

证券代码：002382

证券简称：蓝帆医疗

## 蓝帆医疗股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：202201

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 6 日 15: 00-17: 00
地点	全景网“投资者关系互动平台” ( <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> )
上市公司接待人员姓名	董事长：刘文静女士 董事、总裁、董事会秘书：钟舒乔先生 副总裁、首席财务官：崔运涛先生 独立董事：宫本高先生
投资者关系活动主要内容介绍	详见附件
附件清单（如有）	蓝帆医疗 2021 年度网上业绩说明会主要问题清单
日期	2022 年 5 月 6 日

## 附件：蓝帆医疗 2021 年度网上业绩说明会主要问题清单

### 1、业绩为什么会有这么大的变化？

回复：您好！公司 2021 年至今业绩大幅变化的主要原因如下：

（1）防护事业部手套产品价格大幅下降：2021 年起公司 PVC 手套、丁腈手套产品的售价均从疫情带来的历史高位持续回落，尽管公司手套产品销量提升，并提升了毛利率相对更高的丁腈手套的销量占比，但在核心产品 PVC 手套、丁腈手套的毛利率均大幅下滑的现实情况下，公司健康防护产品板块的整体毛利率仍然呈现大幅下滑态势。此外也受到原材料价格波动的影响。

（2）心脑血管事业部国内支架集采实施：2021 年 1 月 1 日，冠脉支架正式在中国开始执行集采价格，公司出厂价从原来的数千元下降到 400 元左右，虽然公司在中国境内的支架销售数量大幅度提升，同时在集采后极大的扩大了中国医院的覆盖网络，但是销量的上升不能弥补销售价格的下降，综合上述两个因素，2021 年中国境内的营业收入大幅度低于 2020 年。此外也受到海外疫情反复、欧元及美元汇率波动等导致海外营回复有限的影

感谢您的提问！

### 2、按公司商誉减值计提习惯，瓣膜业务未来几年可能都不会盈利，是不是还会继续商誉减值，并因此给蓝帆带来连续业绩亏损压力，甚至带来退市风险。

回复：您好，评估师对商誉资产组进行减值测试中，公司瓣膜业务对应的资产组 2020 年及 2021 年未出现减值。谢谢关注！

### 3、公司一季度什么原因商誉环比增加了 0.48 亿？公司对今年的经营状况怎么看，一季度营收才 12.98 亿，按这么算，一年也才 52 亿左右，能完成年度 65 亿营收目标吗？感觉今年经营状况好像并不会比 2021 好，如果是这样公司年底又要大幅进行资产减值，特别是商誉，那今年将巨亏，公司又是怎么想的

回复：您好！（1）一季度商誉增加的原因是因为汇率变化产生的报表折算差。

（2）每年底，公司将严格按照企业会计准则第 8 号的规定，聘请评估师对商誉进行减值测试，并按照减值测试的结果进行账务处理。具体是否减值，请关注披露的各年度报告。

（3）公司在 2022 年将持续积极拓展海内外市场，进一步提升市场占有率；继续增加对研发的投入，加速新产品研发、临床及注册进程，为未来长久发展打下扎实的基础。2022 年销量较 2021 年预期会上升，但由于受复杂多变的国际形势、国家集采、国内外

新冠疫情、原材料价格波动及一次性手套行业发展阶段等诸多因素影响，公司尚无法准确预测业绩变动情况，但公司上下有信心全力以赴取得更好的成绩。

#### **4、英国疫情防控订单目前竞标进展顺利吗**

回复：您好，英国政府订单目前无进一步的消息，后续公司继续做好关注。

#### **5、BioFreedom™ 支架今年的销售目标是多少条？142.6 万/年的设备产能国内外各多少条？2021 年国内支架销量第二名对应的市场占有率多多少？另外近期有没有回购计划？**

回复：您好！感谢您的提问，销售目标是公司的商业机密，并可能侧面透露公司在后续管线、报价等方面的关键策略，恕无法透露。公司的设备产能可按照国内外的市场需求灵活分配，目前国内外的市场需求均可以满足。由于 2021 年度国内支架市场总量数据尚未发布，暂无法计算市场占有率。回购计划方面，回购股票确实是公司展示信心和市值管理的一种方式；而坚持投入高效运营的项目，把宝贵资金用于企业的未来发展，可能是更有利于全体股东利益的资源配置方式；具体选择应基于公司实际情况和所处阶段综合确定。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业的运营和发展，同时充分尊重市场情绪、尽力开展好市值管理方面的工作。感谢您对公司的关注！

#### **6、本公司股票创几年来新低，我就想问你们公司有没有带帽（ST）甚至退市的风险？**

回复：您好，根据相关规则：上市公司股票交易被实施退市风险警示的，在股票简称前冠以\*ST 字样；被实施其他风险警示的，在股票简称前冠以 ST 字样；同时存在退市风险警示和其他风险警示情形的，在股票简称前冠以\*ST 字样；具体可参见《深圳证券交易所股票上市规则（2022 年修订）》。基于对相关规则的理解以及对公司业务经营发展情况的了解，未发现公司有存在退市风险警示和其他风险警示的情形。感谢您的提问。

#### **7、总裁好！我有三个问题，1.二股东持续两年的减持公告肯定是压制股价，打击市场信心的重要原因之一，股价已经跌成这样了，公司难道还要让他们继续下去吗？若是和公司有矛盾难道不可调和吗？若真是真想出，股价跌成这样，公司不可以把他们那点筹码接下来吗？现在很多公司都在回购呀。2.请问你们 FREEDOM 支架一季度的销售指标完成了吗？目前国内有多少家医院在用这个产品？**

回复：您好！关于第 1 个问题：二股东减持是基于其基金主动回收投资本金、收益的财务需求所致，其减持决策独立于公司；在其遵守减持规定、信批规则的前提下，公司无法禁止其减持行为，请您谅解。公司一直在与二股东持续沟通、向着减缓减持对于二级市场冲击的方向去争取二股东的谅解和支持，公司也将积极协调二股东、大股

东，旨在促成对上市公司市场形象更优的解决方案。关于第 2 个问题：公司 BioFreedom 支架一季度的销售指标圆满完成，作为目前中国唯一获得药监局批准的专门应用于高出血病人的药物支架，截至 2021 年 12 月 Biofreedom 产品已经在中国超过一半的省份实现挂网。感谢您的关注！

**8、3.公司对目前的股价是什么态度？除做好主业外在短期将会采取什么具体的市值维护措施吗？公司若持续让市场心寒，后面股价也很难起来了，散户还会进来，但大资金是有记忆的。关于第 2 个问题，我觉得不违法，股东们需要阳光，需要信心。谢谢钟总！**

回复：您好，感谢您对公司的关注。影响公司估值的因素很多，作为上市公司，最根本的还是做好公司自身的经营管理，提升公司内部价值，推动公司高质量持续发展，以优异的业绩回报股东和社会。我们也欢迎投资者持续关注公司，深入挖掘公司的战略部署、产业地位及科技创新价值，共同努力推动公司价值回归。

**9、2020 年报还四大事业部，去年微创获批了的电动宫腔镜为啥就不提了？是卖不出去？**

回复：您好！公司在微创外科领域的布局通过公司参与出资的有限合伙企业进行，不在蓝帆医疗合并报表范围。公司将遵循相关会计准则对满足条件的事业部进行并表，并按照《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》等有关法规对满足披露条件的事件予以披露，请留意公司发布的公告。微创外科自设立以来已有多款产品上市，并正在开展多款重磅新品的创新研发，去年取证的电动腔镜吻合器产品销售工作在正常推进中。感谢您的提问！

