

证券代码：300322

证券简称：硕贝德

惠州硕贝德无线科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 一对一沟通
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2022 年 4 月 15 日（周五）下午 15:00 至 17:00	
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）	
上市公司接待人员	1、董事长朱坤华 2、董事、总经理温巧夫 3、董事、董事会秘书、副总经理黄刚 4、财务负责人、副总经理陈忠琪 5、独立董事袁敏 6、保荐代表人刘坚	

投资者关系活
动主要内容介
绍

互动问答：

1、公司对自身在行业中的地位、处境如何认识，对此如何看待？

公司在天线行业深耕近 20 年，具备深厚的技术储备与积累，公司在终端天线、基站天线、汽车天线等技术处于行业领先水平。同时，公司在散热产品方面，尤其是 VC 散热，已在手机、服务器、新能源汽车电池等产品批量应用；新技术 LCP 和 5G 毫米波 AIP 模块也处于行业前沿。此外，公司新开发的 ITOF 产品也得到了客户的充分认可。谢谢！

2、公司的毫米波射频芯片、VR/AR 散热器、以及动力电池散热器 3 个主要产品目前的行业格局及公司技术水平在市场中的地位，目前的产能，今年的计划产能，以及预期销售情况。

尊敬的投资者您好。公司的 5G 毫米波 Aip (Antenna-In-Package) 模块已完成了小批量试产，并完成了具备量产能力的生产线建设，实现了突破，处于业内领先地位。AR/VR 天线已是北美 M 公司的核心天线供应商，散热产品已通过了某知名海外 VR/AR 大客户的审核，是获得该客户散热器资质的唯一国内供应商。动力电池散热器的生产线已完成布设，预计第三季度实现规模量产。

3、今年后面 2.3.4. 季度已确定订单情况，请说明一下。

尊敬的投资者您好，受疫情、贸易等经济环境影响，部分客户项目进度延后，公司收入下降。从目前来看，第二季度的收入正逐步恢复，预计会实现环比增长。从目前对 3、4 季度的新产品、新项目及订单的预测情况看，在不出现重大的外部环境变化下，预计 3、4 季度会实现稳步增长。公司经营团队将全力克服疫情及各种外部环境的不良影响，努力实现增长目标。

4、22 年毫米波天线预期收益如何，毫米波芯片研发情况如何？

尊敬的投资者您好，公司的 5G 毫米波 Aip (Antenna-In-Package) 模块已完成了小批量试产，并完成了具备量产能力的生产线建设，实现了突破。

5、5G 毫米波 Aip 模块的生产线已建设完成吗？什么时候能正常量产？

尊敬的投资者您好，公司的 5G 毫米波 Aip (Antenna-In-Package) 模块已完成生产线的建设，并具备了量产条件。

6、公司毫米波芯片研发进行几年了，能否就其进展情况做一个详细的介绍，而不是机械式的回复存在不确定性。

尊敬的投资者您好，公司的 5G 毫米波 Aip (Antenna-In-Package) 模块已完成了小批量试产，并完成了具备量产能力的生产线建设，实现了突破。公司的 5G 毫米波 Aip 模块实现了将毫米波射频前端芯片与天线的一体化封

装，可应用于微基站、CPE 及终端产品。目前，该产品各项性能已通过了客户的测试验证。

7、公司的 5G 毫米波 Aip (Antenna-In-Package) 模块的生产线 22 年几月份建设完成？目标客户都有哪些？

尊敬的投资者您好。公司的 5G 毫米波 Aip (Antenna-In-Package) 模块的生产线已于今年 2 月份建设完成，目标客户有通讯基站、CPE 及终端产品等厂商。

8、AIP 和芯片是一个概念吗？

尊敬的投资者您好，AIP (Antenna-In-Package) 是一种半导体封装技术，其将射频前端的 die (晶片) 和微型天线封装成一个 chip。

9、21 年新能源，储能等散热业务开展情况如何，22 年这些项目预期可以给公司带来多少收益？

您好！2021 年储能、新能源汽车等散热器件模组及结构件业务属于业务布局和产能建设投入期；目前大客户拓展顺利，计划 4、5 月份产线调试并投产交付，将为公司带来正面效益。谢谢！

