

证券代码：300328

证券简称：宜安科技

## 东莞宜安科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：202204-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 4 月 29 日 15: 00-17: 00
地点	价值在线路演平台（线上交流）
上市公司接待人员姓名	董事、总经理 杨洁丹女士 副总经理、董事会秘书 刘翀先生 财务总监 李文平先生 独立董事 张少球先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 上市 10 年，公司累计投入研发 6.5 亿。比公司 11 年赚的利润都多。请问下下一步公司在研发投入上有什么计划？研发成果有考核吗？</p> <p>答:您好！公司会持续投入在铝镁合金工艺技术、液态金属、医用镁骨钉、有机硅胶及其它新材料等方面的研发，研发项目成果陆续有实现产业化。谢谢！</p> <p>2. 请问下新发布的华为 mate xs2 有用到公司的液态金属吗？另外 2021 年报中液态金属销售额相比 2020 有很大的下降。但 2021 年折叠屏手机放量很多。请问是什么原因造成的液态金属销售额下降呢？</p>

答:您好! 公司生产的是液态金属铰链结构件, 产品交货给铰链组装厂商(例如安费诺等)。2021 年公司液态金属收入下降, 是因为主要终端客户受其它原因影响, 公司订单未达预期。谢谢!

**3. 财总好, 公司 2021 年营业收入增加 13.15%但净利润大幅下滑, 可否说明主要原因?**

答:您好! 2021 年度, 公司实现营业收入 106,978.35 万元, 与上年同期相比增长 13.15%; 归属于上市公司股东的净利润为 -19,946.10 万元, 与上年同期相比下降 1,330.31%。净利润下降主要是受全球疫情持续、公司收购欧普特股权涉及的商誉减值准备计提、主要原材料价格大幅上涨、研发投入增加等多种因素影响。谢谢!

**4. 老总们好, 2022Q1 虽然净利润同比大增, 但是绝对金额小, 利润率低, 请问主要原因是什么, 二季度是否会有改善**

答:您好! 公司会持续做好开源节流工作, 有效提高生产效率, 不断提升公司综合竞争力。谢谢!

**5. 请问公司是否存在产能过剩、持续衰退或者技术替代等情形, 持续经营能力风险如何?**

答:您好! 感谢您对公司的关注。液态金属、新能源汽车、生物可降解医用镁合金是国家政策大力支持的行业, 前景广阔。公司主营业务收入主要为汽车零部件、液态金属、笔记本电脑等消费电子结构件、有机硅胶、精密模具等产品的销售。公司不存在产能过剩、持续衰退或者技术替代等情形, 持续经营能力不存在重大风险。谢谢!

**6. 看到株洲子公司申请了 2 款武器方面的专利, 请问下公司研发武器是接到了订单呢? 还是自主研发的?**

答:您好! 一种武器专用高强度非晶合金压铸工艺、一种用于武器制作的非晶合金制备工艺是株洲宜安 2021 年自主研发申请的两项发明专利, 并已取得专利证书。谢谢!

**7. 请问公司今年计划在哪些产品业务上进行研发投入与创新优化?**

答:您好!公司会在铝镁合金工艺技术、液态金属、医用镁骨钉、有机硅胶及其它新材料等方面持续投入研发与创新优化。谢谢!

**8. 公司目前产品研发投入占比多少? 比起同行业什么水平?**

答:您好!公司2021年研发投入占营业收入比例为8.93%,主要在新材料、新工艺、新技术等方面投入较高,占比略高于同行业。谢谢!

**9. 请问公司在新能源汽车业务方便合作了哪些国际国内知名客户? 请举例说明。**

答:您好!在汽车零部件业务方面,公司与特斯拉、宁德时代、吉利、TKP、HBA、TRW、江淮、佛吉亚、博世等众多国内国外知名客户建立了合作关系。谢谢!

**10. 董秘您好,公司作为全球唯一将液态金属应用在汽车行业的企业,且作为独家向特斯拉供应 Model X 液态金属车门锁盖的一级供应商,请问目前汽车行业液态金属需求量如何? 营收是否客观?**

答:您好!液态金属作为一种新型材料,公司一直在积极开拓及推广其适用领域,这个过程也需要一定的时间。谢谢!

**11. 公司液态金属在海外医疗器械市场开发项目中的相关医疗器械结构件已陆续进入试产,请问哪些产品实现了量产? 市场需求量是否达到预期计划?**

答:您好!液态金属在医疗器械领域的应用还处于市场开拓阶段,目前公司已量产的主要是牙科手术器械,但销售金额占比不大。谢谢!

**12. 请问下在原控股股东承诺里会将美国液态金属公司置入上市公司里,请问下上一财年美国液态金属公司利润如何? 是否达到置入条件呢?**

答:您好!感谢您对公司的关注。美国液态金属公司尚未实现扭亏为盈,未达到置入条件,谢谢!

**13. 董秘您好,请问生物可降解医用镁合金项目进展如何?**

答:您好!根据公司医用镁骨钉临床方案,计划临床招募184例(92例试验组,92例对照组),截至目前,已在国内9家临床医院

	<p>累计入组 134 例。谢谢！</p> <p><b>14. 财总您好，请问针对原材料价格大幅上涨公司有哪些应对措施来降本增效？</b></p> <p>答:您好！公司积极采取技术创新，优化供应商管理，加大产品优化力度，与客户建立价格调整机制等措施，以降低原材料价格波动带来的影响。公司会结合客户订单需求进行原材料采购，对于主要原材料，将根据市场价格走势、销售预测等进行提前备货，同时协同供应链进行集中采购，尽量降低原材料价格波动对成本的影响。公司持续投入，提升自动化水平，不断优化生产工艺，提高生产效率。谢谢！</p> <p><b>15. 老总们好！以前公司新能源客户中多次提过比亚迪，现在怎么不提了 是没有合作了吗？</b></p> <p>答:您好！部分客户因签署了保密协议，公司须遵守相关保密条款。谢谢！</p> <p><b>16. 请问下新发布的华为 mate xs2 有用到公司的液态金属吗？如没有请直接说没有就行了</b></p> <p>答:您好！公司的液态金属铰链结构件是交货给铰链组装厂商，因与客户签有保密协议，公司不便回复，敬请理解。谢谢！</p> <p><b>17. 请问下，为什么有的问题不回答呢？业绩说明会应该是公开的啊。这样对于我们长期投资者来说会更好，也更符合证监会强调的对中小投资人公开</b></p> <p>答:您好！公司业绩说明会的时间是 15: 00-17: 00，目前各领导正在积极回复投资者提问中。谢谢！</p> <p><b>18. 请问下公司的镁骨钉拿到 CE 认证后一年了，在欧洲都没有产生销售收入的原因是什么？</b></p> <p>答:您好！感谢您对公司的关注。主要是受全球疫情影响，公司镁骨钉海外销售不达预期。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无