相關貿易應收款項的時間產生負面影響，或降低最終收回的可能性，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。由於我們的業務發展，我們的貿易應收款項金額或會增加，這或會對我們的現金流量產生負面影響。

我們依靠少數幾個供應商提供製造產品的原材料，或會無法獲得足夠數量的原材料或者原材料的品質或價格不可接受。

於往績記錄期間，我們向中國和海外的數量有限的幾家供應商採購原材料。於2018年、2019年及2020年以及截至2021年6月30日止六個月，向我們五大供應商的採購額分別約為人民幣449.2百萬元、人民幣476.4百萬元、人民幣582.0百萬元及人民幣344.8百萬元，分別佔我們向供應商採購總額的約47.7%、46.2%、43.3%及47.1%。我們主要向該等供應商採購導管、超導磁體、二極管、印刷電路板組件、電纜及貨架。請參閱「業務－供應商及原材料」。倘供應商無法生產足夠數量的原材料，我們將無法按時生產產品及進行日常業務經營。儘管我們相信已與現有供應商建立了穩定關係，但可能無法在未來都能獲得穩定合格的原材料供應。

風險因素

隨著我們擴大業務及新產品商業化，我們預計對原材料的需求會增加，我們的供應商可能沒有能力滿足我們的未來需求。儘管我們已對原材料實施品質檢查，但我們可能無法發現我們所使用供應品中的所有品質問題。

第三方供應商可能無法維持並更新其營運所需的所有執照、許可及批准，或遵守所有適用法律法規。倘不能維持並更新營運所需的所有執照、許可及批准，或遵守所有適用法律法規，或會導致其營運中斷，進而可能導致供應予我們的原材料短缺。倘彼等不能維持並更新營運所需的所有執照、許可及批准，或遵守所有適用法律法規，並且我們的產品品質因此受到影響，我們或會推遲生產和銷售，召回產品，面臨產品責任申索，未能遵守持續的監管要求，並產生高額成本，這或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

用於製造我們產品的原材料及部件的成本大幅上升，或會對我們的財務業績及盈利能力造成重大不利影響。

我們需要多種原材料及部件來製造我們的產品及系統。因此，商品價格突然的大幅上漲或會導致我們產品製造和組裝所使用的原材料及部件價格的相應上漲。

原材料及部件成本的任何大幅上漲，無論是暫時上漲還是長期上漲，均可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績或前景產生重大不利影響，特別是在我們無法轉嫁該等價格上漲或降低其他成本作為抵銷的情況下。

我們面臨著存貨過時的風險。

截至2018年、2019年及2020年12月31日以及截至2021年6月30日，我們的存貨分別為人民幣719.2百萬元、人民幣817.7百萬元、人民幣846.5百萬元及人民幣890.3百萬元，分別佔我們截至同日流動資產總額的約25.7%、31.9%、29.1%及34.4%。截至2018年、2019年及2020年12月31日止年度以及截至2021年6月30日止六個月，我們的存貨周轉日數分別為249日、254日、210日及209日。截至2018年、2019年及2020年12月31日以及截至2021年6月30日，我們分別就存貨減值人民幣31.5百萬元、人民幣42.3百萬元、人民幣65.5百萬元及人民幣66.8百萬元計提撥備。

我們基於對原材料的預測需求及定價趨勢作出存貨決策。然而，預測本身具有不確定性。倘我們的預測需求高於實際需求，或會導致我們的產品、原材料及產品部件存貨過剩。存貨過剩或會增加存貨持有成本、存貨過時風險及撇減撥備。

風險因素

另一方面，倘我們的預測需求低於實際需求，我們或無法保持足夠的成品存貨或無法及時生產產品，從而導致銷售及市場份額被競爭對手奪佔。倘存貨水平與需求不相稱，或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

倘若我們無法維持及擴展我們與生態系統參與者的關係，我們的業務可能會受到不利影響。我們開發MDaaS及對新產品及解決方案的投資亦可能不會成功。

我們的成功有賴於我們能夠提供對我們生態系統參與者有用的創新產品、服務及解決方案。因此，我們必須投入資源研發新技術、產品、服務及解決方案以增強我們的醫療服務生態系統。

此舉可能需要對招募額外人員、聘用第三方服務提供商及開展研發活動進行大量投資。我們未必有資源進行有關投資。

雖然在過去我們專注於醫學診療影像設備，但我們已經將業務擴展到提供醫療數據服務及解決方案，如我們的MDaaS平台。我們的MDaaS平台可能無法按我們預期或期望的方式開發或運行。詳情請參閱「業務－我們的產品、服務及解決方案」。

一些醫院及醫療服務提供商可能會因更優的價格或服務而向我們的競爭對手購買醫療器械，這會減少我們於MDaaS平台處理的數據量。倘若我們未能維持與醫院及醫療服務提供商的關係，我們可能無法向我們的生態系統參與者提供彼等所預期的服務及解決方案且我們與他們的關係會受影響，這會削弱我們平台產生的網絡影響，使我們平台的吸引力降低。發生上述任何情形均可能損害我們的聲譽及對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

倘若我們未能緊跟人工智能、大數據分析、雲計算及其他技術的快速變化，我們的未來成功可能會受到不利影響。

我們利用人工智能、大數據分析、雲計算及其他先進技術提高多個臨床領域的診療水平。我們業務的成功在某種程度上有賴於我們及時適應及有效應對該等領域的技術發展的能力。倘若我們無法及時設計出緊跟行業趨勢的產品及解決方案，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

風險因素

此外，醫療數據匯總及處理在中國乃至全球日益規範。監管機構可能會接管人口健康數據的收集及匯總並向一般上市公司及私人企業提供查閱有關數據的權限，在此情況下，我們可能需調整業務策略及推出新產品及解決方案。

我們的MDaaS平台擁有醫療行業的眾多用戶，包括醫療服務提供商、患者、政府、研究合夥人及第三方服務提供商。我們需修改並加強我們的服務及解決方案以適應該等參與者所面臨的不斷演變的挑戰。出現任何技術問題可能會對MDaaS平台的質量及表現造成負面影響。人工智能模型可能會產生偏差結果（例如，模型所用數據中人群代表性不足時）或不準確。

倘我們的產品和解決方案不能有效地與不斷變化或新的平台及技術融合，則會令我們MDaaS平台的需求減少。我們須在研發方面投入大量的資源以加強我們的技術。倘若我們無法及時以具成本效益的方式應對行業及技術更迭，我們的產品及解決方案的適銷性可能會下降、缺乏競爭力或過時，則我們的業務、財務狀況及經營業績會受到不利影響。

我們的業務將處理大量數據。中國及其他司法管轄區的數據保護、網絡安全、隱私及類似法律對個人資料的收集、使用及披露設有限制，倘不能遵守或適應這些法律的變化，或會對我們的業務造成重大不利影響。

我們通過連接到我們MDaaS平台和我們的生態系統參與者的設備獲得大量數據。該等數據集包括患者數據（例如醫療圖像）以及設備數據（例如設備操作日誌文件）。醫院及其他醫療機構可以在我們的醫療影像雲計算平台上存儲及存取醫療影像數據。

收集、使用、存儲、共享、傳輸及披露個人數據與醫療數據（包括可識別個人身份或去識別化的醫療資料）在中國和其他司法管轄區受到高度監管。我們已採取措施嚴格保護從我們的醫療設備收集的信息以及存儲在我們的雲計算系統中的任何數據。請參閱「業務－數據分析、隱私及安全－數據隱私及安全」。

然而，該等措施可能並非在所有情況下均有效。儘管我們竭力遵守我們的數據和隱私政策以及中國和海外的數據保護法律法規，但由於超出我們控制範圍的原因，我們可能無法保護用戶的隱私和數據。

風險因素

未遵守或被認為未遵守有關法律、法規和政策，或會導致政府當局或其他方針對我們提起法律程序或訴訟，對我們的聲譽和品牌帶來負面報道及造成損害，這可能會導致我們失去客戶。此外，中國監管機構加大隱私和數據保護力度，監管環境更加複雜，要求也日益嚴格。

新頒佈法律法規或現行隱私及數據保護法律的新解釋可能會限制我們存取及使用去識別化的醫療數據，並可能要求我們實施新的安全措施。該等新法律或法規或對現行隱私及數據保護法律的新解釋等或會大幅增加我們的合規成本或要求我們改變業務模式，這或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

例如，2021年6月10日，全國人大常委會頒佈了《中華人民共和國數據安全法》，該法於2021年9月生效。《數據安全法》規定了影響或可能影響國家安全的數據活動的安全審查程序。2021年8月20日，全國人大常委會發佈了《個人信息保護法》，該法於2021年11月1日生效，並重申了個人信息處理者可以處理個人信息的情況以及有關要求。《個人信息保護法》明確了適用範圍、個人信息及敏感個人信息的定義、個人信息處理的法律依據以及通知及同意的基本要求。

2021年7月10日，中華人民共和國國家互聯網信息辦公室（「網信辦」）發佈了《網絡安全審查辦法（修訂草案徵求意見稿）》（「《網絡安全審查辦法草案》」），其中規定，掌握超過100萬用戶個人信息的運營者赴國外上市，必須進行網絡安全審查。據我們的中國法律顧問告知，該辦法草案僅向公眾徵求意見，其實施條款及預期採納或生效日期可能會發生變化且仍然存在重大不確定性。我們現階段無法評估《網絡安全審查辦法草案》（如有）的影響，且將密切監控及評估規則制定及實施過程的任何發展。

2021年11月14日，網信辦發佈《網絡數據安全管理條例（徵求意見稿）》（「《數據安全條例意見稿》」），其中包括詳細的跨境數據傳輸安全、赴境外及香港上市網絡安全審查標準、重要數據保護及個人信息權利。根據《數據安全條例意見稿》第七十三條，數據處理者是指在數據處理活動中自主決定處理目的和處理方式的個人和組織。如數據處理者赴香港上市，影響或者可能影響國家安全的，或者數據處理者開展其他影響或者可能影響國家安全的數據處理活動，應當按照國家有關規定，申報網絡安全審查。根據《中華人民共和國國家安全法》，國家安全是指國家政權、主權、統一、領土

