

证券代码： 002231

证券简称：奥维通信

## 奥维通信股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	网络投资者
时间	2022年4月8日
地点	全景网投资者关系互动平台（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总裁杜方先生； 董事、副总裁、财务总监李继芳女士； 独立董事房华先生； 副总裁、董事会秘书白利海先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2022年4月8日（星期五）下午15:00-17:00在全景网投资者关系互动平台举办了2021年度业绩网上说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程方式举行。本次说明会就公司经营情况、战略规划、业务规划、风险控制等网络投资者关心的话题进行了充分地、认真地探讨与解答，详细问答情况如下：</p> <p>1.问：公司在控制流动性风险方面有哪些政策？</p> <p>答：您好，公司统筹负责公司内各子公司的现金管理工作，包括现金盈余的短期投资和筹措贷款以应付预计现金需求。本公司的政策是定期监控短期和长期的流动资金需求，以及是否符合借款协议的规定，以确保维持充裕的现金储备和可供随时变现的有价证券。感谢您的关注！</p> <p>2.问：公司在ESG方面做了哪些工作？</p> <p>答：您好，公司始终重视环境保护和可持续发展，勇于承担社会责任。公司在客户、供应商权益保护、投资者权益保护、信息保密安全、员工权益</p>

保护和节能环保等多方面积极履行社会责任，为建设生态文明、构建环境友好型社会贡献力量。感谢您的提问！

3.问：公司在品牌建设方面做了哪些工作？

答：您好，经过近几年在军工业务领域的深耕细作，公司提供的产品及服务的质量获得了客户的高度认可，公司在客户中也获得了较高的评价，有了一定的品牌优势。感谢您的关注！

4.问：关注到公司 2021 年销售量呈现较为明显上升，公司对此如何分析？

答：您好，公司 2021 年度销售量同比增长 150.88%，主要系报告期内，公司紧抓军工行业的发展机遇，积极推动军工业务，不断深挖市场，加大产品销售力度，进而实现了销售量的大幅增长。

5.问：公司 2021 年业绩大幅增长的原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！2021 年度，随着新冠肺炎疫情影响的减弱，公司通过科学合理优化工序等方式，在严保产品质量的前提下，较好的完成了订单验收及结算。与此同时，公司积极开展军工业务，不断拓展业务产品条线，深挖市场与客户资源，加大销售力度。通过以上努力，公司在 2021 年度实现营业收入与净利润的双增长。感谢您的关注！

6.问：请问公司在质量管理和服务方面有何优势？

答：您好，公司通过几年市场的深耕，逐步形成了一整套项目管理体系，全方面跟进项目，通过有序协作保证了公司产品及服务的供应，取得了良好的口碑。公司先后通过了 GB/T19001-2016/ISO9001:2015 质量管理体系、GB/T24001-2016/ISO14001:2015 环境管理体系、GB/T45001-2020/ISO45001:2018 职业健康安全认证、GB/T 22080-2016/ISO/IEC 27001:2013 信息安全管理体系认证证书。感谢您的关注！

7.问：公司 2022 年制定了哪些经营计划？

答：您好，未来 1-3 年内，公司在信息化领域将继续秉承“诚信、规范、合作、创新”的经营理念，注重以人为本，坚持自主创新，聚焦军用电子信息技术，致力于打造国防科工产业知名品牌。坚持“服务+产品”的运营模式，利用在技术、团队、市场、资金、管理等方面的优势，继续巩固在军工业务领域的知名度与业绩。

公司将依托资本市场，发挥自身优势，不断延伸产业链，2022 年公司将紧抓国防信息化建设浪潮，加大市场拓展力度，加大自主可控核心技术的研发投入，逐渐扩大自主可控产品的市场份额，完成预研项目推进工作，未来

公司也将逐步向自研产品进行转变，保障公司经营业绩可持续的稳步增长。与此同时，公司将更加注重管理创新，进一步夯实精细化管理的基础，抓好生产经营各方面的管理工作，提高运营效率，严格执行费用预算，确保各项工作有序推进的情况下实现降本增效，提升公司业绩。感谢您的提问！

8.问：公司 2021 年获得了哪些具有影响力的荣誉及认可？能否介绍一下。

答：您好，公司被工信部、辽宁省工信厅分别认定为 2021 年度国家第三批专精特新“小巨人”企业称号以及 2021 年度辽宁省专精特新“小巨人”企业称号。上述称号是对公司专业化生产、创新能力等方面的认可，“小巨人”企业的认定将对公司未来技术开发及发展产生积极作用。感谢您的关注！

