

上海会畅通讯股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2022年4月29日（周五）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长 HUANG YUANGENG 2、董事、总经理、董事会秘书路路 3、独立董事吴刚 4、副总经理、财务总监倪明勇 5、战略投资副总经理张骋 6、保荐代表人王贤
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请问，公司是否属于云办公细分龙头企业？市场份额有多少？</p> <p>您好！据沙利文公司头豹研究院发布的《2021年中国视频会议解决方案行业概览》，公司以营业收入排名第一持续引领行业。据Wainhouse报告显示，公司已成为国内除基础通信运营商外市场份额最高的通信会议服务提供商。</p> <p>2、股价都烂成什么样了，你们要不要拉升一点给支持你们的人一点希望</p> <p>短期股价应该不能充分反应公司价值，长期股价表现才是公</p>

司价值的体现。公司及公司同仁将持续努力，回报股东，谢谢关注。

3、是否考虑跟地方政府设立创投基金，同时通过云视频协助地方政府开展招商引资的营销活动。

目前公司没这方面的考虑，谢谢关注

4、公司业绩这么差，管理层有不可推卸的责任！

短期股价应该不能充分反应公司价值，长期股价表现才是公司价值的体现。公司及公司同仁将持续努力，回报股东，谢谢关注。

5、董秘,您好. 百度宣布将于 12 月 27 日发布元宇宙产品“希壤”，届时百度 create 2021(即百度 AI 开发者大会)将在希壤举办。这也预示着虚拟会议将得到更多的认可和应用。请问贵司与百度有相关的合作吗？

公司和全资子公司与百度有相关云视频硬件产品方面的合作，谢谢关注

6、敬的董秘：您好，结合各方面来看，比尔盖茨认为未来 3 年工作会议在元宇宙里面进行，而会畅通讯作为这方面中国区的领头企业有没有深入布局，有没有意向和微软等国际巨头合作，深入开发研究电话元宇宙。

您好！公司经过提前布局元宇宙，已经商业化落地了面向商业元宇宙的“三维云视频”产品和业务，您所提到的虚拟数字人是三维云视频的组成之一。公司致力于为用户提供面向 5G+信创的“高可信，高质量，全信创，全沉浸”的三维视频用户体验。

7、你好，公司最大竞争对手是哪个或哪些？谢谢！

请参看公司年报披露，谢谢关注。

8、公司未来三年业绩增长的目标是多少呢？

未来三年行业平均增速在 10-20%，作为云视频国家队和行业领导者，公司力争超过行业平均增速。

9、请问，公司在东数西算、元宇宙方面有什么优势？

您好：感谢您对公司的关注。关于东数西算，请参考您的相

同问题回复。关于元宇宙，公司经过提前布局，已经商业化落地了面向商业元宇宙的“三维云视频”产品和业务，您所提到的虚拟数字人是三维云视频的组成之一。公司致力于为用户提供面向5G+信创的“高可信，高质量，全信创，全沉浸”的三维视频用户体验。

10、世界首次元宇宙大会在上海召开，贵公司为上海本地科技企业，请问贵公司有哪些准备参与元宇宙大会，贵公司在虚拟数字人与 NFT 以及元宇宙设备终端有哪些布局。

公司积极参与元宇宙大会，但受疫情影响有不确定因素。公司三维云视频平台包含虚拟数字人等，其中海量 3D 模型（数字内容资产）底层用到 NFT。

11、你好，公司现在在手订单数量和未转换的具体订单金额有多少？

请参考公司对外披露的公告信息，公司没有应披露而没披露的事项。

12、公司未来是否有考虑设立创投的想法呢？

公司目前暂无此考虑，谢谢关注。

13、董秘你好： 请问，公司在大数据，区块链方面有哪些近期或长期战略布局？

公司三维云视频平台会大量用到 3D 模型（数字内容资产），需要用到区块链和 NFT 技术，公司已着手研究并展开布局。

14、尊敬的董秘 您好 请问咱的元宇宙产品有什么优势吗？ 元宇宙大会参加吗？ 元宇宙未来展望如何？

您好，感谢您对公司的关注。公司正在积极争取参与本次元宇宙大会，后续也会关注上海疫情对本次会议的影响。感谢对公司的关注。

15、董秘，您好！昨晚西城男孩的网上全球演唱会火爆网络，应该接下来会得到更多明星得效仿，贵司得音视频底层技术应该可以支持承接这方面得业务吗？ 或者有没有这方面的布局，将这种演出三维化搞出个元宇宙演唱会。

公司三维云视频平台支持覆盖线上活动和线上会议的不同场景。

16、疫情对于云办公是利好而不是你们失败的理由！

谢谢关注。我们会持续努力的。

17、董秘您好！百度希壤具备线上会议、演唱会等功能，请问公司的相关技术能否有能力提供相关服务？谢谢！

公司三维云视频平台能覆盖线上会议和在线活动的不同场景。

18、亲爱的董秘您好！公司定期报告中，基于用户沉浸式沟通需求和基础设施的成熟带来了元宇宙生态的逐步崛起，公司也在面向“5G+国产化+商业元宇宙”的方向进行了研发投入和营销布局，于第三季度推出了面向“商业元宇宙”的三维云视频新产品，并迅速建立了“客户样板间”，已开始初步探索新产品在数字医疗、直播电商、数字孪生和工业互联网等领域的商业化落地。请问公司在商业元宇宙业务有收入了嘛？

