

证券代码：300873

证券简称：海晨股份

江苏海晨物流股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
时 间	2022年3月24日（周四）下午 15:00~17:00
地 点	通过全景网“全景·路演天下”（ https://rs.p5w.net ）采用网络远程的方式召开
参与单位	投资者网上提问
上市公司 接待人员	董事长、总经理梁晨；销售总监姚培琴；首席技术官梁化勤；董事、董事会秘书高玉标；投融资&IR 总监余墩；财务总监吴小卫；独立董事谭岳奇；保荐代表人刘俊清
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p>1、请问公司今年是否会有新的产能投产？预计今年能够带来多大的增量业务？谢谢</p> <p>尊敬的投资者您好，公司是一家一体化供应链物流服务的科技公司，对外物流服务的产能扩充不受固定资产投资规模的制约，感谢您的关注。</p> <p>2、董事长，您好，公司是否会有股权激励计划来提高员工的积极性，提高整个公司的运行效率？</p> <p>尊敬的投资者您好！公司一向重视人才培养与激励，股权激励方案正在设计过程中，未来在合适的时点将会实施员工持股计划，具体时间与方案请关注公司的公告。谢谢！</p> <p>3、目前的疫情情况，是否会对今年的整体业务进度有实质性影响？</p> <p>尊敬的投资者您好！疫情目前对公司业务没有实质性的影响，由于未来疫情变化、宏观政策、国际贸易均存在巨大的不确定性，这对公司整体业务发展可能带来一定的风险。谢谢！</p> <p>4、贵公司在以前的年报中，有披露公司也有进军医疗方面的物流，能详细介绍下客户，已经近几年的发展情况么？</p> <p>尊敬的投资者您好！医疗器械行业客户正在持续开发中，感谢您的关注。</p> <p>5、你好，上年度的财务报告中有说道，海晨目前已经进军医疗器械的物流行业，目前该领域发展如何？较去年是否有较大的增长</p> <p>尊敬的投资者您好！医疗器械物流行业客户正在持续开发中，感谢您的关注。</p>

6、公司的模式能在较多的行业中复制吗

尊敬的投资者您好，公司的客户群已经从 3C 电子逐步扩展到 新能源汽车、特种材料、互联网、家用电器、光伏等行业，这些成功案例证明了公司的信息系统与供应链物流服务具备跨行业复制的能力。未来公司仍会加大其他行业的市场拓展力度。谢谢。

7、您好，请问公司今年在光伏领域的发展规划预计光伏业务能否在今年大幅增长？

尊敬的投资者您好！目前公司光伏领域客户正在持续开发中，感谢您的关注。

8、据贵公司 2021 财年年报显示，贵公司前 5 名客户销售金额占比 55.38%，其中第一名客户销售占比 40.44%，集中度过高，过于依赖某个大客户。想请问姚总，如此高的集中度是什么原因造成的？未来贵公司如何避免出现欧菲光现象？

尊敬的投资者您好！公司成立以来主要为知名品牌客户提供一体化供应链物流服务，长期、持续致力于多行业、多客户、多服务的业务拓展方向，通过制定标准化服务流程，构建信息化管理平台，降低跨行业、跨客户、跨业务的复制难度。目前公司已经形成了广泛的行业、客户与服务产品覆盖，对单一客户的依赖正在降低。感谢您的关注！

9、请问公司 2022 年具体有多少产能可以开始释放？预计大约能够带来多少增量业务？谢谢

尊敬的投资者您好，我们是一家物流科技服务公司，不能按照生产制造企业计算产能，在宏观经济基本面不变的情况下，我们将力争保持以往的复合增长率，感谢您的关注。

10、请问贵司在科技方面的投入占比研发并不是很大 这一块后续有何打算及计划？贵司认为海晨是一家科技技术驱动的创新物流公司吗？

尊敬的投资者您好，公司将持续加大研发费用的投入，2022 年公司与腾讯、数势科技签署了战略合作协议，依托腾讯在互联网平台的云计算、大数据、区块链、物联网、人工智能、地图位置服务、企业微信、PAAS 平台；同时充分发挥数势科技在供应链算法优化，计划决策，Control Tower，企业经营数字大脑的优势三方联合打造首个国内外领先的制造业物流 SaaS 平台，赋能生产制造企业，从效率、成本多层面推动制造业物流管理的数字化、智能化转型。谢谢。

