

证券代码：000626

证券简称：远大控股

远大产业控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他(请文字说明其他活动内容)
活动参与人员	通过同花顺路演平台参与 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 4 月 14 日 15:00-17:00
地点	同花顺路演平台 (https://board.10jqka.com.cn/rs)。
形式	线上文字直播
交流内容及具体问答记录	<p>公司于 2022 年 4 月 14 日下午 15:00-17:00 以网络文字互动的方式召开了 2021 年度网上业绩说明会。公司董事长兼总裁史迎春先生、独立董事吴介宝先生、副董事长兼副总裁许强先生、副总裁姜勇先生，财务总监田春磊先生、董事会秘书张勉先生、远大物产集团执行总裁许朝阳先生参加了本次说明会，在信息披露允许的范围内就投资者关注的事项与投资者进行了沟通与交流。公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：</p> <p>问题 1：请问董事长可以介绍一下公司的发展理念吗？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，远大控股秉承“忠诚、朴实、勤奋、创新”的企业精神与“敬天、爱人、感恩、分享”的企业价值观，践行“为您创造价值”的企业使命，努力打造具有行业领先地位的国际化企业集团。公司以推动生态保护和绿色健康可持续发展为己任，兼顾环境、社会、治理绩效三大维度，努力实现经济效益、生态效益和社会效益三大效益的统一，坚定不移地走资源节约型、环境友好型的企业发展道路，为保障国家粮食安全和实现绿色发展、生态环境保护、碳达峰碳中和等全人类共同福祉贡献应有之力。公司以上述发展理念为指导原则，以贸易、油脂、生态农业作为公司三大核心战略发展领域，在继续大力发展战略商品贸易的同时，坚定布局高科技农业发展</p>

方向，迅速将贸易与产业和高科技相结合，致力于成为一家将贸易与产业、高科技深度融合的大型贸产一体化高科技企业。谢谢！

问题 2：公司 2022 年经营计划的整体情况如何？

回答：尊敬的投资者您好，2022 年，公司将继续坚定不移地投资高科技农业产业，打造油脂垂直产业链体系，大力发展战略商品贸易同时迅速将贸易与产业和高科技相结合，实现贸易、油脂、生态农业三大领域有机协同、快速发展，继续向大型贸产一体化高科技企业迈进。

贸易领域，公司基于对宏观环境的深入研判，坚持稳字当头、稳中求进的经营思路，力争实现所有下属经营单元持续稳健盈利。一是继续优化风险管理措施，提升动态风险认知、管理和过程执行能力。二是提升研究能力，延伸经营品种，提高市场份额，推进国际化，为产业客户提供更丰富的服务。通过内部融合和外部引入，继续加强产业链和宏观行业政策的理解与研究，化工、金属、橡胶团队延伸经营品种，提升现有产品的市场份额，丰富产业链配置空间和服务工具，推进海外出口业务，加强海外资源整合，以全球市场的布局加快推动国际化。三是内部以“精兵精政，提质增效再出发”为主题，优化管理体系和人员结构，明确价值产出和结果导向，加快内部的信息化升级和智慧中台搭建，简化内部流程，优化考核和激励体系，鼓励青年人才的成长和提升，持续优化人才结构和单位产出。

油脂领域，公司将在 2021 年基础上，上抓资源，下控技术，运营保障，从地理维度和油脂全产业链维度规划布局，同时积极开拓资源，提高资源自给率，为业务运营和项目投资工作提供坚实保障，努力实现跨越式发展。一是持续推动业务发展及经营扩张，继续开拓棕榈油原产地上游资源，积极开发新客户，提高国内市场占有率，进一步推动国际化布局，建立海外公司并将服务好中国市场的经验和能力辐射到非洲、南亚、东北亚等更多目的地市场。公司将加强新产品开发，丰富产品线，实现多元化，通过小包装棕榈油的生产销售，从单一的 B2B 业务过渡到 B2 小 B 业务，并探索进入高价值小包装特种高端油领域，加强品牌建设和推广管理，逐步开发 B2C 市场，触达终端客户。二是加强组织及人才体系建设，持续引进并培养战略人才和储备干部；强化运营和研发管理，管理赋能业务，研发赋能产品组合，通过提供更高价值的产品来提高生产设备利用率并增强盈利能力。三是围绕全