感谢您对公司的关注。公司在2022年一季度，创新业务三维云视频业务经过半年多的用户共创，得到用户认可，报告期内实现了收入和订单的较快增长，商业模式得到初步验证。

19、公司今年定增解禁的股东股票都出了吗？

投资者，您好！根据《上市公司股东、董监高减持股份的若干规定》及《深圳证券交易所上市公司股东及董事、监事、高级管理人员减持股份实施细则》等有关规定，上述定增股东不存在减持预披露义务，感谢您的关注。

20、Valuates Reports 最新发布的报告预测，到2028年全球元宇宙市场规模将从2022年的2800亿美元增至5100亿美元，2022-2028年的复合年增长率为95%，公司是否有信心抓住机遇未来提高企业未来的增长率？

您好：感谢您对公司的关注。公司在2022年一季度，公司保持了对于信创云视频和三维云视频的研发投入，构建国产音视

频底层引擎的同时，加大了投入 3D 引擎。未来公司将保持“国产音视频引擎+3D 引擎”双引擎的研发策略，形成统一的面相 5G+信创的三维云视频平台和一站式解决方案。且公司创新业务三维云视频业务经过半年多的用户共创，得到用户认可，报告期内实现了收入和订单的较快增长，商业模式得到初步验证。

21、交易性金融资产本期购买金额 803,413,882.00，仅限银行理财吗还是有其他高风险投资？

交易性金融资产本期购买金额，其中包括银行理财，以及支付的股权投资款。

22、尊敬的董秘您好，请问公司涉及到 NFT 概念内容嘛？谢谢！

您好！公司的三维云视频会用到大量 3D 模型（数字内容资产），公司会充分利用底层技术包括区块链技术保障内容创作者的 IP，其中涉及您提到的 NFT 技术。

23、北京倡导在冬奥会、冬残奥会期间采取居家办公等弹性工作制，是否有公司在使用公司的在线云办公系统？

您好：公司是国内知名的政企国产云视频品牌，为大型政企、事业单位、500 强跨国公司以及垂直行业客户提供基于安全可靠的网络安全和自主可控的云视频全场景一站式解决场景应用和服务方案，覆盖政府、金融、新零售、教育、医疗、公立教育、地产、IT 计算机等多个行业，成为全行业用户数字化转型和产业互联网的数字新基础设施。

24、公司副总经理陈学明和 HOU KAAI WERN 分别负责公司哪块业务？

陈学明负责数智源业务，在会畅并购数智源前，陈总就是数智源负责财务和业务的负责人。HOU 具体负责深圳明日业务。谢谢关注。

25、你好，能介绍一下公司在 3D 视频通讯的科技先进性吗，比如数字孪生，全息投影，沉浸式交互等方面

公司 3D 云视频产品核心与游戏引擎 UE 和 Unity 等比追求的

是差异化的“实时性”，这是通讯产品才具备的，实时通讯+实时建模+实时渲染，而游戏引擎仅能“实时渲染”，建模需要依赖第三方工具，通讯引擎也不具备。公司产品的特点也体现在您提到的数字孪生，沉浸交互等方面。

26、谁敢信你们，自从你们说过竞争对手只有自己和时代，然后股价还腰斩不止，一个公司靠的是实力，不是吹牛就能解决的！

短期股价应该不能充分反应公司价值，长期股价表现才是公司价值的体现。公司及公司同仁将持续努力，回报股东，谢谢关注。

27、会畅通讯以后发展的前途怎样，能否向 ZOOM 一样做大做强？能否给广大投资者带来收益？我看好你们的未来，但现阶段看不到曙光，36 元进的，不知道是否还能坚定持有你们的股票

您好，公司积极研究包括 Zoom 在内的行业成功企业，但不是复制前人的成功路线，而是优秀企业的思考和运行框架。过去的一年公司面临了一些短期挑战，但仍然积极布局面向未来的产品和技术比如三维云视频技术，坚信积极唯有持续做好经营才能穿越周期。疫情带来了全球的不确定性，不论是美股还是国内 A 股都面临较大的波动性，请您注意投资风险。

28、目前上海疫情，股东大会是否能正常召开现场会议吗

您好：公司将根据上海市政府的规定进行有序复工，请关注公司股东大会的提示性公告。谢谢

29、你好，公司的云视频应用是怎么收费的，是给用户包年的还是按每次接入量人数收取费用的！如博鳌亚洲论坛是公司支持的应用！

云视频收费大概分为两种情况：1、云视频账号：按照账号大小按年收费；2、三维直播按照场次收费，具体看接入方多少。博鳌按照第二种收费模式。具体可参看年报解释，谢谢关注公司。

30、董秘你好，请问公司是否具备 AR（增强现实）+VR（虚

拟现实)+MR(混合现实)技术力量,是否掌握新一代视频通讯的音视频底层技术。如果未来元宇宙商业化,公司是否具备帮助企业级用户提升经营效率的能力,和打造应对复杂工作场景和多元沟通方式平台的能力,谢谢!

