

证券代码：300457

证券简称：赢合科技

深圳市赢合科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与本次业绩说明会的投资者
时间	2022年4月6日 15:00-17:00
地点	网络形式（价值在线 www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	董事长：王庆东 总裁：许小菊 财务总监：刘永青 董事会秘书：李春辉 独立董事：章卫东 保荐代表人：张一鸣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2022年3月25日发布了关于举行2021年度网上业绩说明会的公告（详见披露于巨潮资讯网的公告，编号：2022-017）。公司于2022年4月6日通过网络形式（价值在线 www.ir-online.cn）举行了2021年度业绩说明会。针对投资者关心的问题进行了回复，主要问题及回复如下：</p> <p>1、王总您好，按照该轮锂电厂的扩建情况，预计什么时候公司会迎来设备交付高潮？</p> <p>答：您好，公司管理层对未来行业增长保持乐观，公司的交付能力也随着订单和产能的增长，以及管理效率的提升而不断提</p>

升。2022年1-2月，公司的出货月均在7亿元以上（含税），高于去年的月均5亿元（含税）水平。预计后期还会进一步攀升。谢谢关注！

2、公司2022年具体有多少产能可以开始释放？预计大约能够带来多少增量业务？

答：您好，截止2021年底，公司拥有位于广东省惠州市、东莞市及江西省宜春市的五大生产基地，总建筑面积超过87万平方米，员工总数7230人。预计2022年公司整体满产年产值超过130亿元。未来公司将根据行业与订单变化进行进一步的扩产规划。谢谢关注！

3、年报中显示赢合科技充分受益于行业的持续扩张，新签订单106亿元（含税），同比增长221.21%。请问这个增长率与同行业其他公司相比较而言是高是低？您觉得今年这个增长率还能保持多少？

答：公司2021年的市场开拓取得了较大进展，提前一年完成百亿订单目标。公司今年将力争实现新签订单增速大于行业平均增速。谢谢您的关注！

4、公司目前获得的海外订单有多少业务量？占比多少？

答：您好，公司近年已在积极拓展海外市场，海外主要客户包括LG、ACC、EN、BMW等。2021年公司境外收入同比增长107.28%。谢谢关注！

5、能否介绍一下公司目前在研发投入方面的战略措施？

答：您好，公司的研发体系较为完善，可全方位支持前沿技术开发、中期试验、现场生产及售后服务。公司也始终保持着技术前瞻性和敏感度。卷绕机方面公司也有很深的技术积累，与LG联合研发了基于21700电池的45ppm高速卷绕机，并获得LG的持续复购订单。针对4680等型号的大圆柱电池，公司去年推出了18PPM高速大圆柱动力卷绕机，相关设备也已交付客户，预计今年在效率、稳定性和良率等方面会有进一步的突

破。2022年，公司将以客户需求为导向，持续加大研发投入，深化与客户的合作研发，继续引进和培养高端人才，扩编研发队伍，加强锂电设备自动化、一体化和智能化研发，力争在每一类机型上都实现迭代或创新，帮助客户不断降本增效。重视基础研究工作，保持技术领先性和对技术变化的敏感性。以技术升级与创新驱动产品性能及品质提升，巩固公司产品技术领先优势，打造更强的产品力。

6、想问一下，公司在研发方面有什么新的突破，可以具体介绍一下吗

答：您好，公司拥有完整的技术创新研发体系，全方位支持前沿技术开发、中期试验、现场生产及售后服务。2021年，公司持续加大研发投入，研发费用为34,228.69万元，截止2021年底，公司拥有研发人员1,434人，拥有各项专利1,017项。公司在单机设备、分段集成及设备机理研究方面均有持续创新和突破，从而不断帮助客户降本增效。去年公司成功研发出小间隙涂布机、高速大圆柱卷绕机、高速切叠一体机、一出六激光模切分切一体机、高速包膜入壳机等创新设备，持续突破技术与制造“极限”，并在效率、成本、安全指标持续引领行业。谢谢关注！

