

证券代码：002019

证券简称：亿帆医药

## 亿帆医药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者 公司人员： 董事长、总经理程先锋先生 董事、董事会秘书冯德崎先生 财务总监喻海霞女士 董事、副总经理林行先生 独立董事刘洪泉先生
时间	2022年4月20日（周三） 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ） 采用网络远程的方式召开业绩说明会
形式	网络远程
业绩说明会主要文字问答记录	<p><b>1、因为“旅游限制”fda 延迟来华验收，这直接影响 F-627 在美甚至全球的销售，请问公司有没有什么对策或计划改善这一情况。EMA 的 MAA 进展是否顺利，国内申请预计多久？</b></p> <p><b>总之，F627 项目情况进展程度，以及目前遇到问题所对应的策略？</b></p> <p>答：感谢您的提问。（1）F-627 在 EMA 的上市申请审批目前进展顺利，技术审评已过半；（2）目前 F-627 在中国境内的 NDA 申请是以标准方式申请的，根据法规，正常审评需要 200 个工作日；（3）美国方面，我们在和 FDA 讨论其它的可能性。</p> <p>谢谢！</p>

**2、公司 2022 年的经营计划有哪些？业绩方面如何规划？以及新药审批进度，烦请介绍下？**

答：您好，还请您查阅公司《2021 年年度报告全文》中有关 2022 年的经营计划章节内容。谢谢！

**3、公司新药 f627 的审批进展受疫情影响一直没进展。有两个问题咨询。1.疫情形势大家都明白，国家层面坚持动态清零，疫情不过去，解除国际旅行限制基本没戏。意味着 fda 不会来中国进行现场检查，请问公司怎么应对？2.因 627 为如期上市导致的授权费用损失是多少？3.EMA 对于 627 的审核进行到哪一步了？**

答：感谢您的提问！（1）我们在和 FDA 讨论其它的可能性；（2）根据在研产品 F-627 与合作伙伴已签定的合作协议来看，目前对授权费用基本没有影响；（3）EMA 对于 F-627 的技术审评已过半。谢谢！

**4、请问目前为止泛酸钙销售情况；新药在美国销售代理公司洽谈情况进展？F652 何时申请上市？有没有有力措施加速推进。**

答：您好，目前维生素 B5 市场行情相对较好，今年以来价格涨幅较高，目前公司除受疫情短期影响海外出口外，生产经营正常。F-652 将积极推进治疗慢加急性肝衰竭（ACLF）等适应症的临床试验工作，并根据结果评判上市申请可行性。截至目前 F-627 的美国商业化有三家进入了有约束性合同谈判阶段，如有节点性进展，将依据相关规则履行公告义务谢谢！

**5、652 很久没有进展了，具体情况如何？627 现场检查这么拖下去不是办法，公司有什么措施？**

答：您好，2021 年 F-652 在美国完成了单剂量爬坡试验，为后续所有适应症的临床开发提供了安全保证；F-652 治疗 AH 及 GvHD 两个适应症拟在美国开展的 IIb 临床试验，公司目前仍与 FDA 进行沟通，待沟通并获 FDA 同意后及时启动。

2022年，亿一生物将集中精力推进在中国进行的治疗慢加急性肝衰竭（ACLF）的临床试验，并启动在中国的AH II期临床试验。有关F-627涉及FDA现场GMP核查的问题，我们在和FDA讨论其它的可能性。谢谢！

**6、请问，公司F627在欧洲的审批进入到什么阶段，能否如期在6月30日完成审批？为了让新药尽快审批通过，公司做了哪些努力？**

答：感谢您的提问！从受理日2021年9月30日算起，到EMA决策最后期限是277天，但需剔除期间的回复与反馈时间。后续进展情况公司将按相关法律法规及时公告。谢谢！

**7、现行情况下，FDA的现场检查有没有成行的可能？**

答：您好，目前疫情而来的旅行限制政策变化尚难预判，谢谢！

**8、请问，公司信息披露是否存在严重的问题？公司2022年1月17号发布的投资者电话调研会议纪要为什么赶在中午12点急忙发出来？之后股价一路暴跌。**

答：感谢您的提问。二级市场股价受政策环境、市场环境、投资者风险偏好等多方面因素影响，目前公司生产经营一切正常，未有应披露未披露事项，管理层一直以竭力做好经营，谋求可持续发展为己任，不断提升内在价值，用持续良好的业绩长期回报广大投资者；同时，公司严格按照相关法律法规履行信息披露义务。谢谢！

**9、当前俄乌局势导致中美外交关系紧张是否是影响fda审核进度的重要原因，贵公司采取了哪些措施或者补救办法，这样一再拖延很大可能因政治问题导致亿一再美上市无望，对于我担心的问题您怎么看。**

答：您好，可能会存在您所说影响，但应该不会是影响F-627最终审评结果的关键影响因素，谢谢！

**10、公司在2021年度报告中提到，亿一生物将加快上市融资进程。鉴于香港市场近一个时期以来创新药企普遍表现一般，**

而国家近期又转而大力支持企业在美国上市，并将与美国证监会通力合作。请问：公司是否将主要考虑将亿一生物上市地点确定在美国纳斯达克，而不是香港或其他地方？谢谢！

答：感谢您的提问！具体进展情况公司将按相关法律法规及时对外披露。谢谢！

**11、目前有多少新药在申请或进入临床试验？都是哪些方面的用药？**

答：您好！公司目前正在进入临床试验的新药有 F-652、F-899 及断金戒毒胶囊等产品。谢谢！

**12、请问公司，由于旅行限制原因，FDA 推迟了北京亿一的现场检查，公司在邀请 FDA 来现场检查方面，做了哪些努力，现在是否有效果？如果旅行限制不放开，是否意味着 F627 在美国的审批会无限制的延期？**

答：您好！目前疫情的影响确实存在，也难以评估，我们与您的心情一样。谢谢！

**13、程总，生长激素已经纳入集采。公司是否评估，f889 的研发是否有必要？**

答：感谢您的提问。通过已有的临床前研究结果表明，在研产品 F-899 具有体内促进机体生长的长效作用，且在测试剂量范围内促生长作用具有明确的量效关系。同时，与短效重组人生长激素药物相比，体内半衰期明显延长，临床显示可探索两周给药一次，可有效改善病患的依从性。其最终具体安全性和疗效请以临床结果为准。谢谢！

**14、读了公司 2021 年度报告和 2022 年展望，请问：公司今年新的业绩增长点除了泛酸钙价格大涨增厚公司利润以外，“重和林”胰岛素集采中标、531 产品和新加入的代理进口药是否都能成为业绩高速增长的驱动因素？谢谢！**

答：您好，是的。谢谢！

**15、创新药国内申请，假设一切顺利无须补充资料等等，请预估一下最快什么时候可以获批，虽然是不确定性，请预估**

一下，谢谢！

答：感谢您的提问。根据规定，正常需要 200 个工作日审评。谢谢！

**16、公司目前在国外的布营销局情况如何？**

答：您好。目前公司在海外制剂业务的布局主要依托总部在新加坡的赛臻公司，通过直营销销售团队和经销商合作模式，建立以亚太地区为核心，覆盖全球的商业化网络。目前已经在韩国、菲律宾、澳大利亚、越南建立了自有团队，在中东及非洲地区、拉美地区和其他非直营销销售团队地区，拥有长期、稳定的商业合作伙伴。在欧洲及独联体国家地区，依托意大利特克公司和波兰佰通公司，实现在意大利和波兰本地市场的销售，并覆盖周边国家。谢谢！

**17、建议公司将去年回购的全部股份进行注销，以提高公司总股本的含金量，有利于维护市值。至于股权激励目前不宜再推出，以后公司根据情况再说吧。**

答：感谢您的建议，2021 年公司使用自有资金以集中竞价交易方式回购的公司股份将全部用于股权激励或员工持股计划，若公司未能在 2021 年 12 月后的三年内实施上述用途，未使用部分将履行相关程序后予以注销，谢谢！

