

股票代码：300333

股票简称：兆日科技

深圳兆日科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司兆日科技 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 05 月 09 日（星期一）下午 14:00-16:00
地点	“兆日科技 IR” 微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长（总经理）：魏恺言先生 董事会秘书及财务总监：余凯先生 独立董事：张汉斌先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：魏董事长您好！我的问题是近年公司业务萎缩，准备如何应对，转型方向是什么？银企通投入后市场反应如何？另外在国家数字经济战略下公司做了哪些工作，成效如何？感谢您的解答！</p> <p>答：您好，在国家数字经济战略大背景下，为了顺应银行数字化发展，公司基于对对公业务创新的深入理解，推出了新型的银企通对公业务创新平台。银企通能够为银行构建对公服务生态网，截至目前，银企通已经在十多家商业银行商用，客户反馈较好。</p> <p>2、问：关注到贵公司在近年来，业务均处于亏损状态，请问下贵公司如何提高业务增长点？除银企通外，还有无新的业务增长点？贵公司的核心竞争力在哪里？是</p>

否符合市场未来预期？

答：1) 您好，近几年，公司根据银行业的变革需求进行转型升级，同时，高比例的研发投入给公司业绩带来一定的压力。 2) 为实现公司转型升级，公司基于对对公业务创新的深入理解，推出新型的银企通对公业务创新平台，涵盖了企业日常经营的办公管理、支付审批、企业采购、商旅等功能，符合市场预期。此外，对于纸纹防伪技术，公司目前已与部分商家在探索商用场景和模式。 3) 公司的核心竞争力在于，公司在金融支付方面具有技术积累优势，以及深耕金融信息安全领域多年，对于银行创新需求的深入理解和完善的渠道优势。

3、问：请问银企通实现盈利了吗？

答：您好，公司银企通业务现在仍处于推广的初期阶段，根据公司的战略部署，目前还是以推广为主，收费略低。后期公司主要通过为银行提供咨询服务、运营维护以及商旅商贸等业务实现长期收益。

4、问：近年来公司的营收一直在放缓，公司经营有出现什么问题吗？

答：您好，公司经营一切正常。公司新型业务银企通尚未实现规模化销售；随着传统电子支付密码器行业渗透率上升，公司传统业务产品营收在部分年份略有下降，总体来说，公司在电子支付密码器行业仍处于市场领先地位，市场占有率相对较为稳定。

5、问：公司近期股价进入下行趋势，领导您认为是什么原因？

答：您好，股价波动受多重因素影响。

6、问：业绩预告显示营收增速减缓，主要是由哪些原因促成的？

答：您好，公司经营一切正常。公司新型业务银企通尚未实现规模化销售；随着传统电子支付密码器行业渗透率上升，公司传统业务产品营收在部分年份略有下降，总体来说，公司在电子支付密码器行业仍处于市场领先地位，市场占有率相对较为稳定。

7、问：公司现在有哪些进行中的项目？今年预计还会中标多少项目？

答：您好，公司银企通项目目前在 10 多家银行应用，公司也正根据各家银行的需求对银企通系统进行不断完善、改进，后续如有新的项目敬请留意公司官网发布。谢谢！

8、问：兆日科技在信息技术方面的领先性主要体现在哪里？有哪些独有的专利？

答：您好，公司深耕金融信息安全领域多年，对于银行客户的对公业务创新需求有着更深入的理解，公司自主研发的银企通对公业务平台具有安全、稳定、可靠、高效、敏捷的领先性。公司在银企通项目、纸纹防伪技术方面均申请了相关专利保护。谢谢！

9、问：公司主要产品在国内的市场占有率有多少？

答：公司传统业务产品电子支付密码器系统处于市场占有率领先的行业地位。银企通对公业务创新平台目前处于推广的初期阶段，暂无法估计其市场占有率，且该估计不具有实质意义。

10、问：魏总您是怎么看待防伪技术未来的发展的？多元化对公司的驱动有哪些？

答：您好，1) 防伪技术的发展与技术的进步、应用场景及需求等密切相关，在信息技术时代，结合了信息技术的纸纹防伪技术具有不可比拟的防伪优势，是一种先进的防伪手段。2) 公司目前主要业务渠道是银行客户，银企通对公业务平台构建了涵盖企业日常经营的办公管理、支付审批、企业采购、商旅等等功能对公业务的全生态系统，可以形成银行咨询服务、运营维护、商旅商贸等多种盈利驱动模式。谢谢！

11、问：有没有采取一些措施进行成本优化及产业提升

答：您好，公司近年来业务转型升级，研发及推广投入较大，在保证新产品研发和推广进度的情况下，公司尽可能做好费用管控；营业成本主要为材料费和加工费，公司持续进行评估以及采取相应的成本优化措施，尽可能达到降本增效的目标。

12、问：请问公司目前一共有多少人？公司规模怎样？

截止到目前，投资者人数是多少？

答：您好，公司目前约有 400 多员工，公司营收规模约为每年 2 亿元左右。截止到 4 月底，公司股东总户数为 36822 户。

13、问：领导对公司业务在未来两年的营收增速能否预期一下

答：您好，公司目前处于转型升级阶段，新产品推广具有不确定性，暂无法预计以上数据。谢谢！

14、问：你好，贵公司在数字货币方面或者数字经济方面有何造诣？或者是发展方向？现有无成功案例？谢谢。

答：您好，公司的部分客户有少量的数字货币相关的功能需求，公司亦会根据银行需求开发相关功能。目前数字人民币业务还处于试点阶段，整体市场规模不大。同时，公司会紧跟政策大势及市场需求，适时推出符合客户需求的产品。谢谢！

15、问：未来公司业绩增长的驱动力主要集中在哪里

答：您好，为顺应银行数字化转型需求，公司推出了新型的银企通对公业务创新平台；此外，对于纸纹防伪技术，公司目前已与部分商家在探索商用场景和模式。期待以上业务能够为公司带来新的业绩增长点，成为未来业绩增长的驱动力。谢谢！

16、问：信息密码业务目前下游的需求情况怎么样？

答：公司传统业务产品需求较为稳定，新产品银企通对公业务平台主要为顺应银行数字化转型需求而开发，银行相关转型需求较为迫切。谢谢！

17、问：家族企业对公司的发展有何影响？

答：您好，公司并非家族企业；公司治理结构健全，运作规范，谢谢！

18、问：大股东这么多年一直在坚持，难道就一直不看好公司长远发展吗？近期股价不断创新低，而大股东仍在减持，抛开个人资金规划的原因，是否对公司发展没有信心？如果有，在股价不断创新低的情况下，是否

	<p>有增持的打算？</p> <p>答：您好，大股东主要人员在金融信息安全行业深耕多年，对公司未来发展充满信心。股东在符合监管规则下的权益变动属自身财务决策，公司会及时披露相关信息。谢谢！</p> <p>19、问：公司一季度利润降低与什么有关？</p> <p>答：您好，公司 2022 年第一季度利润同比降低主要是因为：员工人数增加，使得期间费用增加明显，再加上上年同期公司收到 600 多万元的云启基金分红，今年一季度没有收到分红，使得同比变动较大。</p> <p>20、问：未来研发费用投入计划是怎样的？</p> <p>答：您好，公司近两年研发费用投入大部分用于银企通对公业务平台相关的研发工作，谢谢！</p>
附件清单（如有）	
日期	2022 年 05 月 09 日