

股票代码：300349

股票简称：金卡智能

金卡智能集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司金卡智能 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 04 月 29 日（星期五）下午 15:00-17:00
地点	“金卡智能投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁：杨斌先生 独立董事：凌鸿先生 财务总监兼董事会秘书：李玲玲女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、问：贵公司现在对外的非主营投资比较多，对公司盈利影响也比较大，可不可以把这部分投资移到金卡工程去？</p> <p>答：尊敬的投资者您好：</p> <p>（1）在产业投资方面：2021 年公司已对与主营业务相关度不高的部分股权投资进行了处置，具体涉及石嘴山市华辰投资有限公司、浙江金卡电力科技有限公司。未来公司产业投资将更聚焦燃气、水务板块，注重与主营业务协同。</p> <p>（2）财务投资方面：2021 年公司处置浙江温州龙湾农村商业银行股份有限公司取得收益 1,034 万元；截至 2022</p>

年1季度末，所持基金浮盈1,363.88万元；芯翼信息科技有限公司（以下简称“芯翼科技”）初始投资成本为2,000万元，截至2021年底期末余额为12,264.21万元。

整体上看，公司进行的财务投资能为公司股东创造一定的收益，因此公司未来的投资活动在聚焦主营业务的同时也将适度开展部分风险可控的财务投资活动，提高资金使用效率，为股东创造价值。

2、问：贵司参股的上海芯翼科技公司，该公司最近一期融资按多少估值来的？

答：尊敬投资者您好，根据公司掌握的芯翼科技最新融资情况，其对应投前估值约20亿元。

3、问：公司预计今年成本上市是否对利润又存在较大的影响？

答：尊敬投资者您好，2021年原材料价格高位运行对公司业绩构成了压力，2022年公司将持续关注原材料价格情况，通过不断提升产品设计能力，提高采购效率，优化供应链体系，与上下游合作伙伴共同应对原材料价格上涨的不利影响。

4、问：李总，我想了解一下民用智能燃气表方面的价格变化情况，是不是出现了较为残酷的价格战，公司方面对此有什么安排与计划？

答：尊敬的投资者您好，2022年一季度民用燃气表市场整体价格比较平稳，面对未来的市场竞争，公司将继续在技术研发、人才发展、营销渠道建设等方面发力，围绕客户需求持续创新，为其创造更多价值，赢得认可。

5、问：金卡智能有这么多的公积金和未分配利润，公司在半年报里能进行送转股吗？

答：公司目前没有相关计划，感谢您对公司的关注。

6、问：公司的在建工程项目目前主要有哪些？

答：尊敬的投资者您好，截止 2021 年末在建工程主要项目为金卡物联产业园，账面价值 18,022.64 万元。

7、问：公司现在有没有考虑回购公司股票？

答：尊敬的投资者您好，股价波动受宏观经济、金融政策、国内外形势、市场供求情况以及市场情绪等多种因素的影响，公司无法左右股价。作为上市公司，公司上下将全力以赴地把公司经营好，保持公司的行业竞争优势及可持续发展。同时，公司重视对投资者的合理回报，积极实施连续、稳定的利润分配政策，引导投资者树立长期投资和理性投资的理念，公司如有回购相关安排将按照有关规定及时履行审议程序和信息披露义务。感谢您对公司的关注。

8、问：未来公司业绩增长的驱动力主要集中在哪里？

答：投资者您好，在“双碳目标”下的能源结构调整、“数字基建”浪潮下公共事业的智慧化升级、“计量安全”下的国产替代的背景下，客户的数字化管理、降本增效、国产替代、安全管理等需求突出。公司将顺应时代和客户发展需求，通过以下三条战略路径实现持续发展：

首先，发挥物联网系统解决方案与计量场景深入结合的优势，跨场景发展，从智慧燃气市场向智慧水务市场拓展，布局智慧氢能源计量市场，围绕各个场景的行业特点打造软硬一体的解决方案能力，持续扩大公司的市场份额；

其次，发挥电子技术优势，不断提升自主研发的智能控制器、通讯模组场景适用性、可靠性、安全性，与行业伙伴协同合作，共建紧密连接的行业生态；

再次，发挥 IoT Pass 平台的枢纽优势，在持续扩大设备连接规模同时，产生体量大、种类多、动态滚动的数据，通过数据处理、建模、分析和可视化，以数据赋能场景运营，以 AI 提升场景智能，进而为场景基础设施创造“数字