11、2022 年截止到 2 月来看，联想的业务量同比变化如何？公司对今年的 3c 相关业务有大致判断吗？谢谢

尊敬的投资者您好！目前 3C 客户业务量均保持匀速发展，未来全球疫情变化和宏观经济发展都存在不确定性。谢谢！

12、请问公司未来的战略规划方向主要是面对什么行业？

尊敬的投资者您好！公司未来的战略规划方向主要是 1. 聚焦制造业供应链物流服务：一体化端到端服务，数字化管理，自动化作业，将服务范围进一步向制造端延伸，向售后端延伸，践行“两业融合。2、加强技术研发，大力发展制造业供应链物流 SaaS 平台：将 20 年制造业供应链物流管理的知识体系融入 SaaS 平台。3、拓展供应链咨询、物流自动化系统集成、智能物流设备制造业务：公司将梳理二十年众多业务场景营运经验，广泛整合行业资源，建立开放、互利共赢模式，推动公司向数智系统集成及整体解决方案提供方转型。谢谢！

13、请问公司的数字化程度目前在同行业中的大致情况如何，以及客户对于数字化需求的具体情况如何？谢谢

尊敬的投资者您好，数字化是公司发展的核心动力，公司积累了多场景的运营现场经验和完整的系统平台、知识体系；公司以信息系统+智能装备打通生产前、生产中、生产后各物流结点，提供全链条服务，数字化管理，充分发挥科技、本土、整合、敏捷、成本五大优势，通过深度定制设计和全局精益管理，实现了现代物流业和先进制造业的深度融合与良好互动，高效运营助力客户缩短生产周期、降低库存量、提高生产效率、降本增效，为品牌公司及其供应商赋能。

同时，公司与腾讯、数势科技签署了战略协议，三方联合打造首个国内外领先的制造业物流 SaaS 平台，赋能生产制造企业，从效率、成本多层面推动制造业物流管理的数字化、智能化转型，谢谢。

14、公司有回购股份的计划吗？

尊敬的投资者您好！公司一向重视人才培养与激励，实施员工持股计划的具体时间、股权激励的股票来源、具体实施方案，请关注公司的公告。谢谢您的关注！

15、公司对于消费电子行业的客户业务量同比趋势是否有一些预判？如果出现业务同比下降，公司是否会有相应措施来弥补？谢谢

尊敬的投资者您好，消费电子市场需求持续景气，尽管在制造流通领域已持续多年受到一定的疫情影响，但总体仍然稳健发展。在公司的积极拓展和努力下，新客户新项目持续落地。同时，公司已建立满足不同行业客户需求的现代供应链管理体系，通过深度融合现有知识体系，围绕精益设计和科技赋能的核心优势，

不断拓展开发升级迭代跨行业一体化解决方案。公司现在服务的客户从 3C 电子逐步发展到新能源汽车、医疗器械、光伏、特种材料、互联网平台、家电等行业，对于不同行业的供应链需求商机积极研究和拓展，并通过加速构建信息化、平台化产品为多领域客户提供更为便捷高效的流量入口和精准服务。

16、梁总，您好，请问公司未来可以在哪个环节做到全自动化和无人化进而降低成本。公司的这一套先进技术在同行业是否处于领先地位？

尊敬的投资者您好，自动、无人、智能、低碳的智慧物流已经成为新基建的重要组成部分，也是智慧物流时代新的发展理念与必然行为趋势。公司在合肥、常州、苏州、成都、深圳等城市均有自动化仓库的建设规划，目前公司的供应链物流管理软件、自动化仓库技术、自动化仓库规模在同行业内均处于领先地位。

同时，公司与腾讯、数势科技签署了战略协议，三方联合打造首个国内外领先的制造业物流 SaaS 平台，赋能生产制造企业，从效率、成本多层面推动制造业物流管理的数字化、智能化转型，谢谢。

17、请问 2022 年开始公司对前几大客户的依赖是否有减少的趋势？谢谢

尊敬的投资者您好！公司通过现有 ToB 生产性供应链物流综合服务经验和知识体系积累和复制，积极拓展新客户，致力于将服务能力拓展到多行业、多业务、多客户均衡发展的态势。感谢您的关注！

