

证券代码：301037

证券简称：保立佳

## 上海保立佳化工股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20220114

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	长城证券：濮阳；长江证券：张弛；海通证券：朱军军、胡歆；兴业证券：季贤东；中泰证券：李博、刘毅男、韩冰；中信建投：邓胜、林伟昊；汇丰晋信：赵洋、郑小兵；东方红资管：裴政；德邦基金：金烨
时间	2022年1月14日
地点	上海保立佳新材料有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：衣志波 财务总监：乔翠芳 证券事务代表：周晓峰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司证券事务代表周晓峰先生首先对公司基本情况做了简短介绍：</p> <p>公司成立于2001年，主要从事水性丙烯酸乳液的研发、生产和销售，主要产品包括建筑、防水、纺织、包装乳液以及助剂等，广泛应用于建筑涂料、工业涂料等众多领域。立邦、三棵树、阿克苏、威士伯等世界五百强和国内外涂料龙头企业，是公司长期稳定的合作伙伴。公司目前已在上海、</p>

佛山、烟台、德阳建立了四大生产基地，拟在安徽明光建设第五大生产基地，形成覆盖全国的产能布局，助力公司全面对接客户需求。

接下来的活动主要以调研人员提问，公司人员回答的方式展开。

### **一、目前公司的产能是否能支持公司未来销量的增长？**

公司目前已有的各生产基地的产能具有一定的弹性，可以通过生产工艺改进和生产班次的增加，进一步增加产量，从而保障公司销量的增长。

### **二、公司对原材料管理如何，是否会有锁价？**

公司主要通过加强采购管理与库存管理进一步管控原材料成本：

(1) 采购管理：公司原材料采购采用合约采购与现货采购两种方式，尽可能稳定原材料的成本；

(2) 库存管理：公司根据原材料市场价格进行原料和成品库存调整，以应对市场价格波动。

### **三、公司的产品价格向下游传导是否顺畅？**

公司的产品根据不同类别客户有不同的定价政策，对直销大客户公开招标类产品一般根据安迅思发布的大宗原材料价格信息，按特定公式确定产品价格，定期进行调价；非公开招标类产品通常参考市场价格双方协商确定；对中小直销客户一般采用成本加成法，参考市场价格双方协商确定；对经销商一般采用成本加成法，参考市场价格双方协商确定。

**四、 公司是否会收下游给的房地产公司开具的商票？**

目前公司与下游客户的结算方式主要以现汇和银行承兑汇票为主，不收房地产公司开具的商票。

**五、 公司的竞争优势有哪些？**

主要从产能优势和技术优势两个方面介绍：

产能优势，公司目前已形成了全国性的产能布局，可以对华东、华南、华北、西南各区域的客户进行全方位配套服务，良好的布局和充分的产能，使公司与客户群形成了紧密的合作关系。

技术优势，公司目前有一只 60 多人的研发团队，核心团队研发经验丰富，从业时间长，能满足不同客户不断更新的研发需求，公司贴近市场需求，持续技术投入，加强技术创新，更好服务于客户。

**六、 公司如何应对如卫星石化、烟台万华等公司涉足丙烯酸乳液领域？**

首先，我们认为像卫星石化、烟台万华等上市公司涉足丙烯酸乳液行业，进行良性竞争，是有利于行业发展的，也会给公司带来促进和动力。公司是一家专注于水性丙烯酸乳液的研发、生产和销售二十余年的企业，有深厚的研发与创新底蕴，有合理的产能布局，公司对客户的研发服务、售后服务、应用服务等都具有一定的优势。未来公司将持续加大研发投入，通过对已有产品的升级更新和新产品的研发布局等多种方式，进一步提升公司的技术优势和服务优势。

日期	2022年1月14日
未公开重大信息泄密的处理过程及责任追究情况	本次调研活动期间，公司不存在透露任何未公开重大信息的情形。