

证券代码： 002286

证券简称：保龄宝

保龄宝生物股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2022年5月12日(周四)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长戴斯觉先生 2、总经理吴怀祥先生 3、独立董事黄永强先生 4、副总经理、财务总监王延军先生 5、副总经理、董事会秘书张国刚先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请问，目前赤藓糖醇同去年同期相比，销售价格大幅下跌，原料成本大幅上涨，而且营业额又占公司主营业务大头，外加疫情原因，饮料市场比去年低迷的情况下，公司如何保证实现2.6亿的利润目标？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司2022年1季度的业绩已经公布，1季度的净利润指标已完成公司1季度预算，由于国内疫情发展存在不确定性，公司业绩完成情况存在不确定性，公司董事会、经营层及全体员工将鼓足干劲，力争完成公司股权激励目标，谢谢！</p> <p>2、请问张总，公司的赤藓糖醇半成品，会对外销售吗？</p> <p>谢谢您的关注，公司赤藓糖醇不存在半成品。谢谢</p>

3、王总，赤藓糖醇 2021 年公司的销售均价在 30 元以上还是以下？

您好！请关注公司已披露信息。谢谢！

4、请问王总，赤藓糖醇的销售价格 2021 年是否曾经突破过 40 元？

您好！2021 年公司有机赤藓糖醇的价格曾突破过 40 元/KG。谢谢！

5、阿洛酮糖预计何时国内批准

谢谢您的关注，阿洛酮糖作为新食品原料目前已经向国家卫健委提出申请，公司预计会在 2023 年下半年或 2024 年获得批复。谢谢

6、张总你好，目前公司用于代糖生产的原材料价格对公司有利还是不利？

谢谢您的关注，公司主要原料是玉米、淀粉和蔗糖，利润受原材料波动影响较大，自从公司推出原材料套期保值及集中低位采购等方法，最大程度降低了原材料价格波动对利润的影响。从 21 年，22 年一季度来看，效果比较明显。谢谢

7、请问董事长，赤藓糖醇 2021 年在公司糖醇类产品中占比多少？

您好，大部分为赤藓糖醇，谢谢！

8、第一，定增到底什么情况，第二，营收 6 个亿，才赚 4000 万，净利率这么低，难道只有阿洛酮糖和赤藓糖醇赚钱，其他都赔钱吗？如果赤藓糖醇不赚钱甚至赔钱，有没有可能净利率会更低，利润可能会为负，第三，第二季度有没有可能崩盘，下游基本停工，赤藓糖醇库存大涨价猛跌。第四，都说阿洛酮糖赚钱，但是海运费暴涨，能抵消多少利润？

谢谢您的关注，定增正在按计划推进中，预计年内可以完成。公司净资产收益率相对偏低主要是我们的产品结构的历史原因造成的，公司未来将持续调整优化，提升投资回报率。随着饮料旺季到来，预计产品价格会有一定的上涨。海外销售目前进展良

好，按经营计划推进。谢谢

9、请问目前公司赤藓糖的市占率有多少，排同行第几名。与第一市占率的公司产量差多少。谢谢

您好，公司目前赤藓糖醇产能约3万吨，在建产能3万吨，2022年下半年新建产能投产后，总产能将达到6万吨。谢谢关注！

10、阿洛酮糖销售占比能有多少

您好！公司一季度阿洛酮糖的销售占比6%左右，随着阿洛酮糖新项目的建成，该产品的销售占比将会大幅提升。谢谢！

11、为什么利润率远低于同行？

您好！每个企业的产品品种和产品结构不尽相同；公司去年的净利润率有了大幅提升，未来通过进一步优化产品结构，利润率仍有提升潜力。谢谢！

12、公司的阿洛酮糖大概国内什么时候能够获批呢？

谢谢您的关注，请参考其他相关回复。谢谢

13、3万吨赤藓糖醇产线几月份建好？

谢谢您的关注，新增3万吨赤藓糖醇项目预计在下半年可以建设完成投产。谢谢

14、公司会回购股份用来股权激励吗？

您好，公司暂无此计划。谢谢！

15、在代糖板块，今天收盘依然是倒数第二。号称龙头，股价确。。。。一千万的量化就能进十大。一季度披露业绩也很耀眼，这么多机构调研，就没有实力机构愿意战略投资，助力保龄宝的发展吗？

