



证券代码：300439

证券简称：美康生物

美康生物科技股份有限公司 2021 年度网上业绩说明会记录表

编号：2022-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	网上投资者及网友
时间	2022 年 5 月 6 日（星期五）下午 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长 邹炳德 总经理兼董事 邹继华 独立董事 李成艾 财务总监兼董事会秘书 熊慧萍 保荐代表人 章敬富
投资者关系活动主要内容介绍	详见会议记录
附件清单（如有）	无



美康生物科技股份有限公司

2021 年度网上业绩说明会会议记录

一、与会人员：董事长邹炳德先生、总经理兼董事邹继华先生、独立董事李成艾女士、财务总监兼董事会秘书熊慧萍女士、保荐代表人章敬富先生。

二、会议时间：2022 年 5 月 6 日（星期五）下午 15:00-17:00

三、会议地点：公司会议室

四、会议议程：

（一）总经理做开场致辞

尊敬的各位投资者、各位网友：

大家好！

今天非常高兴能够通过网络，与各位投资者朋友就美康生物 2021 年年度经营情况进行交流。同时，也感谢全景网路演中心对本次说明会提供的支持和帮助！

美康生物成立于 2003 年，并于 2015 年在深圳证券交易所创业板上市，主要从事体外诊断产品的研发、生产和销售及体外诊断产品的代理业务，并提供第三方医学诊断服务。公司自设立以来专注体外诊断产品研发、生产、销售及诊断服务，自主产品涵盖生化、化学发光、质谱、血细胞、POCT、分子诊断、尿液、VAP/VLP 血脂亚组分、原材料等多个技术平台。

2021 年公司实现营业总收入为 225,153.22 万元，归属上市公司股东的净利润为 17,948.80 万元，归属上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 16,762.63 万元，。其中，公司自产产品销售收入为 78,364.82 万元，代理产品销售收入为 68,654.78 万元，第三方医学诊断服务业务实现收入 76,808.92 万元。截止至 2021 年底，公司总资产达到 359,318.71 万元，较年初增长 10.42%；归属于上市公司股东的净资产达到 234,701.69 万元，较年初增长 42.96%。

未来，公司将继续秉承“以体外诊断仪器为引擎，体外诊断产品为核心，体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略，始终以自主研发为核心竞争力，以临床需求为导向，不断提升体外诊断试剂、仪器、原料三大专业技术的创新能力及诊断服务水平，依托公司研发、生产及营销网络优势，积极推进主要产品线布局，



加大核心产品和新产品的市场推广力度和渠道建设,使其成为公司新的业绩增长点;同时不断提升体外诊断服务能力和开拓特色检测服务项目,以实现“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的行业定位,同时布局化学发光,第三方医学检验所协同发展的战略布局,不断提升公司在 IVD 行业的地位和影响力,实现可持续发展。

我们希望通过此次业绩说明会,充分解答各界投资者关心的问题,在坦诚的基础上,让各位投资者充分认识美康生物,并给予美康生物更多的关注和支持。

接下来,欢迎大家踊跃提问,我们将认真解答各位关心的问题,同时公司也将认真听取各位投资者的宝贵意见,不断进步,实现公司健康持续发展。谢谢大家!

(二) 问答环节

参会人员回答网上投资者的提问,具体内容如下:

Q: 2022 年郑州的核酸检测本公司参与了吗?

A: 尊敬投资者,您好!公司旗下的郑州检验所自疫情发生以来,积极响应当地政府疫情防控需要,承担“新冠”检测任务。感谢您的关注!

Q: 截止四月底的股东人数是多少?

A: 尊敬的投资者您好,截至 2022 年 4 月 29 日,公司股东人数为 37,201 人。感谢您的关注!

Q: 请问贵公司产品在国外销售情况?尤其是取得了销售许可的国家?

A: 尊敬的投资者您好,截至 2021 年末,公司在境外共取得了 241 项产品证书(含欧盟 CE 认证、美国 FDA 认证、韩国 KFDA 认证和法国列名备案等),公司 2021 年度的出口销售收入约 1,312 万人民币。感谢您的关注!

Q: 啥原因导致一季报经营性现金流负 8,000 多万?