**18、程总，亿帆的愿景是什么？未来她将成为一家什么样的公司？能描绘一下 5 年、10 年后她的业务和规模，以及核心价值吗？**

答：感谢您的提问。公司立志成为可持续健康发展的企业，并致力于为全球 70 亿人口提供医药健康服务。谢谢！

**19、贵公司的股价一直跌跌不休，而泛酸钙的价格却维持高位，是贵公司有什么潜在利空吗？**

答：您好，公司目前的生产经营情况正常。谢谢！

**20、4 月 22 日起美入华检测调整，公司有什么主动或被动的动作吗？**

答：您好，尚未知您所说情况对 FDA 现场检查的政策变化，

如您有更好建议，欢迎您来电沟通分享。谢谢！

**21、请问就 fda 人员来华检查问题，北京政府机构如何回应的？谢谢**

答：您好！这一方案目前尚难执行，谢谢！

**22、627 实地检查在美国方面做了哪些措施、积极有效的工作？**

答：您好，感谢您的提问。公司及亿一生物一直在积极保持与 FDA 沟通，同时仍在做好随时迎检的备战状态。谢谢！

**23、在市场环境不好的情况下，其他公司纷纷公布一季度业绩，为啥公司迟迟不发声，是否是配合主力收割普通投资人**

答：感谢您的提问。公司不存在，更不会做出您所说的行为。谢谢！

**24、疫情增加了创新药研发的不确定性，公司是否有考虑将重心及资源移到维生素新品类的研发投产上？**

答：您好。感谢您的建议，公司在做强现有维生素业务，以及中国境内 531 业务的基础上，提升公司的风险防范能力，并在新药研发及药品国际化方面做出布局。不断丰富与优化维生素产品线这一战略也未有变化。谢谢！

**25、F627 现在工厂 FDA 检查是否可以申请绿色通道（及申请包机，一路行程闭环）**

答：感谢的建议。目前这一方案尚难实现，谢谢。

**26、请问公司是否会考虑在境外再建一个 F627 生产厂供 FDA 检查，毕竟国内解除旅行限制遥遥无期**

答：感谢您的提问。目前没有这个计划。谢谢！

**27、请问 2022 年利润增长点有哪些？**

答：您好，2022 年利润增长点有公司自有产品、进口药品、代理药品在海外销售的增加，小分子产品逐步量产，大分子 F-627 获美国 FDA、欧洲 EMA 及中国审评后商业化，以及原料药主导产品走出低价运行及新产品投产等增加未来营收。

谢谢！

**28、公司说有的研发项目总是落后预期，请说明原因，是公司内部的还是外部的？**

答：感谢您的提问！药品研发具有风险高、投入大、周期长等特点，若项目有节点性进展，公司将按照相关法律法规及时履行披露义务。谢谢！

**29、程总请阐述今年公司业绩展望？**

答：感谢您的提问。主要计划请您查阅公司在巨潮资讯网披露的 2021 年年度报告全文中“2022 年度经营计划”部分。谢谢！

**30、F-652 在美国的两个适应症，今年是否将继续进行 IIb 期临床试验？**

答：您好，感谢您的提问。公司控股子公司亿一生物 AH 及 GvHD 两个适应症拟在美国开展的 IIb 临床试验，仍在与 FDA 进行沟通，待沟通并获 FDA 同意后将及时启动。谢谢！

**31、请问程董事长，港资在高位接盘、低位砸盘，是何道理？**

投资者想知道港资的构成，如何查？港资有涉嫌配套主力出货、压低股价为主力接盘的嫌疑！

答：感谢您的提问。公司尚无法知晓并判断您所说的情况。谢谢！

**32、程懂您好：公司原计划亿一生物在香港分拆上市，但香港港股市场长期低迷，母公司有手持 20 亿现金进行理财，亿帆医药母公司能否对亿一生物剩余股份进行专项增发或收购，这样更有利于公司整合资源，更好的发展。**

答：谢谢您的建议。谢谢！

**33、您好！如果此前疫情防控政策依旧再持续一年，627 上市是否还要再等一年？有什么应对计划没有？谢谢 您好！如果此前疫情防控政策依旧再持续一年，627 上市是否还要再等一年？有什么应对计划没有？谢谢**

答：您好，确实疫情对于现场检查影响很难评判，我们的心情与您一样，谢谢！

**34、请问公司对目前泛酸钙价格持续高位运行有何看法？泛酸钙价格是否会持续高位运行？**

答：感谢您的提问。目前市场来看，维生素 B5 高位平稳运行，后市依然由供给关系和竞争格局等因素决定。谢谢！

**35、能说明一下 F652 去年的工作成果、今年的研发目标以及今后的思路？**

答：您好，感谢您的提问，2021 年 F-652 在美国完成了单剂量爬坡试验，为后续所有适应症的临床开发提供了安全保证。2022 年，亿一生物将集中精力推进在中国进行的治疗慢加急肝衰竭（ACLF）的临床试验，并启动在中国的 AH II 期临床试验。谢谢！

**36、FDA 所说的旅游限制，是指中国对美国的旅游限制，还是美国对中国的旅游限制？**

答：您好！根据 FDA 近期反馈函件，未对旅行限制作明确说明，但应该是入境限制，谢谢！

**37、请问：627 欧盟申请需现场检查吗？如是，是否欧盟也会推迟批复？**

答：您好，如果 FDA 的现场核查未能在欧盟前完成，欧盟也需 GMP 检查，目前尚未知是否一定需要现场检查，如是，确实可能会存在您所述情况，谢谢！

**38、疫情期间，美国 FDA 有到国内其他公司实行了检查，为什么亿帆做不到？**

答：您好！就目前了解情况来看，大分子生物药的现场检查，FDA 因旅行限制无法在国内正常开展，如您有知晓其他的案例，还请能够分享，谢谢！

**39、627 新药欧盟申请上市，现场核查会不会出现和美国一样的情况，旅行限制。**

答：您好！就目前情况看，存在这种可能。谢谢！

**40、之前看新闻公司有拿到拉考沙胺的批文，请问这个产品目前处于什么状态？未来主要的销售策略是什么？**

答：感谢您对提问。在研产品拉考沙胺片和拉考沙胺注射液均已递交上市申请，目前均处于发补研究阶段。谢谢！

**41、当前中美关系不断恶化的情况下，公司有没有考虑过 F627 被 FDA 长期拖延批准，或者即便批准也无法在美国市场获取商业利润的可能？如果考虑到了，公司有没有进一步应对策略？**

答：您好，据目前所知，中美关系对 627 能否获批可能会有一定的影响，但应该不会是决定性的因素。美国市场尽管竞争相对充分，但仍是我们争取的主要市场之一。谢谢！

**42、维生素新品进展怎么没有提及呢，现在什么进展，还有三代胰岛素的进展状况怎么样了？**

答：感谢您的提问。（1）公司在研的维生素产品分为自主研发和合作研发。其中与 Amyris 合作研发的项目已经有一个项目完成三个里程碑研发进度。公司自主研发完结的产品，在新的生产厂建成后投产；（2）在研产品三代胰岛素物赖脯胰岛素目前正在准备临床申报资料，预计在本年度完成临床申报。谢谢！

**43、预计 627 什么时候可以获批上市在美国？**

答：您好，就 FDA 近期反馈函件来看，技术审评工作已完结，但最终审评结果及时间尚需 FDA 现场检查后才能确定。谢谢！

**44、一定要回答一下，f652 在美国的那两个适应症今年是否进行 IIb 期临床试验这个问题呀？**

答：您好，感谢您的提问。公司控股子公司亿一生物 AH 及 GvHD 两个适应症拟在美国开展的 IIb 临床试验，公司目前仍与 FDA 进行沟通，待沟通并获 FDA 同意后将及时启动。谢谢！