谢谢您的关注，尊敬的投资者，您好！公司股价受多种因素影响，近期证券市场大盘存在一定波动，绝大部分上市公司股价均承受一定的压力，出现了部分上市公司股价偏离基本面的情形，未能很好的反映公司的经营能力及未来的前景预期。公司非常重视自身价值提升，未来公司将一方面努力做好生产经营，保持业绩持续稳健增长的势头，为股价提升奠定良好的业绩基础；

另一方面积极加强与投资者、资本市场的互动交流，让投资者和市场更加深入地了解公司的发展思路，以此提振投资者持股信心。感谢您的关注！

16、在代糖概念板块，利润位于前列，但是股价却是板块倒数第一，对于股价的持续下跌，管理层有补救措施吗

您好，感谢您对保龄宝的支持，公司会做好经营，努力实现战略目标，回报广大投资者！

17、与零号英雄品牌合作，最终以亏损 120 万元退出，请问大股东入驻 5 年，C 端什么时候能有真正意义上的进展？

感谢您的关注，2022-2023 年是公司的“布局整合”年，公司将全面启动整合并购，在夯实 B 端业务的前提下，积极拓展 C 端健康业务的发展，推动供应链金融与实体产业初步融合，形成生物、健康、产融三大板块融合发展新格局。公司一直在 C 端进行一些有益的探索，后续进展请关注公司公告。谢谢

18、为何定增到现在毫无进展

尊敬的投资者您好，公司定向增发工作进展顺利，正按计划推进，谢谢关注！

19、请问贵公司去年 9000 万股的定向增发具体进展到哪一步了呢？

尊敬的投资者您好，公司定向增发工作进展顺利，正按计划推进，谢谢关注！

20、目前保龄宝相比竞争对手有哪些不足？未来打算如何改进？

您好，公司会扬长避短，补齐短板，通过各项战略举措巩固行业龙头地位。谢谢！

21、现在股东人数多少钱

感谢您的关注，截至 5 月 10 日，公司股东人数为 42107 户，谢谢。

22、你好，请问 1. 保龄宝对于阿洛酮糖是什么态度，有上市公司已经入局 2. 赤藓糖醇 2022 年国内新增产能巨大，会不会引

**发价格战？公司是否有新增其他品类代糖的想法？
望解答，谢谢**

谢谢您的关注，阿洛酮糖是公司的利润产品，公司预计未来是百万吨级的行业需求，赤藓糖醇目前是大企业之间的竞争，部分中小企业进入短期内很难进入头部食品饮料的供应商行列，公司顺应市场发展有多种新代糖产品研发储备。谢谢

23、公司生产所需原材料是否需要国外采购？

尊敬的投资者您好，公司的原材料采购主要来自国内，国外原材料采购占比不大，谢谢！

24、公司的阿洛酮糖国内什么时候获批呢？

谢谢您的关注，阿洛酮糖作为新食品原料目前已经向国家卫健委提出申请，公司预计会在2023年下半年或2024年获得批复。谢谢

25、为何公司营业成本与同条街的百龙创园相差那么多？

谢谢您的关注，关于营业成本请参考公司年报，谢谢。

26、请问公司有向大健康和医美产业发展的规划吗

您好，公司基于国家产业政策和地方发展规划的鼓励与支持，居民物质消费水平的日益提高以及健康消费观念的转变，营养健康产业成为战略新兴产业的形势下，公司充分发挥业内首家上市公司的先发优势和资源优势，借助资本市场，整合优势资源，以聚焦主业，扩规模、促转型、提效益为未来战略规划，着力打造“以生物配料为核心，生物医药和健康产业为重点，扩展至其他新兴生物产业”的健康产业体系，以生物技术创造美好生活。谢谢！

