

股票代码：301047

证券简称：义翘神州

## 北京义翘神州科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2022-001

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议、论坛）
<b>参与单位名称</b>	投资者及社会公众
<b>时间</b>	2022年3月4日（周五）上午 10:00-11:00
<b>地点</b>	“全景·路演天下”（ <a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a> ）
<b>上市公司接待人员</b>	董事、总经理：张杰 董事、财务总监、董事会秘书：冯涛 独立董事：尹师州 保荐代表人：赵陆胤
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>Q1:投资并购进度如何了？</b></p> <p><b>回复：</b>投资者您好！目前，公司已经接触和研究了众多国内外相关领域的企业与项目，部分项目已经进入深入洽谈阶段，未来有望达成合作或投资并购意向。由于生物技术项目专业强，市场变化快，整体收购并购流程较为复杂，涉及从信息收集，前期接触，初步达成一致意向，尽职调查，到合约起草、审批签订等多个环节，需要一定时间，公司会根据调研结果审慎考察，积极推进，选择合适的标的和合作模式，并按照法律法规要求及时进行信息披露工作。欢迎您持续关注，谢谢！</p> <p><b>Q2:泰州厂预计还有多久能开始运作？</b></p>

**回复：**投资者您好！泰州公司目前处于设计装修阶段，预计 2022 年可实现投产运营。谢谢！

**Q3:张总您好，随着泰州及苏州工厂投产运营，会对公司营收产生哪些方面的积极影响？**

**回复：**投资者您好！江浙地区是中国生物医药最为活跃的地区之一，泰州和苏州公司投入运营后，一方面将有助于公司就近吸纳各类优秀人才，扩展公司人才团队，拓展业务领域，提升产能，同时，也将更加贴近江浙和南方地区客户，为客户提供更加快捷的支持和服务。谢谢！

**Q4:公司 2022 年的人才引进方面有什么具体打算？**

**回复：**投资者您好！人才是企业创新发展的保证，公司高度重视人才团队的建设，截至 2021 年 12 月 31 日，公司在职员工 495 人，其中，硕士、博士研究生学历员工 157 人，以研发负责人杨嘉慧博士为代表的 15 名员工 2021 年分别入选北京经济技术开发区领军人才、高技能人才和优秀人才。2022 年公司已经根据业务发展需求制定了人才引进计划，并在全球启动招聘工作，预计将在美国，欧洲，日本，中国北京，上海，广东等多个区域招聘研发、生产以及市场等各种类型的人才。谢谢！

**Q5:2022 年公司在人才引进,人才激励方面准备怎么做？**

**回复：**投资者您好！人才是企业创新发展的保证，公司高度重视人才团队的建设，截至 2021 年 12 月 31 日，公司在职员工 495 人，其中，硕士、博士研究生学历员工 157 人，以研发负责人杨嘉慧博士为代表的 15 名员工 2021 年分别入选北京经济技术开发区领军人才、高技能人才和优秀人才。2022 年公司已经根据业务发展需求制

