润建股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20220505

	列刊 5:20220303
投资者关系 活动类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 ■业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他
参与单位名称	网上平台"全景•路演天下"参与润建股份 2021 年度网上业绩说明会的 广大投资者
时间	2022.5.5 (15:00-17:00)
地点	"全景•路演天下"(http://rs.p5w.net)
上市公司接待 人员姓名	副董事长、总经理许文杰,财务总监黄宇,董事会秘书罗剑涛,独立 董事万海斌
投资者 关系活动 主要内容 介绍	Q1. 请问; 2022 年是基建大年,是公司的大机遇,公司为此做了哪些准备。谢谢答: 感谢您的提问。公司是通信信息网络和能源网络管理和运维者,管维业务涉及到通信网络、IDC、新能源电站等新基建领域,在通信网络管维领域,公司是规模最大的民营企业;在 IDC 服务上,公司以通信运营商 IDC 管维需求为切入点,已完成 IDC 网络管维业务全链条布局,拥有技术雄厚的实施、运维团队,可为 IDC 提供全生命周期一站式服务,包括 IDC 的咨询设计、建设、运维、节能改造、运营等,以及云咨询、云集成、云管理、云运维等增值服务;在新能源发电站领域,公司以新能源电站运维为最终业务目的,为新能源发电站(光伏、风力等)提供从前期开发,到建设、到运维的全生命周期服务。目前公司重点拓展的光伏运维业务已全场景覆盖户用、分布式、

大型地面、农光/渔光互补等电站,提供"平台-服务-AI"一揽子智慧 化运营解决方案,实现数字管维、高效发电、安全可靠,有效提升光 伏系统效率,可帮助客户提升约 3%-5%的发电效率,有效降低发电 成本,保障客户投资价值最大化。

Q2. 目前为止,公司在手订单合计多少,可以通报吗?

答: 截至 2021 年末, 我司在手订单达 94.01 亿元, 较 2020 年末 同比增长 63.93%。公司目前在手订单充裕。

Q3. 请问; 2021 年公司取得的订单有多少,四大业务各占多少。 2022 年的订单相较 2021 年会增加多少。谢谢

答: 截至 2021 年末, 我司在手订单达 94.01 亿元, 较 2020 年末 同比增长 63.93%。公司目前在手订单充裕。

Q4.2022 年在手订单有多少? 比去年增长多少?

答:截至 2021 年末,我司在手订单达 94.01 亿元,较 2020 年末同比增长 63.93%。公司目前在手订单充裕。

Q5.公司跟永福县新签订单是跟去年十月份的光伏订单合并计入的吗?

答:感谢您的关注。公司本次与永福县签订《整县分散式新能源发电项目投资开发协议》是增量项目,开发内容与去年十月份签署的《永福整县屋顶分布式光伏发电项目开发协议》不重合。本次项目规划总容量约90万千瓦,预计开发投资金额为58亿元。

Q6 请问贵公司新签的订单能支撑未来的业绩增长吗?贵公司业务呈现多样性,未来的增长与潜力具体在哪方面能够体现?

答:公司在手订单充裕,同比增长幅度与业务增长相吻合,可支撑未来的业绩增长。公司主要为通信网络、信息网络和能源网络等基础网络提供管维服务,以"上量、提质、增效、创新"为发展原则,以技术创新、模式创新和管理创新驱动公司发展,落实公司快速发展战略目标。

具体的业务发展策略如下:

在通信网络管维业务上,公司将持续提升各地市场份额,拓展综合能源管理等业务品类,提高管维效率,保持业务稳定快速增长。

在信息网络管维的数字化业务上,公司将持续加大研发投入,满足客户数字化转型需要,聚焦重点客户、重点渠道、重点区域和重点产品,推动业务高速增长。在 IDC 服务上,公司将把握"东数西算"国家战略推行契机,以运营商数据中心、数据机房等为切入点,深入拓展 IDC 全生命周期服务,为客户提供综合能源管理解决方案,推动业务高速增长;五象云谷云计算中心项目将于 2022 年开始投产运营,公司已快速进行客户拓展,可为公司带来良好经济效益。