18、公司以后会研发软件或者开发平台产生收益么？

尊敬的投资者您好，公司与腾讯云、数势科技签署框架合作协议，是公司长期战略布局的重要体现。通过达成战略合作关系，共同致力于打造首个国内外领先的供应链领域垂直互联网 SaaS 服务平台帮助公司向科技型、平台型公司的转型，符合公司的长期发展利益。谢谢。

19、请问公司今年的前几大客户的集中度是否会有同比下降的趋势？谢谢

尊敬的投资者您好！公司重视客户集中度问题，通过现有 ToB 生产性供应链物流综合服务经验和知识体系积累和复制，极拓展新客户，致力于将服务能力快速复制到多行业、多业务、多客户的均衡发展的态势。感谢您的关注！

20、公司是如何向客户收取服务费的，按量还是按价，还是成本加成，目前人力成本上升，大宗商品涨价，公司的成本变高，如何保持合理的毛利率

尊敬的投资者您好，公司提供的服务存在多种计价模式。随着人力成本上升，公司将加大新基建投资，持续进行现有仓库自动化、智能化改造，减少人力成本投入，感谢您的关注。

21、公司与腾讯云是否会开发相应的软件来服务整个物流行业？以后软件收入也会成为公司的盈利增收点？

尊敬的投资者您好，公司与腾讯云、数势科技签署框架合作协议，是公司长期战略布局的重要体现。通过达成战略合作关系，共同致力于打造首个国内外领先的供应链领域垂直互联网 SaaS 服务平台帮助公司向科技型、平台型公司的转型，符合公司的长期发展利益。

22、物联网是未来发展的方向。请问贵公司的主营业务与物联网的紧密程度，未来在物联网领域有何布局？

尊敬的投资者您好，公司与腾讯、数势科技签署了战略协议，依托腾讯在互联网平台的云计算、大数据、区块链、物联网、人工智能、地图位置服务、企业微信、PAAS 平台；同时充分发挥数势科技在供应链算法优化，计划决策，Control Tower，企业经营数字大脑的优势，三方联合打造首个国内外领先的制造业物流 SaaS 平台，赋能生产制造企业，从效率、成本多层面推动制造业物流管理的数字化、智能化转型，积极践行国家服务业、制造业“两业融合”的战略。同时公司加大拓展供应链咨询、物流自动化系统集成、智能物流设备制造业务。谢谢！

23、请问公司近期的资产支出计划，以及是否会有再融资的计划？谢谢

尊敬的投资者您好，公司目前有在建的合肥智慧物流建设项目等资产支出项目，当前公司现金流充足，未来公司会根据资金需求考虑是否实施再融资。谢谢您的关注。

24、请问 2021 年开始截止到目前，公司的新客户开发进展如何？谢谢

尊敬的投资者您好，公司以现有行业客户的数字供应链解决方案和运营服务为基础，通过流程、系统等知识体系的快速复制，拓展了美的国际、石头科技、通威股份等新客户。感谢您的关注。

25、数据显示新能源汽车 1-2 月的数据同比大增，公司对于理想的业务量是否也同比例大幅上升了呢？谢谢

尊敬的投资者您好！理想作为公司的重要客户之一，近年发展迅速，业务规模持续扩大、收入持续上升，双方合作关系良好，公司致力于为每个客户提供高效的供应链物流服务，谢谢。

26、2021 年报显示公司下半年开始因为人力成本快速上升导致业务毛利率开始下降，请问这个趋势是否在 2022 年会有改变？谢谢

尊敬的投资者您好，2022 年国内外疫情防控、全球贸易市场均存在巨大的不

确定性。自动、无人、智能、低碳的智慧仓库已经成为新基建的重要组成部分，也是智慧物流时代新的发展理念与必然行为趋势。2022 年公司将加大新基建投资，持续进行现有仓库自动化、智能化改造。如正在建设的合肥电子元器件中央仓，占地 60 亩，设计是两栋 24 米高智慧立体仓库，规划库位 53,000 个，仓库将最大化的使用自动化设备，引入无人驾驶技术，采用光伏发电供电。谢谢！

