

证券代码：300837

证券简称：浙矿股份

**浙矿重工股份有限公司**  
**2021 年年度暨 2022 年第一季度业绩说明会**  
**投资者关系活动记录表**

编号：2022-003

投资者关系活 动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）参与公司 2021 年年度暨 2022 年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 11 日 15:00-16:30
地点	网络形式（全景网“投资者关系互动平台” <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待 人员姓名	董事长兼总经理：陈利华 副总经理兼董事会秘书：林为民 财务总监：余国峰 独立董事：徐晓东 保荐代表人：陈星宙
投资者关系 活动主要内容 介绍	公司于 2022 年 5 月 11 日（星期三）15:00-16:30 在全景网举行了 2021 年年度暨 2022 年第一季度业绩说明会。公司董事长兼总经理陈利华先生，副总经理兼董事会秘书林为民先生，财务总监余国峰先生，独立董事徐晓东先生及保荐代表人陈星宙先生出席了本次业绩说明会。针对投资者关心的问题进行充分的沟通交流，内容如下：

**1. 请问贵公司的成长逻辑是什么，未来有什么样的企业愿景？谈一谈公司未来整体的规划？**

答：公司近几年业绩保持稳健发展，主要有内外两方面的原因。其中内因有三点：一是公司长期以来，一直坚持研发创新，巩固了公司在矿用破碎筛分装备领域的技术优势，并且持续研发新技术、新装备，细化公司产品序列，提升设备智能化水平。二是公司装备和绿色矿山项目获得了行业 and 客户的广泛认可，而下游行业的结构性改革和其他业务板块的发展机遇为公司业务发展提供了广阔空间。第三则是公司能够结合发展现状和前景等，制定了清晰的未来发展战略，并且从各个方面入手，提升公司经营能力，持续完善管理体系，为发展壮大打下坚实基础。外因主要是砂石行业近年来的产量和需求量一直保持在稳定，在此前提下，行业供给侧改革和绿色矿山建设则驱动了公司业务的进一步增长。公司立志成为全球领先的绿色装备供应商，未来也将继续专注装备研发与制造，坚持不断创新，以优异的业绩回报各位投资者。

**2. 公司的在手订单对比去年同期有提升么？**

答：公司在手订单情况请参见公司最新定期报告，谢谢！

**3. 林总好首先祝贺公司确定良好业绩。1、过去几年公司保持30%左右的增长，未来公司有信心保持这个增速吗？2、前期公司持股平台股份质押的资金用途？谢谢**

答：（1）公司将继续围绕总体发展战略，以高端装备制造业务为核心，持续提升现有产品的智能化水平，完善绿色智能矿山管理系统，深入挖掘砂石矿山加工装备客户、金属矿山加工装备客户需求，完善产品序列，把握下游市场变化和行业结构性调整机遇，积极开拓各类型客户群体，通过优异的产品性能，持续提升公司装备在上述应用领域的市场占有率。（2）公司持股平台股份质押的资金用途请查阅相关公告。

**4. 公司是否有并购的计划？公司近期有无回购计划？**

答：公司暂无并购、回购计划，谢谢关注！

**5. 公司未来3年公司发展的最大挑战和面临的困难是什么？公司计划如何应对？**

答：公司长期以来始终以追求卓越技术、铸造精良产品、提供一流服务的经营理念管理公司，服务客户，保持公司业绩稳健增长，谢谢。

**6. 公司一季度总体经营情况如何？**

答：公司一季度实现营业收入 166,307,724.13 元，较上年同期增长 33.09%；归属于上市公司股东的净利润 46,596,150.54 元，较上年同期增长 27.73%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 47,300,132.46 元，较上年同期增长 30.96%，公司将继续围绕既定战略和计划，深耕装备主业，在持续夯实优势业务领域的同时，不断拓宽装备应用领域，保障公司未来稳健发展。具体情况详见公司已披露公告为准。谢谢！