**45、请介绍 F652 各个适应症的研究进展情况？**

答：您好，美国方面，AH 及 GvHD 两个适应症拟在美国开展的 IIb 临床试验，目前仍在与 FDA 进行沟通，待沟通并获

FDA 同意后将及时启动。中国方面，今年的主要工作是推进 ACLF 临床试验，截止目前，ACLF 临床试验已完成 19 例受试者入组，谢谢！

**46、您好，作为贵公司信息披露的专业人士，按照最终更新的证监会、交易所法律法则履行信息披露规则，目前关于一季度业绩预告具体是如何规定的？是否有强制披露条件和要求？**

答：感谢您的提问。根据深圳证券交易所最新规则规定，季度报告的业绩预告不做强制要求。谢谢！

**47、年报中提到的 f652 适应症 5 个，请问指哪几个？**

答：感谢您的提问。在研产品 F-652 目前正在开展的适应症包括 AH、ACLF、COVID-19、NEC 和 GVHD 5 个适应症。谢谢！

**48、F6273 月底 FDA 技术审核是否已经通过？目前受旅行限制的仅剩 FDA 生产检查还是怎么样？公司公告不知道我学识不够还是公告表达含糊不清没太看懂。**

答：您好，就 FDA 近期反馈函件可以这样理解，但最终还需 FDA 的审评结论，谢谢！

**49、请问董事长，亿一原始团队离去，新的团队工作和成绩符合董事会的期望吗？感觉公司在新药的推进和公布上都是卡着最后一天处理或者发布，为什么？**

答：您好，我认为目前团队还是符合亿一生物目前的项目推进、商业化运作及新产品管线的拓展工作，公司所有的信息披露都依法合规作出。谢谢！

**50、公司抗肿瘤免疫产品能和寿仙谷孢子粉一起用吗？他们的机理作用有什么区别？**

答：感谢您的提问。据悉您所说的孢子粉为保健品。谢谢！

**51、F627 的美国签约和 F652 的研发都很久没有进展，公司不能跟投资者说说碰到的问题？**

答：您好，公司控股子公司亿一生物 F-652 AH 及 GvHD 两个

适应症拟在美国开展的 IIb 临床试验,确实因疫情以及临床方案的最终论证有所延期;F-627 在商业合作伙伴的洽谈过程确实比较艰辛,原因前面投资者所问已做回复,截止目前有三家进入了有约束性合同谈判阶段,如有节点性进展,将依据相关规则履行公告义务,并没有您所说的不能与投资者说的问题,谢谢!

**52、公司去年 F-652 在美国的两个适应症的 IIb 临床试验基本上没什么进展,今年将开始吗?为什么不加快?**

答:您好,感谢您的提问。上述两个适应症确实因疫情以及临床方案的最终论证有所延期。但公司仍保持与 FDA 的沟通,在沟通并获 FDA 同意后将及时启动。但今年的主要工作是推进在中国开展 ACLF 临床试验。谢谢!

**53、目前疫情是否对公司第二季度的业绩产生较大影响?**

答:感谢您的提问!2022 年半年度具体业绩请参阅届时披露的 2022 年半年度报告。谢谢!

**54、@董事长、总经理 程先锋 635 新的爬坡、计量、药物动力学实验、数据分析已基本结束,下一步采取那方面的实验,那个适应症为先导?**

答:感谢您的提问。您应该指的是在研产品 F-652 吧,如是,是以肝病适应症为先导。谢谢!

**55、程总,公司 2021 年报表明,泛酸钙的市场占有率较 2020 年有进一步的提升。请问,公司泛酸钙今年销量跟去年同期比,是否有所上升。**

答:感谢您的提问。2021 年的销量比上年同期有所提升,但公司产品产销量属于公司商业机密,还望您能理解。谢谢!

**56、谈谈创新药进程吧。请问 f652 推进上市进程有没有时间表 627 今年上市有难度吗?**

答:您好,目前 652 正积极推进进入临床项目的临床进度,从目前 627 审评进度及反馈结果来看,我们还是有信心的,谢谢!

**57、公司 2022 年新开得 F-652 与新冠得研究项目，公司出发点是什么？进展为什么如此缓慢？该项目公司不考虑与 CRO 企业合作么？**

答：您好，在新冠病人上进行的探索性临床试验的目的是验证 F-652 对炎症导致的肺损伤的保护作用和促进恢复的作用。由于新冠病毒变异太快，继续推进有困难。另外，由于临床治疗标准和 FDA 指导大纲也发生了很大的变化，F-652 新冠临床试验的方案需要进行调整。该临床试验运营部分是外包给国际著名的 CRO 公司。谢谢！

**58、公司一直说 F-627 列入了国家新药创制项目。请问公司是否会向 NMPA 申请并据理力争，将 627 列入优先审评审批队列当中，以便将审评时限从 200 个工作日减少到 130 个工作日？**

答：感谢您的提问。目前 F-627 在中国境内的 NDA 申请是以标准方式申请的。公司积极关注相关政策，并结合产品情况进行综合评判，若有进展，公司将按相关法律法规及时对外披露。谢谢！

**59、公司 19 年披露三代胰岛素计划 20 年底开展临床，这都 22 年了还在临床前研究，请问公司花几个亿买的胰岛素技术意义在哪？**

答：感谢您的提问。在研产品三代胰岛素物赖脯胰岛素目前正在准备临床申报资料，预计在本年度完成临床申报。谢谢！

**60、627，有没有积极联系 fda，想办法解决现场检查问题？**

答：您好。公司及亿一生物也在积极与 FDA 就这一问题进行沟通，目前尚无好的方案，如您知晓国内其他企业有更好的方案，希望一同分享，谢谢！

**61、介绍一下在研第三代胰岛素研发进展状况，及他们的临床和其他药品临床的不同之处(要一期二期三期的临床吗？)**

答：感谢您的提问。(1) 在研产品三代胰岛素物赖脯胰岛素目前正在准备临床申报资料，预计在本年度完成临床申报；

(2) 根据现行法规，三代胰岛素物的临床在欧美申报只需要完成钳夹试验。谢谢！

**62、f627，预计最快什么时候能来现场检查？另外，和美国的经销商合作模式会采取和德国、南京不一样的合作策略吗？**

答：您好，FDA 来现场核查还没有具体时间表，亿一生物目前正在与美国商业合作伙伴进行洽谈，目前已与三家进行约束性合作谈判，具体合作模式请关注公司信息披露情况。谢谢！

**63、公司对 531 产品 2021 年的销售情况是否满意？对这些产品 2022 年销售的稳健增长是否有信心？**

答：感谢您的提问。2021 年国药事业部以“提升自有产品销售收入、优化产品结构”为目标，通过销售“531”核心产品为突破口，实现了“531”产品销售收入 7.98 亿元，同比增长 76.30%，基本达到 2021 年年初制定的目标；展望 2022 年，公司仍有信心实现新的增长目标，但当前国内疫情呈现多点散发的状态，可能会影响增速。谢谢！

**64、请问北京工厂现场核查有没有进一步和美国方面沟通，有没有可以预见的时间点？**

答：您好，截止目前，还没有具体的日程，谢谢！

**65、FDA 什么时候来检查，通过的几率如何？有哪几家公司的案例可以作为参考选项？**

答：您好！亿一生物为这次检查做了很长时间，以及相对充分的准备，相对来说还是有信心的。目前来说，国内同类型的参考案例不多，谢谢！

**66、冯总，您好，公司新开展的 F-652 与新冠的研究项目是出于什么考量？之前的临床方案为何放弃了？新冠肺炎已经 3 年了，F-652 与新冠的研究项目一例入组都没有，继续推进是否存在困难？**

答：您好，亿一生物在新冠病人在进行的探索性临床试验的

目的是验证 F-652 对炎症导致的肺损伤的保护作用和促进恢复的作用。由于新冠病毒变异太快，继续推进有困难。另外，由于临床治疗标准和 FDA 指导大纲也发生了很大的变化，F-652 新冠临床试验的方案需要进行调整。目前公司及亿一生物并未放弃或终止这一项目，谢谢！

**67、你好，富马酸依美斯汀缓释胶囊是用于治疗过敏性鼻炎和荨麻疹的，还是纯粹用于增强抵抗力的？**

答：感谢您的关注。富马酸依美斯汀缓释胶囊是一种高选择性 H1 受体拮抗剂，属于抗过敏药物，适应症为过敏性鼻炎和荨麻疹，可有效改善这两种疾病的临床症状。依美斯汀不仅能有效拮抗组胺受体，还能抑制多种炎性因子，如白介素 1、6、8 的释放，具有较为全面的抗炎作用。谢谢！

**68、请问程总，F627 现场检查因旅行限制无法进行，后续是无休止的等待还是采取措施协调 FdA 来华？另外美国商业伙伴进展到何种程度，请具体说明？**

答：您好。现场检查的问题确实存在，也在考验我们已经做好相应北京工厂迎检团队的耐力。F-627 在商业合作伙伴的过程确实比较艰辛，原因前面投资者所问已做回复，截止目前有三家进入了有约束性合同谈判阶段，如节点性进展将依据相关规则履行公告义务，谢谢！

