证券代码: 002765 证券简称: 蓝黛科技

蓝黛科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2022-001

投资者关系活动 类别	☑特定对象调研 □调研分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 ☑现场参观 □其他(请文字说明其他活动内容)
参与单位名称 及人员姓名	中金公司:陈桢皓、樊建岐、厍静兰;才华资本:胡誉镜;金科控股:唐国桥、张诚
时间	2022年2月10日
地点	公司会议室
公司接待人员姓名	董事、副总经理汤海川;董事、副总经理、财务总监牛学喜;董事、子公司副总经理廖文军;副总经理、董事会秘书卞卫芹;发展战略部部长黄满荣
投资者关系活动主要内容介绍	一、请问公司与台冠科技的合作渊源是怎样的? 近几年下游汽车市场竞争日益激烈,汽车朝智能化和功能多样化的方向发展,在此背景下,公司确立了"内生成长"和"外延扩张"的发展战略。随着汽车向智能化、网联化发展,触控屏是未来发展的方向,公司拟切入触控显示业务。台冠科技产品、客户结构较好,虽一开始公司未能收购该企业,但2018年公司通过增资及收购取得了台冠科技10%股权,同时公司投资设立子公司重庆台冠从事触控显示模组业务,切入触摸屏及触控显示行业。2018年9月底,经与交易对方沟通公司启动了收购台冠科技的重组事宜,并于2019年5月完成本次资产收购,于2020年6月完成本次重组配套募集资金非公开发行事项。通过本次交易,公司扩展触控显示模组上下游产业链,公司和台冠科技在市场渠道、研发合作、技术支持等方面形成协同效应,有利于增强公司综合竞争优势,提高持续盈利能力。

二、车载触控屏业务的市占率如何?后续还将开拓哪些潜在客户?

近年来公司紧抓新能源汽车及汽车智能座舱的发展 趋势,围绕车载触控发展战略,充分利用公司深耕多年 的资源联动优势,加快新品研发,大力拓展新客户和新 品品类,拓展了华阳、矢崎、伯泰克等客户,公司车载 业务规模不断提升。未来公司将充分利用上市公司对客 户资源的优势,推动车载类产品的渗透,进一步拓展下 游客户。

三、台冠科技和重庆台冠的后续产能爬坡计划情况?

为满足未来发展需要,台冠科技将进行大尺寸产线布局,进一步扩大相关产品产能。目前重庆台冠已建模组生产线6条,鉴于公司持续市场拓展,为满足未来持续发展的扩产需求,重庆台冠正在进行第7条模组生产线的建设工作,其中对车载业务也进行了产线布局,未来随着车载业务提升,车载产品产能将逐步扩大。

四、目前公司6AT市场情况?对6AT是否有进一步的 投入计划?

公司 6AT 自动变速器目前主要进行海外市场拓展,预计今年将会取得一定的增量收益。公司对 6AT 无进一步投资计划,届时根据生产经营实际情况,可能存在少量的经营投入。

五、公司平衡轴市场拓展情况?是否有进一步扩产计划?

公司发动机平衡轴总成及其零部件业务发展良好, 目前已拓展客户有吉利、一汽、长城、广汽、上汽等, 平衡轴业务市场占有率不断提升。预计今年平衡轴业务 将持续增长,公司已进行了合理的产能规划。

六、公司新能源业务拓展情况?

新能源业务是公司动力传动业务板块发展的核心业 务之一,近年来,公司持续加大对新能源产品的研发及 市场拓展力度。目前公司新能源产品包括新能源减速器

	总成及其齿轴零部件,并在此基础上向新能源电机轴拓展;合作客户主要有法雷奥西门子、日电产、金康动力、吉利等。公司将积极利用自身在研发、生产制造等方面的优势,继续加大对新能源领域的拓展力度,开拓国内外优质客户,不断提升新能源业务占比。
附件清单(如有)	无
日期: 2022年2月10日	