9.问：请问公司所在军工信息化行业发展前景如何？

答：您好！根据我国国防和军队现代化建设“三步走”战略：到 2020 年基本实现机械化，信息化建设取得重大进展，战略能力有大的提升；力争到 2035 年基本实现国防和军队现代化；本世纪中叶把人民军队全面建成世界一流军队。目前我国军队正处于信息化建设关键阶段，未来军工电子信息行业具有广泛的发展空间和市场前景，公司的军工信息化业务将持续受益于国防军队现代化的推进。感谢您的关注！

10.问：请问公司在员工培训方面有什么计划？

答：您好，公司非常注重员工的培训工作，建立了较为完善的培训体系。每年年末由人力资源部制定下一年的培训计划，主要培训内容包括新员工入职培训、员工素质、职业技能、生产安全管理、质量体系、管理提升及资格认证等各个方面，培训形式有外聘讲师授课、公司内部讲师授课等。

11.问：公司在信用风险控制方面做了哪些工作？

答：您好，本公司的信用风险主要产生于货币资金、应收票据、应收账款以及其他应收款、合同资产等，这些金融资产的信用风险源自交易对手违约，最大的风险敞口等于这些工具的账面金额。本公司货币资金主要存放于商业银行等金融机构，本公司认为这些商业银行具备较高信誉和资产状况，存在较低的信用风险。对于应收票据、应收账款及其他应收款、合同资产，本公司设定相关政策以控制信用风险敞口。本公司基于对客户的财务状况、从第三方获取担保的可能性、信用记录及其他因素诸如目前市场状况等评估客户的信用资质并设置相应信用期。本公司会定期对客户信用记录进行监控，对于信用记录不良的客户，本公司会采用书面催款、缩短信用期或取消信用期等方式，以确保本公司的整体信用风险在可控的范围内。感谢您的关注！

12.问：展望 2022 年，公司制定的发展战略是什么？

答：您好，公司立足于通信、信息化领域，坚持以市场需求为导向、以技术创新为核心、以客户满意为目标，采取内生式增长与外延式扩张并进的手段，利用自身在信息化领域长期积累的技术经验和客户资源，抓住“十四五”国防和军队现代化、信息化的发展契机，聚焦军工信息化技术的同时，不断拓展新的应用领域，创造盈利亮点。感谢您的关注！

13.问：公司 2021 年总体业绩情况如何？

答：您好，2021 年度,公司实现营业收入 56,139.28 万元，较上年同期增长 101.58%；营业利润为 1,104.09 万元，较上年同期增长 107.10%；利润总额为 2,368.52 万元，较上年同期增长 113.73%；归属于上市公司股东的净利润为 2,332.94 万元，较上年同期增长 113.94%；扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润为 829.70 万元，较上年同期增长 105.23%。主要变动原因为：2021 年上半年，随着国内新冠肺炎疫情得到有效控制，公司积极开展军工业务，相比去年较好的完成了项目的交付和验收，实现军工业务收入的快速增长。进入 2021 年下半年以来，公司收入实现持续增长，业务订单验收及结算情况良好。报告期内，公司通过加大产品销售力度，深挖市场和客户资源，营业收入实现较大增长，同时归属于上市公司股东的净利润较上年同期实现扭亏为盈。感谢您的关注！

14. 问：军工行业也是现阶段市场热点，建议公司多邀请机构和媒体去交流下？

答：您好！感谢您的建议，公司欢迎广大投资者、机构和媒体来公司调研访谈。

15.问：公司现金流充裕且表现良好，请问未来是否有并购的打算？

答：公司在坚持在做好主业的同时，也在关注行业内外各领域的发展动向，探索内生增长与外延发展相结合的发展模式。公司会综合考虑资本市场、行业发展、经营情况等多方面因素，积极寻求更多的发展机会，提升公司的长期竞争力。

16.问：公司的发展总是小碎步，有没有发展的规划。

答：您好，公司立足于通信、信息化领域，坚持以市场需求为导向、以技术创新为核心、以客户满意为目标，采取内生式增长与外延式扩张并进的手段，利用自身在信息化领域长期积累的技术经验和客户资源，抓住“十四

五”国防和军队现代化、信息化的发展契机，聚焦军工信息化技术的同时，不断拓展新的应用领域，创造盈利亮点。感谢您的关注！

17.问：公司是否有提振投资者信心的计划，比如股票回购？

答：您好，公司于2021年1月13日召开的第五届董事会第二十二次会议、2021年1月29日召开的二〇二一年第一次临时股东大会审议通过了《关于回购股份方案的议案》，2021年7月26日召开的第五届董事会第二十九次会议审议通过了《关于回购股份期限提前届满暨回购方案实施完毕的议案》，回购方案实施完毕。2021年8月6日，上述股份注销事宜已在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司办理完毕。公司总股本变更为346,850,017股，注册资本变更为346,850,017.00元。感谢您的关注！