**69、请总经理对 F627 在中国市场，美国市场及进行展望欧洲市场？**

答：您好。F-627 如在中国、欧盟或美国获批上市，将可在包括中国、欧盟及美国等主要药品市场实现商业化。欧美市场是除中国市场以外的重要市场。当然相比较其他类似的长效 GCSF 产品，东南亚等新兴市场也将是公司重点布局 F-627 的市场，这是原研或及其生物类似物未关注的市场，也是中国药企目前不能覆盖的市场，谢谢！

**70、程总，您好！公司在公告中说将竭力推进 F-627 尽快上市，但 FDA 目前因为旅行限制原因不能来进行现场检查，而**

全球新冠疫情目前并无缓解迹象，公司是否考虑利用来华绿色通道或者快捷通道，为他们办理便捷手续，尽早促成 FDA 完成现场检查，总不能一味的消极等待吧？

答：您好。您所说的情况，确实是一个问题。公司及亿一生物也在积极与 FDA 就这一问题进行沟通，如您知晓国内其他企业有更好的方案，希望一同分享，谢谢！

**71、亿一生物公司去年在美国招聘好几员大将，请问公司今后在创新药方面有什么计划，如何平衡创新药与现有业务板块之间的关系，使公司确保业绩不大起大落，股价能够不跌不休而对得住投资者的坚持？谢谢！**

答：您好。感谢对于公司的关注。风险保障及创新发展一直我们考量的重点。公司在做好现有维生素业务、中国境内 531 业务，提升公司整体风险保障能力的同时，这样才有信心通过亿一生物、上海亿帆布局大分子创新药的研发，通过新加坡赛臻，以及意大利非索医药与国内的研发、生产产生协同，布局药品国际化。亿一生物未来积极推进现有临床项目的后续进展的基础上，不断丰富新产品管理，您所说的新进人员就是基于这一考虑。谢谢！

**72、F652 在美国开展的关于新冠的临床试验，是对新冠的治疗试验？还是辅助疗效试验？谢谢！**

答：感谢您的提问。具体研发进展请参阅 <https://clinicaltrials.gov/ct2/home>，后续进展情况公司将按相关法律法规及时公告。谢谢。

**73、既然是路演，公司是不是应该先回顾回顾，总结总结，怎么就直接进入提问环节了呢？这和董秘问答有什么区别？**

答：您好，本次业绩说明会采用的文字交流的方式，也将转达您的建议，并提供多样化地与投资者沟通交流的方式，谢谢！

**74、公司的可持续盈利模式？**

答：感谢您的关注。公司坚持以医药产品和原料药为主营业

务，医药产品涵盖自有产品、进口产品以及代理产品，全球布局；通过不断创新，开发有价值的品种；如随着小分子产品陆续量产，大分子 F-627 获得美国、欧洲以及中国的审评通过后进而商业化，实现增厚公司业绩同时回馈社会；原料药板块以成本优势，规模优势，兼顾环保要求，持续开发新品种，丰富产品管线对抗行业周期；多渠道多方式获取价值产品，为公司的长远发展保驾护航。谢谢！

**75、公司一次又一次，一次又一次没有达逾期，对此公司能不能做个解释，亿一生物是否真实存在**

答：您好！新药研发确实存在您所说情况，一起静待最终结果。谢谢！

**76、建议公司将去年在二级市场回购的近 700 万股现在就启动予以注销，缩股可以提高公司总股本的含金量，有利于维护市值。不要拖到 3 年后了，至于股权激励近一两年内不宜再推出，以后公司根据情况再说吧。**

答：感谢您的建议，2021 年公司使用自有资金以集中竞价交易方式回购的公司股份将全部用于股权激励或员工持股计划，若公司未能在 2021 年 12 月后的三年内实施上述用途，未使用部分将履行相关程序后予以注销，谢谢！

**77、F652 中国的二期临床目前入组多少例了？**

答：感谢您的提问。在研产品 F-652 在中国的慢加急肝衰竭适应症目前已经完成 19 例受试者入组。谢谢！

**78、公司的医疗器械产品主要涉及哪些品类？**

答：感谢您的提问。公司医疗器械产品主要包括进口总代产品 DJO 系列及部分医美产品系列。谢谢！

**79、普乐沙福上市申请已超过一年 一超过 277 天，为啥到现在还没批准上市？**

答：感谢您的提问，普乐沙福药学专业审评结束，现处于综合评价阶段，预计今年 2 季度审评结束。谢谢！

**80、公司曾经公告“与 Amyris 合作的第一个维生素产品 2022**

年完成最后一个里程碑”。1：该款维生素产品后续上市还需几个步奏？（多久？）；2：该款维生素的市场规模预计有多大？；3：与“A”公司利润的分配比例是多少？

答：您好！与 Amyris 合作开发的第一个维生素产品，已完成3个里程碑，目前正处第四个，也是最后一个阶段，即利用 Amyris 的生物合成技术实现同类产品中成本与质量优势的目标。产品研发到上市销售需要通过工厂设计规划，建设，产品销售注册等，需要有一个过程。公司享有该产品的最终商业化绝大部分成果，谢谢！

**81、请问泛酸钙是刚性需求么？会不会因为价格上涨导致销量减少？**

答：您好！维生素产品是规模化养殖过程中的必须的添加剂，具有相对的刚性。您所说的情形是可能的。谢谢！

**82、兄弟科技已经有大量泛酸钙产能并且销售，有消息称新和成也有意进入泛酸钙市场。请问国内维生素行业是否有恶性竞争的趋势。亿帆的合成维生素项目是否也是考虑到了这种情况才上马的？**

答：您好。维生素行业呈现一定的周期性属性，产能的更替过程会反复出现。我们将努力做好技术研发创新，尤其是突破性技术创新，优化管理工作，争取在不断的竞争中保持领先。谢谢！

**83、请问新研发的维生素计划什么时候投产？**

答：您好，公司自主研发完结的产品，在新的生产厂建成后投产，谢谢！合作研发的新产品将结合研发进展启动商业化生产建设。谢谢！

**84、能否比较详细介绍新研发维生素项目情况？**

答：您好。目前公司各自研与合作研发项目稳步推进中。部分自主研发产品待新生产厂建成后实现商业化销售，谢谢！

**85、由于俄乌战争，欧洲泛酸钙大幅涨价，公司70%销往欧美，那么公司泛酸钙第一季度的销量及业绩是否大幅提升？**

答：您好，今年年初以来产品市场价格确实有较大涨幅，涨价过程中，市场价格与执行价格会出现一定程度的差异和滞后，具体经营业绩请以公司披露的一季度报告为准，谢谢。

**86、维生素 B5 目前行情如何？公司在手订单、产能情况请介绍下？**

答：您好，目前产品的市场行情还是不错的，今年以来出现了较大涨幅，目前除因疫情原因短期影响海外出口外，公司的生产与销售还较正常，谢谢！

**87、公司的业绩严重依赖于 B5 的周期，维生素新产品开发了好几年，为何还没有任何进展？**

答：您好，谢谢你的提醒，也认同您的观点。所以公司也是较早通过自主研发及合作研发，尤其是希望有突破性新技术研发，丰富维生素产品，防止相对单一产品对业绩影响及波动。但产品研发到建设实施需要一个过程，甚至存在风险等不确定性因素，还请理解。谢谢！