定了人才引进计划，并在全球启动招聘工作，预计将在美国，欧洲，日本，中国北京，上海，广东等多个区域招聘研发、生产以及市场等各种类型的人才。谢谢！

**Q6:第五届青科会从10月31号延期后什么时候举办？是否已经开始对获奖项目进行研发？**

**回复：**投资者您好！公司始终致力于积极回馈社会，通过设置义翘神州奖学金，举办青科会等方式助力中国生命科学研究！历届青科会为广大生命科学研究年轻学子提供了良好的展示舞台，公司将根据疫情控制情况，选择合适的时间和模式开展该项工作。谢谢！

**Q7:请管理层估计一下苏州子公司投产时间以及产生的营业额？**

**回复：**投资者您好！苏州子公司目前正在设计装修阶段，预计2022年可实现投产，谢谢！

**Q8:张总您好！请问贵公司的产品与国外同类产品比优势和劣势在哪方面？**

**回复：**投资者您好！目前，在生物试剂领域，国外龙头企业品牌仍占据着市场的大部分份额，与国际行业龙头企业相比，国产品牌在产品应用场景的深入研究，品牌知名度，引用文章数量，以及公司总体规模方面仍存在一定差距，实现国产替代机遇与挑战共存。公司目前通过长期坚持自主研发，已经建立了一系列关键技术平台，多种关键试剂实现了自给自足，因此形成闭环研发生产模式，能够有效控制成本和质量，化解上游供应风险。同时，公司产品线覆盖度广泛，部分产品线种类齐全，能够很好满足客户的一站式采购需求，如公司人源细胞表达的重组蛋白数，以及传染病相关靶点的试剂覆盖数

都位居全球前列。未来公司将持续加大研发投入，不断扩大产品覆盖度，增强企业综合竞争力。同时加大市场品牌的宣传推广力度，提升企业在国内外的知名度。感谢您的关注！

**Q9:张总您好！贵司 2022 年营销计划、目标、重点？**

**回复：**投资者您好！为实现公司发展战略目标，公司制定的 2022 年度经营计划如下：

**(1) 技术与产品研发**

2022 年，公司将继续坚持自主研发和生产，不断丰富和完善产品线，提升技术水平和综合竞争力。公司一方面持续加强蛋白、抗体核心技术平台建设，并以自主技术为基础，开发药物研究相关靶点蛋白、工具类抗体、传染病相关蛋白、抗体、诊断原料、培养基等新产品。同时，公司将继续推动以蛋白表达、抗体开发、生物安全检测为代表的技术服务，满足市场需求，打造一站式生物试剂和服务的综合支撑平台。

**(2) 市场推广**

公司计划充分利用官方网站、微信公众号、国内外专业和大众网络、多媒体平台等多种渠道持续加强线上推广宣传，不断提升品牌知名度。在线下推广中，进一步加强与区域经销商的合作，在北京、上海、广东、浙江、四川、湖北等国内重点区域以及欧美、日韩等生物医药活跃地区加强在地人员投入，通过客户拜访、技术讲座、展会等形式加强市场推广，做好在地支持，更好的服务客户。

**(3) 快速推进苏州、泰州项目**

在苏州建设高水平团队，高标准的研发和检测实验室，为南方药企提供就近支撑服务，依托总部资源、不断探索前沿技术；在泰州加强培养基等试剂的规模化生产，

支持培养基业务长期可持续发展，逐渐形成北京总部与南方中心呼应发展、优势互补的总体战略布局。

**(4) 产业整合和并购**

由于下游科研和工业用户的需求较为复杂和多样，公司所从事的生物试剂和技术服务具有产品种类丰富、技术平台多样的特点，用户对于“一站式”的产品和技术服务采购渠道具有强烈的需求。为增强技术和产品实力，丰富产品线，公司计划聚焦国际先进技术发展趋势，在技术平台和产品线两个方面投资并购国内外优质企业，增强企业综合竞争力，部分项目有望在 2022 年达成合作或投资并购意向。谢谢！

**Q10:请问今年是否能保持高增长？**

**回复：**投资者您好！公司所处生物科研试剂行业市场规模巨大且增长迅速，国产品牌虽起步较晚，但得益于本土化优势、政策支持，并从细分领域进行技术突破，进口替代趋势明显，义翘神州作为国产生物试剂的主流企业之一，业务发展具备良好的成长性及可持续性。2022 年度公司非新冠病毒相关业务收入预计能够保持持续快速增长；新冠病毒相关业务收入受疫情变化、防控政策、市场竞争等因素影响，存在不确定性。谢谢！

