

证券代码：300213

证券简称：佳讯飞鸿

北京佳讯飞鸿电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-05-09

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上投资者
时间	2022年5月9日 下午：15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总经理：林菁 独立董事：王泽莹 副总经理、财务总监：朱铭 董事会秘书：郑文
投资者关系活动主要内容	<p>一、董事长致辞：</p> <p>各位投资者：大家好！</p> <p>欢迎大家参加北京佳讯飞鸿电气股份有限公司 2021 年度网上业绩说明会，我是公司董事长林菁。当今世界正经历百年未有之大变局，国际环境日趋复杂，新冠肺炎疫情影响广泛深远，经济全球化遭遇逆流，贸易和投资持续低迷。我国进入新发展阶段，科技自立自强成为国家发展的战略支撑，产业升级和自主可控成为科技发展重要方向，驱动高质量发展。数字经济已上升为引领新一轮经济周期的国家战略，而新基建凭借以 5G、云计算、物联网、人工智能等为代表的新 ICT 技术逐步成为数字经济发展的基石。公司紧抓新 ICT 技术产业发展的历史性机遇，乘“新基建”加速发展的东风，以“大、智、移、云、物”技术发展路线</p>

为基础，打造合作共赢的生态环境，实现公司健康、稳定、可持续发展。

2021年，公司在董事会的带领下，“向下扎根，赓续前行；向上突破，惟实励新”，以新ICT技术为基础，围绕国家内循环、5G、新基建、智能化的战略，积极拥抱行业和市场变化，不断积淀技术及研发实力，为客户提供通信协同、安全保障、智能高效的产品和解决方案。5G专项工作组以公司“+5G”策略为核心，以垂直行业5G应用为目标，在研发、产品、市场等方面均取得了一定突破。全体员工同力协契，全面贯彻了既定方针目标，实现了公司运营的持续有序，在技术研发、市场开拓、客户服务、融合协作等方面都取得了长足发展，不断为公司未来发展积蓄力量。2021年公司实现营业收入103,263.04万元，同比增长7.40%；扣除非经常性损益归属于母公司股东的净利润10,525.50万元，同比增长18.35%；经营活动产生的现金流量净额10,551.85万元，同比增长3.83%。

2022年，将是“十四五规划”从顶层设计到不断落地的关键之年，也是充满机遇和挑战的一年。公司将以新ICT技术为核心发展动力，以市场为导向，面对内外部环境的不确定性，激活存量、激发增量、创新发展；聚焦核心业务与资源，积极拥抱行业和市场变化，不断满足和引领客户需求，为客户创造价值；打破边界，突破认知，加大前瞻性、创新性的关键技术研发投入，促进科技成果转化。通过技术突破、新产品研制开发、市场开拓、人才培养、兼并收购、内控建设等多方面工作，加强公司领先优势，加快公司战略目标实现，为客户及股东创造价值。

现在，欢迎大家就关注的问题进行提问，谢谢！

二、问答环节

问题 1：中央财经委会议指出推进城市群交通一体化，建设便捷高效的城际铁路网，公司有何布局？

答：您好，感谢您的关注。中央财经委会议指出，推进城市群交通一体化，建设便捷高效的城际铁路网，发展市域（郊）铁路和城市轨道交通，推动建设城市综合道路交通体系。本次会议的召开，对我国全面加强基础设施建设作出了新部署，为构建现代化基础设施体系指明了方向，尤其是在未来加快推进市域（郊）铁路、城市轨道交通建设方面释放了重要信号。公司一直致力于交通领域的解决

方案应用，其中轨道交通领域也是公司应用基础最为坚实、应用范围覆盖最广的业务。紧跟国家大力发展多层次立体轨道交通的建设目标，公司已在北京、广东、上海、江苏、浙江、重庆等多个城市轨道交通以及市域（郊）铁路、城际铁路项目中提前布局、全面投入并参与相关建设。相继参与北京大兴机场线、重庆地铁、成灌快速铁路（成灌快铁/成灌线）、安六城际金台铁路、广珠城际、莞惠城际、佛莞城际、新白广城际，以及山东济莱市域、青荣城际、青连城际、郑焦城际、潍莱城际等市域、城际铁路项目建设，积累了丰富的市场拓展经验及成功应用案例，基于前瞻性市场部署，进一步夯实公司优势业务基础。本次中央财经委会议的召开，也正是对佳讯飞鸿长期深耕市场的有利信号，公司业务将受益全面加强基础设施建设系列部署，随着基建投资预期走高，系列部署对基础设施建设支撑保障产业和相关企业的需求空间“质”“量”齐升，为公司带来全新的发展机遇，在智慧交通、智慧国防、智慧能源等领域提供有力技术支撑。