27、2021 年下半年的业务毛利率有所下降，公司年报显示主要因为人力成本上升导致，这个趋势是否在 2022 年有缓解？谢谢

尊敬的投资者您好，2022 年国内外疫情防控、全球贸易市场均存在巨大的不确定性。自动、无人、智能、低碳的智慧仓库已经成为新基建的重要组成部分，也是智慧物流时代新的发展理念与必然行为趋势。2022 年公司将加大新基建投资，持续进行现有仓库自动化、智能化改造。如正在建设的合肥电子元器件中央仓，占地 60 亩，设计是两栋 24 米高智慧立体仓库，规划库位 53,000 个，仓库将最大化的使用自动化设备，引入无人驾驶技术，采用光伏发电供电。谢谢！

28、江苏海晨物流股份有限公司（以下简称“公司”）全资子公司昆山海晨仓储有限公司获得与收益相关的政府补助资金 22,081,800 元，是否已到帐，会计入到 2022 年一季度的其他收益内吗？

尊敬的投资者您好，全资子公司昆山海晨已收到该政府补助资金，计入公司 2022 年一季度其他收益。谢谢您的关注。

29、董事长您好，同样的物流公司，密尔克卫靠着并购做大做强，贵公司是否会有并购计划？

尊敬的投资者您好，公司是是国内一体化供应链物流综合服务的先行者与领先者，长期追求稳健发展，为客户提供优质的物流服务，对于多元化发展与横向并购保持谨慎态度。谢谢！

30、董事长您好，我看年报中，公司对联想的依赖很重，公司有考虑到一些风险，或者去寻找多元化的客户来分摊单一客户过于集中的风险么？

公司与现有大客户在合作过程中形成了相对稳定的伙伴关系，但如果受行业周期、宏观经济周期、市场需求等因素影响，或公司无法继续保持良好的竞争优势，则业务合作的稳定性、可持续性将产生不确定性。

公司拥有成熟的 ToB 生产性供应链物流综合服务经验和市场拓展经验。长期积极拓展新客户，并将服务能力成功复制到新能源汽车、家用电器、特种材料、光伏等行业，公司致力于形成多行业、多业务、多客户均衡发展的态势，降低客

户及业务集中的风险。谢谢。

31、贵公司是否会有员工持股计划，来激励员工？

尊敬的投资者您好，公司一向重视人才培养与激励，实施员工持股计划的具体时间与方案请关注公司的公告。谢谢！

32、你好，请问公司何时会公布一季度预告？

尊敬的投资者您好，公司将根据业绩预告披露相关要求执行。谢谢您的关注。

33、前两天东航出现了事故，可能会影响空中的运输，请问下贵公司的物流有走空运么？

尊敬的投资者您好！公司目前为少量客户提供空运代理服务，该项服务收入占比极低。谢谢。

34、请问最近全国很多城市的疫情政策，是否对一季度经营造成较大影响

尊敬的投资者您好，疫情对各行业均会带来很大的挑战。公司会严格遵守疫情防控政策，积极为客户提供优质服务，满足客户需求，努力实现公司和客户业务的持续高质量发展。谢谢

35、2022年公司非经营性收益能保持上一年水平吗？ 联想业务能保持较大增速吗？

尊敬的投资者您好，2021年公司非经常性损益主要为政府补助和理财收益，其中政府补助根据各地当年度扶持政策，具有一定的不确定性；随着募投项目的建设投入以及公司资本性支出的增加，闲置资金理财收益预计将有所下降。联想是公司的重要客户之一，近年来发展迅速，业务规模不断扩大、收入持续上升，2022年联想南方制造基地项目将建成投产后，公司将继续为联想南方制造基地提供供应链物流服务。谢谢。

36、商品社会最终进化会不会没有零售批发，而直接由消费者直接订单给生产商，而中间环节只有物流仓储呢

尊敬的投资者您好，当前虽然信息技术高速发展，人工智能应用逐渐普及，但商品社会的变革依然是相对缓慢的，我们估计在可预见的将来零售批发行业应该不会消亡。谢谢！

37、受疫情影响，公司今年是否可以免征或者少征收一些税费？ 截止到目前，公司有收到哪些政府的奖励以及补贴？

尊敬的投资者您好，受疫情影响，部分地区发布稳增长政策中有相关税费暂免征收政策。公司收到的政府补贴会根据政府补助披露要求进行披露，敬请关注

公司公告。谢谢您的关注。

38、公司一季报业绩预期如何？年度分红具体时间有吗？

尊敬的投资者您好，关于公司一季度业绩情况，请关注公司的一季度报告。公司将根据法规要求与交易所、中登公司的流程发布权益分派公告，公司将尽快完成相关流程，实施分红来回馈股东，具体时间敬请关注后续公告。谢谢您的关注。