	<p>产业链加大投资力度，采取多元化的投资方式，沿着产业价值链向上下游拓展，完善产业链布局，继续推进对广东鸿信的收购，进入特种油脂市场，关注市场拓展以及产品和技术的持续进步与创新，从而丰富产品组合，提升油脂业务价值链</p> <p>生态农业领域，公司计划通过“产业布局、营销拉动”，在凯立生物和远大植保营销平台上实现快速增长，同时通过引入新项目、新产品和战略型人才，保增长促成长，为生态农业事业部的长远发展带来增量。2022年，生态农业事业部将继续加大产业投资力度，引进、培养战略型人才，遴选增加远大植保营销平台可售品种，不断提高行业影响力。一是以远大植保为业务平台，打造服务型的专业化营销团队，更加贴近终端种植者，以绿色作物健康方案服务于目标客户，持续开展产品挖掘及引进，打造远大生态农业“绿色”烙印。二是继续推动凯立生物生产运营工作再上台阶，做好业务规划，聚焦产品、聚焦作物、聚焦客户，提升营销能力，深入透彻理解中生菌素，优化作物解决方案，推进中生菌素升级改造，提升中生菌素竞争门槛，持续加强研发工作，奠定未来可持续成长的基础。三是加大产业投资力度，打造核心管理团队，深挖现有产品线的潜力，确保其可持续成长，同时充分发挥新并购企业的制造平台与研发平台的作用，促进新引进项目的研发与生产落地实施。谢谢！</p> <p>问题3：请问这一年度在投资方面有什么方向和规划吗？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，2022年公司将继续深化在油脂和生态农业领域的产业布局，抓牢资源和技术两大要素，通过并购、产品和技术引进两条路径持续投资于符合公司战略方向的标的。</p> <p>油脂领域的投资以完善产业链为核心。上游继续拓展境外带有资源属性的资产，在油棕原产地物色区位优越、原料充足、产能适当、设施良好的加工和仓储资产；下游依托即将收购的广东鸿信，在特种油脂领域补充差异化的产品和业务，同时还会继续寻找油脂领域的其他优质标的。</p> <p>生态农业领域的投资以产业和产品布局为核心。公司在完善生物农药平台的基础上，建设打造绿色农药合成平台，同时加强与境内外科研机构和商业机构的产品、技术合作，重点推进新农药创制类项目和合成生物学等先进技术应用于农业的项目，加速平台的有机增长，迅速形成规模化的产品和业务集群，打造有技术内核、产品差异化、</p>
--	---

有终端推广能力、有解决方案提供能力，且盈利能力强劲的新型生态农业组织。谢谢！

问题 4：贵公司贸易领域的经营模式是怎么样的呢？能否介绍一下？

回答：尊敬的投资者您好，贸易行业属于商品流通领域，受商品经济规律影响及制约，与国内外宏观经济形势密切相关，在社会活动中占据重要地位。公司在大宗商品贸易领域长期保持领先地位，与多家世界 500 强企业或行业巨头建立了战略伙伴关系，为国内上千家中小生产企业提供商品、信息、物流仓储等综合服务；在进出口外贸领域通过配套跨境电商等多种形式，助力中小型外贸企业的市场拓展。经营模式从单一贸易获利模式向产业链整合、仓储物流、价格管理、产贸深度融合等新型平台式贸易服务商转变，公司贸易领域核心经营主体远大物产连年荣登中国 500 强企业排行榜、中国服务业百强企业排行榜。谢谢！

