证券简称: 精研科技

江苏精研科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2022-001

投资者关系活动	□特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	☑ 业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司精研科技 2021 年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2022年4月15日15:00-17:00	
地点	全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)	
上市公司接待人	董事长、总经理: 王明喜先生	
员姓名	董事、董事会秘书、副总经理: 黄逸超女士	
	独立董事: 王普查先生	
	副总经理、财务总监:杨剑先生	
	保荐代表人: 陈胜可先生	
	公司于 2022 年 4 月 15 日(星期五)下午 15:00-17:00 在	
	全景网举办 2021 年度业绩说明会,本次业绩说明会采用网络	
投资者关系活动	远程的方式举行,业绩	说明会问答环节主要内容如下:
主要内容介绍	1、安特信对赌协议补偿款能顺利收回吗?	
	答:投资者您好,安特(言本年度业绩补偿款中的 9,000 万将在
	应付未付的交易款(9,0	00 万)中直接予以扣除,剩余补偿事
	项公司正在与安特信原	投东积极磋商中。公司会积极督促安特

信原股东履行承诺,加强对业绩补偿款的催收工作,尽最大努力维护上市公司及全体股东的利益。相应事项的进展,公司将根据监管要求,及时履行信息披露义务。谢谢!

2、请问疫情对公司供应链影响大吗?现在产品能否正常发货?

答:自 2022 年 3 月起,境内新冠疫情形势出现反复,给公司的生产经营带来了一定的挑战。对此,公司管理快速反应,安置了将近 3000 名员工进行封闭式管理,保障了生产经营的连续正常进行。物流运输方面,受常州疫情的影响,3 月中下旬物流出现中断或下降,导致公司无法及时发货。随着常州疫情的好转,公司的物流及供应链的紧张情况出现好转。截止目前,除仍处于疫情的地区(上海、苏州等地)会给公司上游物料供应带来一定压力外,公司整体的发货及物流基本恢复正常。

3、公司是特斯拉 Pi 手机生产供货商吗?

答: 尊敬的投资者您好! 公司暂未为特斯拉 Pi 手机生产提供相关产品。

4、折叠屏铰链现在出货量怎么样?三星、华为、联想、小米、OPPO、荣耀、vivo 有你们的客户吗?

答:投资者您好,公司目前具备折叠屏手机转轴用 MIM 零件及转轴(铰链)的研发和量产能力,并且与折叠屏手机品牌头部客户均有不同程度的合作。公司转轴用 MIM 零件一直为头部品牌客户批量出货,转轴(铰链)的组装也即将为某头部安卓系品牌客户进行量产出货。

5、公司年报显示,2021年3月完成对安特信60%股权的收购,

但由于"研发人员超配、部分物料呆滞","在整体生产管理、量产规划等方面能力仍有所欠缺","原材料、人工等成本明显上升"等原因,安特信 2021 年亏损 5768.9 万元,未实现 2400 万元的承诺业绩。请公司说明解决或应对上述影响因素、改善安特信经营的具体措施。

答:公司对于安特信未来的发展和盈利能力的改善充满信心。一方面,正在逐步将公司的企业文化传递、渗透至安特信,并已经取得了安特信管理层的认可。另一方面,公司对安特信的日常管理正在提供必要和持续的帮助,输出生产管理、市场开拓等经验,如管理人员的派驻支持、具体管理制度的建立、办公系统的对接等。此外,公司持续推动安特信进行降本增效,具体如推动安特信西乡研发基地搬迁整合,形成坪山研发生产一体化基地,加强从研发到生产的全过程沟通及响应能力;梳理精简安特信原有的较为繁冗的组织架构和职能架构,加强人员管理、采购成本管理、生产过程管理等。

6、最近股价连续阴跌是什么情况,是不是有什么重大利空消息?

答:投资者您好,二级市场短期股价波动受到国际形势、宏观经济、行业波动及新冠疫情等多方面因素影响。但从长期来看,更多的是基于企业的基本面情况。公司今年一季度虽然受到了一定程度经济环境和疫情的影响,但是整体经营层面情况良好。公司将持续深化稳健可持续发展,致力于提升公司经营业绩,坚持公司发展战略,做好各项经营工作。定期做好与资本市场的沟通,努力提升公司价值和市场认同。谢谢!

