# 森霸传感科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2022-001

投资者关系活动类别	<ul> <li>□特定对象调研</li> <li>□媒体采访</li> <li>■业绩说明会</li> <li>□新闻发布会</li> <li>□现场参观</li> <li>□其他</li> </ul>
参与单位名称 及人员姓名	投资者网上提问
时间	2022年5月6日(星期五)15:00—17:00
地点	公司通过全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司	公司董事长单森林先生、总经理廉五州先生、财务负责人封睿先生、独立董
接待人员姓名	事王征女士、董事会秘书邹洋先生
	投资者提出的问题及公司回复情况:
	1、您好!年板显示,公司研发投入非常少,未来是否会加大投入?
投资者关系活	答: 尊敬的投资者朋友,您好! 公司非常重视研发工作,管理层会根据
动主要内容介	公司的实际情况增加研发投入。谢谢!
绍	2、请问单总, 贵公司研发的 MEMS 传感器项目进行到哪一步了? 预计产
İ	
	品何时可以上市?

按计划推进中,后续公司会持续加大相关投入,为下游客户提供更加丰富和 更加符合市场需求的传感器产品,谢谢!

3、公司今年的目标是国际化市场,按照以往的财报,境外市场只占了 很少一部分。那么今年如何实现这个目标?

答: 尊敬的投资者朋友,您好! 2022 年度,公司将继续加强市场拓展团队的建设力度,充分发挥规模优势和品牌优势,深入了解和发掘客户需求,在不断巩固国内市场的同时加大国际市场的开拓力度。谢谢!

4、按照今年的分红规划看。公司是有重大的资金安排。公司上市以来, 股价持续下跌,市值也只有 20 亿左右。传感器这个行业。目前没有真正意 义上的领头企业。希望公司能抓紧机会。希望董事长能落到实处。

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司管理层会全力以赴,紧抓市场机遇,以振兴我国传感器行业为己任,不断提升产品的品质和性能,推进主营业务相关产品的多元化和系列化,为中国的传感器以及电子元器件行业发展贡献一份力量,打造"中国本土的国际传感器品牌",回馈投资者,回报社会。谢谢!

5、根据今年的分红规划。现金分红在 20%左右。公司的愿景是成为全球领先的传感器企业。上市近 5 年来,公司账上躺了大批现金。而公司所说的外延式增长,也是进度缓慢。那么今年,公司高度重视中小股东的利益。面对持续下滑的业绩和股价,今年如何做到让中小股东的付出有所回报?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!为了保障股东合理的投资回报,在保证公司正常经营业务发展的前提下,公司拟定的 2021 年度利润分配及资本公积金转增股本预案为:以公司现有总股本 180,000,000 股为基数,向全体股东每 10 股派发现金股利 1.66 元(含税)人民币,共派发现金红利人民币29,880,000.00元(含税),剩余未分配利润结转以后年度。同时以资本公积向全体股东每 10 股转增 5 股,合计转增 90,000,000 股,本次转增后公司总股本将增加至 270,000,000 股。(从方案公告日至实施利润分配方案的股权登记日期间股本发生变动的,以未来实施利润分配方案的股权登记日的总股本为基数,按照分配总额不变的原则对分配比例进行调整。)谢谢!

6、单董事长,公司产品是否有进入气体检测领域?是否进入压力检测 领域?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司生产的高端热释电红外传感器产品可应用于用于 NDIR 气体分析领域;公司 2019 年 11 月完成了对美国阿尔法公司的收购,实现了在微差压传感器细分领域的布局。谢谢!

- 7、去年您说高度重视市值管理,面对持续下滑的股价,长期投资者亏损累累,请问您对公司的市值管理还满意吗?
- 答:尊敬的投资者朋友,您好!股价短期波动受影响因素较多,公司目前生产经营情况稳定,一切正常运行,不存在应披露而未披露的任何信息。欢迎投资者与公司保持良好沟通,加深对公司的了解和认可,公司管理团队将努力经营,全力推动公司业绩持续增长,争取用优良的业绩回报广大投资者对本公司的支持。谢谢!
- 8、面对持续下滑的业绩,和竞争激烈的市场,请问公司下一步将采取何种措施?
- 答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司将继续立足传感器领域,并重自主研发的内生式发展和投资并购的外延式发展方式,努力提升产品的品质和性能,推进主营业务相关产品的多元化和系列化,拓展公司产品的应用领域。谢谢。
- 9、向封睿副总经理提问, 从招股书中查到,封睿副总经理持有"群拓投资"的 16.05%比例,经过送转股后,股数增加。 作为公司的董事、副总经理、财务负责人,在很清楚一季度的营业情况的事实下,减持 -60.68 万股,这是不是极度不看好公司未来发展的表现? 联想到,封睿副总经理曾离开森霸传感,去了富士康。又再次返回森霸传感。这种股票减持是否是不看好森霸传感的未来,而提前做的打算。 请谈谈心中的想法
- 答: 尊敬的投资者朋友,您好!本人对公司的未来发展充满信心,本人是通过赣州群拓企业管理有限公司间接持有公司股份,本年度本人未减持公司股份,谢谢!
- 10、公司下属子公司阿尔法美国销售如何,在美国有销售网络合销售人员吗,2021 美国公司业绩如何、谢谢
- 答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司 2019 年 11 月并购的 Alpha Instruments, Inc.位于美国,其于天津拥有下属全资子公司阿尔法仪器(天津)有限公司,两家公司均在正常经营中,谢谢!