在能源网络管维业务上,公司将充分发挥线上数字化平台优势, 持续提升管维能力和产品能力;发挥线下服务优势,迅速进行业务拓 展;把握"节能降碳"需求爆发期,加速推进IDC、通信机房基站、 产业园区、楼宇建筑、充电桩等的综合能源解决方案和管维业务推进; 把握"双碳"战略推行和"以新能源为主体的新型电力系统"建设契 机,加速新能源电站和电网管维业务拓展;聚焦重点区域,形成竞争 优势,推进业务不断实现突破。

Q7 请问;请详细的介绍一下公司很少提起的无人机业务情况。 谢谢

答:公司开发了全自主知识产权的大载荷无人直升机、无人机机 巢、虚拟仿真培训系统、智能作业管控平台、光伏自主巡检系统等, 产品技术应用于电力、光伏、林业、水利、交通等行业,服务于广东、 云南、贵州、内蒙古、山东、海南、福建、吉林、湖南等地。

公司无人机业务目前已覆盖广东、广西、云南、海南、贵州等多个省份,服务于南方电网、国家电网等多个重要客户,整体服务飞行里程数超 14 万公里。

Q8 请问;请详细的介绍一下旗鱼软件 2021 年和 2022 年 1 季度的经营情况,以及与公司其他业务互补情况,展望 2022 及以后的前景。谢谢

答: 2020 年公司向旗鱼科技增资取得旗鱼科技 34%, 计划在公司智慧校园数字化解决方案及产业工人培训平台中使用旗鱼科技 MR 技术,自公司参股旗鱼科技以来,双方展现出良好的协同效应,在此背景下,2022 年公司再次向旗鱼科技增资,取得旗鱼科技 17%股权,增资完成后,公司持有旗鱼科技 51%股权,旗鱼科技成为公司控股子公司并纳入合并报表范围。

旗鱼科技是一家以人工智能应用(AI)、混合现实(MR)和数字孪生(DT)为发展方向的高新技术企业,目前已形成面向 C 端用户打造儿童元宇宙科教娱乐服务平台,面向 B 端客户提供 XR 产品的业务格局。旗鱼面向 C 端用户的"旗博士 MR 科技乐园"儿童 MR 科教娱乐服务平台,进入复制推广阶段;面向 B 端用户的航空实训系统、全息教室系统、模拟驾驶平台、全息对战系统等职业教育实训产品、XR 产品得到航空公司、高等院校、部队等客户的好评。

在协同方面,一方面旗鱼科技的技术、产品、解决方案和"旗博士 MR 科技乐园"可以通过润建股份覆盖全国超过 23 个重点省份、200 个地市、1200 个县区的服务网点迅速复制推广;另一方面润建股份产品和解决方案可以使用旗鱼科技的相关技术,并在交流和使用中持续提升和改进旗鱼科技相关技术,进一步实现技术市场化应用。2021年度旗鱼科技营业收入同比增长 382.73%,净利润同比增长 504.07%。未来公司把握扩展现实(MR、VR、AR)行业发展机遇,进一步整合人工智能及扩展现实(MR、VR、AR)的研发、技术、产品、市场等资源,促进业务快速发展。

Q9.您好,公司的业务主要在那几个省份,占比最高的是哪个省份

答:公司的服务网点已经覆盖超过23个重点省份、200个地市、1200个县区,分布广泛的服务网点使公司具备属地管维服务优势,为客户提供高效、贴地的服务;线下服务网点也使公司具备了优秀和业务创新拓展能力和高效的落地能力,通信网络管维业务各地市场份额持续提升,信息网络管维和能源网络管维业务通过各地服务网点迅速复制推广。目前业务占比较高的为广东、广西、江苏、安徽、四川等省份。

Q10.许董好,公司早前已有欧洲新能源布局,请问目前有相应项目开展么?前景如何?