问题 5：请介绍下公司 2021 年在油脂产业上的发展情况。

回答：尊敬的投资者您好，公司油脂领域主营油脂油料等大宗农产品的贸易和生产加工销售，包括棕榈油、豆油、菜油等食用油脂的国内外贸易和终端销售，通过持续的渠道建设、商品市场研究和金融投资，逐步建立领先的商业模式。报告期内，公司梳理和重组事业部价值链及业务，着力打造和链接全产业链模式，扎实推进上中下游垂直整合、同步发展的策略。公司重点布局棕榈油产业链，在棕榈油主产地与上市种植园合作，积极开拓上游油料资源。在新加坡设立战略资源枢纽并组建国际贸易团队，打通全球产业链布局中最佳原产地价值，并积极拓展海外市场尤其是一带一路沿线国家，将服务好中国市场经验和能力辐射到非洲、南亚、东北亚等更多目的地市场。与马来西亚棕榈油局（MPOB）下属机构签署《棕榈油下游配方技术服务合作协议》，以更快地接触到棕榈油原产地的最新研究和开发技术，进行下游油脂产品研发和拓展。公司重塑了远大油脂（东莞）运营模式，持续推动产业化转型，提升多元产品的制造和市场服务能力，致力将其打造为华南地区的大型食用油脂企业之一，远大油脂（东莞）于 2021 年 9 月获批成为大连商品交易所棕榈油指定交割仓库。目前为止，公司已经形成以远大粮油为产业平台、远大油脂（新加坡）为国际资源

	<p>和贸易中枢、远大油脂（东莞）为生产加工和仓储交割基地的产业布局。</p> <p>2022年4月，公司董事会审议通过收购广东鸿信80%股权事宜，公司将正式进军特种油脂领域，进一步向油脂产业链下游延伸高附加值产线布局。收购广东鸿信有助于公司深入拓展油脂产业链下游端，贴近终端消费市场，增加产品线附加价值，带动整体利润率水平的提升，推动油脂产业布局的持续稳步推进及快速增长，并持续提升油脂贸易领域的创新及可持续性发展。谢谢！</p>
	<p>问题6：公司未来在油脂产业上的发展战略是什么？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，公司基于对油脂领域业务及产业链的积累和认知，打通上下游的赋能能力，确立了油脂产业链上中下游垂直整合、联动协同发展的策略，致力于打造集资源、研发、规模化生产、贸易为一体的全产业链经营模式。公司将积极依托贸易和加工业务优势，充分调动全球优质资源和挖掘终端市场需求，持续深化产业链整合与发展。产业链上游端通过多元化合作方式，把握上游原产地油料战略资源；中游端继续致力于提高境内、境外的贸易加工和仓储业务规模，扩大市场占有率和商业影响力，同时进一步提高现有资产的油脂精炼加工能力，加强加速技术创新，提升整体加工的智能化和信息化水平；下游端加强研发队伍建设，提高创新能力，进一步丰富产品组合，更好地适应和引领当前消费升级对特种油脂产品的高端需求，并积极拓展全球终端市场。公司将通过上述举措形成集原材料、仓储、精炼加工、终端产品为一体的垂直产业链体系，不断推进国际化进程，力争成为油脂行业的领导者。谢谢！</p>

	<p>为公司全球贸易平台，其意义不仅在于建立原产地到目的地的产品销售并优化物流及仓储渠道，还提供了实时的行业关键信息，提高公司在整个价值链中的价格管理能力。公司在印度尼西亚与当地企业建立了长期合作关系，积极开拓棕榈油上游油料资源；与马来西亚棕榈油局（MPOB）开展产品研发合作，提高下游产品创新能力、丰富产品组合，加速公司棕榈油产业化进程；远大油脂（东莞）主营棕榈油仓储和加工精炼业务，与诸多大型食品企业建立了长期合作关系，2021年获批成为大连商品交易所棕榈油指定交割仓库。</p> <p>公司打通油脂产业链上下游，不断优化运营管理机制，确保公司在每一个决策点都最大限度地提高整体运营价值。在业务布局方面，通过内外部整合增强价格风险管理能力；在原材料采购方面，通过棕榈油整船进口控制物流环节并提高整体效率；在生产运营方面，通过调整产品生产线及排产计划，增加产量同时降低运营成本；在产品销售方面，通过加强团队建设，引入专业人才以推动销售增长和业务扩张。公司通过打造制造能力和多元产品的市场服务能力，保持规模和运营优势，进一步增强竞争力，为客户提供更优质的产品和服务。谢谢！</p> <p>问题 8：关于收购广东鸿信。公司是出于哪方面考虑的？谢谢。</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，广东鸿信是一家生产和销售特种油脂和食用馅料的企业，其产品在烘焙领域应用范围广、应用量大、不可替代性强，具有一定的技术、研发、渠道和服务壁垒。特种油脂是烘焙食品的上游行业，也是烘焙食品中必不可少的原料之一，其拥有阿黛尔系列、邦博系列、鸿信系列三个产品品牌，各类产品 150 多种，积累了达利园、盼盼、麦吉食品、稻香村等一批知名客户资源，销售网络覆盖全国。特种油脂行业与公司现有业务具有较高的协同价值。本次收购完成后，公司将通过运营方面的经验和资源，帮助目标公司提升盈利能力，包括利用油脂业务团队的优势，通过原材料产地直采、价格管理等措施，帮助广东鸿信完善采购体系、稳定原料供应、控制采购成本和提升利润空间及盈利稳定性；同时，公司油脂事业部也将与广东鸿信的销售团队进行联合营销，丰富广东鸿信的营销渠道，进一步提高其销售能力，完善其销售体系，提升其产品的市场占有率。本次交易将有助于公司深入拓展油脂产业链下游端，提高整体利润率水平，带动公司油脂产业的快速成长，推动油脂贸工领域创新及可持</p>
--	--