**Q11:请问公司高管。分红扩股何时执行？**

**回复：**投资者您好！利润分配预案已经公司董事会、监事会审议通过，尚待股东大会审议。谢谢！

**Q12:感谢公司所有精英，未来任重道远，我们一定风雨同舟，见证公司的辉煌，保重身体！**

**回复：**投资者您好！感谢您的关注和祝福！

**Q13:请问截止三月初股东数量情况为多少，前十流通股东能否披露？**

**回复：**投资者您好！根据中登最新数据显示，截止 2022 年 2 月 28 日，前 N 名证券持有人名册（未合并融资融券信用账户）股东总人数 29898 户；机构持有户数 752 户，个人持有户数 29146 户。谢谢！

**Q14:公司上市以后每季度业绩逐级下滑，作为保荐机构在发行价格上，从目前状况来看是否有不合理的地方？**

**回复：**投资者您好！2020 年新冠疫情爆发后，公司利用自身在重组蛋白和抗体试剂研发方面的技术平台优势和多年从事病毒试剂产品研发积累的经验，快速响应，用时 11 天率先完成新冠病毒关键蛋白试剂研发，满足了市场对相关产品的需求，销售收入大幅增长。但随着新冠疫情逐步得到控制，新冠产品收入存在一定波动性。发行人已在招股说明书中提示了业绩下滑的风险。公司发行前，所处行业（研究和试验发展）最近一个月静态市盈率为 147.21 倍（截至 2021 年 7 月 29 日），公司和保荐机构充分考虑了新冠产品导致公司业绩变化的情形，确定发行价格为 292.92 元/股，对应公司 2020 年扣非前后孰低净利润的摊薄后市盈率为 17.76 倍，显著低于同行业市盈率，详情请见公司发行时所发布的上市发行公告等文件。除新冠产品外，公司的非新冠业务在过去几年保持了 40%以上的增长速度，未来预计仍将持续快速增长。公司将不断加强自身的产品研发能力、销售能力及管理能力，持续推动生物试剂国产替代进程，业务发展具有良好的基本面支撑。

**Q15:张总您好！请问：您看义翘神州的股吧吗？希望您能在百忙之中抽出时间关注一下股吧，听听股友的合理**

**诉求。谢谢！**

**回复：**投资者您好！公司和我本人都十分重视和关注投资人的意见和诉求，感谢大家的合理建议，感谢每一位关心义翘、支持义翘的股民朋友！

**Q16:请介绍下泰州分公司进展吧。**

**回复：**投资者您好！泰州公司目前在设计装修阶段，预计 2022 年可以实现投产，谢谢！

**Q17:请问，泰州分公司是否已经进入投产状态，是否已经开始量产？**

**回复：**投资者您好！泰州公司目前正在设计装修阶段，预计 2022 年可实现投产，谢谢！

**Q18:公司介绍会不断扩充 cro 项目类型,请问 21 年和 22 年在原有 cro 技术服务的基础上，增加了哪些 cro 技术服务种类？未来是否会继续深耕 cro 技术服务，扩充服务类型？**

**回复：**投资者您好！鉴于生命科学研究和生物医药创新研发涉及众多研究领域和方向，标准化产品远远不能满足客户需求，因此公司将有效利用公司的生物试剂开发和 CRO 技术服务能力和综合优势，为客户做好一站式服务。近年来，公司 CRO 服务业务持续保持快速增长，其中在抗体开发，生物安全检测等方向增速尤为显著。CRO 服务客户需求更加多样化，因此公司在坚持以蛋白、抗体和生物检测为主的服务基础上，不断针对大类服务项目增加新的技术路线，以及新的服务小项，满足客户需求，支持业绩增长。谢谢！