風險因素

完整、人民福祉、經濟社會可持續發展和國家其他重大利益處於沒有危險和不受內外威脅的狀態，以及保障持續安全狀態的能力。

倘《數據安全條例意見稿》按提議頒佈，則我們被視為數據處理者，且(i)倘我們的[編纂]被認為是影響或者可能影響國家安全的赴香港[編纂]；或(ii)我們的數據處理活動被認為影響或者可能影響國家安全，我們可能需要申請網絡安全審查。然而，截至本文件日期，主管部門尚未制定「影響或者可能影響國家安全」的認定標準。根據《數據安全條例意見稿》，國家建立數據分類分級保護制度。按照數據對國家安全、公共利益或者個人、組織合法權益的影響和重要程度，將數據分為一般數據、重要數據、核心數據。《數據安全條例意見稿》指出，重要數據是指一旦遭到篡改、破壞、洩露或者非法獲取、非法利用，可能危害國家安全、公共利益的數據。我們的中國法律顧問認為，截至本文件日期，我們處理的數據是否會被歸類或解釋為重要數據仍未明確。

截至最後實際可行日期，這些措施草案尚未正式被採納。截至本文件日期，(i)我們未曾收到任何來自相關政府部門有關國家安全的任何調查、通知、警告或制裁，且(ii)我們未曾參與網信辦以國家安全為名義或任何其他名義開展的任何網絡安全審查調查，亦未曾收到任何相關方面（包括[編纂]）的質詢、通知、警告或制裁。此外，已生效條款及獲通過的預期或施行日期可能會有很大的不確定性。我們現階段無法預測這些措施草案的影響（如有），且將密切關注和評估規則制定過程的任何進展。

未能及時或根本無法遵守網絡安全和數據隱私規定可能會讓我們遭受政府的強制執行和調查、罰款、處罰，暫停不合規的營運，以及被吊銷相關的經營許可或營業執照等其他制裁。請參閱「監管概覽－信息安全和數據隱私」。因此，我們可能須升級產品和服務以遵守相關法律法規，這可能對我們的業務運營產生重大不利影響。

我們已採取各種措施，包括管理監督和內部管理制度，以確保遵守隱私和數據保護法規。請參閱「業務－數據隱私及安全」。經董事確認及公共信息搜索結果證明，我們的中國法律顧問認為，於往績記錄期間及直至本文件日期，我們並未發生任何重大的數據洩露，也沒有因違反中國數據隱私保護和隱私法律法規而遭受調查、重大制裁

風險因素

或訴訟。然而，中國和其他國家關於隱私和數據保護的法律法規一般複雜、多變，其詮釋和應用存在不確定性。因此，我們無法向閣下保證我們的隱私和數據保護措施現在且將會一直被認為在相關法律法規下屬充分。

此外，我們的隱私和數據保護措施的完整性會受到系統故障、中斷、不足、安全漏洞或網絡攻擊的影響。倘我們無法遵守適用的法律法規，或無法解決數據隱私和保護問題，則類似這樣未能遵守的事件可能會損害我們的聲譽，令現存和潛在客戶不敢使用我們的產品和服務，並可能會使我們遭受重大的法律、財務和經營後果。

安全及私隱漏洞或會損害我們的業務。

我們的醫療器械產生大量醫療數據，我們的MDaaS平台依賴於醫療器械產生的大量醫療成像及其他醫療數據。截至最後實際可行日期，我們未有遭遇重大安全漏洞。然而，我們和使用我們醫療器械的醫院或會遭遇不同程度的網絡攻擊，包括試圖入侵我們的雲系統或試圖入侵醫院的私有雲，這或會導致敏感個人醫療資料的洩露。

我們的僱員或醫院僱員的錯誤或瀆職行為或會導致我們的安全措施遭到破壞。此外，外界或會試圖向僱員或醫生套取敏感資料或賬戶資料以獲得系統訪問權限，或規避我們的安全措施。

我們或無法預防所有漏洞，因為用於獲取未經授權存取權限、禁用或降低服務或破壞系統的技術時常變化，而且往往在對目標發起攻擊之前無法識別。未經授權存取我們的數據或使用我們產品之醫院的數據，或會導致重大法律及財務風險，損害我們的聲譽，降低客戶及患者對我們產品和解決方案安全性的信心，這或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

構成我們數據智能基礎設施的專有技術可能存在設計或性能缺陷，或無法達到預期結果，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的MDaaS解決方案結合使用互聯網、雲計算及人工智能技術（「人工智能」，基於來自醫療器械及醫學影像的數據）。我們的部分專有技術相對較新。這些技術中可

風險因素

能存在即使進行廣泛的內部測試也無法發現，並可能只會在大範圍商用之後才顯現的設計或性能缺陷。此外，用於品質控制的數據規則和模型可能並不全面，數據不完整和不準確等異常情況均有可能降低我們解決方案的效果。

這些技術的任何缺陷以及之後的修改和改進均可能會阻礙我們MDaaS平台的有效性和我們解決方案的可靠性，並使現有或潛在客戶放棄使用我們的解決方案，這將對我們的聲譽、競爭力和前景產生重大不利影響。此外，我們可能無法糾正缺陷或錯誤或此舉並不切實可行，糾正任何缺陷或錯誤可能產生巨額費用，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

此外，我們的醫療器械為我們的MDaaS平台提供數據，受中國產品責任法的約束，同時亦可能受我們提供產品和解決方案的其他司法管轄區的產品責任法約束。倘我們的醫療器械和MDaaS平台的基礎技術存在設計或性能缺陷，我們或須在中國或該等其他司法管轄區承擔產品責任申索。亦請參閱「我們面臨潛在的產品責任申索及產品召回風險，這將損害我們的聲譽，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響」。

我們的大部分收入主要依靠位於中國遼寧瀋陽的生產基地，如中國遼寧瀋陽生產基地出現停產，或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

於往績記錄期間，我們的大部分產品產自位於中國遼寧瀋陽的生產基地。有多種因素或會導致生產基地大面積停產，其中許多因素是我們無法控制的，包括但不限於公共衛生事件、火災、洪水、地震、停電、燃料短缺、機械故障、恐怖襲擊和戰爭、許可證、認證和執照被吊銷、設施所在土地的政府規劃變更以及其他監管變化。

倘我們任何生產基地的運轉受到嚴重干擾，我們或無法以具有經濟效益的方式及時更換這些設施的設備，或使用不同設施繼續生產。因此，我們或無法履行合同義務或滿足市場對我們產品的需求，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

風險因素

倘不能對我們的產品保持有效的品質控制，或會對我們的業務產生重大不利影響。

我們的產品品質對於我們業務的成功至關重要。我們已建立了一套嚴格的品質控制體系監測產品程序的各個環節。但我們無法消除錯誤、缺陷或故障風險。我們或會由於多種因素而未能發現或補救品質缺陷，其中許多因素超出我們的控制，包括：

- 生產過程中出現技術或機械故障；
- 我們品質控制人員的人為錯誤或瀆職行為；
- 第三方干預；及
- 原材料有缺陷。

倘未發現我們產品中的品質缺陷，或會對我們的客戶或患者造成損害、令客戶不滿意、造成其他問題，從而損害我們的聲譽和業務，使我們面臨法律責任，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

倘我們未能遵守環境、健康及安全的法律法規，我們可能會受到罰款、處罰或產生成本，這可能對我們的業務產生重大不利影響。

我們須遵守多項環境、健康和安全的法律法規，包括管限實驗室程序及處理、使用、貯存、治理及處置危險材料及廢物的法律法規。我們的業務可能涉及廢氣、污水、固體廢物、有害廢物、噪聲及放射線。我們無法消除該等材料及廢物造成污染或傷害的風險。倘由於我們使用有害材料或我們或第三方處置有害材料而造成污染或傷害，我們可能被要求對由此造成的任何損失負責，而且任何責任都可能超過我們的資源。我們還可能因民事或刑事罰款及處罰而產生高額成本。

我們可能因遵守當前或未來的環境、健康及安全法律法規而產生大量費用。該等當前或未來的法律法規可能會損害我們的研究、開發或生產工作。倘不遵守該等法律法規，亦可能遭受巨額罰款、處罰或其他制裁。

風險因素

我們面臨潛在的產品責任申索及產品召回風險，這將損害我們的聲譽，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的產品面臨產品責任風險。倘我們的產品表現不如預期，我們或會面臨產品責任申索。我們的產品可能被證實不如其目前所表現者有效，或被證實有預期之外的缺陷。於往績記錄期間，我們沒有遭受重大產品責任索賠。

我們的CT掃描儀、MRI掃描儀及其他機器等複雜醫療器械有時會遇到因設計缺陷或生產或醫生使用該等產品的方式而導致的問題。我們不時收到醫生關於在使用我們產品時遇到的問題的反饋，包括遇到的技術困難。我們預計未來將不時收到有關反饋。

部件故障、製造誤差或設計缺陷或會對患者及醫生造成健康風險。我們的董事確認，於往績記錄期間，我們未有出現使患者或設備操作者受到傷害或令彼等面臨傷害或損傷風險的任何重大部件故障、製造或設計缺陷。

嚴重的故障或缺陷均可能會要求我們收回或召回產品，這或會導致產品更換成本等高額成本及使我們面臨產品責任訴訟的風險。產品撤市或產品召回亦將損害我們的品牌，並將對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

於往績記錄期間，我們為我們在中國和海外註冊的產品投購了產品責任險。倘出於任何原因，我們當前的保單不再承保我們的任何產品，我們或無法獲得具有商業可比性的保單來取代它，或者根本無法獲得任何保單。

此外，保險的保障範圍或不足以覆蓋所有產品責任申索。倘針對我們提起的產品責任申索或系列申索是針對未投保責任或超出我們的保險保障範圍，並且我們最終要對該等申索或系列申索承擔法律責任，則我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

醫療專家於我們MDaaS平台上的不當行為或開展其他不當活動會損害我們的業務及聲譽。

我們平台的醫療專家可能無法提供合適的醫療服務、發生醫療事故，或從事不當行為或開展其他非法或不當活動。我們或會因醫療專家的錯誤診斷或在我們的MDaaS

風險因素

平台上進行醫療諮詢而導致的醫療事故面臨醫療索賠或潛在訴訟。這些索賠和訴訟可能曠日持久，產生大量成本以及分散資源及管理層的注意力。

由於我們的MDaaS平台的成功很大程度上取決於我們為平台使用者提供的服務，我們MDaaS平台上的任何醫療專家未能提供高水準的客戶服務會使我們聲譽受損，收入減少，並須採取補救措施。上述任何一項均會顯著增加我們的成本，降低我們的盈利能力，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及聲譽產生重大不利影響。