18.问：请介绍一下公司产品工艺在行业内具有哪些优势，谢谢！

答：您好，公司产品采用SMT、喷漆、注塑、铸铝等工艺，产品成熟稳定；预先研究新一代无线通信技术、多媒体集群技术，填补了行业空白；研究自主可控的有线网安全技术，已在安全领域首次试用，处于行业领先地位；研究音视频融合通信技术，可在现有音视频服务器平台上显著提高系统容量，处于行业领先水平。公司目前承担多款型号产品，因技术自主可控、验证及评审过程复杂而严谨，具备不可替代性。感谢您的关注！

19.问：请问报告期内公司现金流变动情况及引起变动主要原因是什么？

答：您好，公司经营活动产生的现金流量净额较上年同期增长175.86%，主要系销售回款较好且购买商品、接受劳务支付的现金减少所致；投资活动产生的现金流量净额较上年同期减少27.13%，主要系处置固定资产收回的现金净额减少所致；筹资活动产生的现金流量净额较上年同期减少275.55%，主要系公司回购股份所致；现金及现金等价物净增加额较上年同期增长125.50%，主要系经营活动产生的现金流量净额同比增加所致。感谢您的提问！

20.问：看不到视频吗？

答：您好，本次公司业绩说明会主要以文字方式进行互动问答，感谢您的关注。

21.问：公司是否属于环境保护部门公布的重点排污单位？

答：您好，经核查，公司及其控股子公司不属于重点排污单位。公司及其子公司在日常生产经营中认真执行环保方面的法律法规，报告期内未出现因违法违规而受到处罚的情况。感谢您的关注！

22.问：请问公司是否有引入战略投资的考虑，或考虑采取并购方式增强公司的竞争力？

答：您好，公司会综合考虑资本市场、行业发展、经营情况等多方面因素，积极寻求更多的发展机会，未来不排除通过引入战略投资者或并购重组等手段提升公司竞争力及可持续发展能力。感谢您的关注！

23.问：公司股价目前有没有反映出公司实际经营情况？

答：您好！公司股价除了基本面以外，也受到宏观经济、行业周期、二级市场波动等多方面的综合影响。感谢您的关注！

24.问：请问近日工信部推出加大专精特新中小企业培育力度，对公司有什么积极影响？

答：您好，工信部加大对专精特新中小企业的培育力度，对公司的经营发展产生正面的积极影响。公司将紧抓机遇，强化创新，乘势而上，进一步提高技术创新与研发能力、进一步完善业务产品发展布局，进而提升公司的经营业绩和可持续发展能力。感谢您的关注！

25.问：请问公司相对于控股股东、实际控制人在保证公司资产、人员、财务、机构、业务等方面的独立情况。

答：您好，公司严格按照《公司法》、《证券法》等法律法规和《公司章程》的要求规范运作，建立、健全公司法人治理结构。公司在业务、人员、资产、机构、财务等方面均与控股股东、实际控制人及其他关联方完全分离、相互独立。

26.问：公司第一大股东破产对公司影响如何？

答：您好！瑞丽湾进入破产程序，将可能对公司的股权结构产生影响，存在导致公司控股股东、实际控制权的变更风险。公司与控股股东瑞丽湾为不同主体，在资产、业务、财务等方面与控股股东均保持独立，且瑞丽湾不存在对公司的非经营性资金占用、违规担保情形。因此，瑞丽湾进入破产程序，不会对公司日常生产经营产生影响。感谢您的关注！

27.问：军工领域产品服务通常存在严格资质要求及门槛，请问公司获得的资质有哪些？

答：您好！公司取得了中华人民共和国工业和信息化部颁发的《通信工

程施工总承包二级》、《电子与智能化工程专业承包一级》、《音视频集成工程企业资质一级》等资质。根据《武器装备科研生产许可管理条例》、《武器装备科研生产单位保密资格审查认定管理办法》等相关规定，从事军品研发、生产、销售的企业需要取得准入资质，公司目前已经取得前述要求的资质。感谢您的关注！

28.问：公司是否享受税收优惠政策？

答：您好，公司经辽宁省科学技术厅、辽宁省财政厅、国家税务总局辽宁省税务局联合审查，通过高新技术企业复审，于2020年9月15日取得以上部门联合重新颁发的《高新技术企业证书》，有效期为三年，公司依法享有自2020年1月起至2022年12月止按15%的税率缴纳企业所得税的税收优惠政策。感谢您的关注！