**7. 当下的疫情有没有影响在建项目进度？对公司供应链影响大**

	<p>吗？</p> <p>答：总体上来说，目前疫情对公司经营方面影响有限，公司通过各项举措保障了生产经营活动的正常开展。关于供应链方面，主要体现在物流运输的不便，部分原材料和生产设备到货周期的延长。随着政府各项保障措施的出台以及公司应对措施的实施，上述受疫情原因带来的不利影响正在缓解和消除。</p> <p><b>8. 公司经营目前遇到最大的困难是什么？</b></p> <p>答：公司长期以来始终将“可敬、可信、共创、共和、共赢”贯彻于日常经营中，以追求卓越技术、铸造精良产品、提供一流服务的经营理念管理公司，服务客户，谢谢。</p> <p><b>9. 公司上市以来，流通股东一直都有大正投资公司其背景是黑龙江政府，是否和当地签备忘录或者战略协议？</b></p> <p>答：公司未与机构投资者及个人签署相关备忘录或战略协议。</p> <p><b>10. 请问截止 5 月 10 日公司股东人数？</b></p> <p>答：股东人数公司会在各定期报告中披露，谢谢关注！</p> <p><b>11. 公司是否认为当前市值反映出公司价值？为什么不回购？浙创投减持进度如何？</b></p> <p>答：公司的市值受到多种因素影响，浙创投的减持进度请参见公司相关公告。</p> <p><b>12. 公司和央企国企水泥企业合作，有没有具体细节。</b></p> <p>答：公司设备在砂石行业中取得了良好的业绩，未来将从人员、销售职能划分等各方面入手，加强对央企国企客户的服务能力，积极建立与央企国企客户的沟通互动并取得了良好的效果。在今年一季度，公司中标了两个央企国企客户项目并与部分大型水泥企业建立了良好的互动关系。接下来，公司将围绕既定计划，重点拓展相关客户，确保务项业务的长期稳定发展。</p> <p><b>13. 请陈董表述下公司在行业内的主要竞争对手和公司在行业内的竞争地位。</b></p> <p>答：经过近二十年的耕耘与积累，公司在中大型矿山机械装备的节能、环保化；智能、信息化；集约、成套化等方面取得了领先优势，依托产品优势以及下游供给侧改革和行业整合的持续进行，公司业绩保持稳健增长；公司竞争对手主要是国内外优秀的装备制造公司，谢谢。</p> <p><b>14. 为什么公司业绩稳步向上，股价却一路下跌？</b></p> <p>答：短期股价的波动受到宏观经济、市场情绪、投资者预期等多重因素的影响。公司对未来发展充满信心，将继续做好各项经营管理工作，提升公司业绩，树立资本市场良好形象。谢谢！</p> <p><b>15. 公司股价跌跌不休，是否有回购计划？</b></p> <p>答：短期股价的波动受到宏观经济、市场情绪、投资者预期等多重因素的影响。公司对未来发展充满信心，将继续做好各项经营管理工作，提升公司业绩，树立资本市场良好形象。截至目前，公司暂无回购计划。</p> <p><b>16. 陈董事长好， 2022 年公司经营目标？可转债项目推进的怎么样了，希望尽早落地，助力企业发展。</b></p>
--	--

答：公司在考虑到市场融资环境和公司业务规划均发生了调整 and 变化，为更好地实现业务发展目标并制定更符合实际需求的融资计划，公司终止了以简易程序向特定对象发行股票的方案，并筹划向不特定对象发行可转债。募集资金主要投向“废旧新能源电池再生利用装备制造示范基地建设项目”和“建筑垃圾资源回收利用设备生产基地建设项目（一期）”。上述两个项目是公司围绕破碎分选技术对装备应用领域的进一步拓展，从未来发展以及完善公司布局来看，具有积极影响。公司看好废旧新能源电池再生利用市场的前景，在前期也进行了调研和相关技术的储备，经过董事会的讨论与决议，通过了该项目实施的决定。目前该项目已在政府部门备案，下一步还需要取得项目用地以及所需的环保、安全等行政审批，公司将抓紧时间开展相关工作。

**17. 最近的新型城镇化公司能从哪些方面参加进去呢？**

答：新型城镇化和无废城市建设是国家政策重点支持的产业化发展方向，公司目前正在建筑垃圾、新能源动力电池等资源回收再利用领域积极布局，为保证公司业绩的可持续增长奠定基础。

**18. 咱们和工业母机有什么样的关联？**

答：公司在产品的金属加工环节会用到各种类型的机床加工设备。

**19. 公司作为一家技术主导的企业，用人是重点，关于人才培养方面，有什么经验呢？**

答：公司长期以来始终将“可敬、可信、共创、共和、共赢”贯彻于日常经营中，以追求卓越技术、铸造精良产品、提供一流服务的经营理念管理公司，服务客户。在近二十年的发展历程中，公司建立了稳定高效的团队，持续完善的管理体系、生产体系、研发体系、质量体系、营销体系、服务体系，整体提升了公司的经营效率，在提供客户定制化解决方案、快速响应客户服务需求等方面具显著优势。公司的研发人员、技术人员、销售人员、管理人员深耕行业，有着深厚的专业知识和丰富的行业经验，为公司未来高质量可持续发展奠定了坚实的基础。