	<p>续发展。谢谢！</p> <p>问题 9：请问特种油脂方面能否具体介绍一下哪些品种，具体应用到哪里？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，广东鸿信是专业生产食用油脂制品、食用馅料的企业，拥有丹麦进口的植物奶油/起酥油的生产线、酯化生产线和馅料生产线，目前在销品共 7 个大类、123 种，涵盖人造奶油、饼干专用油、蛋糕专用油、无水酥油、冰品专用油、液态酥油等，能满足各种烘焙品的需要。广东鸿信高度重视食用油脂产品和生产工艺的研发创新，拥有研发团队，并与国内知名大学联合研发，在江门、无锡分别设立研发中心。广东鸿信共有 15 件专利，包括发明专利 3 件，实用新型授权专利 12 件，先后获得国家高新技术企业和广东省工程技术中心荣誉。广东鸿信销售覆盖全国大部分地区，经过多年经营，积累了达利园、盼盼、麦吉食品、稻香村等一批知名客户资源。谢谢！</p> <p>问题 10：请介绍下广东鸿信食品有限公司所在的特种油脂行业的情况。</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，广东鸿信所从事的特种油脂是烘焙食品的上游行业，也是烘焙食品中必不可少的原料之一。烘焙食品具有主食和休闲食品双重属性，消费场景广泛、便捷，我国烘焙产品市场随着居民收入水平的提高，在消费升级的背景下，常年保持增长。华安证券 2021 年发布的研究报告显示，目前我国烘焙油脂市场规模约为 340 亿元，受烘焙食品行业的发展驱动，特种油脂行业未来仍将有进一步增长的空间。同时，特种油脂位于油脂产业链下游，其原料如棕榈油、豆油等是公司油脂事业部的主营产品，与公司现有业务具有较高的协同价值。谢谢！</p> <p>问题 11：我看到公司在油脂方面的业务目前以棕榈油为主，请介绍下棕榈油的用途和特点。</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，棕榈油是我国第二大植物油消费品，被广泛用于烹饪和食品制造业，包括煎炸油脂、烘焙油脂、糖果油脂及营养婴配油脂等。在食品加工领域，棕榈油是实现无反式脂肪酸（影响心血管健康）的重要载体，为实现无反式脂肪酸作出了巨大贡献，</p>
--	---

可以说没有棕榈油就没有琳琅满目的健康食品。随着世界卫生组织以及世界各国限制反式脂肪酸政策的持续推进，全球棕榈油的产销量长期保持增长态势，近 15 年间已经翻倍。2021 年，全球棕榈油产量超过 7000 万吨，约占全球植物油产量的 1/3，印度尼西亚、马来西亚是棕榈油的主要产区和出口国，我国棕榈油产量很少，主要依赖进口，已经成为全球最大的棕榈油进口国之一，预计未来将继续保持增长态势。谢谢！