我們或無法成功實施我們的業務策略。

執行我們的業務策略及管理我們的增長可能對我們的管理、經營及財務資源構成壓力。具體而言，管理我們的增長可能需要：

- 以高效及有效的方式加強我們的財務及管理控制；
- 增加銷售及營銷活動；
- 識別潛在業務夥伴；
- 提高我們的生產能力；
- 用於為我們的運營、投資及收購提供資金的資本；及
- 僱傭及訓練額外人員。

倘我們無法有效管理我們的增長及實施我們的業務策略，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們面臨與我們產品的海外銷售有關的風險。

由於我們向海外客戶或海外分銷商出口我們的產品，我們的大部分收入來自海外銷售。我們的海外銷售收入分別佔我們2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月收入的27.6%、23.0%、19.9%、21.1%及14.7%。

風險因素

我們的目標是擴大我們的海外市場。因此，我們面臨與海外業務及銷售相關的多種風險及不確定因素，包括：

- 遵守國外法律、法規及當地行業標準，尤其是與醫療器械及其他產品相關者；
- 面臨更大的海外訴訟風險；
- 政治及經濟不穩定；
- 外匯匯率風險；
- 我們產品出口的海外國家對中國進行進口限制或設置其他貿易壁壘；
- 不熟悉當地經營及市場狀況；
- 來自當地公司的競爭；
- 國外稅務；
- 遵守環境、安全及勞工法規；及
- 管理與海外客戶及分銷商關係的潛在爭議和困難。

我們於2017年8月與肯尼亞衛生部簽署了CT掃描儀銷售合同，並於2018年向肯尼亞運送37台CT掃描儀。肯尼亞衛生部使用國家開發銀行向肯尼亞財政部提供的貸款為此次採購支付了部分款項。該貸款期限為5年。

我們參與了國家開發銀行採用的風險緩解機制。根據該機制，我們向中國出口信用保險公司購買了買方信貸融資保險，該公司是一家主要為出口業務提供保險的國有保險公司。肯尼亞國家財政部支付了保險單費用，並指定我們為保險持有人。該買方信貸融資保險的受益人為國家開發銀行。該保險單承保償還國家開發銀行所提供貸款本金及應計利息最多95%的款項。此外，我們與國家開發銀行訂立風險緩解合作協議。根據該協議，我們同意以我們的銀行存款（截至2021年6月30日的金額為人民幣21.8百萬元）為質押，以償還國家開發銀行所提供剩餘5%的貸款本金及應計貸款利息。

風險因素

我們的行業顧問弗若斯特沙利文認為，我們將銀行存款質押作為已提供予客戶之貸款的風險準備金，是中國醫療器械出口市場的普遍做法，我們質押銀行存款符合市場和行業慣例。

任何上述及其他風險及不確定因素均可能對我們的海外銷售產生不利影響，並導致我們的海外業務及銷售的營業額減少，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

國際擴張可能耗資巨大、曠日持久、困難重重。倘我們不能成功地進行國際擴張，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

我們計劃透過深化現有國際市場滲透及進軍新的國際市場來擴大國際業務。在擴大國際業務方面，我們進入我們經驗有限或沒有經驗、我們的品牌可能不被認可的市場。

我們打算透過擴大海外分銷網絡及設立更多海外代表處來深化現有國際市場滲透。該等努力可能不會成功，例如，我們或會無法吸引足夠的分銷商，而我們挑選的分銷商或不適合銷售我們的產品。

這些競爭條件或會使我們難以或無法在這些市場上有效經營。倘我們在新市場的擴張計劃未能成功，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

我們過往已確認重大商譽及無形資產減值虧損，且日後可能須確認額外非現金減值虧損。

行業及宏觀經濟狀況以及我們業務的未來盈利能力等若干因素均可能對我們的商譽及無形資產的賬面值造成負面影響。我們日後可能面臨重大減值虧損。於2018年、2019年及2020年以及截至2020年6月30日止六個月，我們分別確認商譽減值為人民幣23.6百萬元、人民幣8.9百萬元、人民幣23.9百萬元及人民幣23.9百萬元。截至2021年6月30日止六個月我們概無確認任何商譽減值。截至2018年、2019年及2020年12月31日以及2021年6月30日，我們商譽的賬面值分別為人民幣55.4百萬元、人民幣80.8百萬元、人民幣56.9百萬元及人民幣56.9百萬元。截至2018年、2019年及2020年12月31日以及2021年6月30日，我們其他無形資產的賬面值分別為人民幣564.3百萬元、人民幣873.6百萬元、人民幣894.4百萬元及人民幣852.4百萬元。

風險因素

任何減值費用均可能大幅增加我們的開支並降低盈利能力。商譽及無形資產減值測試過程涉及管理層作出的判斷、假設及估計，包括預期的未來盈利能力及現金流量，其本身具有高度不確定性且可能受重大變化的影響。倘業務環境惡化，則實際結果可能與該等判斷、假設及估計不一致，且我們的商譽及無形資產可能在未來期間減值，而這將反過來對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們面臨財務投資風險，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們的投資組合主要包括按攤銷成本計量的金融資產及指定為以公允價值計量且其變動計入其他全面收益的股權投資。

我們投資於多家金融機構發行的理財產品，並將該等投資作為按攤銷成本計量的金融資產計入綜合財務狀況表。截至2020年12月31日及2021年6月30日，以攤銷成本計量的金融資產所申報價值分別佔流動資產的15.5%及4.6%。倘發行我們所投資理財產品的金融機構未能履行其合約責任，我們可能會面臨投資虧損。

指定為以公允價值計量且其變動計入其他全面收益的股權投資指我們於非上市公司的投資，截至2018年、2019年及2020年12月31日以及2021年6月30日，該等股權投資分別佔我們非流動資產的2.5%、2.2%、2.3%及2.3%。被投資公司公允價值的下降可能導致我們的股本投資組合已實現及未實現虧損，從而對我們的財務狀況及經營業績造成負面影響。

我們以公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產可能會發生變化。由於使用估值技術及市場可觀察輸入數據，該等資產的估值可能受到不確定性因素的影響，以致可能對我們的財務表現產生重大不利影響。

於往績記錄期間，我們從中國一家商業銀行購買的若干理財產品入賬為以公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產。該等理財產品通常屬低風險性質。截至2018年、2019年及2020年12月31日以及2021年6月30日，我們以公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產分別為零、零、零及人民幣80.1百萬元。於2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月，我們以公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產的公允價值淨額變動所得其他收入分別為零、零、零、零及人民幣0.1百萬元。

風險因素

我們無法向閣下保證未來的市場狀況及監管環境將會支持以公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產產生其他收入。此外，該等資產的公允價值乃基於市場可觀察輸入數據使用估值技術進行估計。任何重要輸入數據的實際變動可能導致該等資產的估值出現變動，以致可能對我們的財務表現產生不利影響。

採用本公司的估值技術對金融負債作出的估值可能不準確。以公允價值計量且其變動計入當期損益的金融負債的公允價值可能會不時出現波動，並可能在日後大幅增加，這可能會對我們的財務狀況產生重大不利影響。

於2020年5月，通愈、常春藤（常州）、天津東智、本公司及非全資附屬公司東軟智睿訂立出資協議。根據該協議，通愈及常春藤（常州）（統稱「**A輪投資者**」）向東軟智睿合共出資人民幣100百萬元，且我們賦予A輪投資者一項權利，可要求我們在若干情況下購回其於東軟智睿的全部或部分股權。於2021年9月，東軟智睿及其現有股東（包括A輪投資者及天津東智）與約印資本、東控錦龍、海潤錦龍、聚仁投資、樂禮投資、聯想資本（與通愈統稱「**B輪投資者**」）以及其他四名投資基金投資者訂立股東協議。在若干條件下，B輪投資者獲授權利要求東軟智睿回購彼等持有的全部或部分東軟智睿股權。由於該等認沽期權安排，我們截至2020年12月31日及2021年6月30日以公允價值計量且其變動計入當期損益的金融負債錄得人民幣88.6百萬元及人民幣90.5百萬元。

我們採用使用並非基於可觀察數據的輸入值的估值方法來估計由上述認沽期權安排引致的財務負債的公允價值。該估值存在不確定性。倘任何估值不準確，則我們的綜合財務報表可能無法反映認沽期權安排的正確價值。按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融負債的公允價值日後或會增加，這可能對我們我們的財務狀況產生重大不利影響。

投資於聯營公司及合資企業的相關風險可能會對我們的業務、經營業績、現金流量及財務狀況產生不利影響。

截至2018年、2019年及2020年12月31日以及2021年6月30日，我們分別投資多家聯營公司及一家合資企業，並錄得於聯營公司及合資企業的投資為人民幣59.3百萬元、人民幣48.0百萬元、人民幣32.8百萬元及人民幣13.7百萬元。

於2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月，我們錄得應佔聯營公司及合資企業虧損分別為人民幣8.8百萬元、人民幣11.8百萬元、人民幣18.3百萬元、人民幣10.0百萬元及人民幣10.7百萬元。我們應佔所投資聯營公司及合資企業業績的波動可能對我們的經營業績產生重大不利影響。

風險因素

我們的聯營公司及合資企業向我們支付股息或其他款項或預付款的能力將取決於該等聯營公司的經營業績，並受適用法律及其他限制的約束。倘該等聯營公司及合資企業無法支付該等股息及進行公司間資金轉移，我們的淨利潤及現金流量可能會下降。此外，我們在聯營公司及合資企業的投資不如我們的其他投資具有流動性。我們可能無法及時以優惠的條件撤出該等投資，或根本無法撤出。

我們可能無法悉數收回遞延稅項資產，這可能對我們日後的財務狀況產生影響。

截至2018年、2019年及2020年12月31日以及2021年6月30日，我們的遞延稅項資產分別約為人民幣156.5百萬元、人民幣207.3百萬元、人民幣221.3百萬元及人民幣225.9百萬元。有關我們的遞延稅項資產於往績記錄期間的變動，請參閱本文件附錄一 所載會計師報告附註20。

倘未來可能有應課稅利潤用以抵銷可抵扣暫時差異，則遞延稅項資產予以確認。這需要對若干交易的稅務處理方式作出重大判斷，並需對獲得充足未來應課稅利潤以動用遞延稅項資產的可能性進行評估。我們無法保證我們能收回或預測遞延稅項資產的變動。未能收回遞延稅項資產可能對我們日後的財務狀況產生不利影響。