**10、心脑血管业务年年亏损严重拖累了公司业绩，把这部分业务独立在科创板上市才能体现它合理的估值**

回复：您好！感谢您的建议。过去几年公司所处行业的剧烈变化、公司业务板块本身的多元性，确实对于解读公司业绩、给予公司合理估值带来了挑战。尽管受到国内集采和全球疫情下的阵痛，公司心脑血管事业部的长期发展潜力仍是巨大的，是一块宝贵的、有价值的资产。公司已于 2021 年底对心脑血管事业部全部子公司和业务主体进行内部重组，从股权架构和管理架构上实现冠脉业务和结构性心脏病业务的完全融合，这将为公司高值耗材业务板块的长远战略发展和下一步经营、资本规划奠定坚实基础，欢迎您持续关注。谢谢！

**11、请问刘董事长：去年半年报、三季度业绩那么好，什么原因业绩变得这么快？今年首季亏损，未来前景是否不容乐观？谢谢。**

回复：您好！公司 2021 年至今业绩大幅变化的主要原因如下：

（1）防护事业部手套产品价格大幅下降：2021 年起公司 PVC 手套、丁腈手套产品的售价均从疫情带来的历史高位持续回落，尽管公司手套产品销量提升，并提升了毛利率相对更高的丁腈手套的销量占比，但在核心产品 PVC 手套、丁腈手套的毛利率均大幅下滑的现实情况下，公司健康防护产品板块的整体毛利率仍然呈现大幅下滑态势。此外也受到原材料价格波动的影响。

（2）心脑血管事业部国内支架集采实施：2021 年 1 月 1 日，冠脉支架正式在中国开始执行集采价格，公司出厂价从原来的数千元下降到 400 元左右，虽然公司在中国境内的支架销售数量大幅度提升，同时在集采后极大的扩大了中国医院的覆盖网络，但是销量的上升不能弥补销售价格的下降，综合上述两个因素，2021 年中国境内的营业收入大幅度低于 2020 年。此外也受到海外疫情反复、欧元及美元汇率波动等导致海外营收回复有限的影响。

虽然首季亏损，但公司上下有信心在未来市场竞争中，创造良好的经济效益。非常感谢您的关注。"

**12、钟总，你好！自去年您就声称贵司价值低估，如今股价对比去年腰斩腰斩再腰斩，贵公司是否会采取措施进行回购**

回复：您好！近几年公司所处行业的剧烈变化、公司业务板块本身的多元性，确实给二级市场认知公司业务、给予合理估值带来了巨大挑战。回购股票确实是公司展示信心和市值管理的一种方式；而坚持投入高效运营的项目，把宝贵资金用于企业的未来发展，可能是更有利于全体股东利益的资源配置方式；具体选择应基于公司实际情况和所处阶段综合确定。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业的运营和发展，同时充分尊重市场情绪、尽力开展好市值管理方面的工作。感谢您对公司的关注！

**13、公司 TAVR 业务和支架业务，收购后研发取得了哪些成果？推出了哪些产品？**

回复：您好，公司收购后，瓣膜方面取得的成果：于 2020 年 5 月在欧洲获批“瓣中瓣”（Valve-in-Valve）适应症，第一代产品凭借其真实世界多中心短期临床结果 1.2% 的极低死亡率，再次证明其卓越的安全性；第二代产品拟于 2022 年在欧洲和中国同时开展临床试验；第三代产品拟于 2023 年在欧洲和中国启动临床试验。同时，公司已着手下一代主动脉瓣膜技术的产品储备，以及进行二尖瓣、三尖瓣修复和置换等领域产品的预研工作。

支架球囊方面取得的成果：2020 年 10 月，BiofreedomUltra 钴铬合金支架获得 CE 证书；2020 年 12 月份，该款产品在泰国获批，2021 年 2 月份在韩国的注册也获得批准；

2021年6月，BioFreedom支架和RISENC球囊扩张导管获得国家药品监督管理局批准的医疗器械注册证；2021年8月，优美莫司涂层冠状动脉球囊扩张导管进入创新医疗器械特别审查程序；2022年1-4月，心阔冠脉药物洗脱支架、瓣膜球囊扩张导管获得了中国NMPA的注册证；BioFreedom心脏支架获得FDA的注册；BioFreedomUltraPMDA的注册。公司在研产品还包括全钙化病变/CTO病变整体解决方案，如CTO球囊、刻痕球囊及IVL产品等。

感谢您的关注。

**14、公司是否存在上市公司子公司以及实控人控制的其他企业被列为失信被执行人的情况？**

回复：您好，不存在上市公司子公司或实控人控制的其他企业被列为失信被执行人的情况，感谢您的关注。

**15、收购的心脏支架公司现在还值多少钱？不可能都是商誉吧？目前35亿商誉还值吗？**

回复：您好！公司在2021年年底聘请具有证券资格的评估事务所对柏盛商誉资产组进行减值测试，并根据评估结果进行账务处理，商誉资产组中包括商誉，固定资产和其他长期资产。2021年底减值后的商誉资产组反应该部分的公允价值。谢谢关注！

**16、公司针对破净的股价，如何进行市值管理？比如回购或者高管增持。**

回复：您好，公司正在努力做好市值管理，但市值归根结底是基于公司的长期发展潜力和良好业绩，否则所谓的市值管理就是无本之木、无源之水。公司董事会和管理层会将资源和精力倾注在企业长期发展愿景和战略布局上，但也并不排斥您所建议的增持或回购。感谢您对公司的关注和建议

**17、本月28日，贵司有笔转债的利息需要支付，账户是否准备好足够资金支付？**

回复：公司已做好准备，感谢您的提醒。

**18、蓝帆的价值体现在哪里？**

回复：您好，让患者得到救治，给大众提供防护，让企业创造价值，让投资者得到回报，这是公司的使命，也是公司的价值所在。

**19、蓝帆公益活动做的那么多，那么好？意义何在？对股民？对社会？**

回复：您好，蓝帆医疗是一家具有高度社会责任感的企业，疫情以来多次捐赠物资、反馈社会、关心员工，这些善举一定会为企业赢得尊敬和认可，进而推动企业的品牌价值、树立良好的社会形象，最终反映在企业的经营成果和股价上来。

**20、如何拯救投资者信心**

回复：您好！公司将通过一步一个脚印的管线落实、经营优化、业绩向好来提振投资者信心，以实际行动验证公司的长期战略。感谢您对公司的关注！

**21、目前公司市值不足 90 亿，对于运作的高商誉收购，有什么规划，让光大投资者认同**

回复：您好！公司自 2018 年以来执行的并购，客观上确实形成了较高的商誉，但公司执行这些并购的诉求绝非“运作”，而是出自顺应经济社会发展趋势、从低值耗材往医疗器械高值耗材跨越升级的长期发展规划。诚然过去几年公司所处行业的剧烈变化、公司业务板块本身的多元性，确实给公司稳住经营业绩、讲好发展故事带来了挑战。公司将在持续修炼内功之余，积极建立与维护二级市场各参与方的关系，以切实的表现争取广大投资者的认同。感谢您的关注！

**22、公司是有社会责任感的好公司。但是作为一家上市公司，公司的 12 万股东同时也代表着 12 万个家庭，请公司也对这 12 万个家庭负责！公司手持一堆近期热销的好产品，为什么经营起来却如此难堪？**

回复：您好，受高值耗材国家集采、新冠疫情及一次性手套行业发展阶段等影响，公司支架业务、手套业务等短期内承压，但公司上下对未来发展仍保持充足的信心，坚定执行既定的战略规划。感谢您的关注。

