

证券代码：000526

证券简称：学大教育

## 学大（厦门）教育科技集团股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（厦门辖区上市公司 2021 年年报业绩说明会暨投资者网上集体接待日活动）
活动参与人员	1、公司董事长（代行财务负责人职责）吴胜武先生； 2、公司董事兼总经理金鑫先生； 3、公司独立董事 Zhang Yun 先生； 4、公司副总经理刁月霞女士； 5、公司董事会秘书崔志勇先生； 6、公司持续督导保荐机构中邮证券有限责任公司保荐代表人李雪女士； 7、网络投资者。
时间	2022 年 5 月 10 日（星期二）下午 14:30-16:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）
形式	网络文字互动
交流内容及具体问答记录	<p>公司与投资者主要交流内容及问答情况如下：</p> <p>问题 1：支出太多，盈利亏损那么多，今年有什么新的想法？</p> <p>回复：感谢您的关注与提问。2021 年度，受“双减政策”以及全国部分地区疫情反复的冲击，公司在义务教育阶段学科类教育培训业务的培训时间、培训收费等方面受到较大影响。公司积极应对，及时调整公司战略决策，在董事会的领导下，在挑战中创造机遇、在逆境中顽强拼搏，在疫情和“双减政策”的双重压力下，公司实现营业收入 25.29 亿元，较去年同期增长 4.1%，其中教育培训业务收入 24.80 亿元，归属于上市公司股东的净利润 -5.36 亿元。公司本期净利润下降主要原因一是为保证依法合规经营，结合实际情况调整和优化了经营策略和业务结构，当期承担了较大一次性成本和费用；同时，计提商誉减值准备 4.53 亿元，减少了本报告期业绩。</p> <p>未来随着教育行业生态发生变化，公司将持续拓展市场前景广阔且行业政策鼓励的教育行业细分领域，布局职业教育、素质教育、教育信息化、文化服务等领域。公司</p>

将发挥自身优势，持续提升公司竞争力，为社会提供更优质、更高品质的教育服务和产品，打造行业领先的综合性教育集团。

在主营业务方面，公司规划了以下几个发力点：

#### （1）职业教育业务

公司将通过联合办学、托管办学、投资办学、兼并收购等方式全面构建“以赋能合作院校做大做强、提质培优为目标，以升学就业为导向”的职业教育发展新生态。公司将依托既有品牌、师资、课程、系统和运营管理等优势，和职业学校开展以职教升学、职教高考、职普融合、专业共建、合作企业学院和产业学院、共建实习实训基地等业务合作。同时公司将密切关注职业培训领域，适时开展业务。

#### （2）夯实传统优势业务

2022年，公司将进一步巩固传统优势教育培训领域业务，重点发展素质教育、高考复读、学历提升等业务。

#### （3）文化服务业务

公司基于20多年的成熟运营管理经验，面向泛人群打造定制化、智能化、沉浸式的综合性文化服务空间，为用户提供图书借阅、阅读活动、文创产品、咖啡轻食等产品和服务。同时承办文化沙龙、线下读书会、亲子阅读会等主题活动，为阅读者提供个性化阅读指导等定制化服务。2022年公司将继续深入“人工智能+阅读”的业务方向，继续拓展智能绘本馆业务，开拓儿童和青少年阅读市场，丰富产品线布局，建立新的业务增长点。

#### （4）信息化业务

公司深耕教育培训行业多年，利用自主研发的信息化平台进行智慧教学、智能教学服务，公司在人工智能、大数据等方面具有一定技术积累，公司将为校园提供多维度的信息化智能服务，助力校园降本增效，打通教学服务闭环，重构教学场景。

以上。再次感谢您的提问与关注！

问题2：请问金总，学大教育在职业教育的布局中扮演什么角色？今年职业教育这一块会不会给业绩带来收益？

回复：感谢您的提问和关注！今年5月1日正式实施的《职业教育法》明确职业教育是与普通教育具有同等重要地位的教育类型，是国民教育体系和人力资源开发的重要组成部分，是培养多样化人才、传承技术技能、促进就业创业的重要途径。国家大力发展职业教育，推进职业教育改革，提高职业教育质量，增强职业教育适应性，建立健全适应社会主义市场经济和社会发展需要、符合技术技能人才成长规律的职业教育制度体系，为全面建设社会

主义现代化国家提供有力人才和技能支撑。公司将通过联合办学、托管办学、投资办学等方式全面构建“以赋能合作院校做大做强、提质培优为目标,以升学就业为导向”的职业教育发展新生态。公司将利用现有优势资源和职业学校合作设置职普融通升学专业、职教高考升学专业,提供职业教育中高、中本贯通培养方案。公司也将大力推动校企合作、产教融合、职业技能提升、实习实训方面的业务布局。截止目前,公司与职业学校的联合办学项目已签约超过 20 所,计划 2022 年完成 50 家合作职业院校。希望在 2022 年为公司业绩带来更大贡献。

问题 3: 请问经理阁下! 今年的净利润能实现多少!