27、公司融资为什么采用定增而不是发行可转债的方式，定增对股价是不是有压制？

谢谢您的关注，公司定向增发采用向大股东定向发行的方式，发行价格目前已经确定，与目前股价没有关系。谢谢

28、公司赤藓糖醇的年产能多少吨？

谢谢您的关注，公司现有产能在3万吨，新增3万吨项目正

在建设中。谢谢

29、目前保龄宝和同行业主要竞争对手相比有哪些不足之处？未来代糖行业的市场竞争会呈什么态势？

您好，公司会扬长避短，补齐短板，通过各项战略举措巩固行业龙头地位。谢谢！

30、个人认为百龙创园的益生元和膳食纤维前景更广阔。而代糖对身体有没有负面影响尚未可知，不知道公司有没有益生元和膳食纤维这方面的业务？

谢谢您的关注，益生元及膳食纤维产品是公司的主要业务方向之一，目前营收占比较高，谢谢。

31、请问贵公司是否为达能集团提供赤藓糖醇吗？

谢谢您的关注，众多头部食品饮料企业均为公司客户，目前活跃客户有 1400 余家，限于公司与相关合作客户签有保密协议，无法提及客户名称。谢谢

32、公司与美国知名健康企业善品糖是否有合作？

您好，公司与众多头部食品饮料企业均有合作关系。谢谢！

33、能不能提高分红或者送股

谢谢您的关注，公司董事会会视项目资金需求情况和公司发展的具体阶段，考虑分红的具体方案，公司会考虑您的建议。谢谢

34、公司业绩这两年大幅增长，但股价在二级市场的表现却持续低迷。戴总对公司在资本市场的表现怎么看，如何摆脱这种窘境？

您好，感谢您对保龄宝的支持，公司会做好经营，努力实现战略目标，回报广大投资者！

35、公司业绩增长，股价的走势却如此不堪，请问董事长如何看待公司在资本市场的表现。

您好，感谢您对保龄宝的支持，公司会做好经营，努力实现战略目标，回报广大投资者！

36、业绩可以，回馈股民太少，自称龙头，我们没感觉到，

对比一下各行业龙头，请回复

您好，公司在充分考虑了公司未来发展资金需求以及股东投资回报等综合因素制定了 2021 年利润分配预案，谢谢关注！

37、您提到了国际政治事件对保龄宝的影响主要体现在从俄乌地区的原材料进口和销售方面，请问保龄宝的应对措施主要有哪些？保龄宝在俄乌地区购买原材料和销售产品的比重分别有多少？

尊敬的投资者您好，公司在俄乌地区采购原材料及销售产品的业务比重不大，谢谢！

38、最近在淘宝等网购网上，看见公司类似益生元，低聚糖等终端客户新产品，请问客户销量如何？产品畅销么

谢谢您的关注，公司倍健子公司负责 C 端产品运营，网上暂时未直接销售。谢谢

39、公司 q1 的产能利用率情况是怎样的？

尊敬的投资者您好，公司产能利用率目前保持在历史最高水平，谢谢！

40、请问截止到昨天，最新二级股东数是多少

谢谢您的关注，截至 5 月 10 日，公司股东人数为 42107 户，谢谢。

41、保龄宝是否会在海外建厂生产？对于保龄宝来说，绿地投资、并购和进出口的优势和劣势各是什么？

尊敬的投资者您好，公司国际化战略请参阅公司披露的 2021 年年报，公司将及时履行相关信息披露义务，谢谢！

42、我们看到保龄宝说在阿洛酮糖的生产中实现了与果糖联动，这是什么意思？是指保龄宝的阿洛酮糖生产用的是保龄宝生产的果糖吗？如果是，就意味着保龄宝在阿洛酮糖的生产中可以带来更低的成本吗？另外，保龄宝目前阿洛酮糖的毛利润是多少？与国内其他生产阿洛酮糖的企业相比是什么情况？

谢谢您的关注，请参阅公司年报相应披露，谢谢。

43、，请问董事长，我 13 块重仓保龄宝，一年了，不要说

盈利了,什么时候能解套啊,最近隔壁的百龙创园股票涨个不停,咱们的保龄宝何时能发挥下啊,恨其不争啊

您好,感谢您对保龄宝的支持,公司会做好经营,努力实现战略目标,回报广大投资者!

44、请问保龄宝是否有进出口贸易?保龄宝是否有国际化战略?如果有,目前的进展如何?

尊敬的投资者您好,保龄宝全资子公司青岛保龄宝进出口有限公司主要负责公司的进出口贸易业务。公司国际化战略请参阅公司披露的2021年年报,公司将及时履行相关信息披露义务,谢谢!

45、2021年4月20日保龄宝就发布了上半年的业绩预告,今年上半年的业绩预告大概什么时候发布?