**23、如果母公司长期利润为负，子公司长期为正，还分不分红？出尔反尔，怎样取信于民？现在，蓝帆发的任何一条信息，都被广大股民，视为阴谋诡计，或者是为转移资金作准备？作为高管，如何看待？**

回复：您好！根据《深圳证券交易所股票上市规则》的规定，上市公司利润分配应当以母公司报表中可供分配利润为依据。同时，为避免出现超分配的情况，公司应当以合并报表、母公司报表中可供分配利润孰低的原则来确定具体的利润分配比例。公司 2021 年度母公司实际可供股东分配利润为-45,440.14 万元，合并报表可供分配的利润为 351,594.34 万元，根据孰低的原则，公司暂不满足进行利润分配的条件，所以 2021 年度不能进行现金分红。对于因分红事项给您和其他投资者们带来的不便，公司深感歉意。后续公司将会积极督促子公司向母公司及时分红，以推动分红条件满足后，积极给投资者们现金分红。非常感谢您的关注。

**24、大股东蓝帆投资于 2019 年发行三年期 2.7 亿元的可交债将于今年 6 月 19 日到期。蓝帆投资本部无收入，利润来自于上市公司蓝帆医疗的分红款。近期，蓝帆医疗取消分红款，这是否会直接造成蓝帆投资出现债务危机吗？**

回复：您好，据了解，蓝帆投资资信状况良好，具备相应的资金偿还能力，目前已经

在准备资金，确保可交债到期时可以及时兑付。感谢您的关注。

**25、不是直播吗？没有画面？**

回复：您好，今天的业绩说明会为在线互动问答方式，感谢您的关注。

**26、当前价位建议公司响应国家号召发起回购，提升持股比例同时后续可利用回购的股权做质押融资来发展经营一举三得**

回复：您的建议已收悉，公司会结合自身的资金状况和投入需求适时考虑您的建议。但是，提升公司的发展潜力和盈利能力才是实现企业价值和回馈股民的终极路径，公司将努力做好市值管理，感谢您的关注。

**27、今年欧洲 nvt 做得 tavr 销量怎么样**

回复：您好，今年一季度 TAVR 销量较去年同期有较大幅度的增长，具体数据请关注后续披露的定期报告。感谢您的关注。

**28、目前，蓝帆投资持有的 63.67%蓝帆医疗股份已质押，蓝帆医疗股价持续下行，由两位数变成个位数，大股东为防止股票爆仓，有什么预防措施？**

回复：您好，据了解，蓝帆投资资信状况良好，具备相应的资金偿还能力及多种融资渠道，公司也将持续关注蓝帆投资质押情况，并按有关规定及时做好信息披露工作，感谢您的关注。

**29、2021 年末，公司其他应付款由 2020 年末为 2.93 亿元增加至 16.75 亿元，能解释下其他应付款的构成以及同比变化较大的原因？**

回复：您好，其他应付款的变动主要系本报告期公司规模扩大，设备工程等应付款项增加所致；

**30、董秘你好：公司心血管业务未来业绩重要支撑的产品是那款？进入特别审查的优美莫司涂层冠状动脉球囊扩张导管是不是未来业绩重要支撑产品？**

回复：您好！公司已在国内外布局多款重磅产品，其中既包括历来优势突出的支架产品尤其是海外先行开售的 BioFreedom 支架（目前也已在国内取证）、BioFreedomUltra 支架，也包括 DCB（药物球囊）、TAVR 等瓣膜类产品、多款特殊球囊等新品种，均构成公司未来业绩的重要支撑。您提及的在国内已进入创新通道的 BA9DCBSV（小血管适应症）也是其中之一。感谢您的提问！

**31、还有各位高管年薪那么高，价值体现在哪里？平者让，能者上，弱者下，疫情这么好的机会，居然公司股价走成这样？情何以堪？不讲科学，蛮干，没有合理规划，把股民的钱，不当回事**

回复：您好，公司管理层的薪酬方案是公司依据所处行业及地区的薪酬水平，结合公



公司经营发展等实际情况合理制定的，有利于提高公司竞争力，在同行业中属于合理水平，并经过规范审议程序。

疫情确实给手套行业带来了阶段性红利，公司也把握机遇完成了产能升级和资本积累，但 2021 年中开始，受全球产能和供销关系的影响，行业毛利率从疫情带来的历史高点迅速回落，目前处于后疫情时代的行业阵痛期，这是全行业共同面对的事实。心脑血管事业部方面，受国家集采宏观政策的影响，相关产品价格跌幅剧烈，进而影响股价，这也是全行业都面临的普遍问题。现阶段，公司首要的是用好疫情期间积累的资源，持续加大研发力度，加快创新产品的上市速度，此外还要继续深化精细化的成本管控，大力开拓线上线下新营销，努力提高盈利能力，继续为股民创造价值。感谢您的提问！

**32、请问今年新建手套产能是多少？到年底时会有多少？**

回复：您好，公司若有新的产能释放，将会及时披露，感谢您的关注。

**33、虽然公司产品结构完善，但产品结构及收入结构仍以防护为主。在防护领域，英科医疗、中红医疗各自优势在哪？**

回复：您好！公司较少对竞争对手进行公开评价。英科医疗对其自身竞争优势的理解可参考其 2021 年 11 月 24 日的互动易回复，中红医疗对其自身竞争优势的理解可参考其 2021 年 10 月 21 日互动易回复。感谢您的提问！

**34、2021 年年报全额计提了相关在美的支架损益，而今年一季度 FDA 又通过了新支架的认证。这一来一回因此计提抵扣的利润及对应商誉的扣减是否应在 2022 年本年度加回来？**

回复：您好！由于疫情的影响，公司取得美国 FDA 注册证的时间一再延迟，2021 年申请注册期间，有 2 家美国本土医疗器械公司的同类产品先后取得 FDA 注册并上市销售，柏盛在 2021 年底综合评估后，改变了美国市场策略，拟从自营转向经销合作，撤销美国办公室人员。2022 年 4 月中，公司的 Biofreedom 支架已经取得了美国 FDA 注册证，公司正在美国市场寻求合作经销商。商誉减值属于《企业会计准则第 8 号—资产减值》规范的内容，根据准则的规定，商誉减值损失一经确认，在以后会计期间不得转回。感谢您的关注。

**35、董秘你好：公司 CBCHII 重组后，架构是否更简洁？管理费用，销量费用，研发费用能否比例下降？下降的具体比例有多少？公司管理层是否有信心 2022 年心血管业扭亏为盈？或者心血管业务扭亏的时间节点大概是什么时候？**

回复：您好！公司心脑血管事业部内部重组后，架构更加清晰，成本费用更加精益化。由于重组刚刚实施完毕，且近几年相关费用的金额很大程度上受到国内外疫情、管线

进度等因素的影响，因此暂无法予以量化比较。

具体到心脑血管事业部的盈利方面，公司已经采取下述应对措施，旨在尽快实现心血管事业部扭亏为盈：（1）加大力度营销公司现有产品，在海外和中国市场提升市场占有率，开发新市场；比如在 2021 年，公司在中国境内冠脉市场从第三上升到第二的位置，在海外，除了在不同国家积极提升市场占有率外，也一直在持续推进主动脉瓣膜产品在不同国家的市场进入；（2）持续增加研发投入，不断推出新产品。公司同时布局多条新产品线的研发，这些产品的未来成功上市，将极大的丰富公司的产线，为公司带来营业收入的增加新亮点；（3）随着产品销售品种和数量的增加，技术的成熟，将给公司的成本带来规模化效应，使得公司产品的单位成本下降，毛利率上升；（4）严格控制费用。2022 年，心脑血管事业部多个研发产品线同时推进，且很多研发项目进入临床阶段，预计发生研发费用将大于 2021 年，随着新产品的陆续上市，公司相信在未来心脑血管事业部将会整体扭亏为盈。感谢您的关注！

