

证券代码：301221

证券简称：光庭信息

武汉光庭信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022年04月27日 15:00-16:30
地点	价值在线（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	董事长 朱敦尧 董事、总经理 王军德 董事、财务总监 葛坤 保荐代表人 王展翔 副总经理、董事会秘书 朱敦禹
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次业绩说明会召开前征集到的问题及业绩说明会召开过程中投资者提出的问题进行了回复，主要内容如下：</p> <p>1.尊敬的董事长您好，境外业务占比25.29%，对境外业务是怎么规划的？ 答:公司境外业务主要是日本和欧洲，在巩固日本现有业务的基础上，加大对欧美业务市场的开拓。</p> <p>2.公司2021年营收4.32亿，智能座舱占比41%，同比+56%，未来增长的驱动力是不是就是智能座舱？智能座舱营收中，大约多少是NRE，多少是license，royalty（IP），多少是人力外包？ 答:您好！目前，智能座舱占公司营业收入的41%，是公司各类业务板块中名副其实的支柱业务，有力地支撑了公司的整体业务。按收费模式划分，智能座舱业务收入中约60%来自NRE，30-40%来自人力外包，仅很少一部分涉及License、Royalty（IP）。感谢您对公司的关注！</p> <p>3.公司目前汇率抗风险能力如何？请简要说明。 答:公司境外收入中有一部分日元收入，由于日元汇率波动较大，造成汇兑损益。目前采用以人民币报价折算日元，收汇后进行即期结汇，公司不以汇兑损益为经营目的。</p> <p>4.年报中，研发费用的构成是怎样？如何看后续每个季度的研发</p>

费用水平?

答:您好! 公司研发费用的构成主要为研发人员的人工成本、专业开发工具软件的摊销支出、研发场所的折旧等。2022年,随着募投项目的开工实施,预计全年的研发投入将会跟随项目实施进度大幅增加,公司将会根据项目的具体开发进度将研发支出分配至相应的期间。感谢您对公司的关注!

5.公司深度破发行价,靠近股权激励的价格了,很多公司都回购,如果公司对未来有信心,为什么不大额回购呢,未来也是一大块利润

答:您好! 公司按上市规则和相关法律法规要求,未有应披露而未披露的信息。回购方面,公司将视市场情况和公司资本情况等因素,适时决定是否回购。感谢您对公司的关注!

6.根据公司披露的《2022年第一季度报告》可知,2022年Q1的毛利率是35%,2021年每个季度的毛利率在(43%-48%之间)这个应该怎么理解毛利率的变化?

答:您好! 公司2022年Q1毛利率与2021年全年平均水平相比,下降的主要原因在于,一是人工成本上升所致,二是由于新增客户与公司之间尚处于合作初期,尚需时日加以磨合,循惯例客户在合作初期,主要向公司发一些技术服务(Onsite)方面的业务,由公司根据客户需要派驻一部分工程师前往客户指派的现场协助其进行相关开发业务框架的搭建和业务模块的开发,这部分业务较定制软件开发业务毛利率低一些。待二者之间的合作关系成熟后,新增客户和公司之间的业务合作更多地会转向软件定制软件开发业务方面。感谢您对公司的关注!

7.公司能对标特斯拉的方式,靠许可赚钱吗?有这个打算吗

答:您好! 目前,软件许可是公司的业务方向之一,但业务规模整体占比较小。感谢您的关注!

8.请问公司21年人头外包业务占比提升,后续公司如何平衡人头外包业务与软件开发业务,长期看公司技术开发业务占比多少?

答:公司的业务模式分为软件技术服务和定制软件开发。在新车型和新平台开发中,公司派遣技术人员和车厂进行平台软件架构、功能、框架等的搭建,这个是以软件技术服务收费;在后期实现各功能软件代码开发过程中,公司以软件定制开发收费,在业务量中占比会较大。

9.朱董事长,您好,请问公司“超级软件工场”如何理解?

