

证券代码：301122

证券简称：采纳股份

采纳科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-01

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	华创证券：郑辰、李婵娟 博时基金：张弘 招商证券：孙炜、许菲菲 中泰证券：彭婷 中欧基金：王建礼、任逸哲 景顺长城：姜雪婷、詹成 兴全基金：隋毅 华泰柏瑞：邹雨晴 华夏基金：常黎曼 天弘基金：周口 人保资产：蔡春根 天风证券：杨松、张雪 汇添富基金：张韡、谢杰 宝盈基金：姚艺、刘迪 大成基金：陈泉龙 交银施罗德：朱亦宁 东方红资管：刘中群 南方基金：秦乾一 嘉实基金：孙晓晖
时间	2022年2月8日-2月10日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：陆军 董事会秘书：陆维炜
投资者关系活动主要内容介绍	1、请介绍下公司基本情况？ 答：采纳股份成立于2004年，主要从事注射穿刺器械及实验室耗材的研发、生产和销售，通过ODM/OEM等方式为包括纽勤、麦朗、赛默飞世尔、麦克森等在内的全球知名企业提供穿刺针、注射器、实验室耗材等相关产品。 公司是国内较早从事注射穿刺器械的企业之一，经过十多

年的持续技术沉淀与自主创新，公司积累了丰富的注射穿刺器械产品设计、生产工艺技术，拥有自动化程度非常高的生产线和完善的质量管理体系。公司是国内较早采用自动化机器人仓储系统和智能灭菌流水线的厂家，得到美国 FDA、欧美 CE、国内药监局等卫生监管机构的认可。

2、董事长陆军创办采纳前的从业、创业经历是怎样的？

答：陆军先生创立采纳有限前，于 1993 年至 1996 年任职于江阴市天一气门芯有限公司、1999 年至 2001 年任职于德壹医疗和江阴市伊诺尔工业有限公司，其中德壹医疗主要从事动物用医疗器械的开发、生产和销售，陆军先生先后担任该公司的工程部经理，副总经理，全面负责动物用医疗器械产品的开发。

从德壹医疗离职后，陆军先生开始自主创业，并于 2002 年创立了伊诺尔，伊诺尔主要业务为生产和销售气门嘴、气门芯配件及动物用医疗器械配件。德壹医疗的履职经历和伊诺尔的创业经历为之后采纳有限的创立奠定了良好基础。

3、采纳从兽用器械往医用器械转型的过程是怎样的？

答：公司自 2006 年开始与 Neogen 及 Thermo Fisher 进行合作并延续至今，通过在兽用穿刺器械领域的技术及资源积累，依靠积极的市场开拓以及行业内口碑积累，公司作为国内业内研发、生产、质量控制水平较高的少数制造企业之一，境外优质客户在公司通过其合格供应商认证及考核后，愿意与公司建立长期合作关系，保持稳定的供应量。由此，逐步拓展至医用穿刺器械领域，同时，逐步积累了 Medline、McKesson 等国际医疗巨头。

4、美国 FDA 和欧盟 CE 的区别，公司目前的注册情况？

答：FDA 美国食品药品监督管理局的简称，是美国卫生与公众服务部直辖的联邦政府机构，其职责是确保美国进口的食品、化妆品、药物、生物制剂、医疗设备和放射产品等的安全。CE 认证是欧盟对产品的认证，表示该产品符合有关欧盟指令规定的要求，并用以证实该产品已通过了相应的合格评定程序及制造商的合格证明，是产品被允许进入欧盟市场销售的通行证。

截至目前，公司已有 21 项 FDA 注册产品，在国内注射穿刺同行业公司中排名第一，此外，公司还有 28 项产品获得 CE 认证。

5、境外客户业务的开展方式是如何安排的？

答：境外业务销售模式主要通过直销方式进行，另有部分商品通过国内贸易商对外出口。公司根据国际标准及海外客户的具体要求进行自主设计、生产，海外客户以其自有品牌在国际市场进行销售。公司境外市场主要包括美国、欧洲及英国等国家和地区，客户多为全球知名兽用及医用产品企业。

主要通过参加展会及网站宣传的方式开拓客户，进行品牌宣传，如参加中国国际医疗器械博览会、美国迈阿密医疗展、德国杜塞尔多夫医疗器械展等各类医疗行业知名展会，同时，公司积极参与行业交流研究活动，获取一线客户需求，并主动开拓客户。

6、公司的员工股权激励是怎么安排的？

答：为建立健全公司长效激励机制，充分调动公司核心骨干员工的积极性和创造性，同时为回报其对公司做出的贡献，公司采用核心骨干员工间接持股的方式对其进行股权激励。公司股东炜达尔、维达丰系公司的员工持股平台，上述员工持股平台中包括 51 名骨干员工。同时公司将会根据未来公司发展

以及员工激励安排适时地进行新一轮的股权激励计划。

7、公司目前医用产品的产能，以及产能规划的情况？

答：采纳股份自全资子公司采纳医疗的医用产品板块投产后，产能逐年提升，生产规模也同步提升，但随着订单的快速增长，产能利用率日趋饱和。目前公司位于江阴华士工厂的二期项目已经启动，建设及相关设备的投入周期主要在 2022 年、2023 年，华士工厂二期厂房建成以及相关设备投入后将使医用器械产品的产能将得到进一步扩大

8、公司的客户构成情况是？

答：公司主要客户为国际知名医疗企业，21 年 1-6 月前五大客户中包括了 Thermo Fisher、Neogen、Medline、Covetrus、McKesson 等欧美企业，前五大客户销售占比超过 70%，产品涉及穿刺针、注射器、实验室耗材等各类产品。同时，主要客户整体较为稳定。公司也将积极开拓新客户，目前，公司已通过全球百强企业、医疗领域前十企业 Cardinal Health 的合格供应商考核。

9、公司与同行业相比毛利率相对较高的原因？

答：公司的注射器、穿刺针产品毛利率均高于行业平均水平，主要系公司的注射器产品主要为定制化产品，附加值相对较高，并且公司的产品构成中涵盖了毛利率相对较高的兽用产品。

10、公司的发展战略以及未来规划是？

答：公司在现有产品与技术基础上加大投入研发力量，努力取得关键技术的突破，提升产品与技术水平，拓展医用器械领域，保障公司在行业内的竞争实力。包括努力实现产品的技

	术升级、不断巩固生产制造及服务优势、积极打造一流研发中心、持续加大国内产品注册力度、进一步拓宽销售市场等。
附件清单(如有)	无
日期	2022年2月10日