10、公司指纹识别模组什么时候投产？

尊敬的投资者您好，公司指纹模组业务多年前既已量产，主要应用于智能终端领域，目前正在积极拓展在智能家居、汽车等领域的应用，同时开发完成了 ToF 模组、笔电 TouchPad 等新产品，并已实现部分客户突破。感谢您的关注！

11、某知名 VR/AR 大客户是 A 公司吗？

您好！公司目前涉及 ARVR 的大客户有 Meta、Sony 等，相关产品有天线、结构件、散热器件模组等。谢谢！

12、当前的国际贸易环境，对客户 Meta 的订单有多大的影响？第二季度的 Meta 的订单减少很多吗？

尊敬的投资者您好，当前的国际贸易环境对客户 M 公司的影响不大，且第二季度订单总量增加，预测同比增长幅度较大。

13、华为还是贵司的客户吗？给华为的哪些产品提供什么产品或服务？华为在贵司的订单是不是在不断的减少？

您好！公司可为客户提供终端天线、基站天线、笔电天线、汽车天线、毫米波雷达天线等产品和服务。谢谢！

14、公司一季度业绩大幅减少，公司说原因是部分客户项目进度延后，公司指纹模组业务、天线业务收入同比下降，我想知道这种情况（也就是客

户采购延迟或者取消，收入下降）是暂时的还是持续的，公司拟采取或者已经采取了怎样的补救措施？

尊敬的投资者您好，受疫情、贸易等经济环境影响，部分客户项目进度延后，公司收入下降。从目前来看，第二季度的收入正逐步恢复，预计会实现环比增长。从目前对3、4季度的新产品、新项目及订单的预测情况看，在不出现重大的外部环境变化下，预计3、4季度会实现稳步增长。公司经营团队将全力克服疫情及各种外部环境的不良影响，努力实现增长目标。公司将继续加大VR/AR天线、汽车天线、基站天线、储能与新能源散热等业务的拓展，争取更多的订单，推动5G毫米波Aip模块的量产，同时，采取降本增效、强化管理，提升公司的经营效率与竞争力。

15、传统天线业务如何稳住基本盘？现在消费电子不景气，那基站天线、车载天线业务有无突破？未来增长情况？

尊敬的投资者您好，一季度，受疫情、贸易等经济环境影响，部分客户项目进度延后，公司手机电容式指纹模组业务、手机天线业务收入同比下降，影响经营利润，但公司的汽车天线与基站天线业务收入同比上升。公司将继续加大汽车天线及基站天线等业务的拓展，争取更多的订单。

16、网上有以下说法：“高管离职、MM射频研发黄了；手机卖不动、触摸跟天线主业大溃败；增发项目订单减少、资金改投；”，能否说明一下公司MM射频研发的具体进展情况，以及公司近期生产经营情况，开工率、出货率，近期对公司收入影响较大的客户以及其影响的持续性。

您好！公司的5G毫米波Aip（Antenna-In-Package）模块已完成了小批量试产，并完成了具备量产能力的生产线建设，实现了突破。谢谢！

17、公司近期资产出售不少，能否说明一下，公司管理层的意图，以及公司近期和远期的规划。

尊敬的投资者您好，本次转让硕贝德通信的股权，有利于公司集中各方资源，聚焦公司主营业务，优化公司的产业结构，提高运营效率，增强盈利能力。公司将持续聚焦主营业务，积极布局VR/AR天线、汽车天线、基站天线、储能与新能源散热等业务，感谢您的关注！

