

证券代码：300075

证券简称：数字政通

北京数字政通科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>
参与单位名称及人员姓名	民生证券、昆仑健康保险、交银基金、上海尚近投资、德邦证券、健顺投资、海保人寿、创金合信基金、浙商证券、国海证券资管、泉州勤迈、中邮人寿、和谐汇资管、东方证券自营、国寿股份、中金证券。
时间	2022年4月8日
地点	电话会议调研
上市公司接待人员姓名	总裁王东先生，董事会秘书邱鲁闽先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2022年一季度业绩预告解读：</p> <p>公司在连续几年一季度实现增长的情况下，2022年一季度依旧实现了不错的成绩，预计净利润约为3500-4000万元，净利润增长率约为30%-50%。往年公司奖金一般为第三季度发放，现基于公司不断优化考核制度和公司核心团队工作积极性的高涨，以及在良好的发展机遇情况下公司对未来市场的信心，加快了绩效考核进度，将原为三季度发放的奖金转为一季度发放，对净利润的影响金额约800万元，刨除这部分影响，一季度增长率应为60%以上，这也为二、第三季度的业绩增长提供了良好的基础，公司管理层对2022年实现公司经营管理的目标并进一步实现高质量的发展有充足的信心。</p> <p>公司未来发展解读：</p>

十四五发展规划为公司创造了难得的发展机遇，在公司成立 20 周年并步入第三个十年阶段，公司内部形成了非常明确的发展目标和规划，未来三至五年，公司有信心通过把握发展机遇、加强内部管理、优化业务结构等手段使公司进入高质量的快速发展阶段。公司将继续通过各项管理措施增大项目合同毛利率，目前已在 2021 年初见成效，未来几年会更为显著。

同时，公司展开了与各省市政府的生态合作，强调与城市共同繁荣、共同成长。今年大项目单体规模已从 1000、2000 万左右规模上升至 3000 万、5000 万甚至一个亿，未来几个季度会有更多订单落地。通过与政府成立合资公司，发挥公司多年参与行业标准制定的能力、产品交互的能力、项目运营的能力，并结合社会经济特点，解决地方政府短期在数字化建设先期投入压力过大的问题，使公司能够承担起地方城市规划建设和运营，提高了公司的主导权和议价能力，进而增强了公司获得大项目订单的能力。

问答环节

1、公司和许昌市魏都区签订了战略合作协议，请问目前合作相应进展是？

答：数字政通同许昌市魏都区于年初签署了战略合作协议，双方团队在加速推进相关工作的落地，预计在今年取得成果。同时，公司有信心将许昌市数字经济产业园项目打造成政府数字化治理名片，通过许昌市的项目探索，为公司与全国各地政府客户结成新模式带来示范效应，进而推进 1000 多个市县项目由单一项目转为长期、可持续的项目，打造出属于数字政通的数字经济可持续发展新模式，进而给公司带来可观的收入和利润，为公司的未来夯实基础。

2、今年三月，住建部印发通知中要求：“2023 年年底，所有省、自治区建成省级城市运管服平台，地级以上城市基

本建成城市运管服平台”，公司是否受益于此通知？

答：城市运行管理服务平台是实现一网统管的重要手段，作为公司核心业务，目前已为公司的业绩带来了积极影响。随着政府对于数字治理管理要求的不断提升，公司将持续发挥自身在一网统管方面的技术优势、业务优势及产品的核心竞争力，公司有决心和信心抓住有利的市场机会，力争成为一网统管方面的领先企业，实现较高的市场占有率。

3、公司在应急管理和城市安全方面是否有布局？

答：政通主要联合一些合作伙伴一起在这方面进行布局，同时政通也自己的优势产品，比如城市地下管线，尤其排水和燃气管线方面。今年以来我们与中国燃气、华润燃气等若干国内主要的城市燃气管道运营商进行了技术和业务结合的工作，力求结合客户需求在城市生命线管理中实现新的突破。

4、毛利率提升趋势非常明显，未来是否会继续延续？

答：公司可持续发展的核心有两方面，公司规模的扩大和盈利能力的提升。公司过去几年一直非常关注和强调核心业务毛利率的提升问题，目前公司已通过提升软件的产品化能力、规范产品解决方案、提供标准化服务、建设本地化服务体系等举措，实现了各业务毛利率的逐步提升，2021年公司净利率增速大幅提升。未来公司在努力增加收入的同时，会继续坚持目标，推出更多标准化软件产品，更多的应用到实际项目中，通过新产品的不断推向市场，进一步提升毛利率水平，实现规模扩大和毛利率提升双增长。

5、今年受疫情冲击各地方政府的财政资金可能会比较紧张，是否会对公司造成一定影响？

答：近几年来政府财政预算都比较紧张，从公司内部来讲，公司的现金储备使得公司有足够的能力承接各种项目，

且公司已经在困难模式中寻找出顺应经济形势的发展之路，比如分期支付、建立合资公司、吸引社会资本参与相关项目建设等方式。其次，政府数字化转型是大势所趋，未来政府对这方面的财政资金投入的增长趋势确定性较大，且就行业来说，信息化建设的开销对政府的压力相较基建等开销来说很小，但产生的效果较大。因此综合内外因素，公司认为这一阶段是难得的市场发展机遇。

6、公司的无人驾驶车辆和元宇宙相关技术有什么新进展？

答：2022年1月，公司发布了棋骥无人驾驶网格车新产品，目前公司的技术和业务团队正在紧锣密鼓开展新产品的推广工作，相关产品正在广东、山东、安徽等区域进行更多的技术和应用测试工作，也正在与一些意向客户进行采购交流沟通，我们会根据产品的落地情况及时发布相关公告。

公司一直在持续加强作为元宇宙技术的重要支撑之一的数字孪生的研发和应用，其中，为推动基于数字孪生技术的城市信息模型（CIM）平台建设，2022年4月，公司与四维远见签署战略合作协议，中国工程院院士、中国测绘科学研究院名誉院长、四维远见董事长、首席科学家刘先林先生亲自出席。四维远见成立于1989年，是由中国测绘科学研究院控股的国家高新技术企业和科技创新型优秀单位。此次与四维远见签署战略合作协议，旨在将四维远见扎实的空天地一体化数据获取和治理能力、相应的数据应用和展示能力与数字政通深厚的技术研发能力、行业应用能力相结合，更好地实现城市管理由二维到三维、由外观到内部、由粗放到精细，有效帮助城市实现治理能力和治理体系现代化。

2021年8月，数字政通重磅推出“晶石”数字孪生平台，结合城市运行管理服务平台建设相关要求，在城市生命线综合管理、燃气监管、智慧排水、智慧供水、道桥监测、户外

	<p>广告管理、工地监管、市容环卫、市政监管、园林绿化、综合执法等各个领域均有基于 CIM 的场景应用实践，赋能推动应用场景数字升级、提升城市治理科学效能。截止至今年 2 月底相关项目合同金额达 1.8 亿元。</p> <p>7、目前来看很多城市的城管、环卫等数字城市建设归到市里面的大数据局等归口单位，是否阿里华为等相比公司更有优势，公司会如何应对？</p> <p>答：公司同华为、阿里等公司的合作远远多于竞争，各公司的侧重点不同，政通具有深厚的行业应用积累，有完善的生产线，有自己的体系方法，甚至是行业标准编制的参与者，因此可以提供更加深层次的服务。作为核心合作伙伴，公司基于自身的优势和先机，足以共同推进包括城管、环卫等项目的拓展。经过多年的合作，公司认为目前行业生态完全可以容忍各公司在不同的层面进行共同的合作发展。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 4 月 9 日