谢谢您的关注,请关注后续公告,谢谢。

46、定增项目新建中的赤藓糖醇项目 二季度能投产吗?今年大致投产日期是多久?现在各地都在新建赤藓糖醇项目,是否又会增收不增利?受疫情等影响,今年二季度生产工作正常吗?谢谢

谢谢您的关注,新建赤藓糖醇项目目前正在进展中,预计今年可以投产,今年赤藓糖醇项目全国新建很多,但订单集中在少数大企业像保龄宝,三元生物等手中,公司生产受疫情影响不大。谢谢

47、公司股价近期为何下跌如此严重?公司没有计划回购吗?

您好,公司会努力做好经营,以良好业绩回报广大投资者,暂无回购计划。谢谢!

48、咱们跟健康中国杂志的战略合作是不是取消了,最近都没动静了

您好,与健康中国杂志合作正在进展中,受疫情影响,相应进度会有一定影响。谢谢

49、请问董事长:保龄宝今年有并购重组或资产收购计划

吗？

您好，如有公司会及时披露，谢谢关注！

50、请问贵公司，目前全国疫情严重，是否对公司生产造成减产的影响

尊敬的投资者您好，我们一直对全国疫情防控保持高度关注，并实时作出应对策略，谢谢！

51、请问戴总，二股东减持时间马上截止，减持结果如何

尊敬的投资者您好，据了解目前宁波昀朴投资在减持计划期间内暂未减持，后续进展情况公司会及时披露。谢谢！

52、现阶段和健康中国杂志有无实质性的项目合作

您好，感谢您的关注，与健康中国杂志合作正在进展中，受疫情影响，相应进度会有一些影响。谢谢

**53、保龄宝十分看好阿洛酮糖的未来前景，也在这方面具有领衔地位。但是因为阿洛酮糖在欧盟和中国的批准时间都还不是
很确定，保龄宝将如何保证投资建厂、产品投产、响应市场等几个方面做到精准布局？**

尊敬的投资者，目前阿洛酮糖在欧盟与中国的批准进程基本符合公司预期，谢谢！

54、看到百龙创园说他们有一个阿洛酮糖的发酵技术专利，可以把阿洛酮糖生产的转化率提高到 49%，不知道保龄宝在这方面有什么专利吗？阿洛酮糖产品的转化率是多少？

感谢您的关注，保龄宝的阿洛酮糖从 2012 年开始研发，历经小试、中试，公司于 21 年 7 月份开始达到产能 7000 吨的规模，目前主要销往海外，公司主要销售的是晶体阿洛酮糖，公司拥有阿洛酮糖相关技术专利。转化率随菌种和工艺优化会逐渐提高。谢谢

55、未来公司业务的主要增长点在哪？公司管理层有没有增持股份的计划？对于维护市场股价你们有什么规划？

尊敬的投资者您好，公司未来将聚焦高端化需求、高价值业务、高毛利产品，不断提升公司盈利能力，为股东创造价值。同

时公司将充分发挥业内首家上市公司的先发优势和资源优势，借助资本市场，整合优势资源，以聚焦主业，扩规模、促转型、提效益为未来战略规划。谢谢关注！

56、请问包括俄乌战争在内的国际政治事件对保龄宝的生产、运营和销售是否有影响？如果有，具体有哪些影响？

尊敬的投资者您好，对公司有一定的影响，主要体现在从俄乌地区的原材料进口和销售方面，谢谢！

57、请问贵公司业绩增长有没有考虑市值管理？

谢谢您的关注，公司对公司股票在市场表现一直很关注，公司股价受多种因素影响，近期证券市场大盘存在一定波动，绝大部分上市公司股价均承受一定的压力，出现了部分上市公司股价偏离基本面的情形，未能很好的反映公司的经营能力及未来的前景预期。公司非常重视自身价值提升，未来公司将一方面努力做好生产经营，保持业绩持续稳健增长的势头，为股价提升奠定良好的业绩基础；另一方面积极加强与投资者、资本市场的互动交流，让投资者和市场更加深入地了解公司的发展思路，以此提振投资者持股信心。谢谢您的关注！

