

博济医药科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（投资者电话交流会）
参与单位名称及人员姓名	上海证券、浙商证券、瑞福资管、宏鼎财富、中原证券、中邮证券、太平养老、天虫资本、华泰资管、金信基金、千合资本、阳光资管、光大证券、微谱集团、九颂基金、进化论资管、鸿盛资管、太平基金
时间	2022年4月26日（星期二）晚上
地点	广州
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：王廷春 副总经理：韩宇萍 副总经理、财务总监：欧秀清 副总经理、董事会秘书：韦芳群 证券事务代表：陈少华
投资者关系活动主要内容	<p>1、管理层介绍公司经营情况</p> <p>2、交流互动环节：</p> <p style="padding-left: 2em;">问题 1：公司 2022 年一季报的利润主要来源是什么？疫情对公司一季度的经营是否产生影响？</p> <p style="padding-left: 2em;">答：（1）公司 2022 年一季报的利润主要来源于主营业务实现的毛利额及政府补助。</p> <p style="padding-left: 2em;">（2）第一季度，疫情封控区的项目进度会受到一定的影响，但 2020 年疫情爆发至今，公司和研究单位都已经建立了相对成熟</p>

的应急机制，一是比较通畅的线上办公形式，先做好入组前伦理及协调工作；二是会及时调整病例分配，将受影响的中心入组任务调整到未受影响的中心，将影响努力降低；三是公司目前已实现监查属地化，疫情影响较小、可控。

问题 2：公司目前在手订单有无大变化？是否有新的大客户突破？

答：（1）截止 2021 年底公司在手订单尚未确认收入金额约 12.8 亿，2022 年一季度新增订单约 2 亿元，截止 3 月底在手订单尚未确认收入金额约 14 亿。

（2）公司与湖南某上市制药公司达成战略合作协议，在一季度签署了 4 个大临床的订单。

问题 3：公司新冠药物专利申请的进度如何了？进入临床的预期是否有变化？

答：公司在研抗新冠病毒口服治疗药物是根据已有化合物或药物与新冠病毒 3CL 蛋白的作用模式，在已有结构的基础上进行优化，得出具有自主知识产权且成药性更优的候选化合物，目前已完成先导化合物优化，相关技术方案已提交专利申请，何时授权尚不确定。该项目还处在药物发现的阶段。

问题 4：公司毛利率与同行相比差不多，但净利率相对较低，主要还是因为规模小，公司的体量什么时候能进入一个新的台阶？

答：公司毛利率与同行相比差不多，但净利率相对较低，主要原因为公司收入规模相对较小，人均创收相对较低，公司期间费用及研发费用占营业收入比重较高，因此影响净利率。公司一些新业务处于起步阶段，未来随着新业务逐步产生效益，相信净利润率也会回升。

公司目前约一千人，与收入规模尚不匹配，但对 CRO 公司来说人才比较宝贵，人才进入公司还需要一定时间的培养，目前公司人员储备较为充足，未来在人员不会大规模增加的情况下，随着业务规模的增长，净利润率也会跟上来。

**问题 5：能否介绍下公司在提高临床效率方面的措施和优势？
如应用真实世界的大数据信息和临床试验相结合？**

答：首先，2019 年开始公司与大数据公司合作，在项目前期策划时，一方面会与部分大数据公司合作，了解同类项目在全国的整体研究资源情况，另一方面也会与研究单位提前了解既往的病源信息，进行患者总量评估；另外还与部分医院进行系统对接自动招募，提高招募效率，从而提高临床试验的整体效率。

其次，公司有专业的医学团队和丰富的临床试验项目经验，在方案设计的科学性和可操作性方面有独到之处，因为科学合理的临床方案是临床试验顺利进行的基础。

第三、公司监查属地化的部署，减少了出差，也有效地提高了效率，目前我们正和大数据公司合作开发相应的系统，希望实现部分研究中心如长随访疗程的项目去中心化、远程访视临床试验，达到进一步提升临床试验效率的目的。

第四、公司有国际化标准的临床试验应用管理系统，从每一个细节保障质量同时提高效率。

总体来说，通过各种措施和软硬件的运用，现在临床试验的效率显著提高。同时，公司也在不断探索新的方式，提升服务质量，提高临床试验的进度。

问题 6：临床项目的地域分布怎样，上海疫情对公司临床项目的影响大吗？

答：公司临床项目的牵头单位很多都在北上广，组长单位在上海的项目确实会受到一些影响，但疫情已经两年多，公司早就制定了针对疫情的应急措施，如及时增加其他市区的共同组长单位、及时调整疫情城市的病例到其他研究单位，把疫情对项目进度的影响降到最低。另外，公司开展的项目多，分布在全国各地，且公司很早以前就实现属地化监查，例如上海的同事在家办公，但可以通过线上沟通和线上提交资料来完成和研究单位的对接工作。因此，总体来讲，疫情的影响是可控的。

	<p>问题 7: 对中药行业 CRO 的前景判断以及公司的布局 and 规划?</p> <p>答: 中药行业前几年不景气, 但最近两年, 随着国家对中药支持力度的加大, 中药研发的积极性增加, 中药 CRO 整体前景相信会向好。</p> <p>公司在中药研发领域一直有布局和发展, 中药一直是公司特色领域。公司今年商务也会加强中药项目的承接, 相信订单会有增长。</p> <p>此外, 2021 年公司将中药临床、临床前业务整合到全资子公司杏林中医药, 未来也将统筹整合公司与政府合作的中药产业园区, 打造中药一体化服务的公司。</p> <p>问题 8: 公司各业务结构在比例上有没有发生新的变化?</p> <p>答: 2021 年度, 公司临床研究服务收入占比 61.66%。在大临床项目方面, 创新药项目的占比也超 50%。总体来看, 公司已完成从仿制药向创新药的转型, 临床业务发展势头良好。</p>
附件清单 (如有)	无