未来，佳讯飞鸿也将充分利用行业背景优势，及时了解客户的一线需求，明确产品和研发方向，进一步加码关键核心技术研发，以长期主义耕耘的坚持，在细分领域把握自身的优势，及时把握“十四五”建设的红利期，响应重大科技基础设施布局建设，实现公司未来更稳健的业务发展。

相关事项尚存在不确定性，敬请投资者注意投资风险，理性投资。

问题 2：公司近期有没有并购重组等方面的打算？

答：您好，感谢您的关注。公司继续坚持内涵式发展和外延式发展双轮驱动的战略，积极探索通过资本市场的运作，合理规划布局，实现资本和经营的有机高效整合。公司向内依靠经营积累，主动适应行业发展趋势，关注与公司发展相关的通信技术、工业互联网、大数据、人工智能、云计算等新一代信息技术的发展，实现规模和品牌的提升；向外积极寻找优质标的及行业合作伙伴，加大业务融合力度，有序开展产业结构调整，完善产业链布局，合理配置资源，为公司健康持续发展提供有力的保障。具体情况请关注公司在中国证监会指定的创业板信息披露网站巨潮资讯网披露的相关公告。相关事项尚存在不确定性，敬请投资者注意投资风险，理性投资。

问题 3：您好！公司与臻迪科技除了股权投资关系外，有无业务合作关系，或

是业务合作的规划？

答：您好，感谢您的关注。臻迪科技利用自身在无人机、大数据分析及智能可视化、虚拟仿真方面的技术优势，跨行业、跨专业地为用户提供全面解决方案。同时，臻迪科技作为公司的参股公司之一，是公司围绕打造“智慧指挥调度全产业链”综合解决方案战略而做出的积极布局之一，双方在业务层面的合作将依据相关项目的需求情况而有效开展。

问题 4：你好公司在手订单有多少？

答：您好，感谢您对公司的关注。目前，公司在铁路、轨交、国防等领域的在手订单较为充沛，能够充分保障公司的稳健发展，相关订单正在按计划执行中。

问题 5：请问朱总，为何贵公司频繁在一季度亏损，是因为费用结算节点的原因吗？

答：感谢您对公司的关注！公司自成立以来一直致力于向行业客户提供通信、信息、控制一体化的指挥调度系统及解决方案，基于行业客户业务特点，上半年主要为计划审批阶段，下半年特别是第四季度进行项目的交付，而前三季度研发、管理等固定支出却均衡发生，所以所处行业的业务特点导致了一季度亏损的发生。谢谢！

问题 6：您好！公司的股价又创出历史新低了，请问公司是否还有稳定股价的措施，是否还有资金继续回购？

答：您好，感谢您的关注。2022 年，公司将继续坚持以“大、智、移、云、物”技术发展路线为基础，以 5G、云计算、物联网、人工智能等为代表的新 ICT 技术在垂直行业的应用为方向，不断向传统产业渗透融合的同时，积极拓展民航等新业务领域。公司控股股东、实际控制人、董监高对公司未来发展充满信心，争取以更好的业绩来回馈股东。当前，公司的股价没有真正体现公司的内在价值。公司在保障主营业务稳健发展的同时，也会通过多种方式加强与投资者、媒体的沟通交流，进一步加强投资者关系管理工作，及时、准确、高效的把公司的价值和亮点传递给市场，积极维护投资者利益。截至 2021 年 12 月 31 日，公司货币资金余额 5.46 亿元，充分保障了公司各项经营活动的顺利推进。公司是否推出回