A: 尊敬投资者,您好!公司一季度经营活动产生的现金流量净额为 -8,548.50 万,主要系报告期内采购新冠核酸检测产品、移动方舱及配套设备所致。感谢您的关注!

Q: 从管理角度上讲,公司下属的子公司、孙公司太多了,应该加大力度和速度,精兵简政,赶紧清理一些没有前途,没有经济效益的公司,这样公司才能专心致志的把公司管理好。请问在清理子公司和孙公司方面,公司有什么计



划和打算？

A: 尊敬的投资者，您好！公司自 2019 年下半年以来进行业务结构优化及战略调整，将盈利能力和现金流差的项目进行清理，集中资源发展自产产品，实现“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的行业定位，同时布局化学发光，第三方医检所协同发展的战略布局。通过一年多的调整，公司旗下的子公司和孙公司已经逐步减少，公司的整体盈利能力得到进一步提升。感谢您的建议和关注！

Q: 各地的核酸检测都开始免费，这对美康的业绩会不会产生负面影响？

A: 尊敬的投资者您好！全员核酸检测不收费，相关成本由政府承担。公司将继续通过旗下医学检验所和方舱实验室积极响应国家疫情防控需要，支持疫情防控工作，积极承担“新冠”检测任务。感谢你的关注！

Q: 公司对第三方医检所的扩张目标有什么计划和目标？

A: 尊敬的投资者，您好！公司于 2008 年设立医检所，目前公司有共有 11 家医检所。随着公司自产产品品种的增加，公司自产产品在检验所的使用量也将随之增加；同时公司的特色项目质谱、VAP&VLP 将作为特检项目在第三方医检所进行推广，提高第三方医检所的差异化竞争优势。未来第三方医检所将通过增加自产产品使用量、特色检测项目的开展、管理水平提升等持续提高现有医检所的盈利水平，同时进行有策略的扩张，加深服务的深度和广度，最终实现公司产品与服务的协同发展。感谢您的关注！

Q: 收购上海博威进展如何？

A: 尊敬的投资者，您好！自《合作备忘录》签订以来，双方积极推进与本次收购相关的各项工作。目前公司聘请的中介机构已完成对上海博威的尽职调查工作。公司根据尽职调查及评估的汇集信息，与王少雄先生就本次交易涉及的相关事项进行了讨论协商，但受新冠疫情影响，谈判尚未完成。公司将持续关注后续进展情况，并按照相关法律法规的规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

Q: 公司预计今年的核酸检测营业额会比 2021 年翻一翻吗？今年杭州，郑州，宁波，深圳等，疫情严重，公司得把握机会。

A: 尊敬的投资者您好！公司旗下医学检验所在疫情期间积极开展新冠病毒检测服务，检验服务收入持续增长。2022 年一季度，公司医学检测服务 22,588.28



万元，较上年同期增长约 30%，公司会努力把握行业发展机会，进一步提升公司经营业绩，切实给投资者回报。关于公司 2022 年具体经营业绩情况，请关注公司定期报告。感谢你的关注！

Q：注册申报阶段和临床试验阶段，一般距离正式获批上市，需要多久的时间？

A：尊敬的投资者您好！注册申报阶段和临床试验阶段距离正式上市获批时间取决于监管机构审批进度及监管要求，存在不确定性。我们尽一切努力加快新冠产品的申请进度，感谢你的关注！

Q：请介绍下公司目前最具竞争力，未来利润最有优势的产品是什么？

A：尊敬的投资者，您好！公司自设立以来专注体外诊断产品研发、生产、销售及诊断服务，自主产品涵盖生化、化学发光、质谱、血细胞、POCT、分子诊断、尿液、VAP/VLP 血脂亚组分、原材料等多个技术平台。公司积极推进主要产品线布局，加大核心产品和新产品的市场推广力度和渠道建设，使其成为公司新的业绩增长点；同时不断提升体外诊断服务能力和开拓特色检测服务项目，以实现“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的行业定位，同时布局化学发光，第三方医学检验所协同发展的战略布局，不断提升公司在 IVD 行业的地位和影响力，实现可持续发展。