您好:公司的创新业务三维云视频业务经过半年多的用户共创,得到用户认可,报告期内实现了收入和订单的较快增长,商业模式得到初步验证。

感谢您对公司的关注

31、尊敬的董秘,你好!请问贵司在元宇宙底层核心技术基础能力的前瞻研发具备哪些行业领先优势,谢谢!

您好:感谢您对公司的关注。公司在构建国产音视频底层引擎的同时,加大了投入3D引擎。未来公司将保持“国产音视频引擎+3D引擎”双引擎的研发策略,形成统一的面相5G+信创的三维云视频平台和一站式解决方案。且公司创新业务三维云视频业务经过半年多的用户共创,得到用户认可,报告期内实现了收入和订单的较快增长,商业模式得到初步验证。

32、请问,公司与抖音,快手的合作有什么新打算吗???

抖音快手作为平台,在直播电商上有快速增长的态势。公司云视频硬件已应用于直播电商场景,并服务了头部MCN和大V。

33、作为一个55成本的小股民,概念吹嘘再好也没用,公司股价说明一切,希望公司今年能提振市场的具体措施来

短期股价应该不能充分反应公司价值,长期股价表现才是公司价值的体现。公司及公司同仁将持续努力,回报股东,谢谢关注。

34、公司是否考虑与飞书等远程办公软件大厂有关于集成会畅云视频的合作?

公司在积极推进与生态巨头建立长期稳定的合作关系。目前公司云视频硬件已经与互联网巨头建立了合作关系。

35、海市政府也宣布参与元宇宙相关产业,并支持元宇宙产业发展,而且最近开始好多元宇宙大会都在上海举办,公司

是否有积极参与相关大会，或者积极布局享受政策红利。

您好：公司正在积极争取参与本次元宇宙大会，后续也会关注上海疫情对本次会议的影响。感谢对公司的关注。

36、请问会畅通讯在行业处于什么样的地位

您好：感谢您对公司的关注。在调研机构沙利文头豹研究院的最新的《2021 年智能视频会议解决方案行业报告》所提出的智能视频会议 Frost Radar 弗若斯特雷达图中，公司云视频产品位居领导者象限，仅次于华为，高于其他云视频同行，反映公司的产品和技术实力不断增强得到了专业用户认可。

37、公司是否有计划拓展一些新的应用场景，比如电商、社交、游戏等。

公司云视频硬件下游面向了广阔的垂直应用场景，包括电商直播，游戏直播，社交直播等。

38、贵司大股东，都不看好公司未来，不断减持，怎么让投资者相信会畅会有好的未来？

首先，减持与对公司发展是否有信心没关系。第二、减持都是出于正常的财务安排。第三，维护公司长久发展是公司全部同仁的一致信念和努力。

39、请问：1 公司对股价波动有什么看法，目前股价已经跌到公司上市以来低位，作为投资者，在高位买入股票，一直持有，看好公司发展，但是公司股价表现很差，请问有没有回购等计划？

2 公司对元宇宙会议实现应用有什么想法，多久可以实现元宇宙会议应用？对元宇宙会议的收益是否有概算？

您好：感谢您对公司的关注。1、公司会根据证监会和交易所的相关规定披露有关文件，请关注公司正式的对外披露。2、5G 技术是商业元宇宙和公司三维云视频落地的必要条件。5G 加速了三维云视频产品的普及和行业应用落地。而公司的创新业务三维云视频业务经过半年多的用户共创，得到用户认可，报告期内实现了收入和订单的较快增长，商业模式得到初步验证。

40、请问，您对于公司愿景是什么呢？国内行业龙头还是中流企业？

公司的愿景很简单很清晰，致力于做国内最大的云视频通讯企业。目前从市场影响力，占有率上看，公司是国内云视频细分行业龙头。

41、董事长您好。请问您对公司目前所处的市场发展环境有什么看法。未来公司的发展方向和目标是什么？准备通过什么方式去实现？是否有清晰具体的路线？

公司致力于做国内最大的云视频通讯企业。随着 5G，国产化和信创等技术和政策的推动，各种技术集合应用到了一个行业拐点，形成了目前的商业元宇宙领域，云视频的内涵也发生了相应的升级和变化，从过去二维平面走向三维立体。公司一方面通过加强相关研发投入（2021 年也做了在再融资募投项目），另一方面也通过战略投资进行相关领域布局。具体请参考公司 2021 年年报。

42、贵公司总值从最高一百六十多亿跌到现在 28 亿，我想问下，贵公司领导们作何感想？

控股股东有 6000 多万股，他的心情你肯定理解的。从公司角度看，我们会努力的，知耻而后勇。谢谢关注。

43、请问，近期，公司战略投资方向介绍一下？

您好：感谢对公司的关注。公司持续关注音视频上下游产业技术，包括音视频底层技术，云视频底层芯片（硬科技），3D 引擎及元宇宙相关行业应用。

44、请问，战略投资是否会跨行业发展？

您好：感谢您对公司的关注。公司在战略投资上始终紧密聚焦在上市公司主业和上下游业务，不会做跨界发展。随着技术演进，一些新兴的相关领域也与云视频发生关联，比如云视频底层芯片，3D 引擎及元宇宙技术等。