回复: 感谢您的关注和提问! 2021 年 7 月,《关于进一步减轻义务教育阶段学生作业负担和校外培训负担的意见》正式发布,各级监管机构及地方政府后续结合实际情况出台相应管理政策(以上统称“双减政策”),为教育培训行业带来前所未有的震荡。面对所处行业环境的变化,公司深刻认识“双减政策”的重大意义,坚决拥护国家政策决策部署,贯彻国家“双减政策”,迅速制定调整措施,在确保合规经营的前提下,积极调整和优化经营策略和业务结构,确保依法合规经营,拓展新业务发展机遇。

2022 年第一季度,公司致力于稳定经营发展、优化产业布局、拓展新业务方向,实现营业收入 4.97 亿元,归属于上市公司股东的净利润 117.10 万元,较 2021 年第四季度实现营业收入 3.77 亿元环比增长 31.83%,实现净利润转正。

2022 年,公司会尽力克服新冠肺炎疫情反复和“双减政策”的影响,持续发力传统优势领域,重点布局职业教育,积极拓展新业务,咬紧牙关、攻坚克难,不忘初心、砥砺前行,实现公司经营业绩的持续稳健发展。

问题 4: 咨询下董事长,大股东清华控股股份划转预计多少个工作日能完成。

回复: 尊敬的投资者,您好,清华大学将清华控股有限公司(以下简称“清华控股”)100%股权划转至四川省政府国有资产监督管理委员会事项,已分别于 2022 年 4 月 19 日和 4 月 21 日,获得四川省政府国有资产监督管理委员会和中华人民共和国教育部批复。四川省政府国有资产监督管理委员会将清华控股 100%股权以股权投资方式投入四川省能源投资集团有限责任公司相关具体事项尚需获得四川省政府国有资产监督管理委员会进一步批复。本公司将持续关注上述事项的后续进展情况并及时履行信息披露义务。敬请您予以关注。谢谢。

问题 5: 请问公司主营包括哪些?

回复: 感谢您的关注与提问。公司聚焦教育培训业务二十余载, 始终坚守教育初心, 牢记“为国育才、为党育人”的教育使命, 以“办好人民满意的教育、办好个性化教育”为准则, 坚持做好教育体系的有益补充。公司以国内有辅导需求的学生提供个性化的教育培训服务为主营业务。公司始终秉承因材施教的教育理念, 制定和实施以学生为中心的教学培训体系及模式, 并在此基础之上持续延伸拓展, 业务类型较为丰富, 具有多形式、多场景、多产品的特点。

目前, 公司个性化学习中心覆盖主要一、二线城市, 并辐射三、四线城市, 并能通过科技赋能, 将单一的线下或线上教学活动拓展为立体化的双线融合教学, 升级智能化教学服务系统, 逐步提升线下校区业务能力。

在主营业务方面, 公司将着重在以下几个业务领域发力:

#### (1) 职业教育业务

公司将通过联合办学、托管办学、投资办学、兼并收购等方式全面构建“以赋能合作院校做大做强、提质培优为目标, 以升学就业为导向”的职业教育发展新生态。公司将依托既有品牌、师资、课程、系统和运营管理等优势, 和职业学校开展以职教升学、职教高考、职普融合、专业共建、合作企业学院和产业学院、共建实习实训基地等业务合作。同时公司将密切关注职业培训领域, 适时开展业务。

#### (2) 夯实传统优势业务

2022 年, 公司将进一步巩固传统优势教育培训领域业务, 重点发展素质教育、高考复读、学历提升等业务。

#### (3) 文化服务业务

公司基于 20 多年的成熟运营管理经验, 面向泛人群打造定制化、智能化、沉浸式的综合性文化服务空间, 为用户提供图书借阅、阅读活动、文创产品、咖啡轻食等产品和服务。同时承办文化沙龙、线下读书会、亲子阅读会等主题活动, 为阅读者提供个性化阅读指导等定制化服务。2022 年公司将继续深入“人工智能+阅读”的业务方向, 继续拓展智能绘本馆业务, 开拓儿童和青少年阅读市场, 丰富产品线布局, 建立新的业务增长点。

#### (4) 信息化业务

公司深耕教育培训行业多年, 利用自主研发的信息化平台进行智慧教学、智能教学服务, 公司在人工智能、大数据等方面具有一定技术积累, 公司将为校园提供多维度的信息化智能服务, 助力校园降本增效, 打通教学服务闭环, 重构教学场景。再次感谢您的提问!