回复：您好，医疗行业受国家集采宏观政策的影响，产品价格跌幅剧烈，这是全行业都面临的一个普遍的问题；防护手套受全球产能和供销关系的影响，行业毛利率在后疫情时期一路走跌，这些因素都影响到了股价。蓝帆医疗决意持续加大研发力度，加快创新产品的上市速度，精细化的成本管控，大力开拓线上线下新营销渠道，努力提高企业的盈利能力，尽全力为股民创造价值。感谢您的关注。

**36、一季度商誉什么原因环比增加了 0.48 亿？公司现经营状况如何？一季度营收才 12.98 亿，按此计算年营收也才 52 亿，距离公司定的营收目标 65 亿相差甚远，公司有何考虑？**

回复：您好！一季度商誉增加的原因是因为汇率变化产生的报表折算差。公司在 2022 年将持续积极拓展海内外市场，进一步提升市场占有率；继续增加对研发的投入，加速新产品研发、临床及注册进程，为未来长久发展打下扎实的基础。2022 年销量较 2021 年预期会上升，但由于受复杂多变的国际形势、国家集采、国内外新冠疫情、原材料价格波动及一次性手套行业发展阶段等诸多因素影响，公司尚无法准确预测业绩变动情况，但公司上下有信心全力以赴取得更好的成绩。感谢您的关注！

**37、蓝帆公司你好！我是散户持本公司的股票十多年了，就想督促你公司发展为绩优公司，可是公司一直在走下坡路呢？持你的股和债亏了十多万元了，想了解本公司还有发展前途吗？**

回复：您好，受高值耗材国家集采、新冠疫情及一次性手套行业发展阶段等影响，公司支架业务、手套业务等短期内承压，但公司上下对未来发展仍保持充足的信心，坚

定执行既定的战略规划。感谢您的关注。

**38、公司最近几个季度研发支出并不算太大，手套利润足够支持这种规模的研发支出十年以上，那公司这几十亿现金是宁可躺着银行吃低利息，也不愿意拿出来回购吗，或者说公司还在计划收购大项目，不能拿出来回购。**

回复：您好！近几年公司所处行业的剧烈变化、公司业务板块本身的多元性，确实给二级市场认知公司业务、给予合理估值带来了巨大挑战。回购股票确实是公司展示信心和市值管理的一种方式；而坚持投入高效运营的项目，把宝贵资金用于企业的未来发展，可能是更有利于全体股东利益的资源配置方式；具体选择应基于公司实际情况和所处阶段综合确定。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业的运营和发展，同时充分尊重市场情绪、尽力开展好市值管理方面的工作。感谢您对公司的关注！

**39、公司有新的收购计划么？**

回复：您好！公司现已经搭建一个国际化的创新平台，将持续寻求开放、链接更多的优势资源。公司将严格按照信息披露准则对达到披露标准的事项予以公告，欢迎您继续关注。感谢您的提问！

**40、收购的心脏支架公司的商誉如此之大是否存在利益输送的问题？为何急于大额计提商誉减值准备？**

回复：您好！公司收购柏盛国际客观上确实形成了大额商誉，但商誉高与利益输送并没有关系，该交易经过审计、评估，历经董事会、股东大会审议，并通过了中国证监会的审核，相关信息均公开可查。公司严格按照会计准则的要求，在年底聘请评估师对商誉进行减值测试，并根据评估结果入账，各年度减值结果准确、及时反映该时点经营及展望的实际情况，不存在“急于”计提的情况。感谢您的提问！

**41、感觉公司今年不会比 2021 年状况好，到时公司又要进行大额资产减值，特别是商誉，如是这样公司今年将会巨亏，公司有何想法？第一大股东减持了 520 万，为什么没有提前公告？**

回复：您好，商誉减值的金额及测算依据须经公司聘请的具有从事证券、期货相关业务资格的审计机构及评估机构进行审计和评估后出具正式报告予以确定，烦请留意相关公告。至于您所说第一大股东减持了 520 万这一事项并未发生，关于公司的股份变动信息，请以公司指定信息媒体披露数据为准，感谢您的关注。

**42、关于捐赠问题，公司上个月出的相关捐赠制度，在亏损条件下是不捐赠的为何还能看到频繁的捐赠，虽然捐赠是好事，但是在亏损的情况下捐赠，是不是打肿脸，充胖子。**

回复：您好，蓝帆医疗是一家具有高度社会责任感的企业，疫情以来多次捐赠物资、反馈社会、关心员工，这些善举义举一定会为企业赢得尊敬和认可，进而推动企业的品牌价值、树立良好的社会形象，最终反映在企业的经营成果和股价上来。

#### **43、请解释下心血管部门主要亏损在哪些方面，是否有改进措施**

回复：您好，一季度，心脑血管事业部相比去年同期虽然全球营业收入实现同比增长（国内集采中标产品销量增加约 20%，国内其他产品销售收入增长约 500%，海外市场以美元计价的销售收入较去年同期增加），但因研发投入持续增加，同时叠加股权激励等非现金支出费用等的影响，导致心脑血管事业部整体经营亏损约 7,773 万元。

我们从以下多个方面努力：（1）加大力度营销公司现有产品，在海外和中国市场提升市场占有率，开发新市场；比如在 2021 年，公司在中国境内冠脉市场从第三上升到第二的位置，在海外，除了在不同国家积极提升市场占有率外，也一直在持续推进主动瓣膜产品在不同国家的市场进入；（2）持续增加研发投入，不断推出差异化的新产品。公司同时布局多条新产品线的研发，包括药物球囊，IVL 球囊，刻痕球囊，抽吸导管，介入主动脉瓣膜，二尖瓣等，这些产品的未来成功上市，将极大的丰富公司的产线，为公司带来营业收入的增加新亮点；（3）随着产品销售品种和数量的增加，技术的成熟，将给公司的成本带来规模化效应，使得公司产品的单位成本下降，毛利率上升；（4）严格控制费用。2022 年，心脑血管事业部多个研发产品线同时推进，且很多研发项目进入临床阶段，预计发生研发费用将大于 2021 年，随着新产品的陆续上市，公司相信在未来心脑血管事业部将会整体扭亏为盈。

感谢您的关注。

#### **44、希望公司主动加大与产业资本及基金公司的沟通路演宣传推介公司**

回复：您好！非常感谢您的建议，过去几年公司所处行业的剧烈变化、公司业务板块本身的多元性，确实给公司稳住经营业绩、讲好发展故事带来了挑战。公司将在持续修炼内功之余，积极建立与维护二级市场各参与方的关系。感谢您的关注！

#### **45、公司业绩亏损，股价暴跌跌破净资产，经营能力和市值管理能力这么差，而各位高管们继续拿着高年薪，请问各位高管代表的只是大股东利益，还是全体股东利益，能否接受业绩考核，能否拿出决心改善业绩和让公司得到合理估值。**

回复：您好，公司管理层的薪酬方案是公司依据所处行业及地区的薪酬水平，结合公司经营发展等实际情况合理制定的，有利于提高公司竞争力，在同行业中属于合理水平，并经过规范审议程序。公司高管是董事会选举产生的，而董事会成员是股东大会选举产生，董事和高管都是受全体股东之托，最终向全体股东负责，有决心也有信心