45、亲爱的董秘，明日公司开始产生影视和音响设备，是否意味着公司未来的重点方向就是元宇宙基建？我非常看好

公司在元宇宙有所作为，建议公司集中力量专攻元宇宙项目。三维云视频一直没有什么消息，请问前景如何，是否遇到困难？

公司目前没有任何计划参与云宇宙基建。公司在三维云视频进展顺利。目前在逐步推进，目前没遇到很大困难，谢谢关注。

46、请问贵公司有和算力相关的技术吗？

您好：感谢您对公司的关注。公司注重云视频底层算法和技术的投入，在云平台底层架构上采用了业界领先的 SVC/HEVC (H. 264/H. 265) 柔性音视频编解码算法，可以极高的效率压缩音视频数据，使音视频数据得以自适应网络带宽的方式在互联网上传输，达到接近传统专网视频会议的流畅体验。SVC/HEVC 柔性音视频编解码算法相比传统专网视频所采用的 H. 264 的通用编解码协议，在效率上有 50%-80%的提升，能在互联网中 40%-50%丢包视频流畅稳定不卡顿，60%-70%丢包音视频连贯清晰，为行业带来了全新的下一代用户体验。这又使得传统专网视频通信固有的 MCU（多点控制单元）得以云化，极大降低用户的采购成本和使用门槛。同时，公司持续投入构建下一代三维云视频平台，在原有自主音视频算法引擎基础上，结合 3D 引擎，在双引擎的驱动下实现了三维化云视频技术应用，并已在 2021 年期间将三维云视频产品化和试商业化。另外，公司在云平台的架构设计上，一方面考虑了面向国产化应用，积极研发适配内置于国产统一操作系统 UOS 的会畅超视云，支持包括龙芯、兆芯、鲲鹏、飞腾在内的主流国产芯片；另一方面也在研发支持 5G 大规模商用，支持 4K/8K 超清视频的大规模应用，在下一代音视频编解码算法 H. 265 和 AV1 上亦有技术布局。

47、请问贵司面向商业元宇宙开发的三维云视频产品目前的销售情况如何？一季度投入三维云视频的研发费用是多少。

公司面向商业元宇宙开发的三维云视频产品目前已有销售，效果反响良好。公司在三维云视频产品方面将根据市场前景和客户需求持续进行研发投入。

48、请问，贵公司是否有雷？是否存在未披露的利空消息？

您好！公司目前经营状况良好，即便在疫情各项订单正在有条不紊的履约中。不存在应披露而未披露的消息。

49、请问，大股东存在占用上市公司资金的情况吗？

没。公司严格按照规定。

50、请问未来国产操作系统和手机是否会预装贵司的视频会议系统？

您好：感谢对公司的关注。公司 2019 年下半年进入信创领域，适配了底层主流国产芯片如龙芯、兆芯、飞腾等等，自 2020 年推出预装于统信 UOS 的国产云视频平台，首家给国内政企信创用户提供了系统原生的云视频和即时通信体验；随着 UOS 装机量的提升，公司信创云视频平台累计用户量也已突破了 200 万。也进一步适配了鸿蒙操作系统和麒麟操作系统，成为支持全国产操作系统的云视频平台。

51、请问，贵公司有没有打算双主业发展，您有没有想过在其他产业如新能源产业进行发展？

就公司目前来看，一直围绕云视频推广公司业务。目前没有任何计划打算双主业发展，谢谢关注。

52、会畅教育公司目前是什么状态？有收入和利润吗

随着经营环境的变化，公司也对经营和组织架构进行的优化。会畅教育目前仍然作为公司行业应用大部门下的一部分在运营。

53、请问，您有没有考虑进一步收购优质资产或企业，发展公司？

公司将严格按照证监会和交易所的披露规定，截止到今天，公司没应披露而未披露的事项

54、1 公司对股价波动有什么看法，目前股价已经跌到公司上市以来低位，作为投资者，在高位买入股票，一直持有，看好公司发展，但是公司股价表现很差，请问有没有回购等计划？ 2 公司对元宇宙会议实现应用有什么想法，多久可

以实现元宇宙会议应用？对元宇宙会议的收益是否有概
算？

您好：感谢您对公司的关注。1、公司会根据证监会和交易所的相关规定披露有关文件，请关注公司正式的对外披露。2、5G 技术是商业元宇宙和公司三维云视频落地的必要条件。5G 加速了三维云视频产品的普及和行业应用落地。而公司的创新业务三维云视频业务经过半年多的用户共创，得到用户认可，报告期内实现了收入和订单的较快增长，商业模式得到初步验证。