7、海外市场有哪些进展，是否考虑在海外设立办事处？

答：您好，公司近年已在积极拓展海外市场，海外主要客户包括LG、ACC、EN、BMW等。2021年公司境外收入同比增长107.28%。2021年12月20日，公司第四届董事会第二十二次会议审议通过了《关于对外投资设立德国孙公司的议案》，将在德国多特蒙德市设立全资孙公司，专注于拓展欧洲市场及为客户提供售后技术服务。谢谢关注！

8、公司现在已经具备百亿产能了，未来还有什么扩产计划吗？

答：您好，截止2021年底，公司拥有位于广东省惠州市、东莞市及江西省宜春市的五大生产基地，总建筑面积超过87万

平方米，员工总数 7230 人。预计 2022 年公司整体满产年产值超过 130 亿元。未来公司将根据行业与订单变化进行进一步的扩产规划。谢谢关注！

9、您好，请问公司去年海外订单情况以及今年海外订单是否有较大突破？

答：您好，公司近年已在积极拓展海外市场，海外主要客户包括 LG、ACC、EN、BMW 等。2021 年公司境外收入同比增长 107.28%。谢谢关注！

10、贵公司目前是满产状态吗

答：您好，根据内部测算，公司今年在满产状态下的产能为 130 亿元。目前仍有产能富余。谢谢关注！

11、贵公司目前有氢燃料电池技术储备的嘛

答：您好，公司目前暂无氢燃料电池设备。公司目前聚焦于锂电设备主营业务，当前战略是乘全球新能源浪潮之势，成为全球锂电设备领先品牌。谢谢您的关注！

12、目前疫情再次反弹，贵公司口罩机业务有继续开展吗

答：您好，公司目前聚焦于锂电设备主营业务。公司的当前战略是乘全球新能源浪潮之势，成为全球锂电设备领先品牌。谢谢关注！

13、请问今年是否有股权激励计划

答：您好，公司非常重视人才队伍的建设与培养，并在积极探索多种长效激励机制。谢谢关注！

14、请问：半固态、固态电池锂电池是否需要涂布机。如不需要，公司有相关的应对吗？

答：您好，公司拥有完整的技术创新研发体系，全方位支持前沿技术开发、中期试验、现场生产及售后服务。公司对于行业新技术也保持着敏感性与前瞻性，目前公司技术部门和一些科研机构在固态电池方面有交流，在密切关注行业技术的变化与发展。谢谢关注！

15、请问除了 LG、ACC、EN、BMW 等公司外，公司其他海外客户拓展情况如何？谢谢！

答：您好，除了上述客户外，公司在欧洲与北美也在持续拓展其他新客户，包括电池企业及整车厂。另外，公司也在积极参与国内电池企业客户的海外项目招标。谢谢关注！

16、公司能否说明 2021 年经营活动产生的现金流量净额同比增加 121.25% 的原因？

答：您好，2021 年公司经营活动产生的现金流量净额比上年同期增长 121.25%，主要原因为 2021 年设备订单快速增长以及公司交付能力快速提升，销售回款随之增长；此外公司持续推行及完善全价值链供应链管控体系，提升经营质量，控制付现成本。谢谢您的关注。

17、请问：（1）2021 年研发费用约为 3.42 亿，同比增加约 98%。查看明细，主要是物料消耗增加了 1.11 亿，以及人工费增加了 0.43 亿。人工费增加比较好理解，为什么物料消耗增加这么多，是应用在哪些地方？2022 年物料消耗趋势如何？（2）2021 年销售费用约 1.86 亿，同比增加约 64%，主要是人工和售后服务用料的增加。请问售后服务用料主要是指什么，它是不是随公司营收增加而增加？

答：您好，公司每年都有很多新品研发，并会产生相应的物料消耗；售后服务用料主要是质保期内的易损易耗件的更换。谢谢关注！

18、请问：贵公司是在什么时间节点来确认营收？是发货还是验收合格？

答：您好，公司的锂电设备都是定制化的，是在客户验收后确认收入。谢谢关注！

19、请及时发布一季报预告。

答：您好，公司将在 2022 年 4 月 27 日披露 2022 年第一季度报告。谢谢关注！

20、目前公司应收账款风险比较大，公司今年打算如何去改善呢？

答：您好，目前公司新签订单的客户非常优质，大客户占比超过 95%，新增应收账款大多来自优质客户，资信状况良好，风险较小。谢谢关注！

21、2021 年前五客户销售占比相较 2020 年提高了近一倍，是怎么达成的？

答：您好，一是行业扩产持续加速；二是公司的市场竞争力不断增强，尤其在头部客户方面，凭借领先的产品性能和强大的服务能力，公司的客户认可度、市场美誉度与客户粘性均不断增强，因而订单增长较快；三是公司交付能力持续提升。谢谢关注！