**88、好多深市公司都披露了一季度业绩预告。公司不公布，除了现在是非必须披露事项以外，是不是今年一季度业绩同比没有增长？泛酸钙一月初价格跳涨，是否对一季度业绩增长有利？谢谢！**

答：感谢您的关注。公司于 2022 年 4 月 29 日公告一季报时披露业绩同比情况，谢谢！

**89、各位领导好，请问今年会有维生素新品上市销售吗？**

答：您好，目前的项目研发进展或生产建设情况，预期今年不会有新品种上市，谢谢！

**90、公司的企业文化？**

答：谢谢您的提问。这个话题太大，不是一句两句可以说清楚的。建议您上公司官网了解一部分公司的企业文化。谢谢！

**91、上海疫情对公司生产有影响吗？**

答：感谢您的提问。（1）上海疫情对我司出口产品的影响主要在物流，确实存在一定的影响，但公司正努力克服相关困

难，预计不会造成太大影响；（2）上海疫情对研发和处方药销售也产生一定的影响，但目前还在可控范围之内。谢谢！

**92、@董事长、总经理 程先锋 请问今年没出一季度预报的原因是一季度业绩没达到交易所规定的必须披露的标准吗？**

答：感谢您的提问。根据深圳证券交易所最新规则规定，季度报告的业绩预告不做强制要求。谢谢！

**93、普乐沙福上市申请到哪一步啦？**

答：您好！目前处于已提交上市申请，未最终审结阶段。谢谢！

**94、泛酸钙一季度销量是否正常？同比是否增加？**

答：您好，总体来看，维生素产品有一定的刚需性，多年来整体市场需求和销售呈现一定的平衡。今年受疫情及价格原因，销量同比有一定的下降。谢谢！

**95、公司维生素 B5 现在执行价格是多少？**

答：感谢您的提问。公司维生素 B5 产品按随行就市价格执行，最近市场报价建议您参考博亚和讯网或生意社等网站了解。谢谢！

**96、为啥 1 月 17 日召开沟通会后，股价快速下跌，是否有什消息在会议上透露，这未免太巧合了吧？**

答：您好，目前公司的生产经营，研发进展均未有实质变化，公司更会依法合规地履行信息披露义务。股价的波动确实受很多因素影响。谢谢！

**97、一季度业绩同比是否增加，为何没有一季报预报？**

答：感谢您的提问，根据最新深圳证券交易所规则的规定，季度报告业绩预告不做强制要求。一季度业绩情况详见公司于 2022 年 4 月 29 日披露的一季度报告，谢谢！

**98、公司回购股份是否用于员工股权激励？目前股价是否由于激励需要勾结砸盘？**

答：您好！公司 2021 年通过集中竞价方式回购的公司股票 722 万股在未来 3 年内将用于股权激励或员工持股计划。公

司不会更不能做您所说的影响股价的事项。谢谢！

**99、贵公司与 Amyris 公司正在合作开发的维生素产品是什么品种？麻烦介绍一下。**

答：您好，与 Amyris 合作开发的维生素产品主要是利用其生物合成技术这一新技术开发的新产品，如最终陆续研发成功将依据规则，履行公告义务。目前仍因市场策略及商业考虑暂不易公开，希望能够理解。谢谢！

**100、请问董事长，公司股价低迷，有没有继续回购股份的计算？**

答：感谢您的提问。如有重大事项发生，公司将根据法律法规及时履行信息披露义务。谢谢！

**101、目前贵司股价持续下跌，请问贵司高层如何保障投资者的权益？**

答：感谢您的提问，二级市场股价受政策环境、市场环境、投资者风险偏好等多方面因素影响，当然也包括公司自身的经营情况。目前公司生产经营一切正常，管理层一直以竭力做好经营，谋求可持续发展为己任，不断提升内在价值，用持续良好的业绩长期回报广大投资者。谢谢！

**102、公司能预测一下今年的泛酸钙价格走势吗？**

答：您好，总体来说维生素产品有一定的周期性属性，公司将继续保持随行就市的销售策略，目前来看，对该产品今年价格走势谨慎乐观，具体趋势存在一定的不确定性。谢谢！

**103、为啥 1 月 17 日召开沟通会后，股价快速下跌，是否有什么消息在会议上透露？**

答：感谢您的关注。（1）公司严格按照相关法律法规履行信息披露义务；（2）二级市场股价受政策环境、市场环境、投资者风险偏好等多方面因素影响，目前公司生产经营一切正常，未有应披露未披露事项。谢谢！

**104、2021 年年报销售费用增加不少，是什么原因？另外，亿一上市进程如何？**

答：感谢您的关注。2021 年公司销售费用大幅增加的主要原因是：公司加大自产产品销售，引进血液肿瘤领域产品、重组人胰岛素等进口产品，并通过医学市场部进行统筹规划，围绕核心专家加强品牌宣传，开展形式多样的学术推广、咨询等，使销售费用增加。亿一生物的上市进程公司将会结合亿一生物的在研项目的研发进展及商业化进展，并评判外部市场环境的同时，与其他股东共同协商具体的时间节点。届时请关注公司的相关公告。谢谢！

**105、贵公司维生素产业园是怎么规划的？**

答：您好！目前以优化现有商业化产品的工艺并提升产能为主，同时也有新产品的商业化生产的考量。谢谢！

**106、胰岛素集采啥时候能产生效益？对公司的效益会不会产生显著的提升？**

答：感谢您的提问。公司人胰岛素注射液专项集采量过 400 万支，预计对公司 2022 年的经营业绩将会产生一定的正向影响。谢谢！

**107、预计公司未来营收增量主要来源于哪块业务？**

答：感谢您的关注。公司自有产品、进口药品、代理药品在海外销售的增加，小分子产品逐步量产，大分子 F-627 获美国 FDA、欧洲 EMA 及中国审评后商业化，以及原料药主导产品走出低价运行及新产品投产等增加未来营收。谢谢！

**108、角鲨烷何时能审批上市？**

答：您好，角鲨烷原料及部分涉及的医美产品已上市销售，谢谢！

**109、亿一的上市情况进展如何？是否已经放弃？**

答：感谢您的问题。公司将会结合亿一生物的在研项目的研发进展及商业化进展，并评判外部环境的同时，与其他股东共同协商具体的时间节点。届时请关注公司的相关公告。谢谢！

**110、f652 今年可以申请上市吗？**

答：您好，按目前的研发进展，2022 年可能难以完成上市申请！谢谢！

**111、请问程总，您什么时候打算减持公司股份？**

答：感谢您的提问，暂无减持计划，谢谢！

**112、医药股有 150 个在运行，为什么业绩那么差，请问董事长股民的希望在哪里。谢谢？**

答：您好，辛苦了，我们将谨记股东的鞭策，做好自身！谢谢！

**113、第四季度为什么会亏损？**

答：感谢您的关注。报告期第四季度归属于上市公司股东的净利润较前三季度有较大幅度下降，主要系（1）报告期末公司对商誉进行减值测试，其中沈阳志鹰资产组因经营业绩未达预期且预计未来无法扭转，经中介机构评估对其剩余的商誉全额计提了减值准备；（2）长期资产中部分外购的产品业绩不达预期且无扭转迹象，对无形资产计提了减值准备；（3）医药服务业务由于合作产品纳入集采，使公司的推广服务收入下降，对利润产生一定影响综合所致。谢谢！

**114、公司胰岛素的年计划采购量什么时候可以确定？公司有预测吗？有配套相应的产能吗？**

答：感谢您的提问。（1）目前公司人胰岛素注射液专项集采量过 400 万支；（2）公司境内独家代理的“重和林”重组人胰岛素注射液既有原装进口也有境内分包装，产能充足，在采购周期内将及时、足量按要求组织生产，及时向配送企业发送，满足医疗机构临床用药需求，确保中选产品的质量及数量等一切要素按照购销协议履行。谢谢！

**115、程懂您好：公司原计划亿一生物在香港分拆上市，但香港港股市场长期低迷，母公司有手持 20 亿现金进行理财，亿帆医药母公司能否对亿一生物剩余股份进行专项增发或收购，这样更有利于公司整合资源，更好的发展。**

答：您好，感谢您的建议。谢谢！

**116、**公司去年接近 17 元一股回购了股票，当时是基于公司的内在价值吗。目前已比回购价低了三块多，公司今年还有计划回购提升股民信心吗？

答：您好，公司目前尚无计划，如有变化，将及时履行审议程序及公告义务。谢谢。

**117、**公司目前有没有新一轮的股权激励计划？

答：您好！公司 2021 年通过集中竞价方式回购的公司股票 722 万股在未来 3 年内将用于股权激励或员工持股计划，谢谢！

**118、**公司曾表示有好几项维生素研究新成果，为什么去年以来不在提及？

答：您好，公司所有在研项目如有节点性进展将依据法律法规履行公告义务。谢谢！

**119、**亿一生物网站维护都三个多月了，这效率太低了吧，这是公司的宣传窗口，会让人觉得亿一公司是不是存在什么严重问题？

答：感谢您的提问。公司目前官网在统一升级改版中，与公司控股子公司亿一生物实际经营不关联，谢谢！

**120、**创新药有没有振奋人心的进展？

答：您好！如有节点性进展将及时履行信息披露义务，谢谢！

**121、**亿一生物的主要技术骨干、高管有无变化？

答：您好，公司控制子公司亿一生物上述人员未有实质性变化，谢谢！

**122、**贵公司，对股价不管不问，哪家企业不维护自己的企业，不维护自己的投资者，为什么贵公司不管不问，甚至怀疑配合，中午发调研就开始一直跌，董秘回答的问题有一件是站在投资者考虑的吗？问你有医美吗？有是吧？为什么还要提占比不高，问你占比了吗？你正常问题不回答好，还能抢答说占比不高。

