

股票代码：300277

股票简称：海联讯

## 深圳海联讯科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	线上参与公司海联讯 2021 年度暨 2022 年第一季度网上业绩说明会的投资者
<b>时间</b>	2022 年 05 月 10 日（星期二）下午 15:00-17:00
<b>地点</b>	“海联讯 IR” 微信小程序
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事长、总经理：应叶萍女士 独立董事：林宪先生 独立董事：卢广均先生 财务总监：马红杰女士 董事会秘书：陈翔女士
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>1、问：公司目前在 a 股市场排名 4000 多名？请问公司作为国企控股二年多了、怎么来提升热度！怎么回报股东、还有今年业绩怎么保证？不想看着股票明年被 st。</p> <p>答：您好，近几年公司的业绩相对稳定，持续盈利，且通过现金分红方式积极回报广大股东，上市十年来，累计分红金额超过 1.2 亿元。公司务实求索，拒绝盲目“蹭热”，股价受宏观经济环境、行业周期、公司业绩等多重因素影响，请您注意风险。受疫情影响，一季度出现亏损，但公司将围绕战略目标奋力拼搏，努力克服</p>

疫情带来的影响，继续积极发展主营业务，挖掘新业务领域，提升公司业绩和品牌价值，致力于以更好的业绩回报广大投资者。感谢您对公司的关注。

2、问：公司效率在哪里？迟迟不见控股股东对上市公司的整合支持。

答：您好，公司具有独立完整的业务及自主经营能力，与控股股东在业务、人员、资产、机构、财务等方面保持独立。杭州金投成为公司控股股东后，为公司输入先进的治理、管理、经营理念，助力公司夯实主营业务，抓管理促效益，激发内生动力，探索新发展，为股东创造更多的价值，感谢您的关注。

3、问：股票如此低价、为什么不出手增持、增加对公司的绝对控股权、是大股东自己都没有信心做好上市公司了吗？

答：您好，杭州金投作为公司控股股东，一直非常关注公司长远发展；公司会后将您的建议转达控股股东，供其参考；目前未有涉及公司应披露的事项，若有相关事项，公司将依规披露，感谢您的关注。

4、问：对于股价表现不太理想，公司对市值管理有什么措施吗？

答：您好，公司始终高度重视市值管理工作，全力推进公司健康、可持续发展，但股价受宏观经济环境、行业周期、公司业绩等多重因素影响。市值管理并非投机炒作，是需以企业价值为核心。公司在做好经营的同时，继续与资本市场保持顺畅沟通，积极传递经营理念和投资价值，推动公司价值与市值的均衡发展，同时欢迎投资者为公司经营发展建言献策，共享未来经营成果。感谢您的关注。

5、问：2021 年度公司营业收入和净利润都有所下

降，主要原因是什么？

答：您好，报告期内，受行业竞争加剧、疫情反复、冬奥会筹备临尾、十四五刚刚开年等多重因素的影响，订单及收入均有所下降，直接影响公司利润，感谢您的关注。

6、问：在政策推动电网转型的大环境下，公司在智能电网这一领域有什么具体的布局和规划吗？

答：您好，公司提供的综合性整体解决方案可广泛应用于电力行业产业链发电、输电、变电、配电、用电和调度等各个环节。公司将响应国家政策，紧跟行业发展方向，积极参与智能电网建设，感谢您的关注！

7、问：今年上半年公司竞标状况如何以及订单获取状况如何？

答：您好，公司主要采用直销模式，业务覆盖全国多地，获取订单的方式包括竞争性谈判、招投标、询价和商务谈判等。截止目前，公司业务受各地疫情管控的影响，整体节奏放缓，订单获取和执行也受到较大影响，感谢您的关注。

8、问：关注到公司目前的市场主要集中在华北和华东地区，对于拓展其他区域的市场公司是如何考虑的？

答：您好，公司以国家电网下属的冀北电力、山西电力、浙江电力、福建电力为主要客户，华北、华东地区一直是公司比较重要的业务区域。近几年来，公司也在努力开拓东北、中南、西北等区域，且取得了一定的成效，感谢您的关注。

9、问：目前公司主营业务的市场占有率达到多少？

答：您好，目前公司未取得权威机构对行业的数据

统计，感谢您的关注。

10、问：今年一季度公司并未实现盈利，对于今年的发展公司有什么展望，有没有信心实现扭亏为盈？

答：您好，公司在一季度受疫情影响出现亏损，但是我们仍然有信心克服困难，努力拓展业务提升效益，回馈股东，感谢您的关注。

11、问：对比同行业竞争对手，公司的核心竞争力和优势在哪里？

答：您好，公司基于多年行业经验的积累和对客户需求的深刻理解，形成了高效的行业解决方案、稳定的客户资源、优质的服务、经验丰富的管理团队及充裕的资金支撑等核心竞争优势，感谢您的关注。