管理好公司，努力提升业绩，为全体股东创造价值。

#### **46、独董对公司现状有什么高见？**

回复：您好，作为独立董事，严格按照相关法律法规的规定，在保持独立性的前提下，充分发挥独立董事作用，诚信、勤勉、尽责，忠实履行职务，维护公司整体利益和全体股东尤其是中小股东的合法权益，为公司的规范运作和健康发展发挥应有的作用。感谢您的关注。

#### **47、跌成这样，公司是否有回购股票打算？**

回复：您好！回购股票确实是公司展示信心和市值管理的一种方式；而坚持投入高效运营的项目，把宝贵资金用于企业的未来发展，可能是更有利于全体股东利益的资源配置方式；具体选择应基于公司实际情况和所处阶段综合确定。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业的运营和发展，同时充分尊重市场情绪、尽力开展好市值管理方面的工作。感谢您对公司的关注！

#### **48、公司新获批的支架目前销量如何？**

回复：您好！公司的 Biofreedom 支架在 2021 年 6 月份取得了中国药监局许可证，后续利用吉威医疗的营销网络，积极推进入院和销售，其独特的针对高出血风险病人的适应症，让其在市场上有独特的竞争优势，造福患者。作为目前中国唯一获得药监局批准的专门应用于高出血病人的药物支架，Biofreedom 产品截至 2021 年 12 月已经在中国超过一半的省份实现挂网，2022 年一季度的销售指标也圆满完成。2022 年 4 月 20 日，蓝帆医疗发布公告，旗下的心阔、Biofreedom 及 BiofreedomUltra 支架分别获得了中国药监局，美国药监局和日本药监局的批准，可以上市销售。后续公司会积极推进在这些国家的入院和销售工作。感谢您的关注！

#### **49、账上大量现金，为什么不考虑回购二股东股份。二股东如此减持法公司有没有作出什么行动？**

回复：您好！关于二股东的减持行为：其减持是基于其基金主动回收投资本金、收益的财务需求所致，其减持决策独立于公司；在其遵守减持规定、信批规则的前提下，公司无法禁止其减持行为，请您谅解；但公司一直在与二股东持续沟通、向着减缓减持对于二级市场冲击的方向去争取二股东的谅解和支持，也将积极协调二股东、大股东，旨在促成对上市公司市场形象更优的解决方案。关于回购：回购股票确实是公司展示信心和市值管理的一种方式；而坚持投入高效运营的项目，把宝贵资金用于企业的未来发展，可能是更有利于全体股东利益的资源配置方式；具体选择应基于公司实际情况和所处阶段综合确定。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业的运营

和发展，同时充分尊重市场情绪、尽力开展好市值管理方面的工作。感谢您对公司的关注！

**50、有没有股权激励计划，或者股票回购？**

回复：您好！股权激励方面，公司心脑血管事业部已于去年推出员工股权激励方案，旨在进一步建立、健全长效激励机制，吸引和留住优秀人才，有效调动全球管理层及骨干员工的积极性，促进公司心脑血管业务战略目标的达成。股票回购方面，回购确实是公司展示信心和市值管理的一种方式；而坚持投入高效运营的项目，把宝贵资金用于企业的未来发展，可能是更有利于全体股东利益的资源配置方式；具体选择应基于公司实际情况和所处阶段综合确定。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业的运营和发展，同时充分尊重市场情绪、尽力开展好市值管理方面的工作。感谢您对公司的关注！

**51、可以透露公司新获批的支架预定销售目标吗？**

回复：您好！感谢您的提问，销售目标是公司的商业机密，并可能侧面透露公司在后续管线、报价、竞标等方面的关键策略，恕无法透露。再次感谢您对公司的关注！

**52、对你们后续的发展会不会形成新的亏损，对股票的下跌你们是否有采取的措施。**

**股民是否可以放心持有股票**

回复：医疗行业受国家集采宏观政策的影响，产品价格跌幅剧烈，这是全行业都面临的一个普遍的问题；防护手套受全球产能和供销关系的影响，行业毛利率在后疫情时期一路走跌，这些因素都影响到了股价。公司决意持续加大研发力度，加快创新产品的上市速度，精细化的成本管控，大力开拓线上线下新营销渠道，努力提高企业的盈利能力，继续为股民创造价值。

**53、请问公司有没有回购计划？**

回复：您好！回购股票确实是公司展示信心和市值管理的一种方式；而坚持投入高效运营的项目，把宝贵资金用于企业的未来发展，可能是更有利于全体股东利益的资源配置方式；具体选择应基于公司实际情况和所处阶段综合确定。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业的运营和发展，同时充分尊重市场情绪、尽力开展好市值管理方面的工作。感谢您对公司的关注！

**54、心脑血管项目，你们打算亏损几年再开始赚钱？**

回复：您好！公司采取下述应对措施来实现心血管事业部扭亏为盈：（1）加大力度营销公司现有产品，在海外和中国市场提升市场占有率，开发新市场；比如在 2021 年，公司在中国境内冠脉市场从第三上升到第二的位置，在海外，除了在不同国家积极提

升市场占有率外，也一直在持续推进主动脉瓣膜产品在不同国家的市场进入；（2）持续增加研发投入，不断推出新产品。公司同时布局多条新产品线的研发，包括药物球囊，IVL 球囊，刻痕球囊，抽吸导管，介入主动脉瓣膜，二尖瓣等，这些产品的未来成功上市，将极大的丰富公司的产线，为公司带来营业收入的增加新亮点；（3）随着产品销售品种和数量的增加，技术的成熟，将给公司的成本带来规模化效应，使得公司产品的单位成本下降，毛利率上升；（4）严格控制费用。2022 年，心脑血管事业部多个研发产品线同时推进，且很多研发项目进入临床阶段，预计发生研发费用将大于 2021 年，随着新产品的陆续上市，公司相信在未来心脑血管事业部将会整体扭亏为盈。

**55、很后悔经常看董秘的答投资者问题，使我坚信公司的大好前景，逐步深深的被套。现在公司是走向辉煌还是走向没落，和我没关系了。希望公司今后要实事求是，不要再每个业绩报告给投资者大雷了**

回复：您好！感谢您对公司的关注，很遗憾未能让您满意。公司将始终秉承实事求是的理念，坚守长期价值观、坚守长期战略，做一家既能享受行业高光的志得意满、又能挺过行业低谷的大浪淘沙的受人尊重的公司。我们将持续努力，希望能再次赢得您的信赖，谢谢！

**56、一季度手套毛利率是负数吗？**

回复：您好，一季度手套毛利率是正数，谢谢关注。

**57、连续两年计提几十亿，这个真金白银的钱到怎么用，还剩 35 亿商誉今年要继续？**

回复：您好！商誉减值不涉及现金流出，2021 年底减值后的商誉资产组反应该部分资产组（包括商誉）的公允价值。谢谢您的提问。

**58、两年期限已到，会不会在今年重新商议支架集采价格？**

回复：您好！预计 2022 年底会进行新一轮的集采，目前新一轮集采的政策尚不明确，公司将依据届时新的集采政策采取合适的报价策略。感谢您的关注！

**59、今年贵公司有哪些具体措施提升利润**

回复：您好！面对国家集采、后疫情时代一次性手套行业阵痛、原材料价格波动、汇率波动等诸多因素带来的短期内盈利能力承压，公司已采取多措并举以提升盈利能力，加速向高质量、创新型发展转变，具体包括：

