青岛鼎信通讯股份有限公司 投资者关系活动记录表

股票简称: 鼎信通讯 股票代码: 603421 编号: 2022--002

	√特定对象调研 □分析师会议
投资者关系	□媒体采访 □业绩说明会
活动类别	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观 □其他(请文字说明)
参与单位名称	创金合信-王浩冰等
及人员姓名	
会议时间	2022年02月22日17:00-18:00
会议地点	公司 4B 座 10 楼会议室
公司接待人员	董秘葛军等领导
	Q1: 您在上次交流中说公司 Q4 的经营情况比 Q3 会有一定的改善,经营情况会有
	所好转。请问公司 2021 年度的利润增速是否在正负 50%的范围内?
	A1: 我们主要的客户是电力客户,客户本身有自己的回款节奏,以往前3季度业绩
	也比较平稳,第4季度会有较大的增长,这与行业的节奏相关。2021年度的第4季度和
	以往一样,也会有比较大幅度的增长。我们的收入、发货、回款都会在第四季度有较大
	增长。我们是否发业绩预告是完全按照上交所的要求做的。
投资者关系活动主要内容	Q2: 预计公司第四季度的净利润单季度相比于 20 年是翻倍的,是我们收入变化块,
	还是成本毛利原因?
	A2: 都有一定的关系,收入第四季度和往年一样有所增长。因为公司持续的研发、
	 销售费用投入,利润会有一定的增长。历史来看我们每季度的管理费用变化不大,销售
	费用、研发费用基本持平。从企业内部管理看,我们的销售费用、研发费用均处于正常
	的状态,整体费用支出是按照年度预算进行的。营业收入与客户的经营节奏相关。
	Q3: 公司去年前3季度的毛利率比较低,4季度的毛利率回归到什么水平?
	A3:产品的毛利率还是保持相对稳定的,去年由于原材料涨价,影响公司整体的毛
	利率。不仅仅是芯片涨价,大宗原材料都在涨价。目前涨价的情况并没有得到很大的改
	 观,原材料的交期能缓和一些,现在大家面临的不仅是涨价的问题,也包括供货的紧张。

Q4: 22 年及未来三年,今年的市场展望如何?

A4: 公司的目标是保持 20-30%的营收增长,利润达到 8-10%的水平。

Q5: 在原材料上涨的背景下,公司如何实现这个未来目标?

A5: 首先是公司目标明确,其次是实现目标的经营管理能力,包括投入、增长、利润、毛利率、质量管控、过程管控。如果把这些做到位了,公司会取得良好的业绩增长。

Q6: 公司今年的经营目标是假设原材料价格持平还是假设其他价格预期?

A6: 我们会综合考虑,涨价是有一定限度的。公司通过研发设计、优化物料配件降低成本、质量控制、生产管理等各环节来实现降成本的要求。供应链的外部条件我们也会进行分析,但是预期结果可能不是 100%正确的,公司对自己可控的因素尽量做到位,不可控的外部影响我们希望尽量能减少不可控的影响。公司主要是通过营业收入增长,其次进行研发费用、销售费用、供应链和质量等多方面管控,尽最大努力实现公司经营目标。

O7: 如果成本继续上涨,我们能转移部分成本压力吗?

A7: 对于客户来讲,他们也理解我们的成本压力,客户是给厂家留有一定的利润空间的。我们不能过多的强调外部不可控因素。主要精力要放到为目标达成的经营管理工作上。

Q8: 今年业务发展、招标备货的节奏和去年相比如何?

A8:往年的节奏是正常的,当然我们希望节奏能更优化,不都集中在第4季度。但是受客户需求节奏的影响,我司的业务节奏不会有太大变化。

O9: 公司在消防和配网自动化领域的研发进展如何?

A9:公司每年都会推出新产品,电力行业的特点决定了新产品不会带来业绩的爆发增长。目前新推出的诸多产品的营业额占到约 10%,新产品是为公司后续发展打基础做准备的。

Q10: 公司去年原材料的价格整体上是上涨的,成本上涨有没有传输到招标价格上? A10: 是有一定体现的,国网招标规则不是最低价中标,国网公司也希望企业保持 合理的利润水平,这样对产业的创新、产能的提升、质量工艺的改进都有积极的影响。 电力公司并不希望厂家们中标了不赚钱或者利润很低,希望和厂家保持长期良好的合作 关系。 Q11: 今年芯片产能有没有可能有更大的提升? A11: 目前看芯片的供应依然紧张,不会有太大的改进。芯片的投资周期是比较长 的,投入也很大。可能 2-3 年才能有明显的缓解,公司也增加了供应商范围,但是整体 上产能紧张的困难,不是增加供应商就能完全得到缓解。目前是晶元供应商在挑选客户, 我们能增加供应商已经很不容易了。产能会有一定增长,但是总体上还是紧张的。

附件清单(如有)

记录人

王耀政