

证券代码：300085

证券简称：银之杰

## 深圳市银之杰科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 12 日（星期四）下午 15:00—17:00
地点	“约调研”网络平台
上市公司接待人员姓名	董事长陈向军先生，总经理李军先生，董事会秘书兼财务总监宋卢亮先生，独立董事朱厚佳先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2022 年 5 月 12 日（星期四）15:00-17:00 在“约调研”网络平台举行 2021 年度业绩网上说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p><b>1、银之杰转型有没有机会成功？银行面，征信，证券会不会爆发，我非常支持贵司发展，可持公司股票 7 年，至今未见好的趋势，快坚持不住了</b></p> <p>答：您好！感谢您对公司的关心和支持。公司继续看好金融科技核心业务的前景，将努力克服困难，推进各个板块业务的持续发展，为投资者创造长期投资价值。谢谢！</p> <p><b>2、公司未来主要盈利点在哪里？何时可以扭亏？</b></p>

答：您好！公司 2021 年度营业利润亏损，除了商誉减值的影响，主要是因为金融信息化业务的大型银行客户订单波动，以及移动信息业务运营商成本提升及行业竞争的影响。2022 年度，公司目前的金融信息化、移动信息服务、电子商务等三大主营业务仍将在克服客观困难的情况下努力改善经营，争取实现盈利。未来，公司还将开拓绿色金融数字化、碳中和数字化、数字人民币等业务，挖掘新的盈利增长点，推动公司业绩持续提升。谢谢！

**3、银之杰 2022 年第一季度亏损 3344.6 万同比亏损增加，其他收益同比减少，主要是由于什么原因？**

答：您好！公司 2022 年第一季度亏损同比增加，主要是由于公司投资的证券公司与上年同期相比投资收益差额为 -951 万元造成的；其他收益同比减少，主要是由于一季度软件产品即征即退税款与上年同期相比减少造成的。

**4、贵司未来在金融科技方面，会继续并购吗？**

答：您好！在金融科技领域，公司将重点提升自身的新技术、新产品的研发与创新能力，但也会持续关注该领域内符合公司战略布局的并购机会。谢谢！

**5、公司的护城河到底如何？可否保持住竞争优势？技术领先性和风险怎样？**

答：您好！公司在所从事的主要业务领域拥有长期的专业化积累，在全行业内能够保持技术领先和行业经验领先的优势。其中，截至 2021 年年末，公司及控股子公司共获得软件著作权 304 项、专利授权 177 项（其中发明专利 16 项、实用新型专利 65 项、外观设计专利 96 项）。公司的核心竞争优势具体体现在技术与行业经验、客户资源、业务牌照资源、产业

生态布局等方面。谢谢！

**6、公司在同行业的行业地位如何？主要的核心竞争力是什么？**

答：您好！公司在综合金融科技服务领域已经构建了比较完整的战略发展布局，公司通过金融 IT、互联网+、大数据、人工智能等信息技术不断探索创新产品和服务，帮助金融机构提升服务实体经济的效率，同时驱动金融产品、服务渠道、盈利模式等创新。谢谢！

**7、亿美毛利率大幅下滑正常吗？估计毛利率何时可以改善？谢谢**

答：您好！子公司亿美软通毛利率下滑主要是由于运营商通道成本调整以及行业竞争的影响。其中运营商通道成本调整已经趋于稳定。在行业竞争方面，随着近年的短信行业洗牌，部分增值电信业务服务商注销经营许可证退出行业，行业竞争有对公司相对有利的因素。公司将根据市场情况及时调整经营策略，努力改善经营业绩。谢谢！

**8、公司数字货币业务目前已经有所开展，公司是否有涉及数字贸易方面的业务？有什么实质性发展吗？**

答：您好！广义上而言，公司的业务与数字贸易有关联，但公司的核心业务是金融科技服务，主营业务包括金融信息化、移动信息服务和电子商务业务。谢谢您的关注！

**9、公司主要业务在服务类，2022 年是否有逐步发展其他行业业务的计划？**

答：您好！公司的核心业务是金融科技服务，在综合金融科技服务领域已经构建了比较完整的战略发展布局。公司将持续聚焦主业，同时发挥各主营业务之间的业务协同，全力开拓

各类创新业务，实现业务稳健高质量发展。谢谢！

**10、公司主要业务在服务类，2022 年是否有逐步发展其他行业业务的计划？**

答：您好！公司的核心业务是金融科技服务，在综合金融科技服务领域已经构建了比较完整的战略发展布局。公司将持续聚焦主业，同时发挥各主营业务之间的业务协同，全力开拓各类创新业务，实现业务稳健高质量发展。谢谢！

**11、银行数字化转型解决方案项目发展如何？**

答：您好！公司稳步推动“银行数字化转型解决方案项目”的实施，并取得了阶段性的进展。截至目前，该项目的部分成果已经在为银行客户提供的产品和服务中落地。谢谢！

**12、公司接下来在市值管理方面，或者机构投资者维护方面，有哪些规划吗？**

答：您好！公司一直高度重视市值管理工作，并致力于通过稳步提升公司的经营业绩，为广大投资者创造长期投资价值。在机构投资者维护方面，公司将通过接受现场调研、电话会议等方式加强与机构投资者的沟通交流，传递公司价值。谢谢！