答:您好! 超级软件工场是光庭信息为满足未来车厂数字化转型中对汽车电子软件开发量的指数级增长、软件开发复杂性和高质量的要求以及高度适配、规模化人才需求而前瞻创新打造。在汽车产业变革和软件定义汽车的浪潮中,为迎接汽车电子软件功能日趋复杂、集成的挑战,公司在行业内率先提出了“超级软件工场”的概念,目前已经融合CMMIL5、A-SPICE、ISO26262和敏捷开发流程建立了先进的汽车电子软件开发流程体系。相对传统的开发模式,“超级软件工场”下的敏捷开发模式通过开发流程的标准化、代码组件的重复利用、开发工艺的不断改进以及开发过程的可视化管理,实现软件产品的标准化、规范化,最大限度地缩短开发时间、降低开发成本,同时提高软

件的开发质量。感谢您对公司的关注！

10.根据招股说明书披露，请问公司域控制器的汽车电子基础软件平台建设进展如何？公司主要做什么内容？

答:您好！2022年公司域控制器的汽车电子基础软件平台建设已全面启动，正在有序开展。该项目的主要内容为：本项目基于以域控制器为核心的第二代电子电气架构，将充分围绕智能座舱域控制器、智能驾驶域控制器、车身域控制器和新能源动力域控制器打造汽车电子基础软件平台，使公司在面向服务的软件架构、车联网、OTA、网络安全、功能安全等领域的开发能力得到大幅提升，进一步增强自身的研发实力，提升竞争门槛。通过基于域控制器的汽车电子软件基础平台的建设，公司将建立新的产业合作模式，公司将作为汽车整车制造商的新型软件供应商参与其软件设计和集成过程。与此同时，公司将打造适应未来汽车发展趋势的软件开发团队和软件开发管理流程，提升公司与产业链上下游的生态合作与管理能力，全面升级公司的软件竞争力。感谢您对公司的关注！

11.公司和新能源新势力造车企业有无合作，今年能否进一步加强合作业务。

答:您好！目前公司和部分新势力造车企业之间的业务合作占公司整体业务规模的比例较低，但作为公司未来重要的业务拓展领域之一，公司将逐步加大造车新势力市场与目标客户的开发力度。感谢您对公司的关注！

12.请问公司当前智能驾驶业务收入规模较小，2021仅占总营收3%，智能驾驶软件业务是否将会是公司重要的未来战略布局方向？

答:智能驾驶业务领域是公司重要的战略发展方向，公司构建了包含传感器数据处理、数据融合、智能决策与控制等功能的软件，以及可支持高级驾驶辅助系统(ADAS)、自动泊车（APA）等自动驾驶解决方案。

13.请董事长仔细讲解下一季度业绩大幅下滑的原因，谢谢

答:1) 经综合分析，公司2022年一季度业绩规模下降幅度较大的原因主要在于，一方面由于公司所在行业的项目平均周期相对较长，项目的交付、验收以及收入确认事项本身就需要一定的时间、流程和手续，从而使得公司的营收和业绩在财务表现上呈现出明显的季节性特征，一、二季度收入相对较少，而三、四季度随着年度项目的完工、交付和验收、确认，其贡献的收入相对较多；另一方面由于近段时间上海疫情造成公司在该地区的部分业务项目未能在一季度及时验收并确认收入，这在一定程度上造成公司一季度的营收数据偏低，存货同比大幅增加；再者，2022年随着公司募投项目的全面启动，公司的研发投入同比大幅攀升。（2）针对2022年一季度公司业绩不理想的情况，公司管理层在认真分析原因的基础上，后续公司一方面将通过加大项目及时交付、验收和确认相关保障措施的力度、提升项目的交付能力和交付速度等方式，确保项目收入得以及时确认，另一方面还将通过积极拓宽发展赛道、持续优化研发创新和服务机制、加快募投项目实施进度、正确把握市场机会等手段，不断夯实公司的竞争实力，提升公司的业绩水平，以更好的业绩回报投资者。感谢您对公司的关

注！

14.请问，公司股价较发行价已经下跌较多，公司后续是否有计划出台稳定股价的相关措施？

答:您好！目前公司各项经营工作有序开展，基本面总体向好。自上市以来，公司管理层一直对公司股价走势保持密切关注，但二级市场股价在客观上受多重因素影响，面对近期公司股价低迷的走势，公司管理层将本着对全体股东负责的态度更加努力经营，积极做好本职工作，稳步提升公司业绩，以此来回报广大投资者的厚爱与支持。感谢您对公司的关注！

15.尊敬的公司董秘，根据数据显示，尤其是2022年Q1，净利润水平明显下降，请问，公司估计何时净利率能够恢复到之前的水平？

答:您好！IPO后正值公司人员规模和业务规模快速扩张以及募投项目全面铺开实施之际，短期内可能会对公司的净利率水平造成一定的不利影响，但从长期来看，短期内公司业务和人员规模的快速扩张、市场的快速抢占有利于公司的长远发展和综合实力的提升。公司管理层对公司未来发展充满信心，如果一切进展顺利，公司的净利率水平很快会恢复到之前的水平。感谢您对公司的关注！