55、请问，贵公司打算和 meta，推特合作的打算吗？

您好！公司积极研究，向元宇宙的全球行业先驱学习。公司云视频硬件已与国内外诸多巨头和互联网平台建立了合作，也会努力扩大合作对象范围。

56、请问，深圳大楼的拍卖，是否有新的战略部署？

深圳大楼的拍卖主要是用于明日的生产需要，同时也满足将来可能的新需求和新部署，但目前公司没应披露而未披露的事项

57、请问，公司有没有初步计划或打算收购一些优质公司或资产？

公司将严格按照证监会和交易所的披露规定，截止到今天，公司没应披露而未披露的事项

58、公司对去年业绩下滑，利润净亏损有什么应对措施吗？

公司在新的一年将专注于云视频软件业务及终端硬件业务，积极拓展国内和国外市场，同时加强成本费用的管控，努力开源节流，力争实现良好的经营业绩。

59、公司年报所述的研发费用“对于 AR/VR/三维图形引擎等下一代 3D 云视频平台技术的投入”，是自主研发还是购买第三方的技术？

公司战略投资了 3D 引擎技术的头部公司，同时结合自身音视频底层算法引擎的既有优势，形成了自研的 3D 云视频产品。

60、公司是否有计划加强跟各大公募机构的沟通交流，争取更多有实力的投资者了解参与企业投资。

公司一直在加强与各大公募和私募的沟通，公司除董秘外，还设置其他岗位加强与各大投资机构的路演和反路演，谢谢都公司的关注。

61、董秘你好，比尔盖茨称未来2年多数虚拟会议将转向元宇宙，请问公司在远程会议这方面在国内有没有竞争力？在远程办公这方面的销售在国内排第几？

您好：据沙利文公司头豹研究院发布的《2021年中国视频会议解决方案行业概览》，公司以营业收入排名第一持续引领行业。据Wainhouse报告显示，公司已成为国内除基础通信运营商外市场份额最高的通信会议服务提供商。

62、请问，第二季度，贵公司有合并重组或收购优质公司的计划吗？

公司将严格按照证监会和交易所的披露规定，截止到今天，公司没应披露而未披露的事项

63、公司现在这么困难，公司接下来有没有实质性的计划和策略

您好，公司2021年虽然出现了商誉减值，但剔除商誉后，公司净利润和经营现金流仍然是良好的。对于大环境背景下业绩出现了一些不太如人意的短期波动，公司是充分正视的，一些为长期增长的布局投入并没有因此停下来，比如公司是业内最早布局3D引擎，商业化“三维云视频”产品的，并因此建立了领先优势。公司会在做好自身经营的同时，持续与投资者保持良好的沟通。

64、请问董秘：公司在元宇宙业务方向上有何布局？已投入了多少资源？目前产生了多少这方面的专利技术和专有技术成果？谢谢

您好：感谢您对公司的大力关注。2021年是元宇宙元年，面对元宇宙的崛起，云视频由“二维平面”向“三维空间”升级，公司基于行业领先优势，也率先研发并针对政府和大型企业推出了面向5G+信创的“三维云视频”平台及一站式解决方案，

具备“高可信，高质量，高服务，全沉浸”的应用优势，逐步在多个行业建立了“行业样板间”。2022 年一么度，公司同时保持了对于信创云视频和三维云视频的研发投入，构建国产音视频底层引擎的同时，加大了投入 3D 引擎。未来公司将保持“国产音视频引擎+3D 引擎”双引擎的研发策略，形成统一的面相 5G+信创的三维云视频平台和一站式解决方案。而公司创新业务三维云视频业务经过半年多的用户共创，得到用户认可，报告期内实现了收入和订单的较快增长，商业模式得到初步验证。

65、5G 技术的推广对公司产品有何影响？

5G 技术是商业元宇宙和公司三维云视频落地的必要条件。5G 加速了三维云视频产品的普及和行业应用落地。

66、公司跟腾讯会议是如何实现差异化竞争的呢？如何防止市场空间被挤兑压缩的问题？

公司与腾讯等大厂完全赛道不同。大厂走的是 C 端和免费，羊毛出在猪身上的盈利手段。公司的客户是企业客户和政府客户，他们更注重的是产品和服务。

67、这次上海的疫情对公司的业绩影响多大？对于这个情况公司有哪些处理措施？

公司自身专注的云视频通讯就是做远程办公产品。上海疫情期间，公司沿用了一直以来坚持的线上线下混合办公的方式，保证了经营的正常开展。

68、从 2020 年 5 月到 2022 年 1 月区间公司主管和您减持了公司那么多公司股票是不看好公司的发展吗？

您好：公司高管所获得的股票均为股权激励的股份，而高管减持主要基于个人资金需要，且均按照交易所和监管机构的要求进行了预先披露。感谢您对公司的关注。

69、股市是公司经营状态的晴雨表，公司的竞争力在哪里

作为云视频国家队，公司同时在研发实力，市场占有率（营销能力），品牌影响力和“云+端+行业”的全产业链布局以及规模效应上具备多点优势。同时，公司也积极提前布局三维云视频

技术，能不断在细分领域洞察用户需求和产业趋势，并快速落地验证是公司持续进步的驱动力。

70、最近很多学生都只能上网课，贵公司在远程教育方面有什么进展？

您好：公司明日实业有支持远程教育的云视频产品，在算法、结构设计、制造工艺方面均有良好的表现。

71、贵公司的股票已经跌破增发价了，贵公司大股东长久以来一直在减持，至此股价洼地，贵公司大股东有没有回购股票，提升股价的打算？

公司和大股东一定会按照证监会和交易所的规定披露有关文件，请关注公司正式的对外披露。谢谢关注公司。

72、年报显示，数智源 21 年业绩净亏 4 千万，前三年承诺精准实现，原实控人戴元永也在 21 年辞去董事席位，请问上市公司是否放弃这款业务了

您好：数智源的主要服务客户是海关航空等机构，虽然数智源在积极进行业务转型，但由于 2020 年的新冠疫情爆发，且在近两年持续在多个城市时有发生，对项目的进场和实施验收均产生了一定的影响。感谢您对公司的关注