**13、高管和核心员工是否有股权激励？**

答：您好！公司在 IPO 之前及 2013 年曾经针对高管和核心员工实施过股权激励，后续公司将适时根据实际经营情况和需要，研究探讨实施股权激励的时机和方案。谢谢！

**14、请问贵公司未来业绩若继续出现大幅下滑，将会是什么原因造成？以及该如何预防解决？**

答：您好！受到多重因素的影响，公司经营在 2021 年确

实遇到了比较大的困难。公司管理层将根据形势做出灵活应对，持续优化产品和服务，增强核心竞争能力，不断改善经营状况。谢谢！

**15、公司的现金流情况如何？**

答：您好！公司目前运营资金充足，信用状况良好，并与银行等机构保持着良好的合作关系，不会因为现金流影响公司的日常经营。谢谢！

**16、亿美软通 2021 年业务覆盖情况如何？**

答：您好！亿美软通是国内领先的移动信息服务提供商。目前，亿美软通的主要客户包括金融机构、互联网公司、物流企业、商业流通企业等，业务已经覆盖 31 个省市自治区、200 个城市、30 余个行业的超过 50 万家企业客户。谢谢！

**17、公司在金融信息化服务领域地位如何？如何继续保持优势？**

答：您好！公司金融信息化产品和服务在国内银行业已得到广泛应用，客户遍及国内 31 个省、市、自治区的近 400 家银行或分行，涵盖政策性银行、大型国有商业银行、主要全国性股份制银行以及部分城市商业银行、农村商业银行和农村信用联社，覆盖超过 10 万个银行营业网点，约占全国银行业金融机构营业网点总数的 45%。客户基础、技术与服务能力、核心产品市场占有率在国内同行业中居于领先地位。公司将通过加大研发投入、拓展创新业务等措施保持公司优势。谢谢！

**18、公司是否会在银行软件的研发方面加大投入？**

答：您好！公司持续重视银行软件的技术研发投入，目前在研发的主要银行软件项目包括数字化转型解决方案、基于机器学习的图像识别引擎、统一开发平台 TAF、数字人民币应用

支撑系统等项目，公司将通过以上研发投入进一步提升银行软件方面的技术实力，增强公司的核心竞争力。谢谢！

**19、东亚前海证券有限责任公司经营情况如何？**

答：东亚前海证券目前已全面开展证券经纪、投资银行、资产管理、证券自营、证券投资咨询等业务，并设立了深圳分公司、北京分公司、上海分公司、广东分公司、湖北分公司、浙江分公司、江苏分公司、福建分公司、陕西分公司和四川分公司等 10 家分公司。2021 年，公司全面加强风险管理、提升内控水平，夯实经营基础，持续优化管理效能，在业务上积极进取，进一步寻求突破。由于研究所初设期的投入、固收市场的收缩及公司收严风险偏好的影响，虽然 2021 年总体营收水平未达到年度预期，但各业务线储备丰富、发展趋势向好，且内控严格、基础牢固，形成良好发展格局。谢谢！

**20、综合国家政策等因素，公司未来 3 年有什么展望？**

答：公司管理层充分认识到未来 3 年面临的经营环境可能还会比较困难，公司将继续聚焦公司的主营业务，苦练内功，通过提升公司管理和组织效率，持续优化产品、技术与服务，不断改善公司的经营业绩，为公司下一轮的快速发展奠定良好基础。谢谢！

**21、与关联方共同投资设立中碳银之杰的情况如何？**

答：您好！中碳银之杰已于 2021 年 11 月正式设立，主要从事碳中和大趋势下的碳管理、碳金融领域的科技创新和技术服务。目前相关产品正在持续开发中。谢谢！

**22、近三年公司的研发人数、人员数量占比都在提升,公司对于人才建设是怎样考虑的？**

答：您好！人才是科技型企业的立身之本，公司一直坚持

	<p>以人为本的人才理念，实施企业人才战略。随着企业经营规模不断扩大，公司在重视人才引进的同时，还十分重视人才梯队的建设，以人为本，广纳贤才，努力把人才优势转化为公司长远发展的推动力。谢谢！</p> <p><b>23、请问公司在征信业务方面的布局？</b></p> <p>答：您好！公司的参股公司华道征信主要从事征信技术开发，为百行征信业务发展提供技术支持和技术服务，以及在征信产业链中开展与个人征信相关的配套服务。2017年，华道征信与中国互联网金融协会、芝麻信用、腾讯征信等发起人共同发起设立百行征信。2018年2月，百行征信已经中国人民银行批准获得个人征信业务许可，是国内首家经中国人民银行批准开展个人征信业务的征信公司。谢谢！</p> <p><b>24、受疫情影响，海外消费者消费渠道向线上转移，对公司业务有何影响？</b></p> <p>答：您好！子公司安科创新是从事以家居安防电子产品为主的出口跨境电商企业。2020年，受疫情影响，海外消费者消费渠道向线上转移，叠加跨境电商相关政策扶持，给安科创新带来了新的发展机遇。同时，疫情以及国际环境也给跨境电商业务带来了汇率波动、原材料涨价、运费成本上升等挑战。在以上市场环境下，子公司安科创新克服困难，基本实现了全年的经营目标，业务发展健康、稳健。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022年5月12日