购计划等相关措施，敬请您关注公司相关公告。

问题 7: 1、公司 21 年三季报归母净利润大幅下降，而 21 年全年归母净利润增长明显，是什么原因造成的？ 2、公司当年所得税费用比去年少了 2000 万，而递延所得税费用较去年有提升，导致全年所得税费用仅 389 万元，比去年大幅减少，是什么原因？

答：感谢您对公司的关注！公司自成立以来一直致力于向行业客户提供通信、信息、控制一体化的指挥调度系统及解决方案，基于行业客户业务特点，上半年主要为计划审批阶段，下半年特别是第四季度进行项目的执行及交付，第四季度收入及利润通常占全年业绩的 50% 以上，21 年第四季度收入的增长导致利润的增加。公司当前所得税费用较上年同期减少 251 万元，主要系个别子公司当期所得税费用减少所致；公司所得税费用的降低主要系公司执行新的税收优惠政策（《税务总局关于进一步完善研发费用税前加计扣除政策的公告》（公告 2021 年第 13 号），制造业企业发生的研发费用自 2021 年 1 月 1 日起，在据实扣除的基础上按照实际发生额的 100% 在税前加计扣除所致。

问题 8: 中央 5-6 月为企业纾困清账，请问公司是否有呆账烂账？是否这次机会能够利润回补？

答：感谢您对公司的关注！公司除海关智能应用系统集成业务项目执行周期较长，导致应收账款回收期相对较长外。公司基于铁路等行业所从事的指挥调度通讯业务产生的应收账款回收良好，2 年以内应收账款通常占应收账款余额的 85% 左右。特别是近年来国家一直采取多种举措加大国企清欠力度，特别是对老款的清收，使公司应收款项的回款趋势向好，对应收账款的回收有所促进。谢谢！

问题 9: 请问林董，铁路两年来投资放缓，贵公司对以后的铁路基建有何预期，是否会给贵公司的发展带来期待

答：近两年国家铁路总的投资规模虽有所放缓，但未来铁路在信息化、智能化方面的投资比重将会持续增长。《“十四五”铁路科技创新规划》提出了“十四五”铁路科技创新六方面重点任务，其中“智能铁路”建设层面，将大力推进北斗卫星导航、5G、人工智能、大数据、物联网、云计算、区块链等前沿技术与

铁路技术装备、工程建设、运输服务等领域的深度融合，加强智能铁路关键核心技术研发应用，推进大数据协同共享，促进铁路领域数字经济发展，提升铁路智能化水平。铁路行业的发展规划与公司坚持以“大、智、移、云、物”技术发展路线为基础，以5G、云计算、物联网、人工智能等为代表的新ICT技术在垂直行业的应用为方向的发展战略非常契合，将给公司未来的发展带来新的增长空间。另一方面，近期中央财经委会议提出要推进城市群交通一体化，建设便捷高效的城际铁路网，发展市域（郊）铁路和城市轨道交通，推动建设城市综合道路交通体系。据不完全统计，“十四五”期间，长三角、京津冀等四大城市群已规划建设城际以及市域（郊）铁路预计总里程超过6千公里，总投资超过1.9万亿元。这些均给公司未来的发展带来了新的期待。未来，公司在不断向交通、国防、海关等传统产业渗透融合的同时，还将积极拓展民航等新业务领域，进一步赋能交通、国防、政府、能源等领域数字化、智能化建设，打造合作共赢的生态环境，实现公司健康、稳定、可持续发展。

问题 10：你好请问公司高层为什么频频的减持公司股票

答：您好，感谢您对公司的关注。公司董事、高级管理人员最近12个月内，均没有在二级市场减持公司股票。

问题 11：2022 年发展目标，全年业绩增长率

答：感谢您对公司的关注！2022年公司在聚焦战略的前提下秉承“青衿之志，履践致远”的信念，不断积淀技术及研发实力，加大技术核心优势；努力拓展新市场，开发新业务，提升智能化创新服务能力；全力构建基于5G的“智慧指挥调度全产业链”创新融合生态。以长期主义信念穿越周期，以自身的确定性来克服外部的不确定因素，努力达成年初制定的经营目标。

问题 12：公司概念涉及几十个，结果是多而不精，处处都有概念，却哪个概念也沾不上上涨的光。你公司这所谓“专精特新”到底是指得哪几个方面？哪个方面在股价上又得到了应有的体现？5块钱的股价对你的公司来说是高了还是低了？如果高了，那高多少？如果低了？那又估计低多少？

