

证券代码：300681

证券简称：英搏尔

珠海英搏尔电气股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2021 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2022 年 4 月 29 日 下午 15:00-17:00
地点	全景·路演天下
上市公司接待人员姓名	董事长：姜桂宾先生 董事、总经理：贺文涛先生 独立董事：齐娥女士 财务总监：李雪花女士 副总经理、董事会秘书：邓柳明先生 投资者关系总监：卢平先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司今年一季度毛利率同比下滑的原因是什么？今年全年毛利率和去年相比走势如何？</p> <p>答：公司今年一季度毛利率同比下滑的原因有两点：一是大宗商品价格上涨，受疫情影响，和车企沟通新的商务报价有一定的时滞，对公司毛利率有负面影响；二是公司总成产品的规模化效应还未体现。</p> <p>公司的应对措施主要有：一方面和客户积极协商新的商务合同，进行用料优化和国产化替代等。另一方面，公司建</p>

立战略供应商体系，降低原材料价格波动带来的经营风险。

2、公司为何不做一个视频直播呢？对投资人太不重视了

答：本次业绩说明会，公司管理层高度重视，公司董事长姜桂宾先生、总经理贺文涛先生、独立董事齐娥女士、副总经理、董秘邓柳明先生、财务总监李雪花女士等公司高管均有出席。后期公司将尝试包括视频直播等更多与投资者有效交流的形式，也请关注公司官微“英搏尔电气”不定期发布的关于公司阶段经营情况的投资者交流活动。

3、贵公司目前集成芯产品的功率大概在160kW左右，未来往A+/B/B+级车发展有考虑研制更大功率的电桥或者电控吗？什么时候可以推出或是量产180K功率的产品，开拓高端市场呢？

答：“集成芯”只是集成的一种方案形式。首款推出的产品为160kW，这种集成方式的产品可以扩展到250kW甚至更高。公司会根据市场需求，随时推出满足客户需求的产品。

4、请评论一下你们最近的股价，以及上海疫情对公司一、二、三季度业绩的影响。

答：疫情对我司的影响整体小于对新能源行业的影响。主要原因是：1. 公司的产品应用领域包含乘用车、商用车、专用车、微型车等，客户应用比较多元化。2. 公司所处的珠三角地区防控较好，公司的供应链正常运行，车企缺件下线的情况下，仍搭载公司的动力系统。3. 公司和车企联动进行库存储备。另外上海主要企业在复工复产，希望早日实现动态清零。

5、请问贵司，在“十四五”期间公司对现有人才和未来的发展有哪些方面的规划？

答：为了满足公司中长期发展战略，确保产品高质量交付，实现公司的持续快速发展，公司将在未来几年持续引进专家级人才。通过社会公开招聘、同行引进、与国内科研院校合作以及聘请专家顾问等方式招募具有国际视野的技术专家及管理人才。为实现公司“百亿产值、世界一流”的宏伟战略目标夯实基础。

6、公司被选定为VINFAST汽车开发定点，会给公司带来什么实质性的收益吗？

答：VINFAST公司作为我司东南亚地区的首家定点客户，为我司在东南亚市场的开拓起到了带头作用。

7、如何应对原材料涨价？

答：公司的应对措施主要有：一方面进行方案优化和国产化替代等，实现技术降本。另一方面，公司建立战略供应商体系，降低原材料价格波动带来的经营风险。

8、公司2021年新能源汽车行业的收入占比为65.73%，但是在该行业的毛利率却只有11.06%，远远不如中低速和场地车行业的毛利率。这和公司的产品定位密切相关，公司目前切入的市场主要是五菱宏光MINI等低端车型配套市场，这个市场竞争比较惨烈，下游客户对成本极其敏感，涨价不是太容易的事情。公司在2022年有没有拿到中高端车型的定点项目？有没有通过提高产品的定位来提升毛利率？

答：1. 目前我司不仅只给五菱宏光MINI等A00级车型配套电控及电源总成，还给吉利、小鹏、威马、上汽大通等A0级、A级、B级、SUV等车型配套电驱多合一总成及电源总成。2. 随着新能源高端车型渗透率的提升，未来我们将布局更多的优质客户和项目。

9、研发支出大幅增长都计入费用，如果经济不景气和原材料涨价，如何确保实现股权激励的利润？

答：研发支出计入费用是公司一直以来沿用的会计政策，研发高投入是未来公司发展的保证，只有持续的研发投入才能为公司带来持续增长的业绩。

10、公司在电源方面有何新突破？

答：公司电源产品从2.2kW、3.3kW、6.6kW、11kW中高压全系列覆盖，满足新能源行业客户需求。经过近几年的市场检验，得到了像吉利、威马、长城、合众等客户的认可，并取得了相应项目的定点。

11、公司在股市低迷推出推迟减持计划，值得点赞。公司要树立好公司的市场形象。保护投资者利益，日后公司有何举措如何更好地保护投资者？

答：公司将进一步完善投资者关系管理制度，强化信息披露，规范公司运营。让信息披露能够“透明、准确、完整、及时、公平”的传递，帮助投资者了解上市公司；丰富投资者关系管理的内容及方式，通过网站、新媒体平台、视频直播等方式，增加和投资者的有效沟通；公司经营层面，用持续健康的业绩增长，回报关心和支持公司成长的各位投资者朋友。

12、董事长您好，请问为什么第一季度营收业绩环比下降？

答：一季度营收业绩环比下降主要有两方面原因：1. 下半年是汽车市场的消费旺季，促进了营业收入增长。2. 第一季度受春节假期的影响，营收业绩较去年第四季度环比下降。

13、董事长您好，请问为什么2022年第一季度营收业绩环比下降？不是在手订单充足吗，为什么业绩环比下降比例这么大？

答：一季度营收业绩环比下降主要有两方面原因：1. 下半年是汽车市场的消费旺季，促进了营业收入增长。2. 第一季度受春节假期的影响，营收业绩较去年第四季度环比下降。

14、公司目前正在拓展的新能源车方面的新的项目或者客户有哪些？

答：公司目前和国内、国际主流大部分车企均在开展合作交流。

15、股权激励价格比较高，如何更好实现激励目标？

答：英搏尔全体员工将围绕我们的目标持续努力，完成我们的目标。相信公司的价值最终会通过资本市场体现出来。

16、公司如何更好地控制三项费用？

答：公司一直在推行全员降本节费措施，随着公司营收的增长，费用率也在逐步降低。

17、公司在合适时机会不会切入特斯拉产业链？

答：公司专注新能源产业，致力于成为“世界一流”的新能源车辆动力域整体解决方案提供者。

18、引进格力战略投资者，能够持续发挥作用吗？对格力减持公司是认为公司股价高估吗？

答：战略投资者会按照自己的投资策略进行投资。英搏尔将持续努力维护好投资者关系。

	<p>19、目前市场低迷，增发募集资金可能不如预期，公司货币资金不多，资金缺口如何解决？</p> <p>答：公司将一方面加速经营资金回笼，另一方面开拓更多的融资渠道，优化资本结构，合理资金筹划。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 4 月 29 日