73、贵公司股价从 86 一路跌到 13 元，熊冠 A 股，贵公司关于提升股价有何打算？

谢谢对公司股价的关心。一定时间段的股价未必能反应公司的价值。但从一个长久时间段来看，股价是公司价值的体现，从公司角度看，一定努力运营。也期盼股价能尽快反映公司的价值。

74、公司是否考虑加大 To G 市场的宣传和营销力度，充分发挥国产品牌的优势？

您好！公司在综合考虑差异化的 toB 和 toG 品牌打造思路，不会走“烧钱”的路线。另一方面，也会通过一些行业样板间来建立更大的行业影响力，凸显公司国产品牌的实力。近期市场看到的公司支撑了两会“云听会”和博鳌亚洲论坛等，获得了市场较好的反响，就是这样思路下的具体体现。

75、请问，数智源计提那么多商誉减值，这部分计提，会随着其经营改善而拨回吗？

按《企业会计准则》相关规定，商誉减值计提后不可以转回。

76、视频会议根据应用场景市场需求多样，公司如何提供差异性服务？

您好：面对元宇宙趋势的崛起，云视频由“二维平面”向“三维空间”升级，公司基于行业领先优势，也率先研发并针对政府和大型企业推出了面向5G+信创的“三维云视频”平台及一站式解决方案，具备“高可信，高质量，高服务，全沉浸”的应用优势，逐步在多个行业建立了“行业样板间”。同时，公司云视频平台具有极强的兼容性和全场景能力。在网络条件极差的情况下，可以仅以语音加入视频会议，满足会议使用者参加会议的需求。而面向互联网的云视频架构，更能覆盖满足如智慧党建、在线教育（双师课堂）、远程医疗（会诊）、新零售MCN直播带货、智慧司法（远程庭审）和雪亮工程等垂直行业用户应用场景。

77、怎么看你们直播，直播人都看不到的吗，那你们有啥播的呢

世界在发展，业务类型在发展，各种场景不断出现。所以公司需要满足各种场景的需要，谢谢关注。

78、今年 2022 年是不是还有计提商誉减值的可能？

公司全资子公司明日实业生产经营情况正常，从目前情况看 2022 年没有需计提商誉减值的迹象。

79、尊敬的董秘你好，贵公司在元宇宙方面有哪些布局？在东数西算算力方面，贵公司有哪些核心竞争力？和华为有战略合作吗？辛苦回复下

您好：感谢您对公司多方面的关注。第一，关于元宇宙，从技术演进趋势看，未来的视频通讯都是三维化的。比尔盖茨最新的论述表明，未来 2-3 年时间，所有的线上会议都要转移到元宇宙。公司不仅具有目前国内第一梯队的音视频底层引擎算法（研发队伍），同时投资布局了 3D 引擎，具备双技术引擎的优势；

叠加公司既有的云视频国家队行业领导者地位，品牌影响力和营销渠道经验，公司有信心在商业元宇宙三维云视频市场开拓上保持既有的领先优势。第二，关于东数西算，已经进行了相关的回复，这里不再赘述，请参照已经回复的内容，谢谢。第三，会畅通讯及子公司明日实业都是华为的合格供应商，为华为提供服务及云视频硬件产品。

80、你好，公司的海外业务占比多少？

公司海外业务主要是云视频硬件的海外业务，截止 2021 年年报，公司云视频硬件海外业务占比接近 25%。

81、回答问题

你好，公司相关各位在慢慢答复各位的问题，请等待，稍安勿躁。谢谢

82、既然说得那么好，股价为什么还跌跌不休，没人关注，是你们大股东做的太不地道了吧！

您好！公司除了做好自身经营外，也密切关注二级市场波动。今后也将持续倾听投资者声音，对于好的建议和意见也会采纳并不断改进提升，通过沟通增进大家对公司经营和长期布局的理解和信任。

83、公告 2021 年报惊悉出现由盈转亏，出现巨大亏损，请问，

一，对亏损为什么没有提前预告，警示

二，主要原因是一笔计提商誉减值造成的

对此，请解释一是合理性，合规性，二是如何体现对中小散户的保护？

公司遵照创业板上市公司信息披露要求，于 2022 年 1 月 29 日公开披露了公司 2021 年度业绩预告，在公告中指出了公司 2021 年预计业绩范围，以及预计的 2021 年计提商誉减值金额。本次计提商誉减值符合《企业会计准则》和创业板上市公司规范运作的相关规定，依据充分、合理。敬请投资者谨慎决策，注意投资风险。

84、股价跌了不少，公司对市值管理未来有什么计划

您好！公司密切关注二级市场的波动，也指派了相应专业的同事在积极考虑各种综合措施。面对大环境和市场的不确定性，公司的一些长期布局和投资也的确存在少数不理解的声音，公司也会积极加强与投资者和市场的沟通，倾听大家建议，通过沟通增进对公司战略的长期理解。同时，公司相信，唯有坚持做好自身经营，才能穿越波动和周期。