（1）启动面向国内市场的新营销战略，进军新零售，与传统电商渠道深度拓展，同时开展新媒体数字化营销，深耕国内市场。

（2）防护和护理业务方面，一是继续不断提升生产工艺和自动化生产水平，降低产品生产能耗和物耗；二是大力提高科技研发水平，积累和贡献适应市场的差异化产品、

高技术含量的新产品；三是针对重点客户重点市场继续深耕细挖，在增加销量的同时开辟和发展粘性强、规模大和长期稳定合作的忠诚客户。

（3）冠脉和瓣膜业务方面，一是在境内外推进多个项目的临床和注册工作，促进新产品上市和上量；二是进一步优化生产工艺和流程，降低生产成本；三是加大创新研发投入，开发更丰富的差异化产品，充分利用集采渠道优势，提升市场占有率和盈利能力。

感谢您的关注！

## **60、二季度能否大幅盈利？**

回复：您好，请后续关注公司半年度报告。面对国家集采、后疫情时代一次性手套行业阵痛、原材料价格波动、汇率波动等诸多因素带来的短期内盈利能力承压，公司已采取多措并举以提升盈利能力，加速向高质量、创新型发展转变，具体包括：（1）启动面向国内市场的新营销战略，进军新零售，与传统电商渠道深度拓展，同时开展新媒体数字化营销，深耕国内市场。（2）防护和护理业务方面，一是继续不断提升生产工艺和自动化生产水平，降低产品生产能耗和物耗；二是大力提高科技研发水平，积累和贡献适应市场的差异化产品、高技术含量的新产品；三是针对重点客户重点市场继续深耕细挖，在增加销量的同时开辟和发展粘性强、规模大和长期稳定合作的忠诚客户。（3）冠脉和瓣膜业务方面，一是在境内外推进多个项目的临床和注册工作，促进新产品上市和上量；二是进一步优化生产工艺和流程，降低生产成本；三是加大创新研发投入，开发更丰富的差异化产品，充分利用集采渠道优势，提升市场占有率和盈利能力。感谢您的关注！

**61、请详细说明每条赛道的营收盈亏情况，以及国外心脑血管业务营收利润情况，国内新支架销售数据，AED销售金额数据及对利润贡献情况。入股的同心医疗销售数据有没有掌握，除了股权投资，未来有没有哪些深入合作计划。**

回复：您好！营收情况可参照年度报告中的分部报告数据。心脑血管事业部在海外市场深耕多年，有成熟的销售网络和了解市场情况的销售人员，计划在海外市场持续营销，提高市场占有率，不断推出新产品，进入新市场，为公司带来收益。国内将在心脏支架集采外市场持续发力，其中包括 Biofreedom 支架，其独特的针对高出血风险病人的适应症，让其在市场上有独特的竞争优势。AED 业务渠道已搭建，待芯片短缺问题缓解后预计全年收入占护理事业部 10%左右。公司和同心医疗将根据各自战略和业务需要，保持各潜在合作领域的开放沟通和磋商。感谢您的关注。

**62、公司手套原材料二季度价格环比一季度上升还是下降？**



回复：您好！原材料价格随市场行情波动。感谢您的关注。

**63、对比一下同行，能解释一下为什么盈利总额和利润率都比同行低太多的原因吗？**

回复：您好！由于每家公司的战略方向、赛道布局、产品结构、经营理念与策略等诸多因素存在差异，且盈利指标受多方面因素综合影响，不同行业 and 不同公司之间不具可比性。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业自身的运营和发展，通过多个业务板块和事业部的布局，建立起对冲风险、互相支撑、更加有力的发展局面，最终实现全球化医疗器械平台型公司的目标。感谢您的支持与关注。

**64、21 年年度业绩说明会，很想了解公司总裁及高管对 22 年度的改善经营业绩的措施与近几个月实施情况的说明？**

回复：您好！感谢您的提问。今年，受后疫情时代一次性手套行业阵痛、国家集采、国内外新冠疫情、原材料价格波动、汇率波动等诸多因素影响，公司手套业务、支架业务等短期内盈利能力确实承压，但公司上下对未来发展仍保持充足的信心。将坚定执行既定的战略规划，采取多措并举以提升盈利能力，加速向高质量、创新型发展转变。具体包括：

（1）启动面向国内市场的新营销战略，进军新零售，与传统电商渠道深度拓展，同时开展新媒体数字化营销，深耕国内市场。

（2）防护和护理业务方面，一是继续不断提升生产工艺和自动化生产水平，降低产品生产能耗和物耗；二是大力提高科技研发水平，积累和贡献适应市场的差异化产品、高技术含量的新产品；三是针对重点客户重点市场继续深耕细挖，在增加销量的同时开辟和发展粘性强、规模大和长期稳定合作的忠诚客户。

（3）冠脉和瓣膜业务方面，一是在境内外推进多个项目的临床和注册工作，促进新产品上市和上量；二是进一步优化生产工艺和流程，降低生产成本；三是加大创新研发投入，开发更丰富的差异化产品，充分利用集采渠道优势，提升市场占有率和盈利能力。

近几个月来已经取得一些阶段性成果，例如防护及护理产品渠道建设实现突破、设置多个前置仓，心脑血管多个产品取证（国内、国外均有），心脑血管一季度同比国内集采中标产品销量增加约 20%、国内其他产品销售收入增长约 500%等。公司将持续努力，感谢您的关注！"

**65、刘文静董事长，蓝帆股票一路走低，公司和您个人有增持公司股票的计划吗？**

回复：您好！关于公司的增持行为，猜想您指的可能是上市公司回购股票：回购股票确实是公司展示信心和市值管理的一种方式；而坚持投入高效运营的项目，把宝贵资

金用于企业的未来发展，可能是更有利于全体股东利益的资源配置方式；具体选择应基于公司实际情况和所处阶段综合确定。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业的运营和发展，同时充分尊重市场情绪、尽力开展好市值管理方面的工作。

关于个人的增持行为，更多受限于相关个人的可用资金情况，公司董事、高级管理人员已于 2021 年 10 月增持过公司股份，具体可见相关公告，未来若有进一步增持将及时履行信批程序。感谢您的关注！"

**66、能不能介绍一下公司心血管产品的发展理念和前景，还有新冠检测代理销售前景，股票跌跌不休，小股东从自信满满到迷茫了。**

回复：您好！公司心血管产品秉承着始终坚持自主创新、以技术领先和学术高度享誉全球的发展纲领，通过提供独特、创新的原创产品，打造更优秀的真实临床表现、提供更完备的医疗器械解决方案，并通过核心技术、平台的多产品、多区域应用来显著节约研发成本，最终通过宝贵的全球网络、渠道和品牌资源，体现为商业表现的持续增长。您提到的新冠抗原检测试剂盒代理销售则是公司健康防护产品矩阵中的新成员，不仅能够响应疫情防控形势下的激增需求，更能丰富公司自身的消费级产品矩阵，形成防护防疫产品“一条龙”选购服务，从而服务于公司在 2B、2C、2G 端的长远发展。感谢您对公司的关注！

**67、解释解释为什么两次融券？**

回复：您好！转融通业务是正常的金融工具操作；大股东操作转融通业务，正说明其短期内并无减持计划，因此当时选择了转融通作为自身融资工具。考虑到对市场情绪充分尊重等原因，大股东已于 2021 年 10 月承诺未来 36 个月内不再实施转融通业务。感谢您对公司的关注！

**68、首席财务官什么时候换的，有没有公告**

回复：您好，公司于 2022 年 4 月 12 日召开第五届董事会第二十二次会议，审议通过了《关于聘任高级管理人员的议案》，董事会同意聘任崔运涛先生为公司副总裁兼首席财务官，具体详见《关于董事、高级管理人员辞职暨补选董事及董事会审计委员会委员、聘任高级管理人员的公告》（公告编号：2022-023）。