16.公司2021年智能网联汽车测试业务营收7,858万元，同比+43.24%，主要系客户麦格纳、安波福等汽车电子零部件供应商的测试订单大幅增长，这块业务的成长性怎么看？车企是否需要公司来测试？

答:您好！智能网联汽车测试业务的成长性很好、发展前景广阔，公司和业界都非常看好这块业务，目前国内自主品牌车企在智能网联汽车测试业务方面的需求呈激增趋势。在智能网联汽车测试领域，公司除了与麦格纳、安波福等Tier1汽车电子零部件供应商合作外，还与部分车企也建立了业务关系，如雷诺三星、东风日产、吉利几何等。感谢您对公司的关注！

17.公司领导您好！公司对未来可期，最近股价低于发行价那么多，公司有没有对公司二级市场回购，或者有没有策略来提高公司品质，提升我们投资者信心。

答:您好！目前公司各项经营工作有序开展，基本面总体向好。自上市以来，公司管理层一直对公司股价走势保持密切关注，但二级市场股价在客观上受多重因素影响，面对近期公司股价低迷的走势，公司管理层将本着对全体股东负责的态度更加努力经营，积极做好本职工作，稳步提升公司业绩，以此来回报广大投资者的厚爱与支持。在信息披露方面，公司按上市规则和相关法律法规要求，未有应披露而未披露的信息。回购方面，公司将视市场情况和公司资本情况等因素，适时决定是否回购。感谢您对公司的关注！感谢您对公司的关注！

18.领导您好，请简要介绍下公司的主营业务有哪些

答:您好！公司自成立以来一直专注于汽车电子软件先端技术的研发与创新，主要产品应用领域包括智能座舱、智能电控、智能驾驶、智能网联汽车测试、移动地图数据服务等领域，主要客户包括了日本电产、延锋伟世通、佛吉亚歌乐、电装、马瑞利、安波福、麦格纳等全球知名汽车零部件供应商以及上汽、长安、蔚来等汽车整车制造商。

	<p>感谢您对公司的关注！</p> <p>19.尊敬的总经理您好，能否分享一下公司的核心竞争力是什么？</p> <p>答:您好！关于公司的核心竞争力和竞争优势，请参考公司的招股说明书以及2021年度报告（巨潮资讯网，www.cninfo.com.cn）中的相关内容。感谢您对公司的关注！</p> <p>20.请问财务总监，公司募集资金项目:基于域控制器的汽车电子基础软件平台建设项目进度如何？</p> <p>答:您好！2022年公司域控制器的汽车电子基础软件平台建设已全面启动，正在有序开展。该项目的主要内容为：本项目基于以域控制器为核心的第二代电子电气架构，将充分围绕智能座舱域控制器、智能驾驶域控制器、车身域控制器和新能源动力域控制器打造汽车电子基础软件平台，使公司在面向服务的软件架构、车联网、OTA、网络安全、功能安全等领域的开发能力得到大幅提升，进一步增强自身的研发实力，提升竞争门槛。通过基于域控制器的汽车电子软件基础平台的建设，公司将建立新的产业合作模式，公司将作为汽车整车制造商的新型软件供应商参与其软件设计和集成过程。与此同时，公司将打造适应未来汽车发展趋势的软件开发团队和软件开发管理流程，提升公司与产业链上下游的生态合作与管理能力，全面升级公司的软件竞争力。目前项进展顺利，项目整体进度基本符合预期。感谢您对公司的关注！</p> <p>21.公司如何进行投资者关系管理，如何规划进行投资者回报的？</p> <p>答:您好！公司高度重视投资者关系管理，一方面通过投资者热线、董秘邮箱、互动易以及接待投资者调研等多种形式与投资者交流，及时回复投资者关切，另一方面通过业绩说明会等活动，向资本市场传递本公司稳健经营理念和成果。同时，公司坚持多年通过现金分红等方式回报投资者。感谢您对公司的关注！</p> <p>22.请问，公司在车载中间件领域有否布局？目前进度如何？</p> <p>您好！公司是一家主要为汽车零部件供应商和汽车整车制造商提供专业汽车电子软件定制化开发和软件技术服务的信息技术企业。在近十载的发展历程中，公司的业务由车载导航系统逐渐拓展至车载信息娱乐系统、液晶仪表显示系统、车载通讯系统、高级驾驶辅助系统（ADAS）、底盘电控系统、电驱动系统等领域，目前公司在上述业务领域中主要涉及中间件及应用层的开发。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单 (如有)	无。
日期	2022年04月27日