1、在生化领域，公司将加快推进自主研发的 2000 速全自动封闭式生化分析仪与 300 速发光仪器组成的全自动生化免疫一体机；同时，公司加大与国内外优秀企业的合作，加深流水线的合作和推广力度，通过仪器带动试剂销售，进一步稳固公司生化产品的优势，同时带动发光产品的销售，成为公司新的增长点；

2、在质谱领域：公司将进一步发挥在质谱领域的研发优势，通过学术会议及国家课题提升公司在质谱领域的影响力。公司在上游建立行业标准；在产品端进一步加深加强与赛默飞的合作，在已取得的质谱仪器和配套试剂注册证的基础上，共同开发临床质谱仪及配套试剂盒，加速临床质谱技术的本土化发展；在终端与医院共建质谱实验室，开展第三方医学检测服务，提供整体质谱解决方案。同时，依托公司旗下医学检验所及全国近千家三级医院的合作将质谱仪器和配套试剂盒推向市场，成为公司新的增长点；

3、在 VAP/VLP 领域：加快推进已取得注册证 VAP/VLP 血脂亚组分诊断产品



的市场推广和检测项目物价申报获批，同时，在全国范围内加大与第三方体检中心、保险机构的合作和推广力度，以期尽快放量，成为公司业绩新的增长点；

4、在检验服务领域，加快公司的特色项目质谱、VAP&VLP、细胞损伤检测将作为特检项目在第三方医检所进行推广，提高第三方医检所的差异化竞争优势。同时，将通过增加自产产品使用量、特色检测项目的开展，管理水平提升等持续提高现有医检所的盈利水平，最终实现公司产品与服务的协同发展。

感谢您的关注！

Q: 宁波居民目前每 48 小时必须做核酸检测，公司是一家老牌检测医疗机构，怎么样抓住机遇求发展？

A: 尊敬的投资者您好！公司旗下检验所积极响应当地政府疫情防控需要，积极承担“新冠”检测任务，目前宁波 48 小时核酸要求有利于提升公司市场认同度和品牌影响力，为公司的诊断服务后续的发展奠定了基础。感谢您的关注！

Q: 没有视频直播吗？

A: 尊敬的投资者，您好！本次业绩说明会没有视频直播，公司将根据情况不断丰富和完善与广大投资者交流的方式。感谢您的关注和建议！

Q: 公司目前在全国各地有多少家医检所参与当地核酸检测？是否缺检？漏检？错检？其他检测公司都利润增长，你们还倒退，预计今年能少亏一点否？

A: 尊敬的投资者您好！公司积极响应国家疫情防控需要，旗下 11 家医学检验所提供检测服务，并在深圳、南京、郑州、莆田等地设置移动实验室方舱，支持疫情防控工作，承担“新冠”检测任务。2021 年度，公司累计核酸检测量约 1,600 万人次，公司医学诊断服务实现收入 76,808.92 万元，同比增长 29.70%。感谢您的关注！

Q: 核酸检测产品什么时候能通过？

A: 尊敬的投资者，您好！目前，公司的新冠抗原自测产品已获得奥地利白名单、泰国认证，澳大利亚、德国处于注册申报阶段，国内及美国处于临床试验阶段；公司的新型冠状病毒核酸测试剂盒（荧光 PCR 法）及新型冠状病毒抗体检测剂盒（乳胶法）已取得 CE 认证，国内正处于注册申报阶段。公司将根据上述产品的获证情况及时履行信息披露，感谢您的关注！

Q: 全市场做核酸检测的业绩都爆发了，美康跟行业头部差距主要是什么原因



因？

A：尊敬投资者，您好！公司主要从事体外诊断产品的研发、生产和销售及体外诊断产品的代理业务，并提供第三方医学诊断服务。2021 年度，公司实现体外诊断收入 7.68 亿元，占公司整个营业收入的 34.11%。

公司第三方检测实验室在规模和网点上没有国内诊断服务龙头金域、迪安多，存在一定差距。目前公司已在浙江省、江西省、河南省、广东省、山东省等省市设有 11 家医学检验所，未来第三方医检所将通过增加自产产品使用量、特色检测项目的开展、管理水平提升等持续提高现有医检所的盈利水平，同时进行有策略的扩张，加深服务的深度和广度，最终实现公司产品与服务的协同发展。感谢您的关注！