答:感谢您的关注。公司设立了欧洲未来科技研究院和德国子公司,主要立足于聚焦新能源、智能装备、工业物联网等行业的国际前沿技术,服务于国内相关业务的布局。

Q11.各位领导嘉宾: 目前公司正处于快速发展阶段,与同行业

上市公司相比,公司股本规模较低,通过转增扩大股本规模,使股本规模与公司目前发展阶段相匹配,确实具有必要性。公司股本结构中社会公众股数量较少,通过本次转增,有利于扩大流通股份数量,增加股份流动性,优化公司的股本结构。

答:您好,感谢您的建议,公司董事会将结合公司发展的阶段, 慎重考虑相匹配的利润分配方案,回报投资者。谢谢

Q12.许文杰副董事长,公司进入快速发展通道,提升经营业绩和公司价值,但有无考虑利润分配及资金公积转增股与公司业绩成长的匹配性问题?

答:非常感谢您的关注和建议。公司董事会将结合公司发展的阶段,慎重考虑相匹配的利润分配方案,回报投资者。

Q13.一季度每股现金流为-7.4398 元,公司新项目不断落地,近 几年需大量投入建设资金,资金周转上是否有保障

答:感谢您的关注,目前公司银行授信额度充足,融资渠道畅通, 能满足公司未来生产经营资金需求。

Q14.请问疫情有影响施工进度吗?

答:你好,公司业务具有客户粘性高,发展稳定等特点,同时涉及到保障通信、信息、能源等网络的畅通,承担一定的社会保障和抗疫救灾等社会责任,并且在公司强大的研发创新能力和"线上数字化平台+线下技术服务"业务模式的赋能下,效率不断提升。公司整体业务保持可持续快速增长,受新冠疫情影响幅度较低。

O15.现金流问题公司如何处理

答:公司一季度业务实现同比快速增长,且受信息网络管维、能源网络管维等新拓展业务特性影响,前期设备及材料采购支出增加,使本期投入大幅提升,为今年业绩快速增长奠定良好基础;一季度受春节假期、客户投资规划及年度预算审批等因素影响,回款也相对滞后。公司将持续加强回款管理,预计后续公司现金流情况持续改善。

Q16.20 年八月份 28.9 元介入,现在成股东了,卖不舍得,不卖还不涨。公司的现金流怎么这么差?为什么不派股?

答:感谢您的关注与支持,公司一季度业务实现同比快速增长,

且受信息网络管维、能源网络管维等新拓展业务特性影响,前期设备 及材料采购支出增加,使本期投入大幅提升,为今年业绩快速增长奠 定良好基础;一季度受春节假期、客户投资规划及年度预算审批等因 素影响,回款也相对滞后。公司将持续加强回款管理,预计后续公司 现金流情况持续改善。 关于利润分配,公司董事会将结合公司发展 的阶段,慎重考虑相匹配的利润分配方案,回报投资者。谢谢

Q17.您好疫情对贵公司影响如何?

答:您好!公司业务具有客户粘性高,发展稳定等特点,同时涉及到保障通信、信息、能源等网络的畅通,承担一定的社会保障和抗疫救灾等社会责任,并且在公司强大的研发创新能力和"线上数字化平台+线下技术服务"业务模式的赋能下,效率不断提升。公司整体业务保持可持续快速增长,受新冠疫情影响幅度较低。

Q18.请问昨天公布的永福县 58 亿项目,整个项目大概需要垫资 多少? 多久能收回?谢谢,祝公司越来越好!