**69、公司去年就说会为心脑血管业务引进股权基金，为何毫无进展。**

回复：您好！公司在 2021 年 10 月发布心脑血管事业部内部重组相关公告时即提及公司高值耗材业务板块的长远战略发展和下一步经营、资本规划，受限于国内疫情及医疗器械板块估值动荡等因素，相关事项进度放缓，但仍在正常推进中。公司将在相关商业谈判中充分保障公司利益，并视实际进度及时履行相应的信批义务。感谢您的关

注！

**70、请问下 2022 年 1 季度，手套板块的净利润**

回复：您好，请关注一季报披露信息，谢谢！

**71、支架 400 多一个有利润吗？**

回复：您好，毛利为正，感谢您的关注。

**72、请问一季度手套和心脑血管业务以及急救包业务的毛利率和净利率是多少，分别说明吗**

回复：您好，请关注一季报及相关披露信息，谢谢关注！

**73、公司的票能长期持有吗**

回复：您好！公司志在长远，坚守长期价值观、坚守长期战略，努力打造可持续成长的经营发展局面，欢迎您长期持有。感谢您的关注！

**74、公司截止目前手套产线的产能利用率大概在多少？公司手套的一次直通良率目前是多少？**

回复：您好，公司健康防护手套根据订单情况，有序组织排产和生产工作，并严格把控品质。感谢您的关注

**75、我是蓝帆医疗的投资者，对公司也有了一定的了解。现在向刘董事长、钟总问个问题。你们在这一年的工作中有什么做的不好的？公司有什么需要改进的？谢谢！**

回复：您好，公司可以在降本增效、新营销、产品研发、品牌宣传等方面做得更好，未来也会在这些方面持续发力，以推动公司不断成长。感谢您的关注。

**76、公司股价跌的惨不忍睹，公司是否应该考虑下调可转债转股价了**

回复：您好！感谢您的建议，公司将在严格遵循可转债募集说明书约定、遵守相关证券市场监管法规的基础上，综合考虑、慎重决策。感谢您的关注！

**77、刘董事长你好，问一下明知冠脉支架进入集采要亏损还要不计成本进入，这是出于什么考虑？是打击竞争对手，还是牺牲自我，不，还有牺牲广大中小股民，你们考虑到股民的利益吗？**

回复：您好，集采是国内医疗改革的大趋势，是挑战也是机遇，尤其对有实力投资创新研发的头部企业来说是加速崛起的发展机遇，我们从以下多个方面努力：

（1）加大力度营销公司现有产品，在海外和中国市场提升市场占有率，开发新市场；比如在 2021 年，公司在中国境内冠脉市场从第三上升到第二的位置，在海外，除了在不同国家积极提升市场占有率外，也一直在持续推进主动脉瓣膜产品在不同国家的市场进入；（2）持续增加研发投入，不断推出差异化的新产品。公司同时布局多条新产

品线的研发，包括药物球囊，IVL 球囊，刻痕球囊，抽吸导管，介入主动脉瓣膜，二尖瓣等，这些产品的未来成功上市，将极大的丰富公司的产线，为公司带来营业收入的增加新亮点；（3）随着产品销售品种和数量的增加，技术的成熟，将给公司的成本带来规模化效应，使得公司产品的单位成本下降，毛利率上升；（4）严格控制费用。2022 年，心脑血管事业部多个研发产品线同时推进，且很多研发项目进入临床阶段，预计发生研发费用将大于 2021 年，随着新产品的陆续上市，公司相信在未来心脑血管事业部将会整体扭亏为盈。感谢您的关注。"

**78、您好！这一时间来，人民币兑外币走弱，对公司出口和业绩影响有没有？是正向还是负向，具体有多大？**

回复：您好！从汇率变动这一单一因素看，人民币贬值对公司出口业务是正向影响的。感谢您的关注。

**79、蓝帆股份控股股东的控股股东，好像目前存在因连带责任担保存在债务官司，其持有蓝帆股份控股股东的股权被冻结。请问，这对蓝帆股份公司的经营发展是否构成一定负面影响？**

回复：您好！据了解，目前控股股东蓝帆投资持有的公司股份不存在被冻结的情形，对公司经营发展无影响。感谢您的关注

**80、您好！这一时间来，人民币兑外币走弱，对公司出口和业绩影响有没有？是正向还是负向，具体有多大？**

回复：您好！从汇率变动这一单一因素看，人民币贬值对公司出口业务是正向影响的。感谢您的关注。

**81、目前公司股价已经到几年前水平，市值低于净资产，前两年手套还有 30 几亿的未分配利润，是不是可以启动回购？**

回复：您好！过去几年公司所处行业的剧烈变化、公司业务板块本身的多元性，确实给二级市场解读公司业绩、给予合理估值带来了巨大的挑战。公司将在持续修炼内功之余，积极建立与维护二级市场各参与方的关系。

这其中，回购股票确实是公司展示信心和市值管理的一种方式；而坚持投入高效运营的项目，把宝贵资金用于企业的未来发展，可能是更有利于全体股东利益的资源配置方式；具体选择应基于公司实际情况和所处阶段综合确定。我们会坚定不移地实施公司发展战略，做好企业的运营和发展，同时充分尊重市场情绪、尽力开展好市值管理方面的工作。感谢您对公司的关注！"

**82、美元快速升值，预计对公司产生多大影响，目前看是有利还是有弊。**

回复：您好！从汇率变动这一单一因素看，美元升值、人民币贬值对公司出口业务是有利的。感谢您的关注。

**83、请问国外手套订单是用美元计价吗？二季度人民币贬值是不是利好贵司？**

回复：您好，本公司手套业务主要以出口为主，人民币贬值会产生一定的积极影响，谢谢关注。

**84、BA09球囊什么进展了？**

回复：您好！在使用柏盛专利药物 BA9 的 DCB（药物球囊）方面：国内 BA9DCBSV（小血管适应症）已提交注册并已获批进入创新通道特别审查程序，国内 BA9DCBISR（支架内再狭窄适应症）在临床过程中，欧洲 BA9DCB 在临床过程中。感谢您的关注！

**85、支架集采造成毛利率降低，公司有没有研发升级版支架，如果有，目前销售利润如何？如果没有，有没有计划在升级支架上研发？**

回复：您好！公司的 Biofreedom 支架在 2021 年 6 月份取得了中国药监局许可证，后续利用吉威医疗的营销网络，积极推进入院和销售，其独特的针对高出血风险病人的适应症，让其在市场上有独特的竞争优势，造福患者。2022 年 4 月 20 日，蓝帆医疗发布公告，旗下的心阔、Biofreedom 及 Biofreedom Ultra 支架分别获得了中国药监局，美国药监局和日本药监局的批准，可以上市销售。后续公司会积极推进在这些国家的入院和销售工作。感谢您的关注。

**86、公司心脑血管业务内部重组后，是不是就自负盈亏了，亏损的话，也不会用手套利润去填窟窿**

回复：您好！蓝帆医疗是一个同时布局高端医疗器械和中低值耗材的公司，不同赛道间形成互补和风险对冲，蓝帆医疗注重每一个单一赛道的发展，积极在不同领域寻找商业机会，不存在手套利润填窟窿的情况。感谢您的关注。