**Q19:请问一季度什么侯预告？**

**回复：**投资者您好！公司会在规定时间内披露一季度报告，请您持续关注公司公告，谢谢！

**Q20:新冠业务对公司的影响有多大？会不会是根本性的影响，谢谢。**

**回复：**投资者您好！新冠疫情爆发后，企业充分利用长期积累的技术和产品研发优势，率先开发出各种新冠病毒相关生物试剂，支持全球科技抗疫，在公司业务规模快速增加的同时，也持续为企业带来良好的品牌效应，有力支持企业的持续健康发展。谢谢！

**Q21:张杰总！公司年报介绍初步完成 1 个重组酶的小试工艺开发。不断增加分子生物学工具酶类产品开发。请问此部分开发的酶类产品主要应用方向？可以应用到核酸试剂开发？还是可以应用到 mrna 疫苗生产中？**

**回复：**投资者您好！目前公司正在聚焦研发的酶类产品主要应用包括支持核酸疫苗生产，生命科学和生物医药创新研发的分子生物学研究。

**Q22:公司目前是否有并购的具体指向？**

**回复：**投资者您好！公司始终致力于为生命科学研究和生物医药创新研发提供“一站式”产品与服务，鉴于科研和工业用户的研发方向较为广泛，且生命科学研究热点日新月异，不断变化，因此在坚持自主研发的基础上，公司计划聚焦国际先进技术发展趋势，在技术平台和产品线两个方面通过合作、投资并购，进一步丰富产品线，增加客户覆盖度，持续增强企业综合竞争力。目前，公司已经接触和研究了众多国内外相关领域的企业与项目，具体涉及方向包括蛋白、抗体大分子技术，生物试剂，新兴分子技术，生物领域关键设备，高值耗材等，



谢谢！

**Q23:张总，请介绍一下公司与神州细胞的关系，有无关联交易？**

**回复：**投资者您好！公司与神州细胞系受同一实际控制人控制的关联方，关联交易的详细情况已公开披露，请您查询公司公告内容！谢谢。

**Q24:请问贵司在 2022 年是否有收购计划？**

**回复：**投资者您好！公司始终致力于为生命科学研究和生物医药创新研发提供“一站式”产品与服务，鉴于科研和工业用户的研发方向较为广泛，且生命科学研究热点日新月异，不断变化，因此在坚持自主研发的基础上，公司计划聚焦国际先进技术发展趋势，在技术平台和产品线两个方面通过合作、投资并购，进一步丰富产品线，增加客户覆盖度，持续增强企业综合竞争力。目前，公司已经接触和研究了众多国内外相关领域的企业与项目，部分项目已经进入深入洽谈阶段，未来有望达成合作或投资并购意向。由于生物技术项目专业性强，市场变化快，整体收购并购流程较为复杂，涉及从信息收集，前期接触，初步达成一致意向，尽职调查，到合约起草、审批签订等多个环节，需要一定时间，公司会根据调研结果审慎考察，积极推进，选择合适的标的和合作模式，并按照法律法规要求及时进行信息披露工作。欢迎您持续关注，谢谢！

**Q25:请问上市时的 A 公司、B 公司目前的业务情况正常吗？2021 年度海外销售收入大幅下降的原因是什么？2022 年度销售收入部计划大约是多少？谢谢。**

**回复：**投资者您好！2021 年，全球疫情持续蔓延，公司

秉持一贯的踏实严谨的作风，凭借全球布局的综合实力和核心技术平台的优势，围绕年度经营目标开展各项工作，有序推进产品研发和生产，积极开展销售推广工作，持续优化费用管控。2021 年度，公司实现营业收入 9.65 亿元，同比下降 39.53%，其中非新冠病毒相关业务收入 3.59 亿元，同比增长 41.41%。公司 2021 年整体业绩下降主要系新冠病毒相关业务受疫情变化、防控政策、市场竞争等因素影响，非新冠病毒相关业务保持了持续快速增长。2022 年度公司非新冠病毒相关业务收入预计能够保持持续快速增长；新冠病毒相关业务收入受疫情变化、防控政策、市场竞争等因素影响，存在不确定性。谢谢！