倘我們無法就合約負債履行義務，我們可能面臨法律責任、信譽損失、收入減少或流動資金的挑戰。

合約負債乃於我們向客戶轉讓貨品或服務前收到客戶按金或預付款時發生。詳情請參閱「財務資料－若干綜合財務狀況表項目之描述－合約負債」。

截至2018年、2019年及2020年12月31日以及2021年6月30日，我們的合約負債分別約為人民幣612.9百萬元、人民幣451.0百萬元、人民幣508.4百萬元及人民幣487.1百萬元。

倘我們無法就合約負債履行義務，客戶可能行使其權利終止合約，致使我們面臨法律責任、損害信譽、收入減少或流動資金的挑戰。

風險因素

我們依靠第三方物流提供商從我們在中國的生產基地向世界各地的客戶交付我們的產品。

由於我們向世界各地的客戶提供醫療器械及其他產品，物流在我們的銷售及分銷中起著重要作用。我們依靠第三方物流提供商從我們的生產基地向最終市場運送我們的產品。於2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月，第三方物流費用分別佔我們總收入的0.7%、0.9%、1.1%、0.9%及1.0%。該等第三方物流及交付服務中斷或失敗，可能妨礙向我們的客戶及時或妥善交付產品，這將導致客戶不滿及我們的聲譽受損。

中斷可能由於我們無法控制或我們的物流提供商無法控制的事件所致，如惡劣天氣、公共衛生事件、自然災害、事故、運輸中斷或勞工動亂。我們可能無法找到替代的物流提供商來及時可靠地提供物流和交付服務，或根本無法提供。倘若我們未有妥善或及時交付我們的產品，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大影響。

人民幣匯率波動或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

作為一家全球性醫學影像解決方案及服務提供商，我們的產品及服務銷往110多個國家及地區。於2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月，我們在中國以外地區的銷售分別佔我們收入的27.6%、23.0%、19.9%、21.1%及14.7%。我們的全球業務使我們面臨較高的外匯交易風險。我們的海外銷售通常以美元結算。

人民幣兌美元及其他主要外幣的匯率或會出現波動，將對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大影響。自2005年7月起，中國開始實行以市場供求為基礎，參考一籃子貨幣進行調節、有管理的浮動匯率制度，使人民幣匯率在一定的調控區間內波動。2014年3月，中國人民銀行將銀行間即期外匯市場人民幣兌美元的浮動區間擴大至2.0%。中國政府仍面臨巨大的國際壓力，需要採取更靈活的貨幣政策。2020年，美元兌人民幣貶值約6.3%。關於匯率波動影響的詳細分析，請參閱本文件「財務資料－市場風險的定量及定性披露－外幣風險」一段。

風險因素

本次[編纂]將以港元計值。因此，人民幣兌美元、歐元、港元或任何其他外幣的任何升值均可能使我們[編纂]的價值下降。而人民幣貶值或會對我們以外幣計值的股份的價值及其應派付股息產生不利影響。

人民幣兌美元及其他外幣的匯率存在波動，受（其中包括）中國政府政策、中國和國際政治經濟形勢變化以及當地市場供求關係的影響。難以預測市場力量或政府政策未來如何影響人民幣兌港元、美元或其他貨幣的匯率。國際環境的不確定性，再加上國內政策的考慮，均可能導致人民幣兌美元、歐元、港元或其他外幣的大幅升值或貶值。

我們以合理成本降低外幣風險敞口的工具有限。任何該等因素都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響，並可能降低我們以外幣計值的股份的價值或減少其應派付股息。

我們的業務在很大程度上取決於我們的品牌形象、聲譽和客戶的看法，負面報道或對我們聲譽的其他損害，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的品牌形象、聲譽和客戶對我們品牌的看法對於我們的業務較為重要。我們認為我們的品牌和商標在中國海內外醫院和其他醫療機構中得到廣泛認可。保持和提高我們的聲譽及品牌知名度主要取決於我們產品的品質和一致性，以及品牌推廣工作。

我們已與東軟集團就我們的產品、銷售和其他經營活動使用「Neusoft」、「東軟」及「Neusoft東軟」商標的權利簽訂協議。我們使用該等商標的能力對我們的業務較為重要，倘東軟集團阻止我們使用任何該等商標，儘管我們擁有該協議及我們可能不時與東軟集團簽訂的任何其他協議項下的合約權利，我們的品牌形象、聲譽及銷售仍可能受到不利影響。

風險因素

我們投入了大量精力對品牌進行推廣，且預期將繼續如此。然而，我們的品牌推廣工作或會成本高昂且成效甚微。此外，在下列情況下，我們的聲譽和客戶對我們品牌的看法或會受到影響：

- 我們的產品未能獲得患者、醫生及醫院的認可；
- 我們的產品有缺陷或發生故障；
- 就我們的產品或行業針對我們提起訴訟或監管調查；
- 我們的客戶服務欠佳或無效；或
- 我們面臨產品責任索賠風險。

倘我們不能維持及提高我們的聲譽和品牌知名度，我們或會難以吸引和保留客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。任何有關我們、我們的產品、管理層、僱員以及分銷商或子分銷商的負面事件或負面報道，無論是否屬實，均可能會損害我們的形象，進而導致我們產品的銷量減少，對我們的業務產生重大不利影響。

我們可能因經營和擴張計劃而尋求額外融資，而我們或無法以有利條款獲得該等融資，或者根本無法獲得融資。

我們的業務營運需要大量的資本投資，而保持競爭力及實施增長策略需要我們獲得足夠的資金。過去，我們主要透過來自經營活動的現金及銀行借款為我們的業務活動提供資金。然而，我們或無法從業務中產生足夠的現金流量或獲得額外融資為我們的業務提供資金。

我們預計將籌集更多資金來為我們業務的整體擴張提供資金。我們或無法以商業上合理的條款獲得該等融資，或根本無法獲得融資，特別是在發生經濟衰退或出現其他導致全球資本市場波動的事件的情況下。倘我們透過發行股本證券籌集更多資金，我們的股東或面臨重大攤薄。倘我們籌集債務融資，我們或會受到限制性契約的約束，這或會限制我們開展未來業務活動的靈活性。

我們能否以可接受條款獲得額外資金取決於（其中包括）投資者對我們證券的看法及需求，我們的財務業績及資產負債比率，以及中國和全球市場的經濟、市場、政治和監管條件。倘我們不能以對我們有利的條款籌集到營運所需的額外資金，或會對我們的流動資金及財務狀況產生重大不利影響。

風險因素

未來對業務、產品、技術或專業知識的收購或投資或會使我們面臨風險及不確定性。

我們計劃積極尋求策略機會，收購我們認為對我們的產品開發、研發能力、技術或分銷網絡有益的業務、產品、技術或專業知識。我們透過收購實現增長的能力取決於我們能否識別和整合合適目標以及以合理條款獲得必要融資。該等收購或涉及重大風險及不確定性，特別是，我們或會遇到以下情況：

- 難以將被收購的公司、技術、人員或產品整合到我們業務中，特別是不同的品質管理、客戶服務及其他業務職能部門；
- 未及時或未能變現收購的益處，這是由於被收購業務開發的產品未及時獲得政府批准等原因；
- 分散管理層對其他業務事宜的時間及精力；
- 整合成本高於我們的預期；
- 難以留住被收購業務的主要僱員；或
- 商譽撇銷。

收購亦可能導致我們產生債務或攤銷收購的無形資產，從而嚴重損害我們的經營業績。我們亦可能會發現我們所收購的業務在內部控制、數據充分性和完整性、產品品質、監管合規以及責任方面存在不足，而我們在收購之前並沒有發現這些不足。

因此，我們或會面臨處罰、訴訟或其他法律責任。難以整合所收購的業務、產品或技術，或因這些業務、產品或技術而面臨意外處罰、訴訟或法律責任，均可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

停止任何稅務優惠、政府補助及其他目前我們可用的激勵措施可能降低我們的盈利能力。

本公司及其若干附屬公司已被認定為高新技術企業，可享受15%的優惠稅率，而非25%的中國一般稅率。我們及附屬公司需要每隔三年續期高新技術企業資格。於往績記錄期間，作為一家在中國從事自主開發軟件銷售的合資格軟件企業，我們還獲得增值稅退稅。

風險因素

此外，我們獲得政府補助以支持我們的營運和研發項目。於2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月，我們分別於我們的綜合損益表確認政府補助人民幣80.7百萬元、人民幣46.7百萬元、人民幣98.1百萬元、人民幣58.4百萬元及人民幣42.2百萬元。於往績記錄期間，我們的優惠稅收待遇或政府補助或其他激勵措施均未終止。

未來我們的政府補助及其他激勵措施可能因應不同期間而不同，我們享有的優惠稅收待遇可能會到期或終止。因此，我們的經營業績可能會受到影響。我們是否符合資格獲得政府補助及其他激勵措施以及獲得優惠所得稅待遇取決於多項因素，包括我們對現有技術改進的評估、相關政府政策、不同補貼機構的資金到位情況以及其他同行公司的研發進展。政府補助及其他激勵措施以及優惠所得稅待遇由中央政府或相關地方政府機關酌情釐定，中央政府或相關地方政府機關可隨時決定取消、暫停或減少該等財務激勵或我們的優惠稅收待遇資格（通常具有預期效果）。此外，一些政府激勵是以項目為基礎授予我們的，且須滿足若干條件，包括遵守適用的激勵協議及特定項目的完成情況。我們可能無法滿足所有相關條件，且倘未能滿足任何該等條件，我們可能被剝奪相關激勵。

由於我們獲得政府補助及其他激勵措施，以及享有優惠稅收待遇的資格受到週期性時間滯後及政府慣例不一致的影響，只要我們獲得該等政府補助及其他激勵措施，以及享有優惠稅收待遇，則相比其他期間，我們在特定時期的淨收入可能會偏高或偏低，除我們可能遭受的任何業務或運營因素外，這取決於該等政府補助或其他激勵措施或優惠稅收政策的潛在變化。我們無法保證日後會繼續獲得該等政府補助及其他激勵措施，亦不保證會獲得相似水平的政府補助及其他激勵措施或根本無法享有政府補助及其他激勵措施，抑或日後有資格享有該等優惠稅務待遇。政府補助、補貼及我們目前擁有的優惠稅收待遇資格的終止可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