**问题 12：贵公司 2021 年进军生态农业产业，能否介绍下生态农
业板块的发展情况，取得了哪些成果？**

回答：尊敬的投资者您好，公司高度重视绿色农药，尤其是生物农药研发创新，坚定布局高科技农业发展方向，通过并购整合、研发创新和应用技术创新，为专业种植者提供绿色环保的作物种植管理方案，帮助专业种植者增加收益的同时，为社会出产更多健康、安全、高品质的农产品，并通过高科技生态农业技术应用和理念推广，助力国家和社会绿色发展、生态环境保护、碳达峰碳中和目标的达成。2021 年，公司收购福建凯立生物，与中国农业科学院植物保护研究所共同设立“现代农业研究与发展中心”，建立起远大植保平台，打造了一只优秀的专业化队伍，帮助子公司福建凯立生物上市转化 6% 中生菌素可溶粉剂（萍康®）、微生物菌剂枯草芽孢杆菌 5 亿颗粒剂（辰琰®）两个产品，同时引入第三方产品以完善公司绿色作物解决方案，打造生态农业供应链综合能力。公司持续推进生态农业领域投资并购，在完成对福建凯立生物的收购后，2021 年 10 月签订框架协议拟收购生物农药专精特新“小巨人”企业陕西麦可罗 98.7% 股权，2022 年 3 月独家受让东北农业大学“谷维菌素”系列科技专利成果，布局植物生长调节剂领域，同时也进入浸种领域，搭建从“种”到“收”作物综合解决方案。谢谢！

**问题 13：从公司 2021 年以来的相关举措能看出公司在坚定布局
生态农业领域，请问公司有什么发展思路？**

回答：尊敬的投资者您好，在生态农业领域，公司聚焦作物健康领域，基于植物保护，兼顾植物生长调节以及植物营养，致力于打造绿色作物方案的服务商、生产商和供应商。公司高度重视生物农药研发、应用创新，为专业种植者提供绿色环保的作物种植管理方案，帮

助专业种植者增加收益的同时，为社会出产更多健康、安全、高品质的农产品，助力国家和社会绿色发展、生态环境保护、碳达峰碳中和目标的达成。公司将继续专注于特色业务及细分市场领域，打造生物农药产业化平台，提升产业化能力以及优化资源配置，同时加大与科研院校合作力度，通过研发合作、产品引进、专利技术转让等方式，不断丰富公司产品线，提升成员企业生产工艺水平，进一步提高公司盈利能力及可持续发展水平。公司坚持以防治病虫害、强健植株、改良土壤相结合的原则选择战略产品，组合绿色、低毒、高效的农药和功能性微生物菌剂、有机肥料等，实行药肥一体化综合解决方案，进一步优化公司产品结构，开发、引进技术含量高，符合绿色、低毒、高效的产品，满足国内外种植用户的需求。谢谢！

问题 14：远大控股 2021 年收购的生态农业子公司福建凯立生物业绩如何？

回答：尊敬的投资者您好，公司 2021 年收购了凯立生物，通过整合提升，加强研发，提高产品质量，同时加大渠道开发和销售力度，采用“创新拳头产品、推出爆款新品、稳价成熟产品”的产品策略，实现业绩同比大幅提升，并且为以后年度的快速发展打下了良好的基础。凯立生物 2021 年实现营业收入 1.41 亿元，较上年增长 21.16%；实现净利润 4,231.46 万元，较上年增长 38.81%，其中归属于母公司股东的净利润 4,233.12 万元，超额完成了承诺业绩。谢谢！

问题 15：公司旗下生态农药“中生菌素”产品有什么特点和优势？

回答：尊敬的投资者您好，公司子公司凯立生物独家拥有中生菌素原药专利，在产品生产过程中以中生菌素原药为核心，利用生物活体发酵产物所具有的抑制病原细菌蛋白质合成、抑制病原真菌孢子萌发、菌丝生长等功能，实现对农业有害生物的靶向抑制及灭杀，主要防治对农作物生长有害的细菌等病害。同时，制剂产品也可以对农作物起到一定的助产、增产作用。通过多年市场销售，中生菌素系列产品对细菌性病害防治效果以及诱导作物系统性获得抗性从而显著提升作物健康水平得到了市场认可，形成了较好的品牌知名度，获得中国绿色食品协会“绿色食品生产资料”认证，并列入政府绿色农资采购目录。2021 年度，公司围绕中生菌素系列产品开展了大量的研发创新工作，提高产品质量，扩张产品用途，增加产品品类，取得了良好效