7、为什么这次导致商誉减值的被收公司业绩不及预期,今年 折叠屏进展如何,该公司明年业绩展望如何?

答: 您好, 1、2021年, 安特信上游芯片等原材料、人工费用 上涨,带来成本端压力的增加;同时由于可预见订单的增长, 安特信在厂房租赁、设备购置、研发人员招募上均做了扩张; 但是安特信在生产规划、供应链管理、制程管控等方面仍有待 提升,短期内经营管理水平与快速扩张的公司规模存在脱节, 导致 2021 年度安特信业绩不达预期。公司目前已经逐渐介入 安特信的日常经营管理,通过与安特信之间进行技术、管理、 人才等方面的沟通交流,在客户导入、研发管理、物料规划、 成本管控和生产效率等方面提供协助,同时输出管理和市场开 拓经验,努力推动降本增效,提升安特信经营业绩,公司对于 安特信未来盈利能力的改善充满信心。 2、折叠屏手机 MIM 零件及转轴(铰链)一直是公司业务发展的重点,公司目前具 备折叠屏手机转轴用 MIM 零件及转轴(铰链)组装的量产能 力。在转轴用 MIM 零件方面公司已经为头部品牌客户的多款 折叠屏手机进行研发及批量供货。在整套转轴(铰链)组装方 面公司也做了大量技术积累,今年年内预计实现为头部品牌客 户进行量产出货。

8、公司 2021 年 12 月以 2.25 亿元收购了瑞点精密 100%股权,转让方承诺瑞点精密 2021 年至 2023 年业绩目标分别为 1400万元、2100万元和 3000万元。公司 2021 年年报未披露瑞点精密 2021 年业绩。请公司说明瑞点精密 2021 年目标业绩的实现情况。

答:常州瑞点精密科技有限公司于 2022 年 1 月与公司完成交割,并完成了工商变更登记手续,成为公司的全资子公司。公司后续将召开董事会对常州瑞点精密科技有限公司 2021 年度业绩承诺实现情况进行审议,并履行相关信息披露义务,敬请关注公司后续公告。

9、一二季度的疫情管控,对公司经营有哪些影响?

答:投资者您好,自 2022 年 3 月起,境内新冠疫情形势出现反复,给公司的生产经营带来了一定的挑战,但是截至目前为止,公司整体的生产经营基本恢复正常。 从需求端看,Q1 因疫情影响,下游部分客户的需求延后,部分订单将延续到二季度交付完成。从生产经营端看,常州疫情爆发初期,公司管理层快速反应,安置了将近 3000 名员工进行封闭式管理,保障了生产经营的连续正常进行。从供应链及物流运输端看,从三月中旬开始,物流陆续受到疫情影响而中断或者下降,导致公司无法及时发货。随着常州疫情的好转,公司的物流及供应链的紧张情况出现好转。截止目前,除仍处于的疫情地区(上海、苏州等地)外,公司整体的发货及物流公司基本恢复正常。 整体而言,现阶段公司的生产经营未因新冠疫情而受到重大不利影响,整体经营层面情况良好。

10、贵公司有证券市场部吗? 股票连跌 11 天都没有董秘出面解释一下么?

答:投资者您好,二级市场短期股价波动受到国际形势、行业 波动及疫情等多方面因素影响,但从长期看,更多的是基于企 业的基本面。公司若有重大事项,会及时履行信息披露义务。 公司董秘也非常希望股价涨得好。公司设有证券部,如投资者对公司有相关问题欢迎致电公司投资者专线: 0519-69890866。

11、请问瑞点精密 2021 年业绩如何,新冠检测试剂盒相关业 务占比情况?

答:投资者您好,公司后续将召开董事会,对常州瑞点精密科技有限公司 2021 年度的业绩承诺实现情况进行审议,并履行相关信息披露义务。随着国内新冠抗原检测放开,瑞点精密接到了相关国内客户的检测试剂盒订单,对瑞点的收入和利润带来了积极影响。

12、请问今年订单和往年相比有增长吗?

答: 尊敬的投资人您好,今年公司在 MIM 主营业务上会持续深耕,争取进一步提升 MIM 在下游终端产品中的渗透率。同时,公司也会积极拓展传动和散热两个板块的业务;支持并敦促瑞点精密和安特信兑现业绩承诺;并努力促成各个板块间的协同发展。总体而言,我们对于企业的经营情况及未来长期的持续发展充满信心,具体请参见公司 2021 年度股权激励中设定的公司 2022 年度业绩考核目标。关于公司的具体经营状况,敬请关注公司发布的定期报告。

13、近1个半月以来,公司股价持续走低,公司管理层是否会 对此采取措施稳定投资者信心?