85、子公司明日实业购买法拍房目前进展如何

已经取得拍卖成交书。会按照法律规定与破产管理人一起循序渐进。谢谢对公司的关注。

86、你好董秘，请问本公司的全球部署的7个数据中心都是真实的吗？“东数西算”方面有布局吗？

您好：感谢您对公司的关注。目前公司已有分布全球的7个主数据中心节点，覆盖全球233个国家和地区的用户。随着“东数西算”进一步挖掘国内绿色算力潜能，公司也加强完善已有的云视频网络节点，不仅提升云视频算力节点的广度，也注重提升每个节点的算法和效率。在提升算力效率的同时，对于需要更强算力的三维云视频，也进行更深更全面的布局。

87、明日的缺芯问题今年有好转吗？

目前有根本好转：1、原使用芯片已经备足存货；2、新替代芯片的成品已经量产。

88、6月11日，发改委等四部门印发了《能源领域5G应用实施方案》，方案中包含智能煤矿+5G方面的内容。听说公司全资子公司数智源拥有“融合煤矿应用场景，推进智慧矿山落地”方面的应用产品和技术服务。可以详细介绍一下公司在这方面的产品和技术服务吗？

您好：目前公司已有分布全球的7个主数据中心节点，覆盖全球233个国家和地区的用户。随着“东数西算”进一步挖掘国内绿色算力潜能，公司也加强完善已有的云视频网络节点，不仅提升云视频算力节点的广度，也注重提升每个节点的算法和效

率。在提升算力效率的同时，对于需要更强算力的三维云视频，也进行更深更全面的布局。感谢您对公司的大力关注！

89、请问股价跌到这个地步，高层目前有没有增持股票的意向。

投资者您好！公司在做好自身经营和布局的同时，也密切关在注资本市场的表现。公司会综合考虑不同措施，积极应对资本市场出现的波动。长期看，公司相信唯有做好自身业绩，才能更好的穿越周期。

90、公司的硬件和软件技术哪一方面更强？

您好，感谢您对公司的关注。在软件方面，公司注重云视频底层算法和技术的投入，在云平台底层架构上采用了业界领先的SVC/HEVC（H. 264/H. 265）柔性音视频编解码，同时，公司持续投入构建下一代三维云视频平台，在原有自主音视频算法引擎基础上，结合3D引擎，在双引擎的驱动下实现了三维化云视频技术应用，并已在2021年期间将三维云视频产品化和试商业化。在硬件方面，子公司明日实业注重音视频算法、结构设计能力、制造工艺（研发和品控），有规模优势。

91、面对腾讯等大厂商产品的完善，公司如何应对竞争压力？

公司与腾讯等大厂完全赛道不同。大厂走的是C端和免费，羊毛出在猪身上的盈利手段。公司的客户是企业客户和政府客户，他们更注重的是产品和服务。

92、贵公司在云视频通讯领域的优势，是否考虑打造一个身份认同、跨越虚拟与现实、永久续存的多人互动元宇宙虚拟世界。

您好，公司一直以来专注于云视频通讯，帮助国内大型企业做好“连接”，公司推出的三维云视频产品也是为了在未来更好的“连接”企业与企业。公司也积极投资三维引擎的头部技术公司，作为未来多人互动的元宇宙基础建设工具。在公司理解看，未来的元宇宙一定是虚实结合的，虚拟也会反过来增强现实，改

进现实，帮助现实。公司会抓住机遇，做好产业链相关布局。

93、董秘您好！关注到公司有商业元宇宙和三维云视频，请问公司有没有虚拟人业务？

三维直播里面有虚拟人业务。谢谢。

94、请问贵司有虚拟人业务吗？

三维直播里面有部分虚拟人业务。

95、贵公司在商业元宇宙有哪些优势，对未来业绩增长有哪些有利因素

从技术演进趋势看，未来的视频通讯都是三维化的。比尔盖茨最新的论述表明，未来 2-3 年时间，所有的线上会议都要转移到元宇宙。公司不仅具有目前国内第一梯队的音视频底层引擎算法（研发团队），同时投资布局了 3D 引擎，具备双技术引擎的优势；叠加公司既有的云视频国家队行业领导者地位，品牌影响力和营销渠道经验，公司有信心在商业元宇宙三维云视频市场开拓上保持既有的领先优势。

96、公司年募集资金，21 年投入进展缓慢，资金闲置理财，22 年是否有改善？

您好：公司将严格募集资金的使用管理，有序推进募投项目顺利推进。感谢对公司的关注。

97、你好，请问公司目前云视频产品在中国的市场占有率是多少？

您好，根据市场调研机构沙利文公司头豹研究院 2021 年报告（2022 年未出），公司云视频产品综合竞争力位居云视频行业第一，公司云视频营业收入排名国内第一。

98、贵司有没有在教育元宇宙方面布局，教育元宇宙（Edu-metaverse）可以理解为云端智慧教育的统合，教师和学生以数字身份参与课堂，在虚拟教学场所中进行互动。元宇宙课堂下，VR 设备的引入能够充分重塑教学内容的展现形式，让学生“沉浸”在知识中。此外，虚拟空间的可塑性也催生了如虚拟实验室，虚拟集体等场景，将元宇宙从课堂