答：谢谢您的建议。

**123、公司市值已经低于 16 年的水平，而泛酸钙的价格比当时还高，这与公司多年努力的成果是否相符？**

答：感谢您的提问。二级市场股价受政策环境、市场环境、投资者风险偏好等多方面因素影响，当然也包括公司自身的经营情况。目前公司生产经营一切正常，管理层一直以竭力做好经营，谋求可持续发展为己任，不断提升内在价值，用持续良好的业绩长期回报广大投资者。同时，相信股价长期来看会与公司价值相匹配。谢谢！

**124、F627 的外方合作伙伴比预期的（之前调研公告说明的时间）迟了很多，请问主要原因是什么？进展是否顺利？**

答：您好！截止目前，亿一生物在中国、希腊、塞浦路斯、德国等国家签署了 F-627 的商业化合作协议。F-627 在美国合作伙伴的选择一直以来也是公司及亿一生物的重点工作之一。截至目前，确实没有最终锁定。既有 F-627 上市时间、上市次序及美国市场竞争态势的原因，也有因疫情影响合作伙伴对于研发及生产成本，以及美国市场等尽职调查。但公司在美国选择合格商业化的战略没有变化，涉及节点性进展，公司也将及时履行信息披露义务，谢谢！

**125、可否公布每年泛酸钙销量数据？**

答：感谢您的提问。公司产品产销量属于公司商业机密，还望您能理解。谢谢！

**126、公司对 F627 海外市场前景怎么看？**

答：您好。F-627 如在中国、欧盟或美国获批上市，将可在包括中国、欧盟及美国等主要药品市场实现商业化。欧美市场是除中国市场以外的重要市场。当然相比较其他类似的长效 GCSF 产品，东南亚等新兴市场也是将是公司重点布局 F-627 的市场，这是原研或及其生物类似物未关注的市场，也是中国药企目前不能覆盖的市场，谢谢！

**127、公司觉得目前的股价可以体现公司的价值吗？**

答：感谢您的提问。公司将以创造持续业绩，提升公司内在

价值为己任，并相信公司股价长期来看会与公司价值相匹配。  
谢谢！

**128、股价跌成这样，公司如何给予投资者信心？**

答：感谢您的关注与提问！二级市场股价受政策环境、市场环境、投资者风险偏好等多方面因素影响，当然也包括公司自身的经营情况。目前公司生产经营一切正常，管理层一直以竭力做好经营，谋求可持续发展为己任，不断提升内在价值，用持续良好的业绩长期回报广大投资者。谢谢！

**129、原料药和自有医药及代理医药销售是公司的三大收入板块。原料药方面，所说的产品研发，新产品研发进展情况，一直没有消息。可否在必要的时候，谈谈进展？医药板块的营收大幅增加，但利润情况却不乐观，是否有什么需要特别说明，只是今年特殊情况，还是以后也会增营不增利。希望公司发展壮大，已经持有好多年，希望给广大持有者以希望。**

答：感谢您的理解。产品研发创新是企业后续发展的动力，公司将竭力推进。因维生素产品国内外均有较多生产企业生产供应。在最终商业化之前，也是有一定的商业秘密及市场策略，还请能够理解。谢谢！

**130、公司因业绩不股权激励要求的部分股票，何时回购注销？**

答：您好，2019年限制性股份回购注销事项，公司将在2021年年度股东大会审议通过后及时办理回购注销手续，谢谢！

**131、公司在2020年披露新维生素项目一个品种已经放大试车生产，马上22年5月了又说即将完成最后一个里程碑，公司的效率和信息披露是否存在问题？**

答：您好。公司在研的维生素产品分为自主研发，和与Amyris等其他研发企业合作研发两类。其中合作研发的项目是按里程碑作为项目研发目标的取得，以及研发费用支付的依据。您所说具有商业化生产的维生素产品是公司自主研发的产品，谢谢！

**132、你好，F627 的美国合作伙伴谈判进程怎么样了？是不是要等 FDA 批准了才能签约吗？**

答：您好！（1）美国合作伙伴的选择一直以来也是公司及亿一生物的重点工作之一。截至目前，确实没有最终锁定。既有 F-627 上市时间、上市次序及美国市场竞争态势的原因，也有因疫情影响合作伙伴对于研发及生产成本，以及美国市场等尽职调查。但公司在美国选择合格商业化的战略没有变化，涉及节点性进展，公司也将及时履行信息披露义务。（2）不需要。谢谢！

**133、这是业绩说明会还是中小投资者提问会？你们的说明呢？我需要你们管理层对整个年度做个视频报告说明不是提问**

答：您好，本次业绩说明会采用的文字交流的方式，也将转达您的建议，并提供多样化地与投资者沟通交流的方式，谢谢！

**134、公司研发经费充裕吗？是不是 2021 年的业绩影响了公司新药的研发？**

答：回复：感谢您的关注。公司稳步推进大分子、小分子、中药、维生素等各研发项目的同时，保持稳健的财务状况，2021 年业绩未对研发产生影响。谢谢！

**135、我想问一下公司在做大做强上如何提高核心竞争力和加强产品的竞争力的！**

答：您好，公司将按既定的战略目标，在做好现有维生素领域、国内已上市公司产品市场推广的基础上，提高公司整体风险防范能力；再围绕公司在研发创新及药品国际化的布局，谋求创新发展。谢谢。

**136、公司的核心竞争力是什么？公司一季度主要产品销售情况同比环比怎样？**

答：您好，感谢您的提问。有关公司核心竞争力还请查阅公司年度报告中的详细描述。一季度经营情况请关注公司将于

4月29日披露的一季度报告。谢谢！

**137、亿帆医药 627 国内什么时候获批？**

答：感谢您的提问。预计今年底进行 GMP 核查。按现行法规，预计在受理后 200 个工作日内给予审评结果，谢谢！

**138、ema 是 277 天，国内是多久呢？**

答：感谢您的提问，国内是 200 个工作日，谢谢！

**139、请问贵公司信心披露和交流互动中是否存在配合资金忽悠散户情况存在？**

答：感谢您的提问，当然不会。谢谢！

**140、截止 4.20 股东数量多少**

答：感谢您的提问。根据中登公司于 2018 年 6 月 29 日发布的《证券持有人名册业务实施细则》规定，该公司在每月最后一个交易日、当月 10 日和当月 20 日（该日为非交易日的，应为该日前一个交易日）下发股东名册。谢谢！

**141、公司业绩什么时候能够有希望稳定增长，股价何时能够走上升通道呢？**

答：感谢您的关注，2022 年公司将在做好各项工作的前提下，稳步提升公司经营业绩。二级市场股价受政策环境、市场环境、投资者风险偏好等多方面因素影响，目前公司生产经营一切正常，管理层一直以竭力做好经营，谋求可持续发展为己任，不断提升内在价值，用持续良好的业绩长期回报广大投资者。谢谢！

**142、中成药方面，公司主要的发展战略是什么样的？**

答：感谢您的提问，公司始终坚持“经典发现、经典创新，以科学验证的方式，取得价值产品”的原则，做中国最有价值的中药产品企业，也坚信发展中药这一民族医药是企业的使命。公司拥有复方黄黛片、小儿青翘颗粒、除湿止痒软膏、皮敏消胶囊、妇阴康洗剂、复方银花解毒颗粒等独家中药医保产品 13 个，国家中药二级保护品种 1 个，是拥有独家产品，尤其是独家医保或基药产品数量较多的国内医药企业之一。

其中中药方剂复方黄黛片治疗急性早幼粒白血病的分子机理多次在国际权威杂志发表学术论文，曾获得国家科技进步二等奖，是中国为数不多的在《新英格兰医学》杂志上发表研究成果的中药产品，是治疗急性早幼粒白血病的特效药产品，为中国 APL 诊治指南的推荐药物和 WHO 基本药物目录。2021 年已占据早幼粒白血病（APL）60%的市场份额。另一个在研创新中成药断金戒毒胶囊原先是一款民间验方，2020 年正式启动临床试验，2021 年完成 Ia 期临床试验，达到预设终点，目前正在进行 Ib 的临床实验。断金戒毒胶囊于 2021 年同时也获得了公安部颁发的科技进步一等奖。