18、苹果公司是公司的直接客户吗？

您好！请持续关注。谢谢！

19、APPLE 是公司的老客户吗？

您好！请持续关注。谢谢！

20、减持计划的调整大概是在几月份？为什么各位股东选择一直减持？

从来没有增持过。Meta 的什么产品用到贵司的天线？

您好！请您关注公司相关公告。目前有用到公司的天线产品。谢谢！

21、公司在市场中有什么优势？

您好！1. 产品技术优势。2. 大客户资源优势。3. 管理优势。谢谢！

22、4月1日公告卖掉硕贝德通信的51%股份，投资收益为正吗？

尊敬的投资者您好，2018年2月购买价格为3315万，2022年4月变卖价格为4293万。根据企业会计准则的相关规定，本次股权转让在当期会产生一定的投资损益，对公司经营业绩产生一定影响。感谢您的关注！

23、4月1日公告卖掉硕贝德通信的51%股份，投资收益计入第二季度吗？

尊敬的投资者您好，是第二季度。感谢您的关注！

24、为什么2021年的经营现金流那么差？

尊敬的投资者您好，受疫情及原材料价格上涨影响，供应商付款账期低于客户收款账期，采购付款增长幅度大于客户收款增长幅度，导致今年经营现金流为负。感谢您的关注！

25、去年年报中收到和支出其他与投资活动有关的现金金额相比以前年度差距较大。请问具体构成是什么？

尊敬的投资者您好，公司将银行存款做定期存款，现金流体现为支付的其他投资活动现金；定期存款到期存入公司活期账户，现金流体现为收到的其他投资活动有关的现金。感谢您的关注！

26、关于电池散热类产品有没有收获大厂订单？

您好！公司储能、新能源汽车（电池）领域散热器模组业务进展顺利，在大客户牵引下，研发设计、打样送样、测试验证等先后完成，对应产线4、5月份将调试并转入量产。谢谢！

27、我们关注到，2021年四个季度公司扣非净利润分别为11,024,691.92，16,176,368.30，7,584,715.14，-2,515,999.25。第四季度业绩大幅下滑的原因是什么？

尊敬的投资者您好，公司2021年第四季度业绩下滑的主要原因是计提了年度奖金费用，感谢您的关注！

28、供应商付款账期是多少天，客户收款账期是多少天，客户的收款都能收到吗？会不会成为坏账？

尊敬的投资者您好，客户账期3-4个月左右，供应商账期2-3个月。公司会严格控制信用额度，每月及时跟催客户回款，同时购买应收账款的信用保险。感谢您的关注！

29、业绩这么差，怎么回报中小股东

您好！尽管国际贸易环境、疫情等短期内影响公司业绩，公司一方面稳住天线业务基本盘，一方面提前布局储能、新能源汽车等散热器件模组及结构件、新能源汽车 5G V2X 天线业务，积极拓展海外 5G 基站天线业务，目前进展顺利，即将为公司业绩带来正面效应。谢谢！

30、股价每天都在新低，为什么公司不安排回购，或者股东增持？是不是你们不看好自己的公司了？

您好！感谢您的提议，我们对公司发展前景有信心。谢谢！

31、大股东有什么增持计划吗？

尊敬的投资者您好，大股东对公司的发展前景充满信心，在符合相关规定的情况下，会认真考虑广大投资者的相关建议，感谢您的关注！

32、公司有计划回购股份吗？

尊敬的投资者您好，公司会认真考虑广大投资者的相关建议，后续情况请留意公司的相关公告，感谢您的关注！

33、公司股票连续创新低，从 2019 年 10 月 28 高点跌到现在 8.37 元，主要是因为行业环境影响还是公司经营问题？而且实控人一再减持，是不是也不看好公司发展前景？公司股票跌两年多了，是不是好公司发展前景不好？

尊敬的投资者您好，股价的波动受市场环境、行业板块等诸多因素影响，请广大投资者注意投资风险。公司将继续加大 VR/AR 天线、汽车天线、基站天线、储能与新能源散热等业务的拓展，争取更多的订单，推动 5G 毫米波 Aip 模块的量产，同时，采取降本增效、强化管理，提升公司的经营效率与竞争力。公司对公司的市场前景充满信心，会认真考虑广大投资者提出的关于提振股价的相关建议，感谢您的关注！