# 11、一季度业绩为什么这么惨? 主持人。二季度有望好展吗?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司 2022 年第一季度营业收入同比下降主要系下游市场客户需求减少所致;利润总额同比下降主要系营业收入下降及材料成本上升等综合原因所致。公司 2022 年半年度的经营情况请耐心等待我们定期报告的披露,谢谢!

## 12、跌跌不休的股价,公司采取怎么措施,来维护股价?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!股价短期波动受影响因素较多,公司目前生产经营情况稳定,一切正常运行,不存在应披露而未披露的任何信息。欢迎投资者与公司保持良好沟通,加深对公司的了解和认可,公司管理团队将努力经营,全力推动公司业绩持续增长,争取用优良的业绩回报广大投资者对本公司的支持。谢谢!

# 13、公司业绩下滑明显为何还在年度分红提出送转股,这样摊薄每股收益对公司未来发展有何作用?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司的 2021 年度利润分配及资本公积金转增股本预案是充分考虑了公司的净利润、现金流、股本结构和未来发展等因素制定的,符合公司实际经营情况。谢谢!

# 14、公司目前产品单一营收规模小在市场很难生存。公司未来怎么解决

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司将继续立足传感器领域,并重自主研发的内生式发展和投资并购的外延式发展方式,努力提升产品的品质和性能,推进主营业务相关产品的多元化和系列化,拓展公司产品的应用领域。谢谢!

#### 15、公司没有想过通过并购扩大营收吗

答: 尊敬的投资者朋友,您好!近年来,公司一直在积极开展对外投资工作,密切关注行业发展和市场动态,积极寻求传感器领域内合适的并购或者合作机会,在全面调研和审慎分析的基础上进行各类投资决策,实现企业外延式快速发展。谢谢!

#### 16、2022年-2023年度,公司是否会根据形式安排股权激励计划?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司会根据自身实际情况,综合考量是否进行股权激励,后期如有,我们会积极履行信息披露义务,谢谢!

#### 17、单总请问今年大幅度提高高管薪资,包括单总你本人,这是出于什

# 么考虑?森霸传感还未走上一条稳定之路,还很弱小,大幅度加薪会不会伤了一线工人的心?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司的董监高薪酬方案是结合公司实际经营发展情况,参考行业及地区的薪酬水平制定的。薪酬调整主要是为了促进公司健康、规范、可持续发展,增强公司董事、监事及高级管理人员勤勉尽责、忠实诚信的工作意识,充分调动其积极性、创造性,提升公司的管理水平。谢谢!

# 18、请介绍一下写入式红外传感器研制情况

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司的可写入式红外传感器的研制工作 正在按计划有序进行中,谢谢!

## 19、廉总经理请廉总经理,谈一谈您就任后的工作措施是什么?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司 2022 年度的经营计划请详见公司刊于巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn)的《森霸传感: 2021 年年度报告》中的"第三节管理层讨论与分析/十一、公司未来发展的展望"相关内容。谢谢!

## 20、2021年底,2022一季度库存过多,什么原因造成的?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司存货增加主要系为防止受疫情影响 原材料价格上涨,公司增加备货及扩大产能所致。谢谢!

- 21、单总你好,关注到公司新聘请的总经理自身的行业背景和公司同处一个行业。有没有考虑到因此带来的法律风险?
- 答: 尊敬的投资者朋友,您好!廉五州先生被公司聘任为总经理之前已从南京沃天科技股份有限公司离职,不存在法律风险,谢谢!
- 22、单总今年一季度业绩下降,和疫情有关还是市场竞争开始激烈,而 公司产品缺乏持续的竞争力引起?
- 答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司 2022 年第一季度营业收入同比下降主要系下游市场客户需求减少所致;利润总额同比下降主要系营业收入下降及材料成本上升等综合原因所致。谢谢!
- 23、关注到公司一季报。营业收入大幅下降。而同期的销售费用和管理费用大幅上升。是不是说明公司的产品缺乏持续的竞争力?
  - 答: 尊敬的投资者朋友, 您好! 公司 2022 年第一季度营业收入同比下

降主要系下游市场客户需求减少所致,公司仍保持着很强的核心竞争力,在细分领域内处于行业领先地位,占据较高的市场份额。谢谢!