**143、277 天是工作日，还是自然日？**

答：您好，是自然日。谢谢。

**144、程总，公司与 amiris 合作的一种维生素已经完成第三个里程碑，请问还需要什么流程可以上市销售，需要多长时间？**

答：感谢您的提问。若 2022 年最终产品在质量与成本方面均具有优势（即第四个也是最后一个里程碑），公司将启动项目的投资建设，实现商业化生产或销售。谢谢！

**145、总经理您好，请问去年营销费用大幅度增加的主要原因是什么？另外就是今年预计对新药的研发投入预计增幅式少，谢谢！**

答：感谢您的关注。报告期公司销售费用大幅增加的主要原因是：公司加大自产产品销售，引进血液肿瘤领域产品、重组人胰岛素等进口产品，并通过医学市场部进行统筹规划，围绕核心专家加强品牌宣传，开展形式多样的学术推广、咨询等，使销售费用增加。

报告期研发费用投入同比下降 12.6%，受疫情影响研发进度有所放缓，接下来会持续推进。并随着 F-627 逐步完成申报和高端制剂项目陆续报产、维生素产品进入里程碑，以及三代胰岛素项目、断金戒断胶囊、F-652、F-899 等项目的进一

步深入开发，加之新项目的立项，后续研发费用会持续发生。公司会充分关注并防范在研项目在技术风险和市场等风险。谢谢！

**146、**公司今年在推进 F-652 各个适应症在欧美的 IIb 期临床试验方面，有什么计划？为什么不加快这个很有希望的项目的临床试验，以便尽快完成临床阶段？谢谢！

答：感谢您的提问，公司将结合目前疫情实际情况，优先加快推进目前在中国境内开展的慢加急性肝衰竭 II 期临床试验，谢谢！

**147、**公司 2021 年度增值税和企业所得税分别是多少？

答：感谢您的关注。公司 2021 年度支付的各项税费合计 29,564,01 万元，期末各项税费的构成详见 2021 年度报告财务报表附注部分。谢谢！

**148、**程总您好！创新 诚信 务实 勤奋 是公司的核心价值观。我们大家都知道创新是很难的，那么在做难且正确的事方面公司管理层都有哪些措施保障，特别是在 F627 获批上市受疫情影响延期等不受控因素影响下。

答：感谢您的提问。公司及亿一生物正在和 FDA 和 EMA 保持咨询与沟通，疫情因素影响下 GMP 现场核查的问题，并同时做好迎检的准备。谢谢！

**149、**鉴于 F-627 前些年曾列入国家新药创制专项，公司近期是否会就 F-627 列入优先审评审批一事，向 NMPA 提出申请？

答：感谢您的提问。目前 F-627 在国内的 NDA 申请是按照标准方式申请。目前目前了解，国家新药创制项目不能作为优先审评的充分条件。谢谢！

**150、**鉴于 F-652 去年在美国的两个适应症的临床试验进展很小，是不是公司对 F-652 的疗效和安全性失去了信心？今年会加大力度继续推进临床试验吗？今年会不会申请新生儿小肠结肠炎这个新的适应症在美国的临床试验？谢谢！

答：感谢您的提问。没有，公司将结合目前疫情实际情况，加快推进目前在中国境内开展的慢加急性肝衰竭 II 期临床试验。新生儿小肠结肠炎目前处于临床前研究阶段。谢谢！

**151、截止到 4 月 18 日，现存股东人数？**

答：感谢您的提问。截止 2022 年 4 月 8 日公司股东人数为 47,813 人。谢谢！

**152、请问董事长先生是如何看待贵公司股价一路下跌的？贵公司账上有大量现金做理财，但是却不分红，请问是出于什么情况考虑的？**

答：感谢您的关注。公司购买的定期低风险理财为项目融资提供担保以享受政府财政贴息以及短期周转资金购买银行 T+0 的低风险理财，使公司利益最大化。谢谢！

**153、请问公司，对 2022 年业绩如何规划？2022 年新药审批方面，有何计划？**

答：感谢您的提问，2022 年公司将在做好各项工作的前提下，稳步提升公司经营业绩。同时，加快推进已报批产品及在研项目产品的进展工作，尽快实现产品获批上市。谢谢！

**154、目前公司有多少品类的药品进入了医保范畴？**

答：感谢您的提问，目前公司医保产品超过 150 个，谢谢！

**155、公司办事效率太低，建议考虑高层换血？**

答：感谢您的提问。也感谢您对公司管理层的鞭策！谢谢！

**156、公司在国内外销售的产品种类似乎不一样，请介绍一下目前在国内外公司的主打产品分别是什么？**

答：感谢您的提问。根据公司的整体战略，国际市场主要集中在肿瘤/肿瘤辅助治疗，以及内分泌/代谢性疾病这两个核心治疗领域，配合国际事业部在不同国家和地区的自有销售团队及商业合作伙伴，搭建了以亚太地区为中心，辐射全球的销售网络。在以上两个核心治疗领域中，肿瘤和肿瘤辅助治疗产品线主要包括公司自有的原研品牌择泰®（唑来膦酸注射液），以及代理产品 Iscador®（槲寄生提取物注射液），

Neotrace4®(微量元素注射液), Heri Injection™(胸腺肽 α1) 等。内分泌/代谢性疾病产品线主要用于糖尿病治疗的 SciLin®/Gensulin® (重组人胰岛素注射液), 代理产品 SciTropin A® (重组人生长激素), Diphereline® (醋酸曲普瑞林)。此外, 公司也在积极推进利用自身研发、生产的优势将国内自有主营产品尽快推向国际市场。另外公司目前在中国境内上市销售的产品主要包括复方黄黛片、人胰岛素注射液、妇阴康洗剂、复方银花解毒颗粒等 531 产品, 具体详见公司网站或年度报告中的公司主要产品信息。谢谢!

**157、请问一下, 公司用于治疗恶性肿瘤引起的高钙血症产品, 是否只在国外销售?**

答: 感谢您的提问。公司在 2019 年取得了原研产品择泰®在亚太 12 个国家(不包括中国境内)的全部权益, 并在上述地区进行销售。谢谢!

**158、作为上市公司, 现在股价长期下跌, 虽然一季度没有强制业绩预披露, 但市场大多数公司都提前发布一季度业绩以应对市场下跌压力, 请问贵公司为什么不替我们广大投资者多点支持呢?**

答: 感谢您的提问。公司相关报告期的业绩预告、快报公司均按最终更新的证监会、交易所法律法则履行信息披露义务。谢谢!

**159、冯总, 公告说的旅行限制, 具体是指什么? 现阶段的旅行限制政策是什么?**

答: 感谢您的提问。因新冠疫情影响, 各国出台了非本国国籍或永久居民有关出入境的限制政策。谢谢!

**160、公司在深交所互动易上经常回复的问题不全面, 而且都是一样的回答, 请问公司在加强投资者关系方面, 怎么样改进, 不要让看好公司发展的散户感到心寒?**

答: 感谢您的提问与鞭策! 在互动易平台的回复, 首先应遵循信息披露等相关法律法规, 后续公司也会加强投资者咨询

回复工作，依法依规的基础上，便于投资者做出投资决策。  
谢谢！

**161、公司业绩大幅下滑，商誉过高，新药研发不确定，是否存在面临被 ST 的风险？**

答：感谢您的关注。依据《企业会计准则》等相关规定，公司每年度末都对长期资产进行减值判断，对商誉进行减值测试，2021 年度公司已对出现减值迹象的无形资产和商誉确认了减值损失，详见 2021 年度报告。目前公司经营状况良好，依据《证券法》等相关规定，尚不存在 ST 的风险。谢谢！

**162、公司的产品都是创新药吗？**

答：感谢您的提问。按现行的注册法则，公司目前在研产品中 F-627、F-652、F-899，以及断金戒毒胶囊均为进入临床或完成临床试验的创新药；其他在研产品均为化学仿制药或生物类似物。已上市产品中的复方黄黛片、妇阴康洗剂、择泰等产品为新药产品。谢谢！