COVID-19疫情已經並可能繼續對我們的業務（包括供應鏈及業務開發活動）造成重大不利影響。

為應對自2020年初爆發的COVID-19疫情，中國政府及許多其他國家已推出疾病控制及治療措施，因此許多國家的商業活動及醫院服務已暫時中斷。

風險因素

COVID-19疫情在2020年對我們的業務及財務表現產生負面影響，因為中國及其他國家的許多醫院暫停或減少營運，並將資源轉用於支持COVID-19的治療。此外，COVID-19疫情已對地方、國家及全球經濟以及金融和市場狀況造成負面影響。

COVID-19疫情及其發展成為全球大流行病仍然存在重大不確定因素。倘若病毒再次出現，中國政府及其他國家可能重新採取緊急措施控制病毒傳播，包括旅行限制、強制停止營運、強制隔離、居家辦公及其他替代工作安排，以及限制社交和公共集會及封鎖城市或地區，這可能影響我們的業務。

倘我們的業務合作夥伴無法履行協議項下的義務，我們的運營可能會受到嚴重干擾。鑒於COVID-19疫情對我們業務、財務狀況及經營業績的不利影響程度，其亦可能加重「風險因素」一節所述的眾多其他因素的影響。

自然災害、流行病、戰爭或恐怖主義行為或我們無法控制的其他因素可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務取決於世界各地的總體經濟及社會狀況。自然災害、流行病及其他我們無法控制的天災可能對我們營運所在地區的經濟、基礎設施及人民生活產生不利影響。我們的業務亦可能受到水災、地震、沙塵暴、暴風雪、火災、乾旱或流行病（如SARS、禽流感、人類豬流感或COVID-19）的威脅。

過往發生的流行病（根據其規模）對全球經濟造成了不同程度的損害。因此，我們開展業務的國家的公共衛生危機均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

國際貿易或投資政策的變更、貿易或投資壁壘及中美之間持續的貿易衝突可能會對我們的業務及擴張計劃造成不利影響。

國際市場狀況及國際監管環境歷來受到國家間競爭及地緣政治摩擦的影響。貿易政策、條約及關稅的變更或對該等變更可能發生的看法，可能會對我們營運所在司法管轄區的金融及經濟狀況、我們的海外擴張計劃、財務狀況以及經營業績產生不利影響。

風險因素

隨著中美貿易緊張局勢加劇，中國已採取措施應對美國政府發起的新貿易政策、條約及關稅。該等措施可能會使兩國之間的緊張局勢升級或導致貿易戰。中美貿易緊張局勢升級或貿易戰爆發，或公眾認為中美貿易緊張局勢可能升級或貿易戰可能爆發，均可能對中美及全球整體經濟產生負面影響。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景將會受到不利影響。

於往績記錄期間，我們向美國進行銷售，並從美國採購。儘管我們在美國的營運未受到不利影響，但中美之間緊張局勢升級或美國對中國公司的任何限制均可能對我們的業務產生不利影響。我們無法預測地緣政治事件未來將如何發展，以及該等地緣政治事件將如何對我們的業務、營運、聲譽及財務狀況造成影響。

我們信息技術系統的故障可能擾亂我們的營運。

我們的信息技術系統在我們的營運中發揮重要作用。我們依靠我們的信息技術系統管理會計和財務職能、產品訂單、存貨及我們的研究和開發數據以及維護我們的客戶信息。此外，我們使用雲計算、人工智能、大數據分析及其他技術滿足客戶對我們MDaaS平台的服務、解決方案升級及營運監控的需求。

儘管我們已採取預防措施並制定了災難恢復計劃，我們的信息技術系統仍易於受到：

- 地震、火災、水災及其他自然災害造成的損害或中斷；
- 電腦病毒或黑客攻擊；
- 停電；及
- 電腦系統、互聯網、電信或數據網絡故障。

我們可能面臨因挪用、誤用、數據洩露、偽造或故意或意外丟失我們信息系統中保存的信息而造成的風險。倘若我們的信息技術系統出現重大漏洞，市場對我們安全措施有效性的觀感及我們的聲譽可能會受到損害。

我們可能花費大量資金及其他資源以修復或更換信息系統，並受到涉及與數據收集和使用慣例有關的隱私問題的監管行動及／或索賠以及其他數據隱私法律法規。倘

風險因素

若我們的信息技術系統未能如預期運行，可能擾亂我們的業務及產品開發，並可能導致銷售額下降和管理費用增加，所有這些均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

尚不能充分保護我們的知識產權，或會對我們的聲譽產生不利影響並擾亂我們的業務。

我們的成功很大程度上取決於我們能否取得包括專利權在內的知識產權以保護我們的專有技術並使產品免受競爭。我們在中國和海外註冊專利及商標，為產品和技術尋求保護。

我們認為我們的專利和商標獲得廣泛認可並具有相當高的價值。截至2021年6月30日，我們在中國擁有重大註冊專利566項、重大註冊商標60項及重大軟件版權168項，以及在海外註冊專利193項及註冊商標14項。詳情請參閱「業務－知識產權」一段。

我們或會無法有效地保護我們的知識產權，例如我們的專利、商號、品牌、商標、域名、專業知識和商業秘密，而且我們的待決和未來專利及商標申請可能不能獲得批准。可能需要訴諸法律才能強制執行我們的知識產權。該等訴訟或會成本高昂，分散管理層在我們業務方面的精力，並且任何該等訴訟的結果或會對我們不利。

任何該等訴訟的不利裁決均可能會影響我們的知識產權，並有損我們的業務、前景及聲譽。此外，不同司法管轄區的知識產權各不相同，其他司法管轄區的法律制度或會使我們難以阻止他人侵犯、盜用或違反我們專利或其他知識產權的行為，或難以阻止違反我們專有權利的競爭產品在這些司法管轄區上市。

因此，我們或會無法阻止第三方在中國或其他國家使用我們的專利或其他知識產權，或在中國或其他司法管轄區銷售或進口使用我們專利製造的產品。競爭對手或會在我們尚未獲得專利保護的司法管轄區使用我們的技術來開發其自有產品，且或會向我們擁有專利保護但執法力度不夠的司法管轄區出口侵權產品。

中國和其他國家有強制授權法律，根據該等法律，專利擁有人或會被強制將許可授予第三方。倘我們必須向第三方授出我們任何專利的許可，我們的競爭地位或會受損，並且我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到不利影響。

風險因素

倘我們無法保護我們商業秘密（包括並無專利的專業知識、技術和其他專有資料）的機密性，我們的業務和競爭地位將受到損害。

除了專利及待決專利申請外，我們與高級管理人員及研發團隊主要成員訂立保密及不競爭協議，以此保護我們的商業秘密、專有專業知識和其他非專利技術。我們與僱員簽訂的標準僱傭合同以及與聯合研發活動中的合作夥伴和其他或會接觸到我們專有資料的第三方（包括企業協調員、醫院協調員、外部科學協調員、受資助研究人員、顧問、諮詢人員和其他第三方）簽訂的協議中均包含保密條款。

然而，僱員或第三方或會未經授權披露我們的專有機密資料。可能是有意為之，亦可能是無意為之。競爭對手或會利用該等資料，我們的競爭地位或會受到削弱，即使我們可對未經授權披露該等資料的人士採取任何法律行動亦於事無補。對於違約行為，我們可能沒有足夠的補救措施，我們的商業秘密、專有專業知識和其他非專利技術或會被我們的競爭對手獲知或被他們獨立開發出來。

我們或會面臨第三方知識產權侵權或盜用申索，這或會迫使我們承擔高額法律費用，倘裁決對我們不利，或會擾亂我們的業務。

醫療器械及解決方案行業在專利和其他知識產權方面的訴訟非常多。我們行業中的公司常常會為其產品設計尋求專利保護，而我們的許多主要競爭對手握有大量專利組合。曾有醫療器械及解決方案行業的公司藉助知識產權訴訟來贏得競爭優勢。一件產品是否侵犯專利需要對複雜的法律和事實問題進行分析，往往無從確定最終裁定。

儘管我們在任何開發項目開始之前都會搜索第三方專利及其他知識產權，但是我們的產品和技術以及對我們產品和技術的任何使用或會侵犯第三方專利或其他知識產權。我們或會不時面臨法律程序和申索，指控我們侵犯專利、商標或版權，或盜用創意或形式，或有其他侵犯專有知識產權的行為。任何該等法律程序和申索均可能會給我們帶來高額成本，分散我們的管理和技術人員在業務方面的時間及精力。

風險因素

此外，僱員在受僱於我們期間可能已使用第三方的專有專業知識或商業秘密，這或會導致針對我們的訴訟。在我們開發新款主打產品之前，我們的競爭對手或會提出不為公眾所知的專利保護申請，而我們的新產品或會侵犯該等專利。

倘第三方針對我們成功主張知識產權，我們或會被禁止使用我們技術的若干方面，或被禁止開發及商業化某些產品，或者須支付高額版權使用費才能獲得他們的產品許可。倘我們在針對我們侵權、盜用或以其他方式侵犯他人專利或其他知識產權的指控中敗訴，我們或會被迫向原告支付巨額損害賠償金。

我們識別及避免侵犯第三方知識產權的努力不一定會成功。任何關於專利或其他知識產權侵權的申索，即使是缺乏充分理據的申索，也可能導致以下後果：

- 辯護費用高昂、曠日持久；
- 倘法院裁定有爭議的設備、檢測或專有技術侵犯或違反了第三方權利，導致我們須向第三方支付巨額損害賠償，包括在特殊情況下的三倍損害賠償和律師費；
- 導致我們停止生產或銷售含有受質疑知識產權的產品；
- 要求我們重新設計、改造我們的產品或重塑品牌形象（倘可行的話）；
- 要求我們訂立版權使用費或許可協議，以獲得使用第三方知識產權的權利，而該等協議的條款或會不為我們所接受或根本無法達成協議；
- 分散我們管理層的精力；或
- 導致醫院和醫生終止、推遲或限制採購受影響產品，直至訴訟了結。

風險因素

我們的僱員、分銷商或子分銷商、客戶、供應商或與我們合作的其他各方可能從事賄賂、貪污或其他非法或不當行為，以及可能未遵守中國和其他司法管轄區的相關法律，這可能影響我們的業務、財務狀況和經營業績。