**20. 从高位下来腰斩，如何回报小股民？**

答：二级市场的股票价格受宏观多种因素影响，公司将一如既往保持稳健经营，以良好的业绩回报广大投资人，谢谢！

**21. 请对公司近半年来的表现做简短的总结。**

答：公司围绕总体发展战略，以高端装备制造业务为核心，持续提升现有产品的智能化水平，完善绿色智能矿山管理系统，深入挖掘砂石矿山加工装备客户、金属矿山加工装备客户需求，完善产品序列，把握下游市场变化和行业结构性调整机遇，积极开拓各类型客户群体，通过优异的产品性能，提升公司装备在上述应用领域的市场占有率，公司业绩保持稳健增长。

**22. 公司内部员工福利如何？如何看待员工给公司带来的利益？**

答：公司严格遵守《劳动法》等相关法律法规，为员工缴纳各类保险和住房公积金，保障员工基本权益；公司积极改善员工的生活和工作环境，提供免费的住宿和餐饮，为员工提供符合标准的劳动防护用品，保护员工的职业健康；公司重视员工的教育培训和职业技能提升，通过完善的内部培训制度和委外培训及再教育和职称评定补贴办法，积极鼓励员工提升自我技能和学习能力；此外，公司注重人文关怀，定期组织员工体检，持续优化员工关怀体系，打造和谐用人关系。

**23. 我是一个老股民了，在证券市场上上了很多公司的当；我国上市公司很大一部分，都不能做到诚实诚信，希望贵公司能做到。**

答：感谢您的关注！公司以可敬、可信、共创、共和、共赢的宗旨积极履行社会责任，树立公司良好形象。

**24.您认为现在公司股价是否已真实反应公司能力和地位？**

答：短期股价的波动受到宏观经济、市场情绪、投资者预期等多重因素的影响。公司对未来发展充满信心，将继续做好各项经营管理工作，提升公司业绩，树立资本市场良好形象。

**25. 在您所从事的行业，你认为最困难的时期将会是什么样的？有办法可以规避吗？**

答：公司长期以来始终将“可敬、可信、共创、共和、共赢”贯彻于日常经营中，以追求卓越技术、铸造精良产品、提供一流服务的经营理念管理公司，服务客户。

**26. 在给客户提供增值服务方面，公司做了哪些工作以增强对客户的锁定？**

答：公司为客户提供优质的产品，不断提升装备技术水平和产品质量，完善绿色智能矿山管理系统，为客户提供优质的服务，从而为客户创造良好的效益。

**27. 公司的名牌战略指导思想是什么？**

答：公司围绕破碎、筛分技术，深耕装备主业，持续夯实矿山加工装备优势领域，在保持提升砂石矿山资源破碎加工装备业务、金属矿山资源破碎加工装备业务的同时，以国家“无废城市”建设和“碳中和，碳达峰”目标为指导，不断拓宽装备应用领域。公司凭借持续的技术创新、优质的产品质量在中高端矿山机械市场建立了良好的口碑。坚持以点带面，口碑营销的销售策略，进一步提升了公司的品牌影响力，争做全球领先的绿色矿用装备供应商。

**28. 我前几天买的公司股票,后势如何操作，能给我提个小小的建议吗？**

答：短期股价的波动受到宏观经济、市场情绪、投资者预期等多重因素的影响。公司对未来发展充满信心，将继续做好各项经营管理工作，提升公司业绩。

**29. 希望公司高管像其它公司一样,重视我们这些小散,多沟通,没准能给公司提供重大商情呢，哈哈。**

答：感谢您的建议。公司一直重视与投资者的交流，将继续通

过投资者调研、业绩说明会、深交所互动易平台、投资者专线电话等渠道做好各类投资者沟通工作，保持各渠道畅通有效的服务投资者，加深投资者对公司的了解，让投资者和公司共成长，构建和谐、良好的投资者关系。

**30. 你们认为公司有义务、有责任维护二级市场的股价吗，你们是否对公司未来二级市场的股价有信心？**

答：股价受资本市场环境、宏观经济、投资者认知等多重因素影响。公司始终坚持做好企业的生产经营与管理，持续技术创新，加强市场拓展，提升公司业绩，以良好的业绩回报广大投资者及股东。