答：您好，感谢您的关注。公司及全资子公司凭借技术突破、产品内容创新、

细分市场优势及拓展潜力得到相关政府部门和行业肯定。公司获评国家级专精特新“小巨人”企业，全资子公司六捷科技为北京市专精特新“小巨人”企业，全资子公司济南天龙为山东省“专精特新”中小企业。公司股价并未真正反应公司的价值，公司非常重视公司股价的市场表现，2022 年公司将继续努力做好研发、生产、经营、管理，争取更好的业绩来回报股东；通过多种方式加强与投资者、媒体的沟通交流，加强投资者关系管理工作，维护投资者利益。

问题 13: 公司自有资金回购股票，低价 4 折股权激励给员工，为何不见激励研发层员工，而是给管理层大量激励，是否存在利益输送？

答: 您好，感谢您对公司的关注。公司本次员工持股计划受让价格存在折价具有合理性、公允性，同时设置了公司层面和个人层面的业绩考核指标，不存在向管理层输送利益的情形，亦不存在侵害其他投资者合法权益和公司利益的情形。公司本次员工持股计划持有人包括母公司和核心子公司的相关人员，他们是支撑公司经营业绩和可持续发展的中坚力量，是保持公司竞争力和推动公司持续变革发展的中流砥柱，对于公司战略实现和业务发展具有难以替代的作用。公司“智慧指挥调度全产业链”战略目标的实现，离不开持股计划全体持有人同心协力、目标一致的奋斗。公司希望通过激励上述人员，使大家在各自岗位上，紧密围绕公司打造“智慧指挥调度全产业链”的战略目标，按照公司的统一部署，戮力同心，引领团队在保障原有业务稳健发展、持续贡献业绩的同时，积极、稳健地发掘民航、市域（郊）铁路、城际铁路、工业互联网等各类市场新的增长点，推动公司“寻找第二条成长曲线”业务目标的实现，高质高效地实现公司经营业绩再上新台阶。

问题 14: 公司 19 年以前发展良好，而 21 年营收和营业利润和 20 年基本持平。20 年收到疫情影响下滑可以理解，为什么 21 年的数据并没有回到疫情前的水平？

答: 感谢您对公司的关注！自从 2020 年爆发新冠疫情以来，疫情的持续性超出了人们的预期，时断时续的影响始终干扰着企业的正常运营。这不仅是对中国的考验，也是对大环境下每个产业、每个企业的挑战。公司虽然所处国家重点投入的铁路、国防行业，但疫情导致的对公司供应链、对人员出差、对现场施工、对产品交付，都产生了不同程度的影响。面对疫情，公司会积极采取措施，努力

拓展新市场，研发新产品，稳定推进战略目标的达成。希望所有企业都能够在灾难面前共度难关！

问题 15: 贵公司是“智慧指挥调度全产业链”综合解决方案提供商。我一直不知道公司的主打产品具体是什么？请列出几款拳头产品的名称、主要功能？

答: 您好，感谢您的关注。公司通过自主打造的具有智能感知、智能传输、智慧决策、智慧分析能力的行业应用平台和解决方案，形成了包括智能融合调度通信系统、应急通信系统、综合视频监控系统、智能综合防灾安全监控系统、智能现场作业管理系统、道岔缺口监测系统、智能监管系统、通信安全监测系统及智能工厂等九大系列产品及解决方案，助力行业客户实现智慧化运营、智慧化运维、智慧化管理。

问题 16: 请问公司，是否为十四五铁路通讯 5G 通讯做好了充足的准备？很可能在订单爆满！

答: 您好，感谢您对公司的关注。在 5G 方面，公司以“+5G”策略为核心，以垂直行业 5G 应用为目标，在研发、产品、市场等方面的布局正在按计划稳步推进。“铁路+5G”、“国防+5G”作为公司“+5G”策略的重要实施方向，目前已取得一定成效。未来，公司将进一步加强 5G 在交通、国防、海关、能源等行业应用的研究，促进研发成果转化，助推行业革新，提升 5G 行业应用水平。

附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 5 月 10 日