58、最近几家企业如百龙创园、三元生物、金禾实业等，都开始或计划投产阿洛酮糖产品，这些行为是否会对保龄宝在阿洛酮糖领域的领先地位构成影响？

尊敬的投资者您好，公司3万吨阿洛酮糖定增项目正在按期推进，公司将进一步优化阿洛酮糖生产工艺及应用研发，保持公司在阿洛酮糖领域的市场竞争力，谢谢！

59、公司国外收入占比30%以上，在今年人民币持续贬值的情况下，是否会一定程度上增加公司的利润？影响多大？

您好！人民币贬值会一定程度增加公司利润，具体影响程度请关注公司定期报告。谢谢！

60、“十四五”生物经济发展规划是否会让公司受益

谢谢您的关注，公司自成立以来，始终专注于酶工程、发酵工程等现代生物工程技术，从事功能糖的研发、制造及方案服务，

产品坚持营养、健康、安全的路线，目前已经成为国内功能糖领军企业之一。十四五生物经济发展规划会促进相应行业的发展，使公司受益。谢谢

61、公司赤藓糖醇的毛利率是否处于行业领先？

尊敬的投资者，公司自产的赤藓糖醇毛利率与行业头部的企业基本持平，谢谢！

62、定增从公布以来，已经快到一年有效期了，请问具体进展如何？

尊敬的投资者您好，公司定向增发工作进展顺利，正按计划推进，谢谢关注！

63、请问贵公司有新的产品研究计划么？

尊敬的投资者您好，保龄宝历经 20 余年的技术研发历史，不断对新产品、新的应用进行开拓，更是从 20 余年的时间中从单一产品横向拓展了四大产品系列以及 90 余款技术产品，新项目的开展及产品研发领先于市场应用。公司作为中国最早实现功能糖产业化生产的企业、中国功能糖领域首家上市公司、中国功能糖领域的龙头企业，公司在中国功能糖产业中具有明显的引领优势，公司未来将继续引领代糖行业发展，公司会根据健康消费趋势不断研发新产品。感谢您对公司的关注！

64、阿洛酮糖目前只能出口，海外客户是否已经成功拓展

谢谢您的关注，公司在海外积累了众多的客户，新产品的推广与拓展相对来说比较有经验。谢谢

65、公司净利润增速快于收入增速是什么原因？

您好！公司净利润增速快于收入增速的主要原因：一是公司根据市场需求调高产品销售价格，二是通过强化管理和技术改造降本增效，三是通过套期保值控制大宗原材料采购成本。谢谢！

66、公司前董事长邓淑芬注册了几个香港公司，如祥誉，世勋等等，请问业务包括哪些？这几年没有收益的原因在哪里？成立这些分公司的意义是什么？

谢谢您的关注，保龄宝国际是公司海外资本和产品推广运作

平台，公司会视市场及项目实际情况推进相关项目建设。谢谢

67、请问吴总，从技术工艺上说，公司的赤藓糖醇产品，是否可以用于浓缩提纯成更高含量的赤藓糖醇？

尊敬的投资者您好，我司的赤藓糖醇产品纯度已达到 99.5% 以上，谢谢！

68、股价都已经跌破员工持股价格了？请问这个价格，还有激励员工的作用嘛？

谢谢您的关注，公司股价随价值上下波动，公司努力以最好的业绩回报广大投资者，相信未来会给投资者和受激励员工好的回报。谢谢

69、增项目包括 3 万吨赤藓糖醇、3 万吨阿洛酮糖。2022 年能够投产多少比例？谢谢

谢谢您的关注，相关新项目建设正在进行中，预计赤藓糖醇在年内可以建成达产，阿洛酮糖在两年内建成达产。谢谢

70、看年报公司有港股投资，截止目前是否已有亏算？

您好！请关注一季报相关内容。谢谢！

71、有没有测算过，上海北京封控，对代糖使用的市场体量的影响

尊敬的投资者您好，我们一直对全国疫情防控保持高度关注，并实时作出应对策略，谢谢！

72、管理层有没有评估一下当下疫情、汇率及世界粮食可能的危机对本公司今年的增发和扩产产生的影响作一些必要的调整？

尊敬的投资者您好，公司一直对疫情、汇率及世界粮食可能的危机情况保持高度的关注，并实时作出应对策略，力求将其对公司可能产生的影响降至最低，公司目前增发和相应的扩产工作正常推进，谢谢！