果，为将来进一步快速发展打下了良好基础。谢谢！

问题 16：贵公司 2022 年 3 月独家受让了谷维菌素系列成果，能否介绍下谷维菌素的相关情况？

回答：尊敬的投资者您好，谷维菌素是东北农业大学向文胜教授团队历时 9 年时间，从中药重楼的一种植物内生菌—链霉菌 NEAU6 发酵代谢产物中开发出的一种核苷类化合物，已获得菌株及方法专利，并取得了原药与制剂的登记，初步具备了商业化的基础。以谷维菌素作为有效成分制备的新型植物生长调节剂，具有促进水稻根多、苗壮（茎粗）、分蘖早、促早熟、提高出米、显著增产的作用，可以提高水稻抗病和抗逆，此外还能显著增强马铃薯对致病疫霉的诱导抗性。该产品毒性低、残留少，环境安全性好，促进作物生长表现突出，应用领域广泛，应用技术灵活，具有一次施用、终身受益的特点。

谷维菌素的推广与应用，将对生态环境保护、水稻增产、农民增收起到重要作用。公司通过引进谷维菌素技术成果，布局植物生长调节剂这一重要市场细分领域，同时也进入浸种领域，有利于丰富生态农业产品管线，搭建从“种”到“收”作物综合解决方案。谷维菌素除了促进种子萌发、生根，提升作物健康水平，还在促进植物花芽分化、愈伤组织的形成、胚状体发生、果实着色及保险方面具有极大的潜在价值。公司将在后续研发中逐步发掘出这些潜力，并运用于实际生产，为农业的提质增效作出更大贡献。

谷维菌素的产业化，对农业绿色生产，实现农药化肥“双减”具有重要的意义。公司受让谷维菌素技术成果后，将加速其商业化进程，使其助力绿色农业、品质农业，并不断提升其生产应用技术，为社会创造更大价值。谢谢！

问题 17：另外，除了谷维菌素和中生菌素系列产品之外，你们生态农业领域还有其他产品吗？

回答：尊敬的投资者您好，公司目前核心产品结构为：中生菌素，微生物菌剂（包括枯草芽孢杆菌、解淀粉芽孢杆菌），配合有机肥料—矿源黄腐酸钾，加上引入其他厂商的杀虫剂和杀菌剂产品，形成作物绿色防控综合解决方案。未来拟开发的产品，除已经独家受让的谷维菌素外，还将按照业务战略规划引进其它专利技术（产品）并产业化。谢谢！

问题 18：2021 年在研发方面做了哪些工作？

回答：尊敬的投资者您好，公司高度重视生物农药研发创新，2021 年度围绕中生菌素系列产品开展“制剂产品提质降耗关键制备技术升级的研发”、“中生菌素发酵废水回用技术研究”、“中生菌素菌种理性选育及提高产业化水平”等多项研发项目，国家知识产权局受理了“一种菌丝体或菌体及其应用、及利用其选育菌株的方法”等 4 项发明专利和 2 项实用新型专利。在农药制剂产品研发方面，顺应国家支持生物农药、绿色农药的政策号召，深挖中生菌素绿色环保的特性，布局开展已登记产品的扩作登记。报告期内，公司完成了 3 项农药制剂产品的各项登记试验，取得 6% 中生菌素可溶粉剂、6% 中生菌素可溶液剂和 1000 亿枯草芽孢杆菌可湿性粉剂农药登记证。公司积极响应市场的需求，针对马铃薯黑胫病、库尔勒香梨树苹果枝枯病、水稻白叶枯病、水稻细菌性条斑病的高效杀菌开展扩作登记及综合解决方案。此外，公司将生物菌肥绿色环保的特性赋能于产品梯队，为公司绿色农业的发展提供新的增长点，报告期内完成了 8 项生物菌肥的各项登记试验，取得了 2 亿淡紫拟青霉粉剂和 2 亿地衣芽孢杆菌粉剂等 8 张肥料登记证。谢谢！