问题 6：贵司有没有考虑理财资金进行其他项目投资？

回复：尊敬的投资者，您好，经公司第十届董事会第二次会议、第十届监事会第二次会议通过，同意在确保不影响募集资金投资项目实施、不变相改变募集资金使用用途、不影响公司正常运营及确保资金安全并有效控制风险的前提下，使用额度不超过 3 亿元的闲置募集资金进行现金管理，用于投资安全性高、流动性好、发行主体为有保本承诺的金融机构的结构性存款、定期存款、大额存单等现金管理类产品，有效期自股东大会审议通过之日起 12 个月内，该事项尚需经公司 2021 年年度股东大会予以审议。有关详情请关注公司《关于使用闲置募集资金进行现金管理的公告》。感谢您的关注与提问。

问题 7：请问学大面临的挑战和目前的形势是什么？未来怎么应对？

回复：感谢您的提问！受“双减政策”以及全国部分地区疫情反复的冲击，公司在义务教育阶段学科类教育培训业务的培训时间、培训收费等方面受到较大影响。公司深刻认识“双减政策”的重大意义，坚决拥护国家政策决策部署，贯彻国家“双减政策”，迅速制定调整措施，在确保合规经营的前提下，停止线上义务教育阶段学科类教培业务，持续发力传统优势领域，用科学的工具和方法满足学生的个性发展需求，制定和实施以学生为中心的教学培训体系及模式，授课模式包括“一对一辅导”、“个性化小组辅导”、全日制辅导等个性化的教育培训。

同时，伴随 2022 年 5 月 1 日《职业教育法》正式施行，国家政策推动职业教育持续发展，公司将积极顺应国家政策趋势，布局高质量职业教育，打造多元化、高品质的职业教育品牌形象。公司将通过联合办学、托管办学、投资办学等方式全面构建“以赋能合作院校做大做强、提质培优为目标，以升学就业为导向”的职业教育发展新生态。公司将依托职业学校现有专业或新申请专业，面向应届初中毕业生设置普通高考或职普融通升学班、职教高考升学班；依托中等职业学校现有专业或新申请专业，面向应届初中毕业生设置艺术类专业升学班。此外，公司全面提供包括教研体系、课程设计、教师培训、督导体系等在内的全面教研教学支持。

综上，在主营业务方面，公司规划了以下几个发力点：

(1) 职业教育业务

公司将通过联合办学、托管办学、投资办学、兼并收购等方式全面构建“以赋能合作院校做大做强、提质培优为目标，以升学就业为导向”的职业教育发展新生态。公司将依托既有品牌、师资、课程、系统和运营管理等优势，

和职业学校开展以职教升学、职教高考、职普融合、专业共建、合作企业学院和产业学院、共建实习实训基地等业务合作。同时公司将密切关注职业培训领域，适时开展业务。

#### (2) 夯实传统优势业务

2022年，公司将进一步巩固传统优势教育培训领域业务，重点发展素质教育、高考复读、学历提升等业务。

#### (3) 文化服务业务

公司基于20多年的成熟运营管理经验，面向泛人群打造定制化、智能化、沉浸式的综合性文化服务空间，为用户提供图书借阅、阅读活动、文创产品、咖啡轻食等产品和服务。同时承办文化沙龙、线下读书会、亲子阅读会等主题活动，为阅读者提供个性化阅读指导等定制化服务。2022年公司将继续深入“人工智能+阅读”的业务方向，继续拓展智能绘本馆业务，开拓儿童和青少年阅读市场，丰富产品线布局，建立新的业务增长点。

#### (4) 信息化业务

公司深耕教育培训行业多年，利用自主研发的信息化平台进行智慧教学、智能教学服务，公司在人工智能、大数据等方面具有一定技术积累，公司将为校园提供多维度的信息化智能服务，助力校园降本增效，打通教学服务闭环，重构教学场景。感谢您的提问！