22、您好，请问公司在 4680 电池和钠离子电池的进展如何

答：您好，公司拥有完整的技术创新研发体系，全方位支持前沿技术开发、中期试验、现场生产及售后服务，对于行业新技术也保持着敏感性与前瞻性。针对行业新技术，公司将根据客户需求自主研发或与客户联合研发。公司在 2021 年就已开始批量向客户供应满足 4680 大圆柱电池生产的关键设备。钠离子电池方面，其相关设备和锂电设备具有一定的通用性，公司也正在密切关注当中。谢谢关注！

23、还有最近市场招标情况如何，新签订单和出货情况如何？

答：您好，2021 年公司新签锂电设备订单 106 亿元（含税）。2022 年以来，公司新签订单保持良好势头，具体新签订单变化请关注公司订单公告及定期报告。谢谢关注！

24、你好，公司一季度业绩预告为啥没有？业绩如何？

答：您好，2022 年以来，公司新签订单保持良好势头，公司将在 2022 年 4 月 27 日披露 2022 年第一季度报告，具体经营情况及财务数据请您届时关注。谢谢！

25、锂电设备的更新周期或者使用年限一般是多长时间

答：您好，公司的锂电设备都是定制化生产的，没有标准的使用周期或更新周期。一般来讲，新技术的出现及对更高自动化程度、效率、良率等的追求会加速下游客户对锂电设备的更新需求。公司在单机设备、分段集成及设备机理研究方面均有持续创新和突破，从而不断帮助客户降本增效。谢谢关注！

26、请问 2022 年公司营收和净利润预估是多少

答：您好，公司实际经营表现及财务数据请关注公司定期报告。谢谢关注！

27、贵公司一季度经营有没有受到疫情影响？

答：您好，2022 年 1-2 月，公司的出货月均在 7 亿元以上（含税），预计后期还会进一步提升。谢谢关注！

28、请问贵公司目前员工数突破上万了吗

答：您好，截止 2021 年底，公司员工总数为 7230 人。公司将根据行业与订单变化调整人员数量。谢谢关注！

29、贵公司能否发布一季报预告呢

答：您好，公司将在 4 月 27 日发布 2022 年第一季度报告。谢谢关注！

30、贵公司目前在手订单大客户占比多少呢，之前接的小客户订单是否执行完毕

答：您好，目前公司新签订单的客户比较优质，大客户占比超过 95%，谢谢关注！

31、您好，请问贵公司一季度产能情况，谢谢！

答：您好，2022 年 1-2 月，公司的出货月均在 7 亿元以上（含税），预计后期还会进一步提升。谢谢关注！

32、您好，请问贵司，公司今年交付规模与去年相比大幅增长，请问今年 2022 年的原材料成本与去年相比，成本有下降吗，下降多少？

答：您好，当前原材料价格依然维持在高位，公司一方面已和客户沟通成本上升问题；另一方面，公司订单饱满，与供应链

	<p>伙伴合作稳定，2022 年，公司将持续深化精益管理改革，推进数字化管理，优化管理流程，提升研、产、供、销的联动效率。优化供应链体系与采购模式，加强公司内部廉洁建设，持续推行精细化成本核算与管理，进一步实现降本增效。谢谢关注！</p> <p>33、请披露一下今年公司的订单目标和利润指引。</p> <p>答：您好，公司今年的新签订单目标是不低于行业平均增速。谢谢关注！</p> <p>34、您好，请问贵公司 2022 年营收、利润目标，谢谢！</p> <p>答：您好，公司今年的新签订单目标是不低于行业平均增速。公司最终的收入表现取决于公司实际出货能力与客户验收节奏，相关财务数据请关注公司定期报告。谢谢关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 4 月 6 日