73、现在已经五月份了，马上就要进入传统的饮料旺季，相比于去年四季度，一季度产品价格已经下跌了很多，不知道贵公司赤藓糖醇等产品，是否有提价预期，预计旺季价格能到多少？

感谢您对公司的关注，这主要是要看市场增量，随着进入饮料旺季，不排除随着市场需求增长，相应产品价格随之上涨的可能。谢谢关注

74、证监会最近出台鼓励公司回购事宜，公司最近有没有该方面计划？

感谢您对公司的关注，公司坚持要把自己的事情做好，把业绩做好，用好的业绩回报广大投资者，相关回购如有请关注后续公告。

75、请问咱们公司还有做 to c 的零卡糖品牌的计划吗？

尊敬的投资者您好，我们公司通过全资子公司倍健公司生产销售 C 端的零卡糖“怡卡甜”品牌等，谢谢！

76、目前保龄宝相比竞争对手有哪些优势和不足？

您好，感谢您的关注，优势在公司看来，（1）趋势把握能力，1997 年成立，1999 年低聚异麦芽糖工业化生产，该产品应用在三个爆款产品中：健特生物的脑白金，蒙牛的益菌因子，乐百氏健康快车 都使用了低聚糖产品，用以改善肠道健康功能；2003 年开始研发储备赤藓糖醇项目，2019 年开始大放异彩，应用在无糖的气泡水中，进而各大饮料厂商纷纷推出零糖饮品，赤藓糖醇成为 21 年行业销售的爆款产品。现在的抗性糊精，聚葡萄糖，蔗糖三糖，麦芽四糖，阿洛酮糖等都有潜力成为下一款爆品。（2）方案支持及高质量交付能力，公司在功能糖行业耕耘近 25 年，建立了专业的解决方案团队。我们给客户提供从产品的配方设计，产品的定位，策划，到市场的推广，公司提供整套的应用解决方案，公司和众多大客户建立更加密切的战略合作伙伴关系，为众多中小客户提供相关方案设计服务，一方面为客户解决了痛点，增加了客户粘性，另一方面提升了公司毛利水平。20 多年来，公司建立了完善的质量管理体系，以优异的质量赢得了客户的口碑，能够为客户提供高质量的产品。（3）全品类全产业链优势，保龄宝具备功能糖全品类金字塔式的产品结构，在功能糖领域，公司可以提供一站式服务，利用应用解决方案，

公司和客户往往是有多款产品合作，部分客户有十几款。其他同行是没有这方面的产品结构的。全产业链既可以控制成本，保证质量，保持产品稳定性。利用不同品种、规格的产品满足不同细分市场的需求，从而扩大销售量，提高公司的产品竞争力；另一方面也能够降低公司对单一产品的依赖性，提高公司经营的稳健性。（4）品牌和市场优势，公司常年合作活跃客户超过 1400 余家，可口可乐、百事可乐、伊利、蒙牛、元气森林等知名企业结成战略合作伙伴关系。这种大客户优势同样可以增强公司在市场上的竞争力和经营稳定性，为公司构筑了市场的竞争优势。

不足情况：公司综合毛利率和净资产收益率偏低，从保龄宝的发展历程来看，公司是 1997 年成立，第一款产品是低聚异麦芽糖，99 年实现产业化，用于改善肠道健康，毛利率目前还是比较好的。

2001 年，为了更好的服务客户和企业的发展需要，公司上了果葡糖浆产品线。在当时，产品利润比较可观，随着市场竞争加剧和供需情况发生变化，产品的毛利率也逐渐降低到 2021 年的 4.2%。在保龄宝产品结构里面，淀粉糖中果葡糖浆占的比重是比较高的。拉低了公司综合毛利率。

公司的低聚异麦芽糖，低聚果糖、抗性糊精和聚葡萄糖这些产品，毛利率都非常不错，综合毛利率在 25%左右。公司净资产收益率偏低，主要是由于公司产品结构中毛利率较低的产品影响了整体的投资回报率。从 2021 年开始，保龄宝开始调整优化，

一是维持低端毛利产品包括果葡糖浆现有的产能。同时优先服务成长期的、稳定的、有利润空间的核心客户。公司已经把果葡糖浆产线技改成高端产品的原料线，长期来看可以大幅降低高端产品的原料成本。