Q：新冠核酸检测什么时候能上市，为什么上市进程这么慢？

A：尊敬的投资者您好！由于公司未能进入国内首批新冠检测产品批准的绿色通道，目前新冠核酸、抗体产品的注册仍在积极推进。监管机构行政审批时间具有不确定性，我们也将持续跟进该事项的最新进展，如有获证将及时进行信息披露。感谢您的关注！

Q：公司有什么未披露的重大利空吗？一家专业生物检测公司，在疫情当前下，不紧没赚到钱居然股价还创了历史新低，真是闻所未闻啊！

A：尊敬的投资者，您好！公司目前经营业务正常，一直以来公司严格按照相关法律法规履行信息披露义务，无应披露而未披露事项。二级市场股价受宏观经济、市场波动、行业政策、投资者预期等多重因素影响。公司管理层高度重视市值管理，将围绕公司既定战略规划努力做好经营工作，进一步提升市场占有率和竞争力，为投资者带来长期可持续的投资价值。同时，公司也将总结经验教训，把握抓住行业发展机会。感谢您的关注！

Q：股价跌成这个样子，你们不打算回购股份？

A：尊敬投资者，您好！二级市场股价受宏观经济、市场波动、行业政策、投资者预期等多重因素影响。公司管理层高度重视市值管理，将围绕公司既定战略规划努力做好经营工作，进一步提升市场占有率和竞争力，为投资者带来长期可持续的投资价值。同时，公司也将总结经验教训，把握抓住行业发展机会。感谢您的关注！



Q: 公司上市 7 年了，股价却走出新低，作为管理层创造好的业绩股价回报投资者是一句随便说说的空话假话吗？

A: 尊敬的投资者，您好！非常感谢您对公司的关注和支持。公司股价受市场环境，国家政策等多重因素的影响。公司将继续秉承“以体外诊断仪器为引擎，体外诊断产品为核心，体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略，始终以自主研发为核心竞争力，以临床需求为导向，不断提升体外诊断试剂、仪器、原料三大专业技术的创新能力及诊断服务水平，依托公司研发、生产及营销网络优势，积极推进主要产品线布局，加大核心产品和新产品的市场推广力度和渠道建设，进一步提升公司经营业绩。同时，公司也将总结经验教训，把握抓住行业发展机会。感谢您的关注！

Q: 股价历史新低，公司研发投入多少，抗原检测产品什么原因申报 2 年还没批准？

A: 尊敬的投资者，您好！2021 年度，公司研发投入金额为 15,068.40 万元，较上年同期增长 11.22%，研发费用占自产产品营业收入比例为 19.23%。公司新冠抗原产品国内正在进行临床试验，国内尚未提交注册申请，不存在您说的申报两年还未批准的情况。我们也将持续跟进该事项的最新进展，如有获证将及时进行信息披露。感谢您的关注！

（三）总经理做结束致辞

尊敬的各位投资者、各位网友：

由于时间关系，本次美康生物 2021 年年度业绩说明会就要结束了。感谢全景网路演中心为我们提供的交流平台！也衷心感谢各位投资者对美康生物的持续关注和热切期望！刚才的交流中，很高兴能与各位就公司的经营和发展情况等方面进行探讨和沟通，同时，我们也深深体会到作为一家公众公司的使命、责任和压力。

在今天的交流会中，我们和大家进行了充分、坦诚的沟通，希望通过本次说明会能帮助大家更全面、深入地了解公司的经营和发展情况，坚定大家对公司的投资信心。同时，也十分感谢大家提出的中肯意见和建议，我们会给予充分重视。今后，美康生物将继续接受社会公众和投资者的监督，不辜负投资者们的信任，努力创造出更好的业绩来回馈广大投资者、客户、员工和社会。



最后，再次向今天关注和参与业绩说明会的各位投资者表示感谢！公司的发展离不开股东和投资者的理解和支持，我们也将全力以赴推动公司发展，以优良的业绩回报各位投资者！今天的会议到此结束，谢谢各位！