

证券代码：002724

证券简称：海洋王

## 海洋王照明科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	中信建投：彭元立； 鹏华基金：杨发鑫、杜亮、戴钢； 建信基金：吴志豪； 汇华理财：鲍宗禹； 敦和资产：张 铎	
时间	2022年3月24日上午10:00	
地点	电话会议	
上市公司接待人员姓名	证券事务代表：朱立裕 投关负责人：邓春燕	
投资者关系活动主要内容介绍	<b>互动交流</b> <b>1、客户为什么会选用公司产品和服务而不是其他厂家的？</b> 客户购买专业照明通常有二个出发点，一是具有高品质产品；二是更好更快的服务。而公司针对客户的需求带来的价值如下：  (1) 为客户提供有针对性的安全、节能、环保照明产品和解决方案，降低客户综合照明成本，提高客户业务收益。	

	<p>(2) 公司采取贴近客户的直销模式，全国设有 200 多个服务中心、近 1000 个服务部的营销网点，出现任何问题随叫随到地响应客户的新增和创新性需求。</p> <p><b>2、公司过去几年销售人员数量相对稳定，没有大量扩张是怎样考虑？未来招人规划是什么？</b></p> <p>(1) 2011 年前公司业绩快速增长，公司内部的管理能力未能跟上增长的速度，不断出现一些质量、交付、人员上的问题。所以，过去几年我们定位先把内部的组织能力提升上来，重塑公司管理体系，完善研发体系及技术积累，以便未来可以支撑公司的发展。</p> <p>(2) 每年公司根据各行业的业绩目标制定出新增人员计划，每半年评估人均销售额和人员招聘问题，作出人员的计划调整。</p> <p><b>3、公司下游客户采购模式是什么？</b></p> <p>公司不同行业的客户有不同的采购模式，主要分为零星采购、框架采购、代储代销采购。不管哪种采购模式，客户都需要根据实际应用场景最终确定采购的数量和金额。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 3 月 24 日上午