我們受多個司法管轄區尤其是中國的反賄賂法規限。我們監控反賄賂法遵守情況的程序和控制措施可能無法保護我們不受我們僱員、分銷商或代表我們工作的其他各方作出的魯莽或犯罪行為影響。我們可能須對我們的僱員、分銷商、子分銷商、客戶、供應商或與我們合作的其他各方違反中國或其他國家反賄賂、反貪污或相關法律的行為負責。政府當局可能扣押該等各方從事的任何非法或不當行為所涉及的产品。任何實際或被指控的違反該等法律的行為可能使我們遭受財務損失、制裁及負面宣傳，這可能對我們的聲譽及前景產生不利影響。

於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並不知悉對我們的業務及經營業績產生重大不利影響的涉及僱員或其他第三方的欺詐、賄賂或其他不當行為。然而，該等情況未來可能會發生。

中國政府或我們銷售產品所在國家的其他政府當局可能採取影響醫療器械的銷售方式的新法規或不同法規，以解決賄賂、貪污或其他問題。儘管我們尚不知悉中國或我們的其他主要市場在此方面採取的任何新的或不同法規，但任何該等新的或不同法規可能增加我們、我們的分銷商及其子分銷商在銷售我們的產品時產生的成本，或對銷售及營銷活動施加限制，繼而可能增加我們的成本。由於我們依賴分銷商及其子分銷商銷售我們的產品，我們的分銷商或其子分銷商的任何不當行為或有關醫療器械銷售的監管環境變化均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的僱員、分銷商、子分銷商及其他業務夥伴亦可能從事欺詐或其他非法活動。該等各方的不當行為可能包括違反國家藥監局和其他監管機構法規的故意、魯莽或疏忽行為或未獲授權活動，包括中國和其他相關司法管轄區要求向有關監管機構報告真實、全面和準確信息和數據的法律，或者數據隱私、安全、欺詐和濫用及其他醫療健康法律法規。

儘管我們認為我們的內部控制政策及程序適當，但我們可能無法防止、發現或阻止所有不當行為的發生。任何侵犯我們利益的該等不當行為（可能包括過去未被發現的行為或未來的行為）均可能對我們的業務及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

我們須遵守可能使我們承擔責任的經濟制裁法律。

我們須遵守多個司法管轄區的經貿制裁法律。例如，美國的經濟制裁禁止向被制裁的國家、政府和個人提供產品及服務。英國的金融制裁及歐盟的制裁禁止向各自目標清單上的國家、政府和人員提供產品及服務。

我們尚未發現位於政府經濟制裁目標國家的客戶。儘管我們認為我們已經並繼續遵守政府經濟制裁法律，但我們未採取適當的保障措施可能導致違反該等法律法規。未遵守政府經濟制裁法律可能導致不利的媒體報道、政府調查、嚴重的行政、民事及刑事制裁、與補救措施有關的開支及法律開支，這可能對我們的聲譽、業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

倘我們不能留住及吸引我們的管理團隊成員和其他主要人員，我們的業務或會受到不利影響。

我們的成功在很大程度上取決於我們高級管理層主要成員的持續效力，包括我們的首席執行官武少傑先生，他率領著一支經驗豐富、盡職盡責的高級管理團隊。我們的執行董事和其他高級管理層成員的專業知識、行業經驗及貢獻對我們的成功至關重要。

倘失去這些主要管理層成員而沒有及時找到足夠的替代人選，以及隨著我們的業務擴張，我們無法招募到更多主要管理層成員，或會限制我們的競爭力、降低增長速度，降低製造品質並導致客戶不滿，所有這些均可能會降低我們的盈利能力。儘管我們的若干僱員受不競爭協議規限，但彼等可能會違反協議並加入我們的競爭對手，或可能加入彼等在為我們工作期間所開發的客戶。

此外，我們的部分董事目前或曾經亦於其他公司及組織任職。與這些公司或組織相關的負面事件或負面宣傳，以及訴訟或監管調查都會對董事能否全心投入並服務於本公司業務管理造成影響。

我們已產生並可能繼續產生巨額以權益結算的股份獎勵開支。發行股份支付獎勵可能導致攤薄我們現有股東的持股並可能影響我們的股份的市場價格。

於2018年2月13日，我們的董事會批准一項受限制股份獎勵計劃（「**2018年股份獎勵計劃**」），為對我們的成功作出貢獻的高級管理人員及核心技術參與者提供激勵和獎

風險因素

勵。於2020年5月26日，東軟智睿（本公司的併表附屬公司）當時的股東批准一項受限制股份獎勵計劃（「**2020年股份獎勵計劃**」），為東軟智睿的高級管理人員及核心技術人員提供激勵和獎勵。有關我們的受限制股份獎勵計劃詳情，請參閱本文件附錄一所載會計師報告附註43。

於2018年、2019年及2020年以及截至2020年及2021年6月30日止六個月，根據2018年股份獎勵計劃及2020年股份獎勵計劃，我們於我們的綜合損益表確認與授予受限制股份有關的以權益結算的股份獎勵開支人民幣36.5百萬元、人民幣35.9百萬元、人民幣27.1百萬元、人民幣12.2百萬元及人民幣7.5百萬元。

以權益結算的股份獎勵開支已對我們的淨利潤產生影響，且未來可能減少純利，根據股份激勵獎勵而增發的任何證券將攤薄我們現有股東的所有者權益並可能導致我們股份的價值下降。

我們的風險管理框架、政策及程序以及內部控制系統可能無法防範我們業務中固有的風險。

我們已建立風險管理制度以及內部控制系統及程序，以管理我們的風險敞口。但是，由於信息資源或工具有限及其他原因，我們可能無法有效監控風險。此外，我們無法向閣下保證我們的所有僱員均會遵守我們的風險管理制度及程序。

例如，於往績記錄期間，我們獲得了第三方（代表醫療器械買家）的醫療設備付款。於2018年、2019年及2020年以及截至2021年6月30日止六個月，我們收到的第三方付款（不包括地方政府機構，為其管轄範圍內的公立婦幼保健院和規模較小的地方醫院購買的醫療設備支付費用）為人民幣104.4百萬元、人民幣87.5百萬元、人民幣114.8百萬元及人民幣54.6百萬元，分別佔我們總收入的5.5%、4.6%、4.7%及4.1%。該等第三方包括：

- (i) 融資租賃公司，其從經銷商處購買醫療設備，然後再租賃給終端客戶；
- (ii) 終端客戶的關聯方與僱員。一些規模較小的私人診所使用擔任診所財務主管和財務經理的診所擁有人的家庭成員的個人賬戶來結算付款。某些私人醫院客戶和分銷商為了方便或節省成本，通過其關聯方或其僱員的銀行賬戶向我們付款；

風險因素

- (iii) 遇到財務困難的分銷商的終端客戶。我們在與該等分銷商簽訂銷售協議時，亦同時與若干非簽約分銷商及分銷商的醫院客戶同時簽訂三方協議。根據三方協議，醫院客戶同意在分銷商遇到財務困難，無法向我們履行付款責任時，向我們支付分銷商的欠款。此安排有助於保障資金安全、加快我們對未償應收賬款的清收。我們期望在類似條件下能自我們業務中分銷商的終端客戶收取款項。中國法律顧問認為，我們根據三方協議收取款項並無嚴重違反中國適用法律的強制規定；
- (iv) 某些僱員，其代表某些客戶為某些價值不高的產品和服務付款（自2020年起我們已停止有關安排）；及
- (v) 與終端客戶有債權債務關係的第三方。該等第三方主要包括：
- 強制執行債務裁決時向我們支付違約客戶欠款的法院（資金來自清算拍賣客戶資產）；
 - 向終端客戶提供貸款以購買醫療設備並直接將貸款支付予我們（為確保貸款用作擬定用途）的銀行；
 - 代表他們自其購買我們產品的主要分銷商直接向我們作出付款的子分銷商；及
 - 與終端客戶存在債權債務關係的分銷商及其僱員。

風險因素

下表載列了所示期間按第三方支付人類別劃分的第三方付款應佔我們收入的明細：

	截至12月31日止年度						截至6月30日止六個月			
	2018年		2019年		2020年		2020年		2021年	
	金額	佔總收入的百分比	金額	佔總收入的百分比	金額	佔總收入的百分比	金額	佔總收入的百分比	金額	佔總收入的百分比
	(未經審計)									
	(人民幣千元，百分比除外)									
融資租賃公司	35,062	1.8%	25,753	1.4%	25,310	1.0%	11,510	1.0%	16,347	1.2%
終端客戶的關聯方與僱員 遇到財務困難的分銷商 的終端客戶	41,018	2.1%	48,628	2.5%	62,462	2.5%	21,442	1.9%	25,945	2.0%
某些僱員 與終端客戶有債權債務 關係的第三方	3,843	0.2%	4,958	0.3%	5,847	0.2%	2,102	0.2%	3,258	0.2%
	630	0.0%	992	0.1%	-	-	-	-	-	-
	23,874	1.2%	7,160	0.4%	21,199	0.9%	4,779	0.4%	9,007	0.7%
合計	<u>104,426</u>	<u>5.5%</u>	<u>87,491</u>	<u>4.6%</u>	<u>114,818</u>	<u>4.7%</u>	<u>39,833</u>	<u>3.5%</u>	<u>54,557</u>	<u>4.1%</u>

由於相關第三方對我們並無合同欠款，他們可能會提出索賠，要求我們歸還他們代表他人支付的款項。即使該等申索並無導致訴訟或以對我們有利的方式解決，該等申索以及為解決該等申索所花費的時間和資源，可能會分散管理資源，並對我們的業務和經營業績產生不利影響。

我們已採取措施管理第三方付款佔我們收入的比例，包括密切關注和記錄第三方付款、加強對第三方付款的審批機制、要求醫療儀器的實際買家和為該等買家付款的第三方以書面形式確認付款安排以及核實獨立第三方支付人的身份及付款信息。我們通常要求終端客戶及其關聯方、僱員以及與終端客戶存在債權債務關係的第三方向我們提供載有第三方所作付款的金額、目的及其他詳情的書面文件。除非接獲必需材料，否則我們一般不接受終端客戶的關聯方及僱員或與終端客戶存在債權債務關係的第三方的付款。我們建議通過關聯方及／或僱員向我們付款的終端客戶加強付款管理，減少依賴關聯方及僱員進行付款。由於這些措施，第三方付款（不包括從當地政