延伸至课后活动。

投资者您好，公司三维云视频平台目前已初步商业化落地，建立了部分行业的样板间，教育场景也是三维云视频应用的重要落地场景。

99、公司技术开发是否都是采购，自主研发能力如何？

公司研发绝对部分都是公司自研的，我司研发能力很强，少
许有些是外部采购。

100、您好！请问公司的产品有用到 AR 技术吗？

面对元宇宙趋势的崛起，云视频由“二维平面”向“三维空间”升级，公司推出了“三维云视频”平台及一站式解决方案，其中用到 AR 技术。

101、您好！请问我公司以及各子公司的业务有边缘计算技术吗？

您好，边缘计算是云视频底层智能传输网络的算法策略之一；公司采用多中心，多云，多活的分布式集群智能视频网络。

102、公司是否会在硬件以外提供更丰富的行业服务？比如教育培训

您好，在国内市场，云视频有着深刻而广泛的行业生态和场景，如政府，教育，医疗，司法，金融，大型企业，以及海关，航空等均有广泛的应用，公司的软硬件产品在以上领域的企业中都有应用。感谢您对公司的关注。

103、近期这 2 两年，公司董事长、董事等内部人员一直在减持，你们是不是对公司的发展没有信心？或者说你们只是为了圈钱，压根不考虑公司是否能长久？

首先，减持与对公司发展是否有信心没关系。第二、减持都是出于正常的财务安排。第三，维护公司长久发展是公司全部同仁的一致信念和努力。)

104、贵公司是否考虑利用在云视频优势发展元宇宙虚拟数字人教育的沉浸性等

投资者您好！公司经过提前布局，已经商业化落地了面向商

业元宇宙的“三维云视频”产品和业务，您所提到的虚拟数字人是三维云视频的组成之一。公司致力于为用户提供面向 5G+信创的“高可信，高质量，全信创，全沉浸”的三维视频用户体验。

105、请问公司有没有投入元宇宙业务？如果有，具体是什么？

您提到的元宇宙业务，应该是指公司三维云视频业务，这主要是指在 5G 网络下，将过去二维平面的音视频信息，升级为音频，视频，空间坐标信息合为一体的三维信息，为用户提供更低延时，更沉浸，更安全的视频通讯体验。目前三维云视频业务已初步商业化，建立了行业样板间。

106、真寒心，持股三年，亏损百分之七十

恩，了解。沉舟侧畔千帆过 病树前头万木春，这里送个名诗句给你，相信你懂的。

107、您好，请问公司的三维云视频是属于工业元宇宙吗？

公司的三维云视频可面向各个不同行业和场景应用，工业元宇宙是其中一个落地场景。

108、你们有回购股票的打算吗

您好，感谢您对公司的关注。我们一定会按照证监会和交易所的规定，行使属于上市公司的权利。请关注我们的披露。

109、元宇宙方面，有什么成绩和展望？

公司于 2021 年下半年投入面向商业元宇宙的三维云视频研发，目前三维云视频产品已初步实现商业化落地，建立了“行业样板间”。展望未来 3-5 年，视频通讯三维化趋势显著，公司将抓住机遇，在云视频软硬件业务上不断扩大“三维化”的占比。

110、董秘请看看有多少问题没有回了？请在危难时期积极做好与投资者沟通工作，不隐瞒，不逃避。

感谢您对我们美女董秘的关注。她正在慢慢回答您的答复。我们看几乎都是您的问题，非常感谢您对公司的关心。我们一定会积极与投资者沟通，包括但不限于您。请您慢慢看我们的答复。再次感谢您对公司的支持和关注。

111、请问公司与蓝凌科技主要在哪些方面有业务合作？

您好：公司在 19 年战略投资蓝凌软件后，主要与蓝凌在国产化与信创市场合作，音视频产品与信创智慧 OA 层面建立了较多的协同合作，共同开拓了大型政企客户市场。感谢对公司的关注

112、董秘你好，公司有没有 saas 业务？

您好，公司的云视频服务业务采用全新的 SaaS 架构，全面支持政府和超大型企业公有云，混合云和私有云的视频通信。公司在软件 saas 方面的收入约占公司整体收入的 30%左右。感谢您对公司的关注

113、您好！请问公司目前在手订单充足吗？

受新冠疫情影响，导致部分项目无法现场实施和验收，公司目前在手订单较充足。

114、您好！请问公司全资子公司深圳明日的产品可否用于医疗行业？

医疗行业是视频会议系统在公共服务行业的重要应用领域，公司全资子公司明日实业属于超高清云视频终端及视频通讯摄像机行业内专业的原创研发及制造商，用于医疗行业的产品已在研发中。

115、请问，疫情已经好转，公司是否正常生产经营？

目前会畅本体业务正常，由于财务中心在上海稍受影响。深圳明日正常。数智源业务由于无法全部出去见客户，会有稍许影响。随着疫情被控制，应该会马上好转

116、请问，公司与哪些大公司有业务合作？

公司专注于服务大型政企、央国企、中国民营企业 500 强、世界 500 强在华总部等超大型政企和各行业领先企业。公司有业务合作的大公司包括华为、赛诺菲、强生、罗氏制药、迈瑞医疗、招商银行、兴业银行、中国供销合作社、中国通用技术集团、中国信科、万科、中海地产、顺丰物流、上海电气等。

附件清单(如有)	
日期	2022-04-29 17:02:56