**Q26:张杰总！您作为科研研究人员，更希望一步一个脚印，不断完善技术提高公司产品质量回馈社会。目前公司已经在创业板上市，公司账上有 60 亿以上的现金流，请问公司是否会加快资本化运作？**

**回复：**投资者，您好！公司将继续保持稳健、务实的发展思路，在自主研发新产品的内生增长基础上，基于目前较好的资金储备，以及自身对行业的深刻理解，在与现有业务相关的上下游、相关产品或服务领域寻找合适的并购标的。公司在选择标的时将综合考虑其技术水平、业务质量、收购价格、并购后的协同效应以及整合管理能力，严格把关，保证收购项目对公司业务发展有长期正向支持作用。谢谢！

**Q27:张总好！公司是否会加大核酸检测用酶原料、mrna 疫苗用加帽酶，聚合酶等酶原料的开发力度以及最新的进展？谢谢**

**回复：**投资者您好！公司已经注意到市场的需求情况，

并启动了相关产品的研发工作，完成后将在公司官网和公众号进行宣传推广，感谢您的建议和关注！

**Q28:张总！公司官网介绍 qpcr 引物对有 9000 多种，请问是否产生销售额，产生的销售额归属到公司的哪个销售类目大项中？**

**回复：**投资者您好，该产品有销售，销售额归属于公司基因类产品。谢谢！

**Q29:张总您好！这次公司拟高送转，受到了股民的欢迎和市场的强烈关注，也体现了公司是有良心的上市公司。但也有部分股民对此有各种质疑，希望您能够进一步解答一下：此次拟高送转的底气来自何方？**

**谢谢！**

**回复：**投资者，您好！2021 年度，公司保持了良好的经营状况，截至 2021 年 12 月 31 日，归属于上市公司股东的净资产 67.52 亿元，较 2020 年 12 月 31 日增幅为 419.95%。截至 2021 年 12 月 31 日，母公司资本公积余额为 48.53 亿元；合并报表资本公积余额为 48.53 亿元。同时，公司总股本为 0.68 亿元（相对较小），2021 年 12 月 31 日，公司股票收盘价为 345.70 元/股。基于公司持续、稳健的盈利能力和良好的财务状况，以及对未来发展的良好预期，同时考虑公司资本公积金较为充足，结合公司的发展战略、发展阶段和股本规模相对较小（股本 0.68 亿元，资本公积 48.53 亿元）的情况，为优化公司股本结构、增强股票流动性，并充分考虑中小投资者的利益和合理诉求，兼顾股东回报与公司发展，在保证公司健康持续发展的情况下，公司制定 2021 年度资本公积转增股本预案，以资本公积金向全体股东每 10 股转增 9 股。本次转增的规模与公司净资产增长相匹配，具有合

	<p>理性，亦符合中小股东利益诉求。谢谢！</p> <p><b>Q30:疫情给予贵司的发展红利即将消失？生物试剂行业竞争也日趋激烈。贵司是否有计划开拓新的业务方向来获得盈利能力，维持住近 300 亿的市值？有哪些业务方向是贵司目前考虑的？</b></p> <p><b>回复：</b>投资者，您好！2022 年，公司将继续坚持独立自主研发和生产，不断丰富和完善产品线，提升技术水平和综合竞争力。公司一方面持续加强蛋白、抗体核心技术平台建设，并以自主技术为基础，开发药物研究相关靶点蛋白、工具类抗体、传染病相关蛋白、抗体、诊断原料、培养基等新产品。同时，公司将继续推动以蛋白表达、抗体开发、生物安全检测为代表的技术服务，满足市场需求，打造一站式生物试剂和服务的综合支撑平台。另外，由于下游科研和工业用户的需求较为复杂和多样，公司所从事的生物试剂和技术服务具有产品种类丰富、技术平台多样的特点，用户对于“一站式”的产品和技术服务采购渠道具有强烈的需求。为增强技术和产品实力，丰富产品线，公司计划聚焦国际先进技术发展趋势，在技术平台和产品线两个方面投资并购国内外优质企业，增强企业综合竞争力，部分项目有望在 2022 年达成合作或投资并购意向。</p>
<p><b>附件清单</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2022 年 3 月 4 日</p>