34、股价每天都在新低，为什么公司不安排回购，或者股东增持？是不是你们不看好自己的公司了？

尊敬的投资者您好，股价的波动受市场环境、行业板块等诸多因素影响，请广大投资者注意投资风险。公司将继续加大 VR/AR 天线、汽车天线、基站天线、储能与新能源散热等业务的拓展，争取更多的订单，推动 5G 毫米波 Aip 模块的量产，同时，采取降本增效、强化管理，提升公司的经营效率与竞争力。公司对公司的市场前景充满信心，会认真考虑广大投资者提出的关于提振股价的相关建议，感谢您的关注！

35、本人持有硕贝德股票 18 个月，股价，从 16 元一路跌到 9 元。希望

董事会能正确认识估计的重要性。建议公司增持股份。提振信心。真正能够给予更多投资者继续持股的信念。对的起股东对于公司的信任。

您好！感谢您的提议，公司董事会一直高度重视，面对当前市场环境，积极应对举措，稳住基本盘，提前布局如储能新能源汽车散热器件模组、新能源汽车 5G V2X 天线，海外 5G 基站天线等业务，提振公司业绩，回报广大股东。谢谢！

36、公司年后股价出现了大幅度的下跌，公司对此有何措施也对策？

您好！尽管国际贸易环境、疫情等影响，公司一方面稳住天线业务基本盘，一方面提前布局储能、新能源汽车等散热器件模组及结构件、新能源汽车 5G V2X 天线业务，积极拓展海外 5G 基站天线业务，目前进展顺利，大客户相继进入量产阶段，将为公司业绩带来正面效应。谢谢！

37、对于股价破新低，贵司对后期增强投资者信心，有什么管理措施？

尊敬的投资者您好，股价的波动受市场环境、行业板块等诸多因素影响，请广大投资者注意投资风险。公司将继续加大 VR/AR 天线、汽车天线、基站天线、储能与新能源散热等业务的拓展，争取更多的订单，推动 5G 毫米波 Aip 模块的量产，同时，采取降本增效、强化管理，提升公司的经营效率与竞争力。公司也会认真考虑广大投资者提出的关于提振股价的相关建议，感谢您的关注！

38、股价连续下跌，公司为什么不回购以增加小股东信心？

尊敬的投资者您好，股价的波动受市场环境、行业板块等诸多因素影响，请广大投资者注意投资风险。公司将继续加大 VR/AR 天线、汽车天线、基站天线、储能与新能源散热等业务的拓展，争取更多的订单，推动 5G 毫米波 Aip 模块的量产，同时，采取降本增效、强化管理，提升公司的经营效率与竞争力。公司也会认真考虑广大投资者提出的关于提振股价的相关建议，感谢您的关注！

39、对提振股价有什么措施？

尊敬的投资者您好，股价的波动受市场环境、行业板块等诸多因素影响，请广大投资者注意投资风险。公司将继续加大 VR/AR 天线、汽车天线、基站天线、储能与新能源散热等业务的拓展，争取更多的订单，推动 5G 毫米波 Aip 模块的量产，同时，采取降本增效、强化管理，提升公司的经营效率与竞争力。公司也会认真考虑广大投资者提出的关于提振股价的相关建议，感谢您的关注！

40、股价创 3 年半新低，大股东一再减持，公司是否经营存在问题？

您好！很多公司最近都创了新低。对于目前国际贸易、流动性、疫情等影响，我们需要一起努力共度难关。公司经营正常有序，对于未来我们有信心。谢谢！

41、公司股票连续创新低，从 28 高点跌到 8 元，主要是因为行业环境影响还是公司经营问题？而且实控人一再减持，是不是也不看好公司发展前景？

尊敬的投资者您好，一季度，受疫情、贸易等经济环境影响，部分客户项目进度延后，公司手机电容式指纹模组业务、手机天线业务收入同比下降，影响经营利润；VR/AR 天线、汽车天线与基站天线业务收入同比上升，储能、新能源等散热业务处于产能快速提升阶段，但盈利能力尚未充分体现。

