

证券代码：688289

证券简称：圣湘生物

## 圣湘生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-01-01

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____	
参与单位	兴业证券、浙商证券、广发基金、西部证券、蜂巢基金、招商基金、华夏基金、德邦基金、天弘基金、中欧瑞博、东海投资、华泰证券、方正资管、中天国富、正享投资、民生通惠、太平养老、宝盈基金、阳光资产、果实资本、金信基金、启峰资本、博裕资本、财通自营、浙商基金、申万菱信、杭银理财、上海证券、金元资产、中金资管	
时间	2021 年 12 月-2022 年 1 月	
地点	圣湘生物科技股份有限公司	
公司接待人员	董事长	戴立忠
	董事会秘书、财务总监	彭铸
	生命科学研究院首席信息官	刘让蛟
	市场总监	唐瑶
	研发总监	任小梅
	研发总监	吴康
	证券事务代表	谭寤
	投资者关系高级经理	王静
投资者关系活 动主要内容介 绍	<b>1、新冠疫情给行业及公司带来了什么变化？</b> 答：新冠疫情给各个领域均带来了深刻的变化，对于分子诊断行业来说，未来的竞争格局将会更加激烈，市场格局也将	

充分打开。一方面，随着人们对健康的需求日益增长，核酸检测作为感染性病原体检测的“金标准”，越来越受到临床和民众的关注和认可。另一方面，随着国家新冠核酸检测能力建设的快速推进，具备相应检测能力的实验室的数量及质量都有了很大的提升，分子诊断基础建设不断完善，为行业发展提供了坚实基础。在行业发展的潮流中，公司也在积极探索可持续发展战略，以“创新+服务”作为公司的核心竞争力，坚定不移地走国际化道路，坚守科创属性和价值创造，更好地服务全民健康事业。

## **2、预计明年非新冠业务的占比如何？**

答：2021 年前三季度，公司非新冠业务营业收入（包括非新冠试剂、仪器、检测服务等）占整体比重约 26%，较去年同期增长 26%。综合考虑市场情况、战略产线目标及业务发展等因素，预估明年仍会保持相应的增长速度，根据股票激励计划的考核指标，战略产线业务收入将会保持 30%以上的年增长率。

## **3、绩效考核及激励的重点会向非新冠业务做相应的倾斜吗？**

答：会有，比如股票激励计划的考核指标之一便是战略产线业务收入，重点考核非新冠业务的业绩及其增长情况。在积极拓展市场的过程中，最重要的还是国际化战略的布局及渠道营销网络的建设，公司会借助前期市场开拓中积累的优势资源，进一步增强呼吸道、肝炎、HPV、妇幼等战略产线在国际市场的深度布局。

## **4、血筛产品的市场空间怎么样？**

答：在输血、创伤、侵入性手术、血液透析等情形下，均存在乙肝、丙肝和艾滋等传染性疾病的感染风险。据统计，2020 年全球献血量突破 1.6 亿人次，我国 2020 年手术量近 7000 万台，血源性病原体检测是潜力较大的蓝海市场，但目前国内大部分的血液筛查核酸检测市场仍被国外企业垄断。公司自主研

发的全自动血液筛查核酸检测系统，能够实现一管同时检测乙肝、丙肝、艾滋（HIV-1+2型），并实现全亚型覆盖，是目前全球灵敏度最高的血筛核酸检测产品之一，公司正积极开拓临床及血站市场，提升产品渗透率，改变进口垄断的市场格局，保障我国乃至全球血液安全。

**5、公司目前的现金流比较充裕，在使用方向上会重点考虑哪些方面呢？**

答：一是产能的提升，加快推进长沙总部园区的开发及改造，位于上海的精准智能分子诊断系统生产基地也在稳步建设中，有助于进一步扩大生产经营规模，满足战略拓展的需求。二是国际化布局，深耕重点区域重点国家，初步在印尼、法国、菲律宾、英国等重点战略市场建立分、子公司，后续将尽快覆盖更多国家，通过深度本土化建设提升公司的全球影响力及竞争力。三是进一步加大研发投入力度，近两年的研发费用规模与上年同期相比均有较大幅度的增长，预计未来将进一步加大投入力度，专注于技术研发和创新能力建设，推出更多解决行业痛点难点的优质产品。四是产业链的延伸，目前已经进行了一些初步布局，如投资真迈生物、英国分子 POCT 公司等，后续将在聚焦主营业务的基础上，进一步覆盖生化、免疫、测序、POCT 等领域，打造一家完善的综合性强的平台型公司。