29.问：2021年公司开展了哪些重点项目和工作？

答：报告期内，公司延续前期重点项目，并深入开展军工业务客户的信息化建设及国产自主可控设备、模拟训练装备等产品的研究、开发与销售，以解决客户信息化装备技术瓶颈问题，专注于国产自主可控及自研产品的战略目标，通过项目任务的开展，充分了解客户需求，在业务实施中，对客户需求进行充分的分析和论证，提供了有针对性的系统解决方案，得到客户认可的同时，也为公司自研产品的开发提供有效信息和支撑。随着在军工通信领域内的客户不断的积淀，公司的产品与技术、服务保障能力使客户对公司的信任度不断提高，公司得到了客户的高度认可及赞扬。目前，公司已基本健全音视频、国产自主可控设备、无线宽带通信系统等自研产品线。在国产自主化开发方面，坚持以降低进口依赖为目标，现阶段已通过产业化试制阶段，初步实现量化生产和销售。

此外，公司承建了某部运行控制中心的通信建设保障任务，为运控中心提供网络承载与传输、信息安全保密、通信业务支持等通信系统，最终实现了运控中心的高速业务承载、与各通信节点之间的信息传输、天地图像接入，以及与其他任务中心之间的音视频指挥通信；公司承接了某部队指挥所的基础网络系统、视频指挥系统、视频会议系统的建设，历时4个月高标准高质量的完成了此项目。感谢您的提问！

30.问：请问公司的产品研发主要聚焦哪些方向，目前是否已经获得了一定成果或进展？

答：您好，公司注重对市场、客户需求的深度了解，探索将技术与客户需求有效匹配，并基于此进行先导性研发，快速反应，以不断满足客户的需求。在研发方面，主要产品有音视频、国产有线网络设备、国产自主可控设备、计算机设备等，公司已在年度内研发及定型了多款产品，部分产品已实现批量生产。公司目前的研发技术团队较为稳定，并在不断扩充中，具备持续研究新技术及新产品的能力；公司科研管理制度完备，开发过程规范、成果保存完整，奖惩制度完善。公司目前拥有授权专利 63 项、软件著作权 79 项。感谢您的关注！

31.问：扭亏为盈能否延续？

答：您好，公司会不断提高经营管理能力，加强产品研发及市场开拓，提升公司的核心竞争力和持续发展能力，继续巩固在军工业务领域的知名度与业绩。请关注公司相关公告。感谢您的关注！

32.问：您好，请问贵公司控股股东股权被司法冻结后，是否存在重组或者股权转让的计划？

答：您好，公司目前未收到控股股东瑞丽湾及其破产管理人的相关计划，若有相关事项发生，公司将按规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

33. 问：股价能涨到 16-25 元吗？

答：您好！公司股价除了基本面以外，也受到宏观经济、行业周期、二级市场波动等多方面的综合影响。公司将继续致力于提高公司的核心竞争力，不断完善公司经营管理，加强市场开拓，力求创造更佳业绩来回报广大投资者。感谢您的关注！

34. 问：杜方什么时候增持股份，成为第一大股东，真正掌控公司的命脉。

答：您好，公司目前未收到杜方先生相关增持计划，若有相关事项发生，公司将按规定及时履行信息披露义务。感谢您的提问。

35. 问：截止三月底（1）股东人数是多少呢，（2）手持订单多少呢，谢谢。

答：您好，公司三月底股东人数请关注公司 2022 年第一季度报告；公司目前在手订单充足，未来将不断加大销售力度，深挖市场资源，扩大销售规模。感谢您的关注。



	<p>36. 问：现在公司已经全面转向军工产品，那么是否意味着公司已经全面转型，或者说是二次创业已经启动，今后是否有要扩大发展的计划，有什么发展目标吗？天津的“七一二”公司，你们能超越吗？他们的历史就是多年制造陆军无线电台，现在他们已经全面渗透到各军种指挥系统了。对比一下看看我们自己怎么样？能超越吗？谢谢！</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！未来 1-3 年内，公司将继续秉承“诚信、规范、合作、创新”的经营理念，注重以人为本，坚持自主创新，聚焦军用电子信息技术，致力于打造国防科工产业知名品牌。坚持“服务+产品”的运营模式，利用在技术、团队、市场、资金、管理等方面的优势，不断完善自己，超越自己，力争取得更好的佳绩。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 4 月 12 日