42、公司会提振股价，增强股东信心吗？

尊敬的投资者您好，公司对公司的发展前景充满信心，会认真考虑广大投资者提出的关于提振股价的相关建议，感谢您的关注！

43、公司股价连年下跌，公司市值管理做什么工作？

您好！面对国际贸易环境、疫情等影响，公司稳住传统业务，并提前布局储能、新能源汽车等散热器件模组及结构件、新能源汽车 5G V2X 天线，积极拓展海外 5G 基站天线等业务，目前进展顺利，大客户相继进入量产阶段。同时，加强市场沟通。谢谢！

44、股票期权激励目标，为什么定 300%，根据是什么。是忽悠股民看公司发展有希望接盘，掩护大股东减持吗？

您好！股票期权激励目标是公司管理层多次分析讨论确定的结果，一是考虑公司业绩指标基准年 2020 年的基数不高，二是基于公司管理层对疫情后公司发展前景的预判和做大做强的决心，但 2021 年的实际情况是，在国内疫情得到良好控制后，海外疫情爆发并回传到国内，影响了公司的经营和业绩。另外，如果股票期权业绩目标定得偏低，也有损害中小股东利益之嫌。谢谢！

45、7 月底前会把公司的减持计划执行完吗？Meta 是公司前五大客户之一吗？

您好！基于对公司发展前景的信心，原减持计划不排除有调整的可能，具体请以相关公告为准。公司是 Meta 的较大份额天线供应商，下半年或明年有望成为最大份额供应商。

46、一季度亏损，公司有什么应对

尊敬的投资者您好，一季度，受疫情、贸易等经济环境影响，部分客户项目进度延后，公司手机电容式指纹模组业务、手机天线业务收入同比下降，

影响经营利润；VR/AR 天线、汽车天线与基站天线业务收入同比上升，储能、新能源等散热业务处于产能快速提升阶段，但盈利能力尚未充分体现。公司将继续加大 VR/AR 天线、汽车天线、基站天线、储能与新能源散热等业务的拓展，争取更多的订单，推动 5G 毫米波 Aip 模块的量产，同时，采取降本增效、强化管理，提升公司的经营效率与竞争力。

47、请问贵企业近期订单是否饱满？是否有投资扩产的需求？建议在长三角沿海地区比如江苏盐城设立生产基地，盐城户籍人口约 720 万，拥有一类口岸和空港，沿海高铁直接通达，已有东山精密、立讯精密、博敏电子、金信诺等一大批电子信息企业在此落户，如有投资意向，本人愿意做好对接服务。

感谢您的建议，欢迎联系。谢谢！

48、为什么高管几次高位精准减持？

您好！公司控股股东实控人及其一致行动人、董监高等减持均严格遵照相关监管、信披要求进行。谢谢！

49、请问公司截止 0415 日的股东人数是多少？谢谢。

您好！公司已按要求在定期报告中披露股东户数信息，详情请查阅定期报告。此外，查询股东户数按规定需请您将个人身份证件、持股凭证等资料发到公司邮箱，核实股东身份无误后我们将及时回复您。谢谢！

50、为什么没有机构给贵司出研究报告了？是都不看好公司，基本面很差？

您好！我们看好公司未来发展。谢谢！

51、请问公司今年计划召开几次网上业绩说明会？

您好！我们会按照相关规定及指导意见召开业绩说明会，建议您关注公司公告。如果您有进一步沟通交流的需求，欢迎联系。谢谢！

52、公司给研发人员的待遇是不是在行业里排在低位？

尊敬的投资者您好，公司对于研发人员有绩效考核体系，对于优秀的研发人员，公司给与的待遇绩效是高于行业的。感谢您的关注！

53、公司人才流失情况如何，对公司发展有多大。

您好！公司有较为完善的人才梯队建设和培养激励机制，正常的人才流动也能为公司补充新鲜血液。谢谢！

54、请问公司今年有无安排机构调研的计划？

您好！有的，欢迎。谢谢！

附件清单	无
日期	2022年4月15日