**31. 对比同行业公司，大宏立连续两年净利润大幅下降，为何贵公司能保持平稳增长？是我们的产品竞争力强还是其他原因？我们的竞争对手主要有哪些公司？**

答：（1）经过近二十年的耕耘与积累，公司在中大型矿山机械装备的节能、环保化；智能、信息化；集约、成套化等方面取得了领先优势，依托产品优势以及下游供给侧改革和行业整合的持续进行，公司业绩保持稳健增长；（2）公司竞争对手主要是国内外优秀的装备制造公司。

**32. 公司所处行业的区域性特征是否明显？**

答：公司产品销售面向全国区域和部分海外市场，各区域销售主要受诸多市场因素影响。

**33. （1）请问贵公司如何做到毛利率保持稳定并微增？（2）请问贵公司的成本费用如何控制的？**

答：（1）公司一方面从产品端入手，围绕破碎筛分技术优势，通过新产品研发投放，现有产品改进升级，以及智能化提升等方式，持续提升公司装备的产品力，拓宽装备的下游应用场景；另一方面，随着公司规模效应显现及生产设备和工艺的提升，也有助于公司降本增效。此外，公司从采购端入手，加强与相关供应商的沟通，并通过拓展供应商、及时调整备货量等方式减少原材料价格波动对公司的影响。以上各项措施的实施保障了公司产品毛利率的稳定。（2）公司从研发、采购、生产、销售、售后服务等多方面、各环节做好成本费用的分析、控制和改善工作。

**34. 公司今年年内有什么大动作没有，有关讨论是否已提上日程？**

答：公司的重大事项，会依据相关法律法规履行决策程序和信息披露义务。

**35. 贵公司会倾向于何种方式回报股东，现金股利还是送股？**

答：公司年度董事会已审议通过公司 2021 年度利润分配预案，公司拟以总股本 100,000,000 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本，剩余未分配利润结转以后年度分配。关于 2021 年度利润分配预案详情请查看公司有关公告。2021 年利润分配预案还需公司 2021 年年度股东大会审议通过，在股东大会通过后，公司将尽

	<p>快完成权益分派工作。</p> <p><b>36. 目前市场上的股价格代表公司的价值吗？公司未来 3 年发展前景如何？</b></p> <p>答：资本市场时点的股价受资本市场环境、宏观经济、投资者认知等多重因素影响。公司始终坚持做好企业的生产经营与管理，坚持技术创新，加强市场拓展，提升公司业绩，争做全球绿色矿用装备供应商。</p> <p><b>37. 公司的机制砂业务发展情况怎么样？是否可以保持持续增长？</b></p> <p>答：根据行业协会的相关数据来看，目前整个砂石行业的运行还是比较平稳的，砂石需求量在小范围内波动，没有较大变化。随着国家基建政策的推动以及新型城镇化建设的推进和部分重大项目的开工建设，公司对未来砂石骨料行业的发展还是保持乐观态度的，行业整体还是会保持平稳运行，而行业供给侧改革以及整合仍将继续，谢谢。</p> <p><b>38. 你认为怎样才能做好投资者关系，向投资者展示一个透明、真实的公司？</b></p> <p>答：公司长期以来，一直坚持不断提升信息披露质量。公司人员学习最新法律法规和相关规范文件，做好信息披露工作，提升信息披露质量，做到让投资者真实、准确、完整、及时地获取公司经营信息。公司将继续通过投资者调研、业绩说明会、深交所互动易平台、投资者专线电话等渠道做好各类投资者沟通工作，保持各渠道畅通有效的服务投资者，加深投资者对公司的了解，让投资者和公司共成长，构建和谐、良好的投资者关系。</p> <p><b>39. 公司发行可转债的募集资金投向为废旧新能源电池再生利用，请问，该废旧新能源电池指的是特斯拉等新能源车的电池，还是小牛等电瓶车的电池？</b></p> <p>答：“废旧新能源电池再生利用装备制造示范基地项目”是公司围绕破碎分选技术，拓宽装备下游应用场景的业务布局。项目主要用于研发和生产废旧新能源电池（三元材料、磷酸铁锂等）破碎分选设备。项目建成后，形成年产废旧新能源电池破碎分选设备 10 套、处理废旧新能源电池 2.1 万吨的生产能力。</p>
附件清单	无
日期	2022 年 5 月 12 日