**6、目前与真迈生物的合作进展如何？**

答：公司与真迈生物的合作正在有序推进中，双方可在产业链上下游实现良好的优势互补。公司擅长建库试剂盒与生信软件开发，在病原微生物、肿瘤筛查和伴随诊断以及生殖健康和慢病管理领域的临床测序应用均有较强的技术储备。真迈生物的测序仪对于熟悉主流进口平台的应用的开发者更为友好，标准的建库试剂盒可以无缝转换到真迈平台，测序应用的成本更低、效率更高。结合公司与临床、疾控及科研院所的密切合作经验，双方针对科研、疾控和临床等市场需求联合开发并推

出了高通量基因测序仪 SureSeq™ 1000。该仪器是首款双芯片滚动的桌面式测序仪，一台机器可当作两台运行，最大通量 1000M reads，建库流程和测序操作简便。产品通过多次使用测评及反馈优化，其稳定性和性能均有很大提升。在 2021 年 9 月的福建新冠疫情中，公司携 SureSeq™ 1000 奔赴抗疫一线，迅速完成新冠病毒全基因组测序，精准助力病毒溯源。同时，双方联合规划了更加小型、快速的下一代高通量测序仪，使用更加快捷方便，成本也更有竞争力，有利于公司进一步深耕基层医院等更广阔的市场，促进基因测序实现全场景应用。

**7、圣湘想成为一家什么样的公司，布局呼吸道产品线的思路是怎样的？**

答：圣湘生物成立以来，一直致力于做基因科技的普惠者，为全世界人民提供用得起、用得好的基因技术、产品和服务，期望通过努力，推动分子诊断“人人可及”，让精准医疗真正走入寻常百姓家。公司的目标是把基因技术做得更简单、准确、可及、高时效，针对目前市场上的痛点难点及显著问题，不断进行产品开发及技术革新，如内标、高精度、一步法和 POCT 等，始终做行业技术创新的领先者。例如在呼吸道领域，公司通过数年的长期布局，产品涵盖呼吸道六联检、新冠甲乙流三联检等多联检产品，及新冠、流感、结核等几十项单检产品，通过一步法、磁珠法、POCT、半自动、全自动提取平台等核心技术，可以提供一套系统化的全场景方案，大型三甲医院、基层医院、门诊等多项场景均可适用。通过该系列产品，可以第一时间为临床鉴别具体感染的病毒或细菌种类，避免抗生素滥用，进一步促进精准诊疗。未来会进一步推出覆盖下呼吸道检测、基因分型、耐药检测、宏基因组等系列产品，呼吸道领域的市场前景非常广阔。

**8、在海外并购方面，公司有哪些举措？**

答：公司目前投资了一家英国公司，进行 POCT 分子诊断

平台方向的合作。该项目已有数十年的研发经验，在检测时间、检测灵活度、可同时检测的病原体靶点数等方面均有优势，且延展性很好，可以做多重 PCR 及微阵列等技术，后续还可以和其他免疫检测相结合，打造感染性疾病检测用药的整体方案，和我们的产品可以有效实现优势互补。

**9、公司未来对于人才培养有何规划？**

答：公司已构建起一套科学高效的管理运营体系和完善的培训提升计划，一方面，通过高水平的对外招聘，引进诸多海内外高层次人才，为公司快速发展提供创新支持，另一方面，通过建立“圣湘高等学堂”，为组织内部成长培养起来的优秀人才精准赋能。同时，公司进一步完善共享共赢的激励体系，最大程度地调动员工的工作积极性，激励员工与公司长期共同成长与发展。