答:投资者您好,公司二级市场的股价受多方面因素的影响,包括国际形势、疫情影响及行业景气度等,但始终将围绕公司核心价值波动,敬请投资者理性看待短期股价波动。公司管理层将始终致力于通过坚持长期战略,发展主营业务,提升经营

业绩来提升公司内在价值,为投资人带来长期的价值回报。感谢您对本公司的关注与支持。

14、对安特信本年业绩承诺,公司是否有信心?

答:安特信自身正在采取多项有效措施降本增效,公司也对其 日常管理提供持续的帮助,积极推动安特信实现扭亏为盈。目 前,安特信公司的生产运营正常、客户订单较为稳定,公司对 于安特信未来的发展和盈利能力的改善充满信心。

15、请问公司管理层对近期股价连跌 10 天怎么看?

答:投资者您好,二级市场短期股价波动受到国际形势、行业波动及疫情等多方面因素影响,但从长期看,更多的是基于企业的基本面。我们相信,疫情终会过去,风险也将与机会并存。公司将持续深化稳健可持续发展,致力于提升公司经营业绩,坚持公司发展战略,做好各项经营工作,并加强与资本市场沟通,努力提升公司价值和市场认同。谢谢。

16、请问对安特信扭亏为盈有具体时间进度要求安排么?

答:公司已经开始介入安特信的日常经营管理,并通过多项改善措施推动其降本增效,助力其提升经营业绩,相关措施的效果预计在接下来的几个季度逐步显现,公司及安特信管理层将尽最大努力力争在最短的时间内实现扭亏。

17、传动与散热业务的推进受疫情影响程度有多大?

答:投资者您好,目前公司传动与散热板块的业务正在持续推进。公司的传动业务包括转动和传动两大业务板块,转动的下游应用主要集中于消费电子的折叠机构和铰链等产品,传动的下游应用分布在智能家居、新能源汽车、机器人等领域。公司

的散热业务下游应用主要来自于新能源汽车、服务器、基站和智能家居等领域。公司自 Q2 开始,传动和散热板块将陆续有项目进入量产爬坡阶段。从目前疫情控制和恢复的情况来看,暂时对上述业务未造成实质性影响。

18、请问公司目前的生产经营情况如何?二季报同比会增长吗?

答:投资者您好,自 2022 年 3 月起,境内新冠疫情形势出现 反复,给公司的生产经营带来了一定的挑战。但受益于公司管 理层及员工的积极应对和配合,随着本地疫情的好转,公司目 前整体的生产经营基本恢复正常。公司二季度具体经营情况敬 请关注公司后续公告。管理层对公司的长期发展充满信心。

19、公司可转债审批进程如何?

答:投资者您好,公司可转债发行议案已通过股东大会、董事会审议,目前还未提交材料。公司会按照相应法规要求积极履行相关信息披露义务,后期进展可以关注公司相关公告。

20、董事你好!公司近年收购了安特信和瑞点精密两个公司; 请问公司是在为将来做大做强给客户提供一条龙服务做准备 吗?

答:公司自上市以来,持续努力从 MIM 零件业务向组件业务 发展。公司成立了传动和散热事业部,向消费电子、智能家居、 新能源汽车、通信、服务器等领域的模组渗透。通过收购安特 信和瑞点精密:一方面,安特信具备终端产品整体设计开发能 力,能够帮助公司更好的向下游市场和产业链延伸;另一方面, 瑞点精密具备精密塑胶及组件能力,公司可以整合不同的生产

	制造工艺更好的为客户提供一站式服务。同时,通过精密塑胶		
	与传动,精密塑胶与 MIM 等板块的有效协同,公司可以更好		
	得开拓新能源汽车、智能家居、消费电子等领域的客户群和多		
	样化的产品。公司将通过多板块业务的良性协同和多元化发		
	展,构筑一个综合性的生产制造平台,更加高效的满足下游客		
	户的多元化产品需求,为公司长久发展提供源源不断的动力。		
附件清单(如有)	无		
日期	2022年4月15日		