问题8：请详细阐述下和达内科技合作的情况以及此项在2021年的收入情况

回复：感谢您的关注和提问。公司之全资子公司北京学大信息技术集团有限公司与达内时代科技集团有限公司于2021年10月21日签署了《战略合作框架协议》，双方将结成长期深度业务战略合作伙伴关系，在双方中心可辐射区域内开展非学科教培业务的深度合作，就本协议所规定的业务范围而言，双方互为业务合作伙伴，双方将聚合各自资源及经营管理优势，本着平等互利，优势互补的原则，对包括但不限于成人职业教育、少儿编程教育、智能机器人课程、赛事合作、科技主题国内外游学、冬夏令营营地等类型业务展开联营推广和市场开拓的合作。战略合作期限为5年。

战略框架协议签署后，双方进行了多次的合作推进沟通。由于近期新冠肺炎疫情反复和非学科培训监管力度加强等因素，少儿编程教育、智能机器人课程、科技主题国内外游学、冬夏令营业务的推进受到较大影响，2021年未产生规模化收入。下一步结合公司战略，双方将在成人职业教育、职业学校合作等重点领域开展合作探讨。

问题9：请问公司目前在职业教育领域已经取得什么

样的进展？

回复：感谢您的关注与提问！职业教育领域将是公司未来最重要的业务战略拓展方向之一，截止目前，公司与职业学校的联合办学项目已签约超过 20 所，计划 2022 年完成 50 家合作职业院校。公司将通过联合办学、托管办学、投资办学等方式全面构建“以赋能合作院校做大做强、提质培优为目标，以升学就业为导向”的职业教育发展新生态。公司和职业学校合作设置普通高考或职普融通升学专业、职教高考升学专业。同时，公司还将提供包括教研体系、课程设计、教师培训、督导体系等在内的全面教研教学支持。再次感谢您的提问，希望公司发展得到您的关注和更多支持！

问题 10：公司现金充裕，但这也是最后一个铜板了，请问目前公司如何规划投资与融资，如何降本增效

回复：尊敬的投资者，您好，学大教育成立二十年来，始终以“办好人民满意的教育、办好个性化教育”为准则，以做好对教育体系的有益补充和积极建设为己任。未来，公司将根据政策要求调整业务经营策略，将公司多年来的个性化教育教学积累和运营管理经验优势，深入布局职业学校教育、职业培训、教育信息化服务、文化服务等新业务领域，增强公司持续经营能力。

在主营业务方面，公司规划了以下几个发力点：

#### （1）职业教育业务

公司将通过联合办学、托管办学、投资办学、兼并收购等方式全面构建“以赋能合作院校做大做强、提质培优为目标，以升学就业为导向”的职业教育发展新生态。公司将依托既有品牌、师资、课程、系统和运营管理等优势，和职业学校开展以职教升学、职教高考、职普融合、专业共建、合作企业学院和产业学院、共建实习实训基地等业务合作。同时公司将密切关注职业培训领域，适时开展业务。

#### （2）夯实传统优势业务

2022 年，公司将进一步巩固传统优势教育培训领域业务，重点发展素质教育、高考复读、学历提升等业务。

#### （3）文化服务业务

公司基于 20 多年的成熟运营管理经验，面向泛人群打造定制化、智能化、沉浸式的综合性文化服务空间，为用户提供图书借阅、阅读活动、文创产品、咖啡轻食等产品和服务。同时承办文化沙龙、线下读书会、亲子阅读会等主题活动，为阅读者提供个性化阅读指导等定制化服务。2022 年公司将继续深入“人工智能+阅读”的业务方向，继续拓展智能绘本馆业务，开拓儿童和青少年阅读市场，丰富产品线布局，建立新的业务增长点。

	<p>(4) 信息化业务</p> <p>公司深耕教育培训行业多年，利用自主研发的信息化平台进行智慧教学、智能教学服务，公司在人工智能、大数据等方面具有一定技术积累，公司将为校园提供多维度的信息化智能服务，助力校园降本增效，打通教学服务闭环，重构教学场景。</p> <p>此外，经公司第十届董事会第二次会议审议通过，同意公司之全资子公司北京学大信息技术集团有限公司根据日常运营的需要，向商业银行申请综合授信不超过8亿元，有效期自股东大会决议通过之日起十二个月，具体授信业务品种和授信额度以银行实际审批结果为准，该事项尚需提交公司2021年年度股东大会予以审议。具体内容请详见公司披露的《关于为子公司申请银行授信额度提供担保的公告》。</p> <p>感谢您的关注与提问。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>