答:您好,在新能源电站管维业务拓展中,公司已经形成了特有的开发、建设、运维模式。

公司和桂林市永福县签订协议,将通过整合利用永福县闲散的水塘、洼地、滩涂、荒山荒地、工业园区等闲置土地,以及土地性质满足风光新能源建设要求的一般农用地、林地资源,实施整县分散式光伏发电、分散式风力发电项目,预计项目总容量约90万千瓦(分散式风电项目60万千瓦、分散式光伏项目30万千瓦),预计总投资开发金额为58亿元。

本次签订的协议如顺利执行,将对公司的营业收入和营业利润产 生积极的影响。因场地等因素制约,项目开发周期存在不确定性,对 当期及未来经营业绩的影响存在不确定性,公司将商业模式、开发管 理等方面采取有效措施,控制风险。

O19.请问五象谷预计何时盈利

答:感谢您的提问。目前五象云谷云计算中心项目已完成土建工程建设,处于机电设备安装调试阶段,调试完成后即可正式运营,公司已快速进行客户拓展,预计可为公司带来良好经济效益。

Q20.尊敬董事会秘书,请问五象云谷今年能为公司业绩增厚的最大预期值是多少?

答:目前五象云谷云计算中心项目已完成土建工程建设,处于机 电设备安装调试阶段,调试完成后即可正式运营,公司已快速进行客 户拓展,预计可为公司带来良好经济效益。

Q21.您好,公司当年发行价 23.95 元,上市了四年,目前价位只涨了 20%多,也从未送转股,现金分红也很少,请问管理层,是什么原因?

答:非常感谢您的关注和建议,上市公司、股东、员工三者的利益是一致的,公司将持续提升经营业绩,提升公司价值以回报投资者,谢谢!

Q22.请问;公司最近连获新能源大单,请问公司新能源建设业务的毛利率是多少。

答:公司能源网络管维业务 2021 年毛利率 17.72%,同比提升 5.37 个百分点。随着数字化平台和智能管维设备的使用,以及业务成熟度 不断提升,能源网络管维业务毛利率未来存在较大的提升空间。

Q23.可转债有计划赎回么?

答:公司董事会决定至 2022 年 12 月 31 日期间,不提前赎回"润建转债"。

Q24.到今天为止, 五象云谷进度, 麻烦您通报一下

答:感谢您的提问。目前五象云谷云计算中心项目已完成土建工程建设,处于机电设备安装调试阶段,调试完成后即可正式运营。目前五象云谷已与部分客户达成合作意向,谢谢。

Q25. 21 资产负债率超过 60%警戒线,是什么原因呢

答:您好!主要是 2020 年公司发行可转换债券使总资产和负债同时增加,2021 年公司业务实现同比快速增长,受信息网络管维、能源网络管维等新拓展业务特性影响,前期设备、材料采购支出增加,公司增加银行贷款以满足项目投入,使资产负债率略有上升。

Q26.请问; 五象云谷几月份能够给公司带来收入。谢谢

答:感谢您的提问。目前五象云谷云计算中心项目已完成土建工 程建设,处于机电设备安装调试阶段,调试完成后即可正式运营。目 前五象云谷已与部分客户达成合作意向,谢谢。 Q27.请问; 2021 年净利润是计提 1.36 亿减值后的吗。计提的损 失未来可以收回吗,公司历年的减值损失占营收的比例大概是多少比 例。 答: 本期计提减值损失主要系 2021 年度营收规模迅速扩大,同 比增幅 57.47%, 尤其 4 季度增量凸显, 受回款周期性影响, 应收款 项整体上升,公司一贯基于谨慎性原则,根据预期信用损失率计提信 用减值损失;公司客户主要是央企、国企等资金状况良好、信誉度高 的优质客户, 坏账会在未来回款时转回。公司应收账款以一年以内账 龄为主,占应收账款总额的84.92%。 Q28.您好罗总,截止今天,股东数是多少? 答: 你好, 截止 2022 年 4 月 29 日, 公司股东总人数合计 19,176 户,谢谢。 备注 无 2022.5.5 日期