風險因素

府機構收取的付款)佔總收入的比例由2018年的5.5%降至2019年的4.6%，並於2019年、2020年及截至2021年6月30日止六個月保持5%以下(即4.6%、4.7%及4.1%)。我們計劃於[編纂]前不斷減少第三方付款的金額。

在籌備[編纂]的過程中，我們聘請了獨立第三方顧問對我們財務報告內部控制的某些領域進行審查，包括上述第三方支付安排。內部控制顧問並無發現與該等第三方支付安排有關的任何缺陷。我們的行業顧問弗若斯特沙利文認為，第三方支付安排是中國醫療器械市場的慣常做法，並且本集團與五類第三方支付人(i)融資租賃公司；(ii)終端客戶的關聯方與僱員；(iii)遇到財務困難的分銷商的終端客戶；(iv)某些僱員；及(v)與終端客戶有債權債務關係的第三方)訂立的第三方支付安排與市場和行業慣例一致。

儘管我們定期更新風險管理制度及程序，但我們可能無法預測市場狀況、監管措施及我們進入新市場的快速變化所產生的風險。

倘我們未能有效改善風險管理及內部控制程序及系統，或倘我們無法及時達成該等程序或系統的預期結果，則我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們的租賃物業權益可能存在缺陷，而我們使用受此類缺陷影響的租賃物業的權利或會受到質疑，這可能會擾亂我們的營運。

截至2021年8月31日，我們在中國租賃了25處物業，建築面積為19,062.8平方米，在海外租賃了14處物業，建築面積為2,158.7平方米。我們主要將該等物業用作辦公室及倉庫。

截至2021年8月31日，我們其中一處租賃物業的出租人在未徵得業主事先同意的情況下轉租該物業。因此，我們的租約可能宣告無效。我們也可能面臨業主或其他第三方的質疑，並被迫撤出相關物業及為我們的營運尋求其他場所。

截至2021年8月31日，我們有25份租賃協議未於有關部門登記。我們的中國法律顧問已告知我們，對於每份未登記的租賃協議，我們可能面臨最高人民幣10,000元的罰款。詳情請參閱「業務－物業－租賃物業」。

前述任何情況均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

政府部門可能出於公共利益原因徵收我們的物業，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的資產主要位於中國，可能面臨中國政府的徵收。儘管根據適用法律，我們可能有權就資產轉讓獲得補償，但收取的價格可能並不充足，且我們可能需要採取法律行動申索適當補償。我們的業務、財務狀況及經營業績可能因任何該等事件的發生而受到不利影響。

例如，中國渾南區政府計劃徵收我們原有辦公場所的土地使用權及樓宇。截至2021年6月30日，擬徵收的土地使用權、樓宇以及樓宇內的廠房及機械的賬面淨值分別為人民幣8.9百萬元、人民幣95.3百萬元及人民幣0.4百萬元。我們與渾南區政府計劃就徵收事宜訂立補償協議，據此，政府同意就徵收資產向我們支付補償金約人民幣480百萬元。最終補償金額取決於我們與渾南區政府達成的最終協議。詳情請參閱本文件附錄一所載會計師報告附註49(a)。中國政府可能採取的該等或類似行動或措施可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

勞動力成本高昂或勞動力短缺或會對我們的營運、利潤率及盈利能力產生重大不利影響。

我們的成功部分取決於我們吸引、激勵及留住足量合資格僱員的能力，包括管理、技術、研發、銷售營銷、生產、品質控制和其他人員。我們在招聘和留住合格人員方面面臨著激烈的競爭，因為競爭對手也在爭奪同類合格人員，我們的薪酬待遇或不及我們的競爭對手。

日益激烈的市場競爭或會導致對合格僱員的市場需求及爭奪加劇。倘我們因僱員流失率上升或勞動法律法規變化而面臨勞動力短缺或勞動力成本大幅增加，我們的營運成本或會大幅攀升，這或會對我們的經營業績產生重大不利影響。

此外，我們可能面臨與僱員之間的勞動糾紛，這或會導致政府機構的罰款，並或會為解決勞動糾紛而產生和解費用。由於勞動糾紛造成聲譽損失，勞動糾紛亦使我們招聘新僱員時或會面臨更多困難。

風險因素

我們的保險保障範圍或不足以保護我們免受一切可能招致的法律責任。

我們從事醫療器械及解決方案行業，涉及諸多經營風險及職業危害。除產品責任險外，我們還投購覆蓋因機器、設備、存貨和其他固定資產的罰款、盜竊和其他事故及自然災害而產生的損失的保單。我們認為該等保單符合行業標準。

然而，我們未有投購業務中斷保險。我們無法向閣下保證我們的保險保障範圍足以彌補我們的實際損失。倘該等損失或付款沒有承保或保險金額不足，則該等損失或會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

與在中國開展業務有關的風險

中國的政治、經濟及社會狀況可能影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們在中國開展大部分業務，我們的大部分資產和業務均位於中國，我們的大部分收入均來自我們在中國的業務。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績受中國的政治、經濟及法律發展影響。

中國經濟在許多方面與大多數發達國家的經濟不同，包括政府參與、發展水平、增長率、外匯管制及資源分配。我們相信，中國政府已表明其對經濟體制以及政府結構持續改革的承諾。

中國政府的改革政策強調企業的獨立性及對市場機制的運用。然而，中國政府在監管行業發展、自然及其他資源分配、生產、定價和貨幣管理方面發揮了重要作用。

雖然中國經濟在過去幾十年經歷顯著增長，但增長並不均衡，在地域和經濟各部門之間均是如此。中國的經濟狀況、中國政府的政策或中國的法律法規的任何不利變化均可能對中國的整體經濟增長產生重大不利影響。中國政治、經濟或社會狀況的任何不利變化均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

中國法律、法規及條例的解釋及執行存在不確定因素。

我們的大部分業務在中國開展，並受中國法律、法規及條例的約束。我們須遵守適用於外商在華投資的法律、法規及條例。中國的法律體系是基於成文法的民法體系，過往法院裁決和判決的先例價值有限。

20世紀70年代末，中國政府開始頒佈一套全面的法律、法規及條例體系，以規範一般經濟事務及保護外國投資。該等法律、法規及法例要求經常變化，其解釋及執行會產生不確定因素，可能限制我們可獲得的法律保護的可靠性。此外，中國法律體系部分基於政府政策及內部規則，其中某些未及時公佈或完全未公佈，並可能具有追溯效力。因此，我們可能在違法行為發生後才知悉我們已違反該等政策及規則。

中國法律、法規及條例，包括與社會保險和住房公積金、稅務及醫療保健（除其他外）有關的法律、法規及條例，可能賦予不同行政級別和不同地區的監管機構解釋及執行該等法律、法規及條例的重大酌情權，而且由於公佈的決定數量有限以及該等決定不具約束性，該等法律、法規及條例的解釋及執行可能不一致及不可預測。

由於政治環境變化、監管改革或其他原因，法律解釋及執行可能發生變化，並可能使我們面臨更高的合規及經營成本，並分散我們管理層的注意力。由於中國的行政和法院機構在解釋及執行法定及合約條款方面保留重大酌情權，因此與更完善的法律體系相比，我們在中國可能更難以評估行政和法院程序的結果以及我們享有的法律保護水平。該等不確定因素可能妨礙我們執行合約的能力，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

閣下在中國或香港根據外國法律對我們及我們的董事和管理層送達法律程序文件及執行判決或提起原始訴訟方面可能會遇到困難。

我們的大部分資產位於中國，我們的絕大部分執行董事和高級管理人員居住於中國。因此，可能無法在香港或中國以外的其他地方對我們或我們的董事或高級管理人員送達法律程序文件。此外，中國尚未與日本、英國、美國及許多其他國家簽訂關於相互認可及執行法院判決的條約。因此，可能難以或不可能在中國認可及執行在其他司法管轄區獲得的法院判決。

風險因素

2006年7月14日，中國與香港簽署《最高人民法院關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「**原安排**」）。

根據原安排，香港法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的終審判決，當事人可在內地申請認可和執行。同樣，內地法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的終審判決，當事人可在香港申請認可和執行。

書面管轄協議是指在原安排生效日期後各方簽訂的任何書面協議，其中明確約定香港或內地法院對有關爭議具有唯一管轄權。倘若爭議各方不同意簽訂書面管轄協議，則可能無法在中國執行香港法院作出的判決。

2019年1月18日，中國與香港簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**新安排**」）。新安排旨在為兩地之間更廣泛的民商事案件判決的認可和執行建立更加明確和清晰的雙邊法律機制。

新安排將在香港通過本地立法實施。新安排將在中國內地和香港完成必要的程序後生效，並將適用於開始日期當日或之後作出的判決。新安排生效後，原安排將被廢除。

但是，目前尚不清楚新安排在兩地的實工作何時能完成。由於原安排仍然有效，**[編纂]**仍然難以或不可能對我們在中國的資產或我們的董事或高級管理人員執行香港法院的判決。

應付[編纂]**的股息及**[編纂]**出售股份的收益須在中國納稅。**

根據適用的中國稅務法律、法規及法定文件，非中國居民的個人及企業對從我們收取的股息或出售或以其他方式處置我們的股份所實現的收益負有不同的納稅義務。

風險因素

根據《中華人民共和國個人所得稅法》，除非國務院稅務機關特別豁免或適用的稅收條約減免，否則非中國個人一般須就中國來源股息、收入或收益按20%的稅率繳納中國個人所得稅。非中國個人處置H股所實現的收益是否需要繳納中國個人所得稅存在不確定因素。

根據《企業所得稅法》及其他適用的中國稅務法規及法定文件，在中國未設立機構或場所的非中國居民企業，或在中國設立機構或場所但其收入與該等機構或場所無關的非中國居民企業，須就從中國公司收取的股息及處置中國公司股權所實現的收益按10%的稅率繳納中國企業所得稅。該等稅率可根據中國與非居民企業所在司法管轄區的特別安排或適用條約予以減免。

中國稅務機關對相關中國稅法的解釋及應用（包括是否及如何對我們的股份持有人因處置我們的股份所得收益徵收個人所得稅或企業所得稅）仍存在重大不確定因素。倘若徵收任何該等稅項，我們股份的價值可能受到重大不利影響。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》，我們的境外附屬公司可能須就其全球範圍內的應課稅所得額繳納中國所得稅。