39、贵公司于港深两地的“接驳通”，是否具有可复制性？

尊敬的投资者您好，接驳通是一个以数据驱动、物联世界、高效协同的标准 SAAS 平台，致力于为政府、生产企业、驿站、接驳站、深港司机、内地司机提供接驳、运输、仓储、园区、系统集成等一体化解决方案。集成了全流程的信息节点管控，从港车进入口岸、护送、到达接驳点、园区、驿站、到最终港车回港整个端到端的实时跟踪，实现了信息实时反馈共享、可追踪；未来有望持续扩大使用规范，协助深圳及其它地区的防疫工作，保障生产企业的供应链物流服务。谢谢。

40、请问梁董事长，国内疫情多点爆发，国际油价持续上涨，对物流行业的冲击是否影响公司 2022 年的业绩增速，谢谢！

尊敬的投资者您好，疫情和国际油价异动，对各行业均会带来很大的挑战。公司会严格遵守疫情防控政策，积极为客户提供优质服务，满足客户需求，努力实现公司和客户业务能持续高质量发展。谢谢

41、贵公司目前有开拓新的新能源汽车，零部件厂商的客户么？

尊敬的投资者您好，目前公司的客户群中已经拥有部分新能源汽车零部件制造厂商。谢谢。

42、问个技术易问题，纽诺金通有限公司部分通过大宗交易减持，接盘方的股份需锁定半年吗？

尊敬的投资者您好，纽诺金通通过大宗交易减持股份的，需遵守相关交易法规要求，通常买方需锁定半年。谢谢您的关注。

43、董秘你好，3.23 的股东大会已经通过了利润分配的预案，请问公司预计何时进行分红来回馈股东？

尊敬的投资者您好，公司将根据实施程序发布权益分派公告，敬请关注后续公告。谢谢您的关注。

44、1 吴江的项目投产日期为什么一直在向后拖？ 2 美的项目每年能贡献多

少营收？ 3 非经营性收益预计今年能继续增长吗？ 4 和腾讯的合作是真的有合作可能还是只为配合股东减持的噱头？ 5 两个法人股东今年还会大比例减持吗？

尊敬的投资者您好, 针对您的问题回复如下：问题 1、吴江智慧仓项目为自动化立体库项目，项目投入自动化设备，相关调试、验收周期较长，目前已正式投产。问题 2、公司为美的国际提供全球备件中心管理服务，项目正处于逐步投产阶段。问题 3、2021 非经常性损益主要为政府补助和理财收益，其中政府补助根据各地当年度扶持政策，具有不确定性；随着募投项目的建设投入以及公司资本性支出的增加，闲置资金理财收益预计将有所下降。问题 4、公司与腾讯、数势科技的合作各方已组建合作团队，开展 SAAS 软件的开发工作。问题 5、股东减持请参见公司公告。谢谢。

45、跟其他几家新能源车蔚来、小鹏等等之后会有合作的机会吗？

尊敬的投资者您好，新能源领域是公司重点发展的方向，市场和销售部门正在积极开拓相关市场机会。谢谢您的关注。

46、梁总您好，我想问一下，和腾讯云数势科技签字的合作协议，是不是公司以后大力发展方向吗？近期有没有大的合作公司与公司签订合同，康宁的，美的的，预计今年产生多少效益，谢谢

尊敬的投资者您好，1 月 28 日公司与腾讯云、数势科技签署框架合作协议，是公司长期战略布局的重要体现。通过达成战略合作关系，共同致力于打造首个国内外领先的供应链领域垂直互联网 SaaS 服务平台，在线便利地完成产品生产前、生产中、生产后的原材料、成品、备品备件的运输、仓储、关务、国际货代等供应链解决方案管理等工作；实现供应链全端解决方案输出、资源整合、运营执行安排、协同优化管理、数据溯源监测等功能，提高操作的精确度和工作效率，有助于公司向科技型、平台型公司的转型，符合公司的长期发展利益。谢谢