孪生”，改善企业管理，提升运营效率。

9、问：2021年公司在水务场景的产品研发，客户培育，销售体量等方面取得了哪些成绩？

答：投资者您好：（1）2021年公司已完成各类民用和工商业智能水务终端的开发，具体产品类型及种类详见公司官网（<http://www.jinka.cn/>）；（2）截至报告期末公司已与超过400家客户达成业务合作关系，其中包括北控水务、中国水务集团、上海城投水务集团等大型企业客户；（3）2021年公司智慧水务场景业务收入突破1亿元，同比增长87.67%。

10、问：杨董，公司是否考虑并购（收购或换股吸收合并）行业内的公司，以加快行业的整合，并建立非浙江的第二生产基地，随着海外疫情已平稳，公司在海外市场拓展有什么计划与安排？

答：投资者您好：（1）首先非常感谢对公司的建议，未来公司将根据业务发展战略及实际情况谨慎挖掘、选择同行业或产业链企业进行收购、兼并或合作，延伸产业链、优化市场竞争格局，促进公司主营业务进一步发展壮大。（2）海外市场方面，公司将深入调研海外市场需求，开发出能够适应不同市场需求的模块化产品，同时积极关注海外疫情发展态势，将国内成熟的物联网解决方案向海外市场推广复制。

11、问：请问公司目前在氢气计量方面有没有研发新的产品？

答：投资者您好，公司自主研发的TBQM型气体涡轮流量计、TUS型高压超声流量计均可适用于氢气计量场景。未来公司将密切关注行业发展动态，并基于自身计量数字化核心能力着力研发相关流量计产品以及智能控制系统，实

现氢计量的自主可控。

12、问：公司 2021 年分红大幅降低, 请问 2022 年分红是否能恢复?

答：投资者你好：（1）受以下因素影响，公司调整了 2021 年分红策略：

①2022 年一季度疫情防控形势反复，未来外部环境的不确定性增强；②为实现业务的可持续发展，公司未来在新业务场景（水务）、新产品领域（中高压流量计）将不断加大投入力度；③2021 年含回购金额，公司现金分红总额仍处于行业较高水平。

（2）2022 年公司将综合考虑多方因素制定相应分红方案，谢谢。

13、问：公司这几年营收都比较稳定, 没有显著的增长或降低, 随着物联网结合智能表解决方案的推进, 公司未来的增长点在哪里, 2022 年的业绩公司预测是否有显著增长?

答：投资者您好，随着智慧城市建设步伐的加快，智慧燃气、智慧水务已成为行业发展的趋势和共识，市场空间提高；国家及各地方出台《安全生产法》《燃气工程项目规范》等文件，推动城市燃气改造及相关安全设备的应用。在此背景下，公司将持续关注市场及客户需求，加大产品推广及市场开发力度，积极把握行业发展机遇。

14、问：李总，您好，对于智慧水务这一块，公司预期今年完成的营收大概是多少？公司有没有在一个市域或县域实现智慧水务的改造与更新，并将漏损率降到 10%以下（公司有没有成功案例）？疫情防控这一块是否影响到了公司的生产与销售，对二季度会带来多大的影响？

答：尊敬的投资者您好：

	<p>(1) 公司正在与乐清市水务集团、苍南县水务集团在智慧水务方面开展深度合作，通过水务数字生态体系构建，打造“智慧水务综合管理平台”，为客户赋能，提质、增效。</p> <p>(2) 2022年一季度，疫情多点散发，波及范围进一步扩大，对公司造成一定程度影响，目前公司正积极应对，通过加强与上下游合作伙伴的沟通、协调来降低疫情对公司业务发展的不利影响，谢谢！</p> <p>15、问：公司一季报中出现对净利润影响较大的非经常损益，造成公司净利润增速下降。请问这个私募基金是用于流动理财，还是战略性投资？未来是否还有出现较大变动的可能性？</p> <p>答：投资者您好，（1）公司目前的私募基金投资主要为财务性投资；（2）一直以来公司均在密切关注产品净值情况，公司未来将综合产品收益情况、自身资金需求及时调整私募基金投资头寸，保证资金安全。</p>
附件清单（如有）	
日期	2022年04月29日