12、问：目前是否存在业务单一的问题，除了当前主营业务，公司还看好哪些细分领域，对于拓展新业务有什么计划吗？

答：您好，公司业务相对集中，主要从事电力信息化系统集成业务。公司在夯实主营业务的同时也积极开拓新业，主要聚焦电力、绿色、智能、环保、大数据、大联通等行业，谋求新突破，感谢您对公司的关注。

13、问：此次在杭州设立子公司海联数通，具体能推动哪些业务的发展？

答：您好，杭州子公司海联数通将结合行业发展趋势、新技术应用、客户需求等，适时开展系统集成服务、设备销售、软件开发等业务，也会寻求优质合作伙伴，发挥各自优势，通过合作探索出新技术、新产业、新业态、新模式，感谢您的关注。

14、问：应总你好、大股东都控股快三年了、每次都说发掘新领域、作为国家最有实力的杭州国资、就这办事效率？难道要等公司 st 吗？今年又是疫情、担心

公司业绩…，海联数通有准备往那方面拿下业务？

答：非常感谢您对公司的关注。公司新业务的拓展、新领域的挖掘需要内部条件和外部条件的契合，我们会努力的！

15、问：公司目前的销售模式为直销，客户群体也相对固定，在这种情况下，公司要如何加强市场竞争力以及销售渠道的拓宽？

答：您好，公司直接面向客户进行销售，新业务开拓方面并不局限于现有的行业和区域。公司将现有业务模式、技术应用复制并推广至新行业、新区域，推动各业务板块相辅相成，形成规模效应和新的业绩增长点；加强与设备厂商、原材料供应商、软件服务商、高新科技企业、知名高校、科研院所的深度合作，探索研发新产品、新技术，优化资源配置实现技术创新与产业化的成功对接，不断增强公司科技底蕴及市场核心竞争力，感谢您对公司的关注。

16、问：应总您好、公司可否有打算往数字货币、大数据方面发展、电力信息是条死胡同了！要随着时代的发展而变化……

答：您好，公司目前没有开展数字货币业务的计划；对大数据行业的发展机会有所关注，感谢您的建议。

17、问：国内疫情反复，对公司的生产经营及销售的影响有多少，目前有什么应对措施减少疫情所带来的影响？

答：公司响应政府相关防疫政策，积极配合开展防疫工作，开启了远程办公模式，也结合项目需求，通过实时线上支持、人员本地化等方式服务客户，最大程度地减少疫情对公司经营方面的负面影响，感谢您的关注。

18、问：杭州素有敢为人先！第一个吃螃蟹的理念！希望作为杭州金投的控股股东别畏手畏脚！希望应总果断的采取措施提高上市公司质量、注入新的领域给上市公司！在疫情下走出不寻路！公司在整合资源方面有什么困难吗？是否可以考虑将控股股东优质资产注入上市公司？

答：您好，感谢您的认可和建议，我将和团队共同努力！

19、问：受半导体材料影响，通讯设备价格也有所波动，公司对于原材料及设备的成本控制有什么应对方案吗？

答：您好，公司主要执行“以销定采、适量库存”的采购模式，通过销售定价适当缓解原材料波动带来的影响，感谢您的关注。

20、问：公司研发人员的数量有所减少，主要原因是什么，对于人才招揽有什么具体计划吗？

答：您好，人员流动是企业发展过程中的正常现象。公司作为国家高新技术企业，始终重视研发，重视技术人才的培养和吸纳，积极为其提供技术沟通与交流平台，通过完善人力资源管理体系，在人才的招聘、培养、任用、激励等环节来提升吸引力、增强凝聚力，用好人才，发挥人才的作用，感谢您的关注。

21、问：公司关于电网信息化有完整的解决方案服务，但在信息化智能化后的安全问题也是重点关注问题，公司对电网信息化后的信息安全问题有针对性方案吗？

答：您好，公司很关注电力信息的安全问题，在信息安全方面也有相应的研发投入，感谢您的关注。

22、问：公司未来是否会考虑引进战略投资者推动

	<p>新业务的发展？</p> <p>答：您好，战略投资者的引进是根据公司未来发展需求来确定的，如有相关计划公司会及时履行信息披露，感谢您对公司的关注。</p> <p>23、问：2021年公司研发投入占营收5.79%，对比上一年度有所提升，未来是否会保持加大研发投入这一趋势？</p> <p>答：您好，公司一贯重视研发活动，将保持对研发的持续投入，感谢您的关注。</p> <p>24、问：公司转型、发展新业务是否为主要工作？</p> <p>答：您好，公司坚持内生与外延并重的发展方针，发展新业务是公司的主要工作之一，感谢您对公司的关注。</p>
附件清单	无
日期	2022年05月10日