

股票代码：301047

证券简称：义翘神州

## 北京义翘神州科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2022-002

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议、论坛）
<b>参与单位名称</b>	陈竹、韩世通 中信证券；赵悦伦 瑞信证券；高诚诚 中泰证券；贺鑫 安信证券；孔令岩 广发证券；徐顺利 华西证券；余汝意、王玉曼 开源证券；曹聪聪 光大证券；常黎曼 华夏基金；杨荣臻、郝征 长盛基金；李大蔚 嘉实基金；杨杰琪 广发资管；张秀磊 天弘基金；李平祝 华夏基金；孙蔚 华商基金；吴县名 德邦基金；经煜甚 万家基金；赵磊 中欧基金；周龙、刘慧敏 高毅资产；刘闯 汇添富基金；潮礼君 新华基金；冯皓琪 西部利得基金；高爱聪 中加基金；刘方 摩根斯坦利；缪东航 摩根士丹利华鑫基金；张敏 泰信基金等 113 家机构
<b>时间</b>	2022年3月4日（周五）下午 15:30-16:30
<b>地点</b>	公司 11 号楼 215 会议室
<b>上市公司接待人员</b>	董事、总经理：张杰 董事、财务总监、董事会秘书：冯涛 证券事务代表：汪书会
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<b>企业简介：</b> 公司是一家从事生物试剂研发、生产、销售并提供技术服务的生物科技公司，主要业务包括重组蛋白、抗体、基因和培养基等产品，以及重组蛋白、抗体的开发

和生物分析检测等服务。

2021年，公司继续聚焦主营业务，坚持自主研发，不断拓展试剂产品种类，全年新增上线蛋白、抗体等各类生物试剂超过1,500种，持续为全球的药品研发企业和生命科学研究机构提供高质量的生物试剂产品和高水平的技术服务。公司目前生产和销售的现货产品种类超过5.2万种，其中重组蛋白超过6,500种，包括4,500多种人源细胞表达重组蛋白产品，能够全面满足客户对于最接近人体天然蛋白结构和性质的重组蛋白需求；公司还能提供约14,000种抗体，其中单克隆抗体数量超过4,900种，能够覆盖生命科学研究的多个领域，为分子生物学、细胞生物学、免疫学、发育生物学、干细胞研究等基础科研方向和创新药物研发提供“一站式”采购生物试剂产品和技术服务的渠道。

公司的客户涵盖大学、科研院所、医药研发企业等国内外各类生物研发单位。目前公司已经在美国、欧洲和日本建立了子公司，累计客户数量超过6,000个，品牌声誉不断累积，已成为生物试剂行业国内领先的科技公司之一。

2021年，公司实现营业收入9.65亿元，其中非新冠病毒相关业务收入3.59亿元，同比增长41.41%；归属于母公司所有者的净利润7.20亿元。

**Q1：2022年非新冠病毒相关业务预计情况？**

**回复：**公司在生物试剂行业深耕多年，凭借在行业内积累的品牌、技术平台等优势，公司有信心2022年度非新冠病毒相关业务收入保持持续增长。

**Q2：公司会有跨领域的业务延伸吗？**

**回复：**公司是一家从事生物试剂研发、生产、销售并提供技术服务的生物科技公司，主要业务包括重组蛋白、抗体、基因和培养基等产品，以及重组蛋白、抗体的开发和生物分析检测等服务。公司会坚持打造中国自己的生物试剂高水平支撑平台，建设世界一流的生物技术企业，之后如果进行并购也会坚持该思路，大的方向不会改变。

	<p><b>Q3: 2022 年主要投入研发的产品和服务的方向是什么? 展望未来 1-2 年研发费用率的变化趋势。</b></p> <p><b>回复:</b> 2022年, 公司将继续坚持自主研发和生产, 不断丰富和完善产品线, 提升技术水平和综合竞争力。公司一方面持续加强蛋白、抗体核心技术平台建设, 并以自主技术为基础, 开发药物研究相关靶点蛋白、工具类抗体、传染病相关蛋白、抗体、诊断原料、培养基等新产品。同时, 公司将继续推动以蛋白表达、抗体开发、生物安全检测为代表的技术服务, 满足市场需求, 打造一站式生物试剂和服务的综合支撑平台。</p> <p><b>Q4: 泰州和苏州公司预计投产时间? 随着泰州及苏州公司投产运营, 会对公司营收产生哪些方面的积极影响?</b></p> <p><b>回复:</b> 泰州和苏州公司目前处于设计装修阶段, 预计 2022 年可实现投产运营。江浙地区是中国生物医药最为活跃的地区之一, 泰州和苏州公司投入运营后, 一方面将有助于公司就近吸纳各类优秀人才, 扩展公司人才团队, 拓展业务领域, 提升产能, 同时, 也将更加贴近江浙和南方地区客户, 为客户提供更加快捷的支持和服务。</p> <p><b>Q5: 如何看待 CRO 业务高增长背后的驱动力? 是否也和新冠有关, 未来如何预期呢?</b></p> <p><b>回复:</b> 与新冠影响不大, 与CRO市场本身有关。未来会保持高速增长。</p>
附件清单	无
日期	2022 年 3 月 7 日