问题 19：公司 2021 年末公告拟收陕西麦可罗生物科技有限公司，怎么迟迟没有发布新进展，目前状况如何？

回答：尊敬的投资者您好，公司全资子公司远大生态科技（宁波）有限公司于 2021 年 10 月 29 日签署股权转让框架协议，拟收购陕西麦可罗 98.7% 股权。目前，正在对陕西麦可罗进行审计、评估，公司将与各方积极协调，争取尽快完成尽职调查及审计、评估相关工作。公司将根据尽职调查及审计、评估结果作进一步研判，能否实施收购尚存在不确定性。谢谢！

问题 20：您好，想了解一下贵公司 2021 年有获得过哪些奖项吗？

回答：尊敬的投资者您好，公司及下属子公司 2021 年先后获得中国企业 500 强、长三角企业百强、长三角服务业百强、浙江省百强企业、浙江省服务业百强、福建省农业产业化重点龙头企业、宁波市服务业百强第 2 位、宁波市综合企业百强第 8 位等荣誉和奖项。谢谢！

	<p>问题 21：请问公司独立董事，您认为如何才能做好独立董事的工作？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，近年来上市公司独立董事越来越受到社会各界的重视，我认为做好独立董事的工作，关键是要有所为有所不为。有所为即按照法律法规勤勉尽职，独立、公正地履行职责，充分了解公司经营运作情况，督促公司、公司董事会规范运作，维护公司利益及中小股东合法权益，特别是重点关注公司的关联交易、对外担保、募集资金使用、社会公众股股东保护、重大投融资活动、董事和高级管理人员的薪酬、利润分配等事项。有所不为即坚守底线，坚决不能做违反法规、违背承诺的行为，不能损害公司、股东以及社会的利益。谢谢！</p>
	<p>问题 22：贵公司有没有考虑过员工持股或者股权激励方面的改革措施？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，公司董事会已经审议通过了《关于公司回购股份方案的议案》，将于 2022 年 4 月 22 日召开股东大会审议，计划在六个月内以自有资金通过二级市场集中竞价方式回购公司发行的人民币普通股（A 股）股票。本次回购的股份拟用于员工持股计划或者股权激励，有助于进一步健全公司长效激励机制，充分调动公司核心骨干及优秀员工的积极性，共同促进公司的长远发展。谢谢！</p>
	<p>问题 23：另外请帮忙解释下公司回购方案是否已经开始执行？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，公司于 2022 年 4 月 6 日召开第十届董事会 2022 年度第五次会议审议通过了《关于公司回购股份方案的议案》，本次回购股份尚需提交 4 月 22 日召开的 2022 年第三次临时股东大会审议。</p>
	<p>问题 24：请问二股东减持进度怎么样？什么时候能减持结束？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，持有公司股份 16.13% 的股东连云港金控资本管理有限公司减持计划的减持期间为 2022 年 3 月 10 日至 2022 年 9 月 9 日，计划减持数量为 508.06 万股，已减持数量为 0 股。</p>
	<p>问题 25：国内外疫情反复，公司的业务是否受到影响？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，新冠疫情的强烈反弹导致全国部分地</p>

	<p>区的物流和仓储处于停滞或半停滞状态，引起市场短周期供需的不平衡，与公司业务有一定的相关性。</p> <p>问题 26：公司是否出了问题？为什么跌停？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，二级市场股价波动受到国际环境、宏观经济、行业趋势、投资者偏好等多种因素影响，请您注意投资风险。公司目前经营活动正常，公司将继续做好经营管理工作，走可持续发展道路，不断加强公司自身核心竞争力，努力提升公司未来价值，积极回报广大投资者。谢谢！</p> <p>问题 27：请问董事长先生一季度营收及净利润情况，如果是增长那么什么原因导致跌停呢？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，2022 年一季度业绩情况请关注公司将于近期发布的业绩预告以及将于 2022 年 4 月 29 日公布的 2022 年一季报。谢谢！</p> <p>问题 28：请问你们公司在一季度有无计提资产减值准备？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好，请关注公司将于 2022 年 4 月 29 日公布的 2022 年一季报。谢谢！</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无