## 河南通达电缆股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2021-003

	■特定对象调研   □分析师会议
	□媒体采访    □业绩说明会
投资者关系	□新闻发布会    □路演活动
活动类别	□现场参观
	□其他
参与单位名	
称及人员姓	富安达基金管理有限公司投资研究部基金经理:路旭
名	HACLE IN THE STATE OF THE STATE
时间	2021年12月24日
地点	河南通达电缆股份有限公司会议室
上市公司接	公司董事会秘书: 刘志坚
待人员姓名	公司证券事务代表:李高杰
	公司董事会秘书刘志坚做保密提示并介绍成都航飞情况,随后针对
	股东关心的问题进行作答。
	一、成都航飞简介:
投资者关系	公司于 2016 年收购成都航飞 100%股权后,成都航飞成为上市公
活动主要内	司"立足主业、深耕军工"战略的重要支撑点。
容介绍	成都航飞在航空零部件制造领域已深耕多年,主营军机、民机
	零部件和医疗器械零部件的精密加工服务以及飞机工艺装备制造,
	尤其在军、民用飞机的框、梁、肋、接头等结构件制造方面技术突
	出。目前,成都航飞客户覆盖中航工业下属多家军机主机厂以及多

家科研院所、中航国际以及新华医疗等。成都航飞技术实力强劲, 业务发展迅速, 在飞机零部件精密加工领域享有较高的声誉。

成都航飞于 2016 年开始建设"航空零部件制造基地项目",成为国内航空零部件行业首家引进国际上最先进的德国 DST 智能化航空零部件柔性加工生产线的民营企业。项目建成后,将从根本上改变目前国内飞机零部件加工单人单机、人员密集、效率低下的传统模式,进而实现数字化、无人化、集约化、效能化的智能高效生产。现该项目已完成部分生产线的安装调试并开始批量生产。

## 二、投资者问答

1、成都航飞的业务构成?

答:目前成都航飞军品收入约占成都航飞总收入的90%左右,其他10%主要是医疗器械及其他民用产品的生产和加工。

2、成都航飞募投项目建设情况?

成都航飞于 2016 年开始建设"航空零部件制造基地项目",成为国内航空零部件行业首家引进国际上最先进的德国 DST 智能化航空零部件柔性加工生产线的民营企业。航空零部件制造基地建设项目目前第二期设备已完成安装调试,并已开始批量生产。"新都区航空结构件项目"将于 2021 年 12 月底陆续投产,该项目投产后与"航空零部件制造基地项目"相互补充形成 1 加 1 大于 2 的局面。未来公司将根据行业及市场发展变化情况多方争取更多业务,并根据客户订单需求有针对性地进行产能布局。公司现有募投项目的建设具有重要的战略意义,能够进一步改善公司的加工工艺路线、提高工件精密度及智能化制造水平,最终达到"质"和"量"上的同步提升,以满足公司现有订单及未来市场增量的需求。公司将积极推进募投项目的建设进度,进一步提高公司航空零部件制造的产能,匹配下游客户需求,增强行业地位,提高公司的市场竞争力和盈利能力。

3、电缆板块的客户构成是怎样的?

答: 母公司的主要客户有国家电网、南方电网、中国铁路总公

司等,近年来又陆续开发了中电建、中能建及国内大型房地产开发公司等优质客户,未来公司会在保持现有客户粘性的基础上,不断开发新客户,以促进自身快速发展,持续提升公司的竞争能力,以更加优异的业绩回报广大股东及投资者。

4、公司 2020 年进行了股权激励,设定的 2021-2022 年的营业 收入和利润增长指标公司在未来能否完成这些指标?

答:公司为了进一步建立、健全公司长效激励约束机制,提升公司经营业绩,充分调 动公司员工的积极性,有效地将股东利益、公司利益和经营者个人利益结合在一起,使各方共同关注公司的长远发展,确保公司发展战略和经营目标的实现,于2020年推出限制性股票激励计划。

公司对完成股权激励指标有较强的信心。一方面,综合考虑了公司电线电缆业务板块和航空板块的市场规模和成长性的基础上,经过了公司充分论证。另一方面,在国家提出的"新基建"、"碳中和"和《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十四个五年规划和 2035 年远景目标的建议》的指引下,大力发展特高压建设、加大铁路建设投资、构建新能源为主体的电力系统、加速武器装备升级换代和智能化武器装备发展等宏观政策背景下,预计会对行业发展产生积极影响。

未来公司将以董事会制定的"立足主业,深耕军工"的双主业发展战略为导向,进一步加强公司的研发水平,全面做专、做精、做强电缆与航空零部件业务,并根据发展战略和实际经营情况及时做出适应市场及促进公司稳定健康发展的决策,通过内生式发展和外延式扩张等方式提升公司的业务规模和竞争能力,力争用5-10年的时间,将公司打造成国内领先的军民融合平台,为社会创造财富,为公司发展提供更大动力,以更加优异的业绩回报广大股东及投资者。

5、预计公司 2022 年营业收入构成情况是怎样的?

答: 预计 2022 年, 电缆板块中现有产能能支撑 15-20 亿元的收

入规模,同时新建的特缆车间已经建成,预计 2022 年初可以投产,同时公司设立了河南通达久通电缆有限公司,该子公司可以大幅扩充公司中低压电缆、光伏电缆产能,电缆板块整体可以保持稳健增长局面; 航空零部件板块随着"航空零部件制造基地建设项目"和"新都区航飞航空结构件研发生产项目"的逐渐投产,明年新增收入按预计可达 2-3 亿元,新材料板块今年 1-9 月的收入约为 9 亿元,现在第二条产线已经建成准备投产,明年产能可以再翻一番。整体来看,预计明年电缆板块将稳健增长,航空零部件板块、新材料板块将会有大幅增长。

## 6、请简述公司提出的511计划?

答:公司秉承"立足主业,深耕军工"的发展战略,坚持"以研发促发展"的创新理念,以市场需求为导向,坚持以人为本,诚信经营的经营原则,不断优化战略资产性能和效率,拓展产业布局。力争在五年内,实现年营业收入达 100 亿,年利税总额超 10 亿的经营目标。通过内生式发展和外延式扩张等方式提升公司的业务规模和竞争能力,将公司打造成国内领先的军民融合平台和电线电缆行业以及航空零部件加工板块的领先企业。为社会创造财富,为公司发展提供更大动力,以更加优异的业绩回报广大投资者。

## 7、成都航飞未来规划?

答:成都航飞募投项目投产后,产品制造产能有了极大的提升,未来将会大力发展智能化制造技术和柔性化生产线技术,并根据市场及公司实际情况逐步由飞机零部件精密加工业务向部组件装配方向发展。在巩固现有客户产品市场的基础上,深度布局国内军机主机厂和发动机等产品业务,进一步提升公司生产规模和盈利能力。

近几年中国国防装备发展提速,将给成都航飞提供高速发展的 好机会。虽然公司现在业务以军机为主,公司也对未来民机市场也 有前瞻性的布局,和商飞、波音、空客一直保持有业务联系。

公司会紧抓机遇,积极利用现有产能的同时加大新产能投产进度,争取更大的发展空间,以提升公司的核心竞争力和盈利能力。

附件清单(如有)	无
日期	2021年12月24日