

证券代码：300843

证券简称：胜蓝股份

债券代码：123143

债券简称：胜蓝转债

胜蓝科技股份有限公司 2021 年度业绩说明会 投资者关系活动记录表

编号：2022-037

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景·路演天下”（ http://rs.p5w.net ）网络平台参与公司 2021 年度业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 10 日
地点	“全景·路演天下”（ http://rs.p5w.net ）网络平台
上市公司接待人员姓名	公司董事长黄雪林先生、财务总监王俊胜先生、独立董事赵连军先生、董事会秘书杨旭迎先生、保荐代表人朱则亮先生。
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2022 年 5 月 10 日（星期二）下午 15:00-16:30 在全景网举办 2021 年度业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节主要内容如下： 1、请问公司有未来三年的风险分析及应对方案吗？ 答：目前我司可能面临的风险及应对措施：（1）宏观经济波动风险。当前国内、外宏观环境存在较多不确定性，例如全球疫

情尚未等到有效控制、中美贸易摩擦、俄乌战争造成的原材料价格上涨等等。宏观环境的不利因素将可能使得全球经济增速放缓，居民收入、购买力及消费意愿将受到影响。若宏观环境的不确定性长时间无法得到有效控制，将给公司带来一定冲击和挑战。公司通过制订应急预案、严格控制生产成本、优选供应商、优化客户、优化产品等多种方式加以应对。

(2) 管理风险。公司近年来处于高速发展阶段，不断在消费电子、新能源汽车等领域进行业务拓展，公司内经营主体较多且相对分散，加之宏观经济存在波动的风险，这些都对公司经营管理能力及优秀人才储备提出了更高要求。若公司管理水平不能支撑自身规模的快速发展，公司将面临一定的管理风险。公司将通过加强人才团队建设、加强计划管理、组织管理与流程管理等基础管理建设，努力降低因业务高速发展带来的管理风险。

(3) 市场竞争加剧风险。中国是世界上最大的连接器生产基地，也是全球连接器市场最有发展潜力、增长最快的地区。由于参与企业数量众多、实力参差不齐以及细分领域较多，国内市场竞争较为激烈且持续加剧，如公司未来不能持续保持产品质量的稳定性、订单交付的及时性以及较高的客户黏性，造成在现有客户供应体系中的份额下降；或公司研发、创新能力不能持续满足下游市场高速更新换代的需求，无法通过新产品打开新的客户市场从而构建新的业务增长通道，则可能导致公司的市场竞争力下降，进而对公司未来经营业绩造成不利影响。公司将通过质量体系的有效运行确保产品与服务质量，生产业务流程的高效运行确保订单的及时交付，并通过研发、创新能力的提升

不断开发适销对路的新产品，努力降低市场竞争加剧带来的风险。

2、公司跟哪些汽车品牌有合作？

答：您好，我司汽车客户主要有比亚迪、长城汽车、上汽五菱等公司，感谢您的关注。

3、业绩盈利吗？具体数据是什么

答：您好，2021年我公司实现营业收入130,280.12万元，同比增长42.41%；归属于上市公司股东净利润10,379.27万元，同比增长3.77%。具体详见我公司于2022年4月27日披露的年报。

4、公司是否为小米新能源汽车连接器供货商？

答：您好！小米新能源汽车工厂目前尚处于筹建阶段，我们还没有向他供应汽车连接器。

5、公司跟大疆合作，是单个型号还是全线产品合作？

答：您好，目前公司在新消费领域与大疆创新的合作主要涉及多种型号的连接器和数据线产品，感谢您的关注。

6、说说未来计划。

答：胜蓝股份的愿景是成为连接器行业的领导者。为实现上述目标，公司将持续实施全面人才发展战略，培养和引进研发、生产、营销及管理等方面人才，让专业人做专业事，为人才潜力的挖掘提供制度环境与文化氛围；完善以事业部（子公司）为特色的公司组织架构，提升作为利润中心的各事业部（子公司）的经营管理水平与盈利能力；同时不断加大研发投入，在优化完善现有消费类连接器，新能源汽车连接器的基础上，

	<p>持续开发高频高速连接器、汽车射频连接器、光伏储能连接器等连接器新应用领域的适销对路的新产品，提升公司在技术及产品方面的竞争力水平，为公司的持续发展提供保障。感谢您对我公司的关注。</p> <p>7、公司目前原材料的塑料采购量——PMMA、LCP、PA、PBT 以及其他的采购量分别是多少？未来 LCP 的采购量是否会进一步增加？</p> <p>答：目前我们使用比较多的是 LCP、PA 与 PBT。未来 LCP 的用量会进一步增加。感谢您对我公司的关注。</p> <p>8、公司连接器所使用的原材料为 PMMA、LCP 和 PA，是否有使用 PBT？如不使用，原因是什么？</p> <p>答：您好！PBT 也会使用，看具体的产品。</p> <p>9、LCP 是否在公司汽车、高频连接器产品中有应用？</p> <p>答：主要在高速高频连接器中使用。感谢您对我公司的关注。</p> <p>10、公司产品是否只有消费电子产品才采用 LCP？</p> <p>答：您好！高速高频连接器上也使用 LCP。</p> <p>11、请问一下黄总，公司战略上如何考虑在新能源汽车这一快速发展的行业。有什么相应的布局以及考虑？</p> <p>答：公司在连接器行业深耕多年，近年来受益于新能源汽车行业高速发展，公司将加大力度拓展新能源汽车领域的市场，注重新能源汽车连接器相关产品的技术研发，并积极与客户进行沟通，争取充分满足客户的需求，加强公司的核心竞争力。</p>
附件清单(如有)	
日期	2022 年 5 月 10 日