**87、公司的财务费用是否偏高？**

回复：您好，请关注公司年度报告和季度报告相关内容，感谢您的关注。

**88、请问：预计二季度能否扭亏为盈？**

回复：您好，请后续关注公司半年度报告。面对国家集采、后疫情时代一次性手套行业阵痛、原材料价格波动、汇率波动等诸多因素带来的短期内盈利能力承压，公司已采取多措并举以提升盈利能力，加速向高质量、创新型发展转变，具体包括：（1）启动面向国内市场的新营销战略，进军新零售，与传统电商渠道深度拓展，同时开展新媒体数字化营销，深耕国内市场。（2）防护和护理业务方面，一是继续不断提升生产工艺和自动化生产水平，降低产品生产能耗和物耗；二是大力提高科技研发水平，积

累和贡献适应市场的差异化产品、高技术含量的新产品；三是针对重点客户重点市场继续深耕细挖，在增加销量的同时开辟和发展粘性强、规模大和长期稳定合作的忠诚客户。（3）冠脉和瓣膜业务方面，一是在境内外推进多个项目的临床和注册工作，促进新产品上市和上量；二是进一步优化生产工艺和流程，降低生产成本；三是加大创新研发投入，开发更丰富的差异化产品，充分利用集采渠道优势，提升市场占有率和盈利能力。感谢您的关注！

**89、国外疫情好转后对公司的业绩是否有实质性的改变？**

回复：您好，蓝帆医疗是一家高度国际化的公司，公司 2021 年的年报显示，公司的整体境外收入占比 9 成，海外疫情的好转肯定对公司业务会有实质性的转变。感谢您的关注。

**90、公司有没有研发升级版支架，如果有，目前销售利润如何？请直接回答，要具体内容！**

回复：您好！公司的 Biofreedom 支架在 2021 年 6 月份取得了中国药监局许可证，后续利用吉威医疗的营销网络，积极推进入院和销售，其独特的针对高出血风险病人的适应症，让其在市场上有独特的竞争优势，造福患者。2022 年 4 月 20 日，蓝帆医疗发布公告，旗下的心阔、Biofreedom 及 Biofreedom Ultra 支架分别获得了中国药监局，美国药监局和日本药监局的批准，可以上市销售。后续公司会积极推进在这些国家的入院和销售工作。谢谢您的关注。

**91、国家集采政策短期不会变，国内市场应该就是出规模低毛利市场，海外市场应该是出利润市场。蓝帆收购的两个公司，本身就主营在海外。我想问的是可能海外是重点，相信其他公司加快海外布局。蓝帆在市场资源方面，对海外是否比以前更重视？**

回复：您好！您说得很对，公司收购的柏盛国际和 NVT AG 本身就植根海外，尤其是柏盛国际，历经 20 余年建立起了全球化销售网络、覆盖全球 100 多个国家和地区、其中大部分是直销，具备国内其他企业难以比拟的网络、渠道与品牌优势，这也是后疫情和集采时代中国企业难以复制的宝贵禀赋。正是因为看中这一点，才有了蓝帆医疗收购柏盛国际，也才有了 NVT AG 接受蓝帆医疗的并购。公司将持续加大对海外市场的开拓力度，将这一宝贵禀赋发挥出更大价值。感谢您的提问！

**92、作为 9 年多了长期持有蓝帆的一名小股民，现在亏损累累，请管理班子重视和尊重市场和投资者利益，或会改善资金关注和股价估值。**

回复：您好！您的建议已收到，非常感谢您对公司的持续关注和殷切期待。公司从未漠视过市场和投资者利益，但诚然过去几年公司所处行业的剧烈变化、公司业务板块

本身的多元性，确实给公司稳住经营业绩、讲好发展故事带来了挑战。公司将在持续修炼内功之余，积极建立与维护二级市场各参与方的关系。再次感谢您的关注！

**93、集采是大势所趋，但是挑起价格战，报最低价确是不理性行为。公司的最低报价，并没有带来明显好处，却让投资者损失惨重。这种最低价格策略有用吗**

回复：您好！正如您所说，集采是国内医疗改革的大趋势，公司参与集采是大势所趋，也别无选择。然而，公司报最低价绝非“挑起价格战”：公司的报价虽然得到第一名，但实际上与整体中标价格区间没有过大差距，整体中标结果充分验证了公司对报价形势的判断、采取的报价策略是较为准确和有效的；即使公司是以中游价格中标而非以最低价中标，也不会改变集采对公司标内产品利润造成巨大冲击的事实。然而，借助第一名专属的配套政策，公司心脑血管事业部覆盖的医院网络大幅扩充，未来有望借助凭借传统支架产品触达的销售网络，为公司冠脉、瓣膜等多个赛道的后续创新产品赋能，2021年度公司支架产品市场占有率提升、远超出原有“带量”指标，已经验证了该策略的有效性，长远来看将为公司心脑血管事业部的发展作出有力铺垫。感谢您对公司的关注！

**94、公司在 2022 年在资本市场上有没有定增的规划**

回复：您好！公司及其子公司将综合考虑包括但不限于定向增发、私募股权融资、债权融资等多种手段在内的融资途径，结合公司实际情况，在充分遵守证券市场规则的前提下适时探索多元化融资路径。感谢您的关注！

**95、境外的收益资金能顺利输送回到国内吗？有什么限制吗？**

回复：您好！境外经营收益可以通过分红的形式将资金逐层分配至蓝帆医疗，据公司了解，境外资金回到中国不存在法律法规方面的限制。感谢您的关注！

**96、请问独立董事过去一年做了哪些维护中小股东利益的工作，导致股价跌破净资产，屡创新低**

回复：您好，在过去一年，本人按照《公司章程》、《独立董事制度》等相关法律法规的规定，勤勉尽责，积极参加公司相关会议，认真审议各项议案，独立、客观、谨慎地发表自己的意见和观点，并利用自己的专业知识做出独立、公正的判断，切实保护中小股东的利益；同时，对公司治理和内控制度的执行情况、股东大会及董事会决议执行情况等进行了调查和监督，深入了解公司生产经营、财务管理、业务发展和投资项目进度等事项，对董事、高级管理人员履职情况进行有效地监督和检查，充分履行独立董事的职责。

而股价的波动受经济环境、政策、市场因素、投资者心理等多方面因素影响，本人无

法对二级市场价格发表意见，感谢您的关注。

**97、您好公司的第一季度在什么方面（有亏损）有待改善**

回复：您好，公司可以在降本增效、新营销、产品研发、品牌宣传等方面做得更好，未来也会在这些方面持续发力，以推动公司不断成长。感谢您的关注。

**98、一季报并没有相信披露每条赛道业务的具体毛利率净利率，麻烦在此说明一下，主要重点说明一下心脑血管业务复苏详细情况**

回复：您好，海外心脑血管业务 2022 年 1 季度和 2021 年 1 季度相比同比增长，和 2020 年 1 季度相比基本持平。感谢您的关注。

**99、公司计算资产买的固定资产只商业计提不增加股本吗？是怎么计算的**

回复：您好！固定资产和股本没有直接关联，感谢您的关注。

**100、请问公司有考虑引进安全套的生产线吗**

回复：您好！公司暂无该计划，感谢您的提问。公司未来业务、产品布局的延伸情况，敬请关注后续信息披露，谢谢！

**101、尊重市场情绪应该在行动上短期和长远相结合，而不仅仅是画饼。**

回复：您好！感谢您的建议，公司确实奉行长期战略，旨在通过各个板块上的战略布局实现均衡稳健长期发展的局面；而对市场情绪的尊重应该是贯穿始终的，公司有责任以每一报告期的表现向市场呈现稳健的发展步调，为此，公司管理层也在持续努力。再次感谢您的关注！