47、公司与之前的大客户成都国际铁路班列有限公司主要合作内容是？

为什么这两年合作减少了？是因为之前的损失诉讼流失客户了么？

尊敬的投资者您好，公司与成都国际铁路班的合作是提供从发货工厂至铁路站的运输服务，现在合同主体变更为实际的发货人。谢谢。

48、公司与美团点评的合作模式及内容？同类型的客户还有哪些？

尊敬的投资者您好，公司为美团旗下快驴事业部提供仓储、分拣和城配等服务。谢谢。

49、公司与美的全球备件中心项目的合作进展如何？收入如何确认？预期2022年美的能成为公司前五的客户么？

尊敬的投资者您好，公司为美的国际提供全球备件中心管理服务，项目现正处于逐步投产阶段。谢谢。

50、公司与康宁公司近几年合作的业务情况？收入情况？未来在合肥项目建成后的合作情况会有哪些新的发展？收入上有什么样的预期和规划？

尊敬的投资者您好，康宁作为公司的重要客户，近年来业务规模不断扩大、收入持续上升。位于合肥经开区的康宁中国物流分拨中心是康宁公司在中国设立的第一个全国性、多业务、综合型的物流中心，公司将依托康宁现有工厂和项目，提供优质的供应链物流配套服务。谢谢。

51、请问董事长，公司2022年业绩增长点主要在哪里？由于公司运力主要是对外采买，目前预期防控是否导致运力价格上涨？如果运力价格上涨，公司能否转嫁至客户端

尊敬的投资者您好，2022年公司将在消费电子、新能源汽车制造业供应链物流服务、自动化仓储系统集成、制造业供应链物流SAAS平台等方向持续发力，为公司长足发展奠定坚实基础。油价短期上涨对公司运输业务的成本影响很小，公司运输业务的主要运力是外部采购；2021年成本构成中油费占比很低。长期来看，公司将通过不断完善数字化管理，提升规模效益与运作效率，从而管控成本，并结合市场情况综合考虑物流服务定价，谢谢。

52、公司有多少个自有仓库？这些仓库面积多少？这些仓库分布在哪些城市？

尊敬的投资者您好，公司目前管理的仓库面积约70万平方米，其中自有仓库超过1/3，主要分布在苏州、合肥、成都，除此之外，公司有部分新建仓库项目在建设或规划过程中。谢谢。

53、1. 大股东减持情况说明 2. 俄乌局势对公司业务有无影响，近段时间股价为何大跌？ 3. 公司新业务领域拓展情况

尊敬的投资者您好，股东减持请参见公司公告；俄乌局势对公司业务没有大的影响。公司的客户群已经从消费电子逐步扩展到新能源汽车、特种材料、互联网、家电、光伏等行业，不断拓展新的行业与服务领域。股价走势受市场环境、宏观经济等多种因素的影响，请注意投资风险，公司将持续做好经营管理，不断夯实内在价值，谢谢！

54、请问公司有什么计划和方案，能把公司做大做强，业绩持续增长，有没

	<p>有信心做到工业物流这一领域龙头企业</p> <p>尊敬的投资者您好，公司是一体化供应链物流服务领域的标杆企业，公司基于智能软件与自动化装备，资源物流整合，提升作业效率，按照客户需求提供定制化的服务，帮助客户降低供应链运营成本，增强企业竞争能力。公司已走在制造业一体化供应链物流服务行列的前列，是国内一体化供应链物流综合服务的先行者，特别在消费电子制造与新能源汽车制造物流服务领域处于行业领先地位，有较强的市场竞争力和较高品牌知名度。谢谢。</p> <p>55、公司有什么利空么，请解释一下公司股票怎么跑出 13 连阴，是不是公司有什么大的利空，公司管理层咋没有救市</p> <p>尊敬的投资者，感谢您关注，二级市场股票价格波动受市场环境、宏观经济等多种因素的影响，请注意投资风险。公司不存在未披露的重大利空，当前公司跨港陆运业务受到疫情的影响，但公司整体经营正常，并将持续做好经营管理，不断夯实内在价值，谢谢！</p>
其 他	无
日 期	2022 年 3 月 26 日