**163、请问公司哪个产品获得国家中药二级保护品种？**

答：感谢您的提问。公司产品复方银花解毒颗粒为国家中药二级保护品种。谢谢！

**164、董秘您好！公司 2021 年年报中提到把 1.2 亿的回购股份当作年度分红，那回购的股份是不是应该注销？还是另有其它用途？**

答：感谢您的提问。2021 年公司使用自有资金以集中竞价交易方式回购的公司股份将全部用于股权激励或员工持股计划，若公司未能在 2021 年 12 月后的三年内实施上述用途，未使用部分将履行相关程序后予以注销，谢谢！

**165、程总，本人从 2017 年持有公司股票，抱着与公司共同成长投资，也认同公司理念。但是持有 5 年，不盈利，反而亏损。希望公司还是多重视小股东。机构是靠不住的。**

答：感谢您的提问，也感谢您长期以来对公司的关注与认可。打铁还需自身硬，公司管理层将一如既往地竭力做好自身经

营，力求向研发要成果，向销售要业绩，谋求可持续发展，不断提升公司内在价值，回报投资者。谢谢！

**166、公司与普洛药业的合作目前进展如何？分歧是否解决？**

答：感谢您的提问。目前，公司与普洛药业及普洛药业两家子公司均认可相关产品的全部权益归属于亿帆优胜美特，但各方对药品实际生产成本和相关结算工作的分歧尚未解决，普洛药业一方也还未按合作协议约定配合完成药品上市许可持有人变更工作。公司正密切与普洛药业一方沟通，督促各方诚信履行合同，促使合作回归正轨。谢谢！

**167、我是一名持股公司股票几年的投资者，一路看到公司的发展，但总觉得公司在各个方面效率低下，包括公司药品研发、投资者问题回复等方面，希望公司加大管理力度，提高效率，做大做强，提高市值，让每个看好公司发展的投资者都看到希望！而不是五年下来，还是原地踏步踏，人生能有几个五年，希望公司领导不要说大话，套住那么多散户！**

答：感谢您的提问，也感谢您长期以来对公司的关注，将及时传达您对公司管理层的建议与鞭策。谢谢！

**168、贵公司是否有进行市值管理的措施或意向？**

感谢您的提问。公司将立足自身，力求向研发要成果，向销售要业绩，谋求可持续发展，不断提升公司内在价值！谢谢！

**169、贵公司的股价一直跌跌不休，而泛酸钙的价格却维持高位，是贵公司有什么潜在利空吗？**

答：感谢您的关注与提问！二级市场股价受政策环境、市场环境、投资者风险偏好等多方面因素影响，当然也包括公司自身的经营情况。目前公司生产经营一切正常，管理层一直以竭力做好经营，谋求可持续发展为己任，不断提升内在价值，用持续良好的业绩长期回报广大投资者。谢谢！

**170、公司 2021 年度的市场推广费用激增 1.9 亿元，请问公司这笔支出都花在了哪些方面，是否会在今后对公司业绩产生正面结果？谢谢！**

答：感谢您的提问。报告期公司加大自产产品销售，引进血液肿瘤领域产品、重组人胰岛素等进口产品，并通过医学市场部进行统筹规划，围绕核心专家加强品牌宣传，开展形式多样的学术推广、咨询等活动，使小分子事业部以及国药事业部营业收入（剔除集采影响后）分别增长 30.85%、46.13%，对今后销售将产生积极的正面影响。谢谢！

**171、有媒体报道说，公司 3 月 10 日与合肥肥西县签约，亿帆基因重组生物制药基地正式落户合肥，您亲自参加了签约仪式。可否能简要介绍、披露一下，这个基因重组制药基地具体有哪些项目，预计投资金额是多少？需要多长时间建成？项目前景如何？谢谢！**

答：感谢您的提问。该项目主要为目前公司大肠杆菌等技术平台在研项目的中试及商业化生产所用，与此前公司高端制剂项目有一定的资源共享。具体投资进度将结合在研项目研发进展而定，公司将在遵循相关法律法规的前提下，及时披露项目进展信息。谢谢！

**172、请问公司去年业绩为什么下滑这么快？**

答：感谢您的提问。2021 年度公司业绩下滑因维生素 B5 价格受疫情以及非洲猪瘟影响，自 2020 年三季度开始大幅下降，2021 年一直持续低价位运行，营业收入大幅下降；受国家集中采购影响医药服务收入下降；以及原材料、能源价格上涨综合所致；但同时，自产产品及进口产品销售增长。截至 2022 年一季度维生素 B5 价格已有所回升。谢谢！

**173、公司回购股份注销何时实施？**

答：感谢您的关注，2019 年限制性股份回购注销事项，公司将在 2021 年年度股东大会审议通过后及时办理回购注销手续；2021 年公司使用自有资金以集中竞价交易方式回购的公司股份将全部用于股权激励或员工持股计划，若公司未能在 2021 年 12 月后的三年内实施上述用途，未使用部分将履行相关程序后予以注销，谢谢！

**174、请问公司 2021 年市场营销费用增加 2 个亿，这些钱主要花在哪些方面，是否存在利润隐藏的情况？**

答：感谢您的提问。公司围绕自产产品及以血液肿瘤领域产品、重组人胰岛素及新引进的进口等产品，医学市场部进行统筹规划，围绕核心专家加强品牌宣传，并开展形式多样的学术推广活动和咨询等相关费用。不存在利润隐藏的情况。谢谢！

**175、请问近期上海应对疫情是否对公司近期正常的泛酸钙出口造成了实质性的影响？**

答：感谢您的提问。上海疫情对我司出口产品的影响主要在物流，确实存在一定的影响，但公司正努力克服相关困难，预计不会造成太大影响。谢谢！

**176、没有路演吗？**

答：感谢您的提问。本次业绩说明会采用的文字交流的方式，谢谢！

**177、怎么没有画面？**

答：感谢您的提问。本次业绩说明会采用的文字交流的方式，谢谢！

**178、网传贵公司泛酸钙报价准备提至 480 元，是否属实？**

答：感谢您的提问。公司一直采取随行就市的销售策略，但执行价格会与市场价格报价存在一定的差异。谢谢！

**179、新冠疫情是否给予维生素行业带来一定的发展机会？**

答：感谢您的提问。维生素行业短期来看存在一定的周期性，但维生素类产品具有一定的刚需性，长远来看不会因为疫情改变行业发展格局。谢谢！

**180、维生素 B5 价格水涨船高，但是净利似乎很低？为什么？**

答：感谢您的提问。维生素 B5 执行价格与市场价格不是完全一致，执行价格相对来说具有一定的滞后性。同时，受疫情的影响，公司维生素 B5 产品实际销售量有一定程度的下降，对实际的经营业绩也产生一定的影响。谢谢！

	<p><b>181、想要在竞争激烈的市场上站稳脚跟，应紧随市场的脚步向前发展进步，未来维生素 B5 行业发展前景如何？</b></p> <p>答：感谢您的提问。维生素行业整体竞争格局趋于激烈，我们相信技术、成本以及规模的优势是单个企业在行业内持续生存壮大的根本，我们也将继续努力持续保优势。谢谢！</p> <p><b>182、网上报道，3 月 10 日，安徽省肥西县与亿帆医药签署合作协议，亿帆基因重组生物制药基地正式落户合肥。请问：公司哪些新的重大项目准备落户合肥？是否包括与 Amyris 合作开发的角鲨烷医美项目和新的维生素项目？</b></p> <p>答：感谢您的提问。该项目主要为目前公司大肠杆菌等技术平台在研项目的中试及商业化生产所用，与此前公司高端制剂项目有一定的资源共享。具体投资进度将结合在研项目研发进展而定。该项目目前暂不涵盖 Amyris 合作项目及维生素产品。谢谢！</p> <p><b>183、维生素 B5 在国内外市场竞争程度怎样？品牌企业占有率情况如何？</b></p> <p>答：感谢您的提问。维生素 B5 核心生产厂家主要在国内，现有的市场竞争格局中品牌企业仍然是市场的主流。谢谢！</p> <p><b>184、中国维生素 B5 在国际市场上有什么优势？</b></p> <p>答：感谢您的提问。经过将近 30 年的发展壮大，中国厂家无论从技术，成本还是规模上都具有一定的优势，中国维生素企业是维生素产品主要生产供应商。谢谢！</p> <p><b>185、公司的维生素产品是否有进入佩蒂股份、天元宠物这样的宠物零食公司？</b></p> <p>答：感谢您的提问。您所述公司非我司直接销售客户。谢谢！</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	否

