通策医疗股份有限公司调研内容纪要

编号:2022-002

投资者关	√特定对象调研 □分析师会议
系活动类	□媒体采访 □业绩说明会
别	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观 □其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位	海通医药 郑琴 东北医药 刘宇腾 天风医药 张雪 西部医药 陆伏葳
名称及人	中金医药 朱言音 国金医药 徐雨涵等 700 多位分析师及投资者;
员姓名	
时间	2022年4月27日21:00-22:30
地点	腾讯线上会议
上市公司	董事长吕建明先生;总经理王毅女士;董事会秘书张华先生。
接待人员	
	1、自春节以来,全国疫情多点局部爆发,公司作为口腔民营医
	院龙头想必出于责任和当担,抗疫方面也做了很多努力,能否具体介
	绍一下。一季度业绩相对低于原有预期是否主要和疫情相关?
	去年下半年开始疫情就有断断续续的影响,比如杭州、宁波、绍
	兴、温州等, 防疫气氛也渐渐凝重起来。绍兴上虞、宁波等, 有部分
投资者关	医院停业,部分医护人员在医院封了30多天。3月以来浙江省各个县
系活动主	级防控都更加严格,因此影响外地来杭就诊,本地的就诊情绪也受到
要内容介	影响,从需求端来说人流量有下滑。
绍	从医生角度来看,总院的医生在上下级医院流动看诊的,但今年
	由于防疫政策影响影响了人员流动。
	防疫贡献方面, 通策集团积极响应地方防疫政策, 全国调动医护
	人员支援疫情严重区域,常规核酸检测随时医院调配人员。通策旗下
	的杭口平海和城西院区、宁口、武汉存济口腔、西安存济医学中心医
	院的援沪医疗队在24小时内完成了人员组建、杭州结集、物资准备、

动员和培训并于 27 日晚十点到达上海浦东投入抗疫。今天将有第二批援沪医护人员再次出发,我们用行动证明了通策人的使命和担当,愿疫情早日散去,愿最美逆行者们平安凯旋。

2、杭州口腔医院、宁波口腔医院、城西口腔医院一季度的经营 情况如何?

宁口总院 Q1 虽受疫情冲击较大,但基于公司持续的投入,凸显了学术立院的效果,在宁波地区高举高打,营收比去年同期增长了27%,实现盈利增长。今年全年比较看好宁口的业绩成长。

受疫情及疫情防控措施的影响, 杭口和城西 3 月份单月业绩下滑, 一季度整体来看, 略有下降, 营收下降 3.5%。

3、请介绍下 2021Q4 和 2022Q1 的投入,主要是哪些,产生了多少摊销? 今年资金投入的压力?

2021Q4 和 2022Q1 的投入主要是人才的储备。2022 年的资产投入规划 9 亿元,非房产资产按照 10 年摊销,房产按照 40 年摊销(医院开业才会转固定资产折旧)。公司不会有资金压力,目前账面资金 7 亿 多元,加上每年的经营现金净流量,完成今年投资没有问题。

4、疫情影响下公司做到一季度正增长实属不易,今年是储备实力的一年,请吕总介绍医疗资源方面的储备情况,以及城西新大楼、紫金港医院的建设情况?

公司 2021 年新增了 622 医护人员, 紫金港预计 2023 年上半年开业, 规模 200 张牙椅, 城西新总院预计 2023 年下半年开业, 规模 250 张牙椅, 最终紫金港 500 多、新城西会达到 350 多张牙椅。

5、一季度种植收入同比增长了 12%, 是所有业务中最高, 客单价和数量的变化? 对利润率的影响?

中国人的缺牙率是蛮高的,种植牙市场规模很大,国内渗透率还很低.这比任何一个专科领域都要大.公司 Q1 种植的增长率虽然优

于其他业务,但增长率是低了不是高了,和集采造成的预期有一定关系,疫情及经济现状的影响,今年种植的自然增长原本可以更高。

集采的影响来看,公司提供的是服务而不是耗材,以耗材档次制定价格是不合理的。种植牙集采是肯定会做的,但会将种植体和医疗服务分开。去年年底的北京医保调价结果表明,提升了牙科服务费的上限。政策对于牙科服务价格的态度是非常明显的。公司利润来源是医疗服务而非耗材,种植项目的收费有向服务费转化的趋势。

6、2022年及以后的发展预期?

随着高端业务结构改善的驱动,以及公司在医疗资源方面的持续积累,公司对于后续的成长非常有信心。投资节奏的波动会短期的影响公司业绩情况,例如 2022 年 Q1 新开业 6 家蒲公英医院,今年还有15 家蒲公英医院准备开业。蒲公英的投资第一年会带来营收增长,但利润增长无法体现;第二年开始才会贡献一定的利润。老医院和蒲公英医院是两条增长曲线,叠加一起来看会影响短期的业绩,但 2021 年剔除提前人员储备和投资的影响,增长还是非常快的。

7、2021Q4 的净利率波动的原因?如何看待未来毛利率和净利率的趋势?

一是疫情的反复对营业的影响,二是医生储备增加了成本,三是 新开蒲公英医院亏损对利润产生影响。

毛利率应该是稳定持续增长的,管理费用减低,规模效应带来的 边际贡献的增加。净利润的增长还是有空间的,主要来自边际成本的 减少和业务结构的变化,比如儿童的早期矫正,儿科的收入在不断变 大,疫情之后将持续稳定提升。

8、2022Q1 经营现金流量波动的主要原因是什么?

第一,一季度是浙江省的医保系统并网,有1.5个月的医保结算款有延迟,从3月份延迟到4月10日,影响约4000万元;第二个原

因是相关税费时间影响,约 4000 万元左右的影响。剔除以上影响后 2022Q1 经营现金流量为 1.48 亿元,同比增长 15.6%。

9、二线的区域总院收入占比是否会上升?

新总院的建设将根据具体情况确定,目前规划了二级区域总院义乌 浙中总院,义乌院区目前收入 7000 多万元,正在筹备建设成为区域 总院,未来将会有比较好的贡献。

10、医院的产品价格会涨价吗?

医院不做产品价格的提升,只有客户价值的提升。现在公司的客户分级能力还不够,随着公司在浙江省全域覆盖加强,客户精细化管理会有所提升。

日期 2022年4月27日