24、廉总经理,请问在您从业的经历看,您没有红外传感领域的从业经验。沃天是一个压力领域的企业,您到森霸来是否因为产品不同,自己会存在压力,影响工作发挥?另外,您和家属来南阳居住吗?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!本人具备丰富的管理经验和较强的专业水平,具备担任总经理职务所必需的管理能力、专业知识和工作经验,本人有信心带领公司更上一层楼。谢谢!

25、单董事长,公司 2022 年一季度,业绩下滑严重,毛利下降明显,这是意料中呢,还是意料之外。难道是仅仅是疫情的原因造成的吗?请单董事长,谈谈自己的想法

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司 2022 年第一季度营业收入同比下降主要系下游市场客户需求减少所致;利润总额同比下降主要系营业收入下降及材料成本上升等综合原因所致。谢谢!

26、请问为什么聘请廉五州为总经理? 是出于哪方面考虑的? 廉总经理办公地点是在南阳吗?

答: 尊敬的投资者朋友,您好!廉五州先生的技术技能、任职经历和专业能力等符合公司总经理岗位的职责要求,其具备担任该职务所必需的管理能力、专业知识和工作经验,且具有良好的职业道德和个人品德。经综合考评,其适合担任公司总经理职务。廉总的办公地点主要在南阳,谢谢!

27、新上任的总经理廉五州先生持有南京沃天 200 万元股份,又是南京 沃天十几年的副总经理,总经理,这样一个具有深厚南京沃天背景的人出任 森霸传感总经理,对森霸传感有什么规划吗。

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司 2022 年度的经营计划请详见公司刊于巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn)的《森霸传感: 2021 年年度报告》中的"第三节管理层讨论与分析/十一、公司未来发展的展望"相关内容。谢谢!

28、新上任的总经理廉五州先生持有南京沃天 200 万元股份,又是南京 沃天十几年的副总经理,总经理,这样一个具有深厚南京沃天背景的人出任 森霸传感总经理,是否是为森霸传感与南京沃天重组合并做准备,谢谢。

答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司和南京沃天科技股份有限公司没有 重组合并的计划,谢谢!

- 29、新上任的总经理廉五州先生持有南京沃天 200 万元股份,又是南京 沃天十几年的副总经理,总经理,这样一个具有深厚南京沃天背景的人出任 森霸传感总经理,基于什么考虑。
- 答: 尊敬的投资者朋友,您好!廉五州先生的技术技能、任职经历和专业能力等符合公司总经理岗位的职责要求,其具备担任该职务所必需的管理能力、专业知识和工作经验,且具有良好的职业道德和个人品德。经综合考评,其适合担任公司总经理职务,谢谢!
- 30、新上任的总经理廉五州先生持有南京沃天 200 万元股份,又是南京 沃天十几年的副总经理,总经理,这样一个具有深厚南京沃天背景的人出任 森霸传感总经理,能为森霸传感的业务运营有多大帮助。
- 答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司新聘任的总经理廉五州先生具备担任该职务所必需的管理能力、专业知识和工作经验,其将带领公司管理团队继续努力经营,提升公司内在价值,争取用更优良的业绩回报广大投资者对本公司的支持和信任。谢谢!
- 31、您好!如公司在一季报中所述一季度业绩大幅下降主要系下游市场客户需求减少所致,请问是 LED 照明对传感器的需求低迷?还是其他哪个终端市场需求减少?或者仅是贵司产品销售不佳?
- 答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司的产品主要应用于 LED 照明、安防、数码电子产品、智能交通、智能家居、可穿戴设备等领域,公司 2022 年第一季度营业收入同比下降主要系多个终端市场需求减少综合所致。谢谢!
- 32、问题 1: 2021 年存货较 2020 年增加 146%,其中原材料较上期增加 94%,库存商品较上期增加 308%,是公司对市场变化误判所致吗?问题 2: 阿尔法仪器 (天津)有限公司 2021 年的营业收入和净利润分别是多少?
- 答: 尊敬的投资者朋友,您好!公司存货增加主要系为防止受疫情影响原材料价格上涨,公司增加备货及扩大产能所致。谢谢!
- 33、公司以资本公积向全体转增股,是出于什么考虑,是为了股票流通性还是出于什么考虑。我们小股东一直认为你们是为了变现。作为一家上市公司,有点自降身价嫌疑。按照公司这样转增,两年之后要到5元一下垃圾

	股
	答: 尊敬的投资者朋友, 您好! 公司的 2021 年度利润分配及资本公积
	金转增股本预案是充分考虑了公司的净利润、现金流、股本结构和未来发展
	等因素制定的,符合公司实际经营情况。谢谢!
附件清单(如	无
有)	
日期	2022年5月6日