根據《企業所得稅法》，在中國境外設立但其「實際管理機構」在中國境內的企業被視為「居民企業」，這意味著就中國企業所得稅而言，其待遇與中國企業類似。《企業所得稅法》實施條例將「實際管理機構」定義為對企業的「生產經營、人員、賬務、財產等實施實質性全面管理和控制的管理機構」。

此外，《關於境外註冊中資控股企業依據實際管理機構標準認定為居民企業有關問題的通知》（「82號文」）規定，若干境外註冊中資控股企業（指根據外國或地區法律註冊成立，其主要控股股東為中國企業或企業集團的企業），倘若以下各項均位於或居於中國，將被列為居民企業：

- 負責日常生產、經營及管理的高級管理人員及部門；

風險因素

- 財務及人事決策機構；
- 主要財產、賬冊、公司印章及董事會會議與股東大會會議紀錄；及
- 半數或半數以上擁有投票權的高級管理人員或董事。

由於本公司絕大部分營運管理均位於中國，就《企業所得稅法》而言，我們的境外附屬公司可能被視為「中國居民企業」。倘若我們的離岸附屬公司被視為中國居民企業，彼等可能須就我們的全球收入按25%的稅率繳納企業所得稅，但我們從中國附屬公司收取的股息可能豁免繳納企業所得稅，前提是該等股息收入構成「中國居民企業從其同為中國居民企業的直接投資實體收取的股息」。

然而，目前尚不清楚就此而言哪種類型的企業會被視為「中國居民企業」。對我們附屬公司的全球收入徵收企業所得稅可能大幅增加我們的稅務負擔，並對我們的現金流及盈利能力產生不利影響。

我們受中國政府的貨幣兌換管制影響，人民幣匯率波動可能對我們的業務及我們向H股持有人支付股息的能力產生重大不利影響。

中國政府對人民幣兌換為外幣及貨幣匯出中國實行管制。我們的大部分收入以人民幣收取，少部分以美元收取。

我們可能將我們的部分收入兌換為其他貨幣，以履行我們的外幣債務，如支付就我們的H股宣派的股息（如有）。外幣供應短缺可能限制我們或我們的中國附屬公司匯出足夠外幣以向我們支付股息或其他款項，或以其他方式履行其外幣計價債務的能力。

根據中國現行的外匯法規，經常賬戶項目的支付（包括利潤分配、利息支付以及與貿易和服務相關的外匯交易），可在遵守若干程序要求的情況下以外幣作出，無需事先獲得國家外匯管理局的批准。但是，倘若將人民幣兌換為外幣並匯出中國以支付資本開支，如償還外幣貸款，則需要政府主管部門的批准、登記或備案。

風險因素

根據國家外匯管理局19號文，外商投資企業可根據實際需要酌情將其資本賬戶中最多100%的外幣兌換為人民幣。國家外匯管理局16號文規定了資本賬戶項目下外匯酌情兌換的綜合標準，適用於所有在中國註冊的企業。此外，國家外匯管理局16號文縮減了企業不得使用兌換所得人民幣資金的範圍，其中包括：

- 用於企業經營範圍之外或適用法律法規禁止的支出；
- 證券投資或除銀行保本型產品之外的其他金融產品；
- 向非關聯企業發放貸款，經營範圍明確許可的情形除外；及
- 建設或購買非自用房地產（房地產企業除外）。

中國政府未來可能酌情進一步限制經常賬戶交易或資本賬戶交易使用外幣。倘若外匯管制制度使我們無法獲得足夠外幣以滿足我們的外匯需求，我們可能不會以外幣向我們的股東支付股息。此外，可能會頒佈可能限制人民幣匯入或匯出中國的新法規。

與[編纂]及我們的股份有關的風險

於[編纂]之前，我們的H股並無公開市場，且我們的H股可能不會形成活躍的交易市場。

於[編纂]之前，我們的H股並無公開市場。我們H股的初始[編纂]範圍是我們與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）磋商的結果，我們的H股於[編纂]後的市場價格可能與[編纂]存在較大差異。

我們已申請H股於香港聯交所[編纂]及[編纂]。然而，[編纂]並不保證我們的H股將形成活躍且具流動性的公開交易市場，或即使形成上述市場，亦不保證於[編纂]後將得以維持，或H股於[編纂]後的市場價格將上升。

風險因素

我們H股的未來銷售或發售或內資股轉換為H股，可能對H股的現行市場價格產生不利影響，並導致攤薄。

我們H股的[編纂]可能因未來在公開市場上發售或銷售大量H股或與H股有關的其他證券，或發行新的H股或與H股有關的其他證券，或認為可能發生該等銷售或發行而下跌。未來出售或被認為出售我們的大量證券，包括任何未來發售，可能對我們H股的現行[編纂]以及我們按認為適當的時間及價格籌集資金的能力產生重大不利影響。

此外，在為任何目的增發證券後，我們股東的持股將被攤薄。倘若我們通過向現有股東發行新的股票或與股票掛鈎的證券（按比例發行除外）以籌集額外資金，該等股東的所有權比例可能減少，且新證券所賦予的權利及特權可能優先於我們H股所賦予者。

此外，內資股可轉換為H股，但須經監管批准並符合相關監管規定。任何內資股轉換將增加市場上的H股數目，並可能影響H股的交易價格。

我們股份的[編纂]及[編纂]可能出現波動，這可能導致在[編纂]中[編纂]我們股份的[編纂]遭受巨大損失。

我們H股的[編纂]及[編纂]可能出現巨大波動。我們的銷售、盈利、現金流波動、新投資、收購或聯盟、監管發展、主要人員的增加或離職或競爭對手採取的行動等因素，可能導致我們H股的[編纂]或[編纂]發生重大及／或意外變化。

此外，近年來，股票價格一直大幅波動。有關波動並非始終與股份交易所涉及的特定公司的表現或狀況直接相關。有關波動及整體經濟狀況可能對我們的H股[編纂]產生不利影響，因此，我們股份的[編纂]可能遭受巨大損失。

我們可能不會在未來宣派或分派任何數額的股息，過往分派的股息未必代表我們未來的股息政策。

於往績記錄期間，我們於2019年宣派股息人民幣201.2百萬元，截至最後實際可行日期已全部支付。

風 險 因 素

我們日後可能不會宣派股息。宣派或支付任何股息的決定以及股息數額由董事酌情決定，具體取決於（除其他考慮因素外）我們的營運、收益、現金流及財務狀況、經營及資本支出要求、我們的戰略計劃及業務發展前景、我們的章程文件及適用法律。有關我們股息政策的詳情，請參閱「財務資料－股息」。

我們宣派股息的能力取決於能否從我們的經營附屬公司收取股息（如有）。我們經營附屬公司的利潤根據適用的會計準則計算，在若干方面與根據國際財務報告準則的計算有所不同。因此，即使我們的國際財務報告準則財務報表顯示我們的業務獲利，我們可能沒有足夠或任何利潤在未來向股東分派股息。

本文件中有關中國、香港及其各自的經濟以及醫療器械及解決方案行業的若干事實、預測及統計數據來自官方或第三方來源，可能並不準確、可靠、完整或最新。

本文件中有關中國、香港及其他國家及其各自的經濟以及我們所經營的行業的若干事實、預測及統計數據來自各種官方政府出版物、行業協會、獨立研究機構及／或我們普遍認為可靠的其他第三方來源。

我們或參與[編纂]的任何其他各方概無編製或獨立核實該等事實、預測及統計數據，該等事實、預測及統計數據可能未按可比基準編製，亦可能與中國境內或境外匯編的其他資料不一致。我們對該等統計數據的準確性不作任何陳述，該等數據可能與中國及其他國家境內或境外匯編的其他資料不一致。

我們無法向閣下保證來自政府官方或其他第三方來源的資料準確或可靠。因此，閣下不應過分依賴該等資料作為閣下[編纂]我們H股的依據。

由於我們H股的[編纂]高於每股H股的有形資產淨值，[編纂]中的H股[編纂]在[編纂]H股後將遭遇即時攤薄。

H股的[編纂]高於緊接[編纂]前H股的每股有形資產淨值。因此，[編纂]中的H股[編纂]將遭遇每股H股[編纂]經調整有形資產淨值即時攤薄[編纂]港元（假設[編纂]為[編纂]港元，即指示性[編纂]的低位數，並假設[編纂]未獲行使）。倘若[編纂]行使[編纂]或我們未來發行更多H股，H股[編纂]可能遭遇額外攤薄。

風險因素

閣下應仔細閱讀整份文件，在作出投資決定時不應依賴新聞報導或其他媒體所載的任何資料。

我們概無授權任何人向閣下提供本文件未有載列的資料，或與本文件所載資料不同的資料。於本文件刊登之前或之後，除我們按照香港上市規則發佈的營銷材料外，亦有關於我們及[編纂]的新聞及媒體報導。我們概無授權任何該等新聞及媒體報導，未經授權的新聞及媒體報導中有關我們的財務資料、財務預測、估值及其他資料可能不真實，且未必反映本文件中的資料。

我們對任何該等資料或出版物的適當性、準確性、完整性或可靠性不作任何陳述，因此不對任何該等新聞或媒體報導或任何該等資料的不準確或不完整承擔任何責任。倘若新聞及媒體中的任何資料與本文件中的資料不一致或衝突，我們概不負責，閣下亦不應依賴任何該等資料。在作出是否購買H股的決定時，閣下應只依賴本文件及[編纂]中的資料。

我們對如何使用[編纂]淨額擁有重大酌情權，閣下未必同意我們的使用方式。

我們的管理層可能以閣下未必同意的方式，或不會為股東帶來有利回報的方式使用[編纂]淨額。關於我們[編纂]用途的詳情，請參閱「未來計劃及[編纂]用途—[編纂]用途」。然而，我們的管理層將酌情決定[編纂]淨額的實際用途。就使用[編纂]淨額的具體方式而言，閣下正向我們的管理層委託閣下的資金。

由於H股的[編纂]與[編纂]之間存在幾天的間隔，在此期間H股的價格可能下跌。

H股的[編纂]預計將於[編纂]釐定。然而，H股在交付前將不會在香港聯交所開始[編纂]，預計H股將於[編纂]後幾個營業日內交付。

因此，在此期間[編纂]可能無法[編纂]或以其他方式[編纂]H股。因此，[編纂]開始前H股的價格可能因不利市況或[編纂]至[編纂]開始日的其他不利發展而下跌。