二是推动食品配料替代升级，推动下游在食品中用低聚异麦芽糖替代麦芽糊精等淀粉糖，用功能糖替代淀粉糖，推动食品健康升级。

三是公司将淀粉糖中果葡糖浆原料玉米和淀粉等做了套期

保值，减少产品利润受原料价格波动的影响。

四是公司益生元、膳食纤维产品本身市场的需求增量也是不错，公司进一步扩大了这些产品的产能规模。

通过以上调整，逐步优化了产品结构，使投资回报率得到提高。从已经公告的 2022 年报和一季报，可以看到公司的毛利率和投资回报率较之前有了很好的提升。公司未来将持续调整优化，提升投资回报率。谢谢

77、一季度的现金流为什么降幅这么大

您好！公司一季度支付的采购款项金额较大，使现金流量净额有所减少。谢谢！

78、22 年和 23 年触发股权激励的业绩条件分别是多少，22 年能完成业绩吗？

尊敬的投资者您好，2022 年触发股权激励的业绩条件为销售收入 31 亿元、净利润 2.1 亿元；2023 年触发股权激励的业绩条件为销售收入 40 亿元、净利润 3 亿元。公司 2022 年 1 季度的业绩已经公布，1 季度的净利润指标已完成公司 1 季度预算，由于国内疫情发展存在不确定性，公司业绩完成情况存在不确定性，公司董事会、经营层及全体员工将鼓足干劲，力争完成公司股权激励目标，谢谢！

79、你好！作为公司董事长您如何看待公司的发展

尊敬的投资者您好，2021 年，公司紧紧围绕“产供销”主链条，多管齐下、协同发力，将市场机遇及时转化为企业效益，实现营业收入 27.65 亿元，同比增长 34.58%，归属上市公司股东的净利润 2.02 亿元，同比增长 304.28%。

公司基于国家产业政策和地方发展规划的鼓励与支持，居民物质消费水平的日益提高以及健康消费观念的转变，营养健康产业成为战略新兴产业的形势下，公司充分发挥业内首家上市公司的先发优势和资源优势，借助资本市场，整合优势资源，以聚焦主业，扩规模、促转型、提效益为未来战略规划，着力打造“以生物配料为核心，生物医药和健康产业为重点，扩展至其他新兴

生物产业”的健康产业体系，以生物技术创造美好生活。感谢您的关注！

80、公司低价增发是否涉嫌利益输送？损害中小投资者利益？

尊敬的投资者您好，公司本次增发严格遵循相关法律法规定价规则和证监会审批程序，公开、公正、透明。感谢您的关注！

81、公司未来的业绩增长点主要是在哪

感谢您的关注，公司未来发展包括在几个方面：①在生产上，拟定增项目包括 3 万吨赤藓糖醇、3 万吨阿洛酮糖及应用解决方案研发中心项目，现已开工建设，预计今明两年陆续投产；②在技改方向上，不断扩大潜力产品和利润产品的产能，如膳食纤维；③继续推进管理精细化，实现创新、降本和协同增效；④逐步淘汰和化解落后产能，转型低毛利产品，提高效益；⑤在营销上不断拓展新市场，开发新的应用解决方案，以差异化竞争获得收益；⑥在管理上逐渐推动组合优化来促进产供销协同发展；⑦在 C 端业务等新业务方面加大力度积极拓展；⑧未来以生物板块（B 端业务）、健康板块（C 端业务）及产融板块（投资并购业务）三大板块为重点，以生物板块为基础、以健康板块来提升、以产融板块来放大价值。公司处于高增长、高空间的赛道，目前公司业绩正在高速增长中，我们对公司未来的发展充满信心。感谢您的关注！

82、国际玉米价格上涨是否对公司原材料成本有影响

尊敬的投资者您好，我们的玉米采购主要来自国内，目前国内玉米价格相对比较稳定，同时公司开展原材料套期保值业务，确保公司原材料采购成本的稳定可控，谢谢！

83、今年对代糖的需求有没有放缓

感谢您的关注，2021 年零糖及代糖行业需求高速增长，这种需求目前看已经延续到 2022 年。谢谢

84、定增是否会失败或延期

尊敬的投资者您好，公司定向增发工作进展顺利，正按计划

	<p>推进，谢谢关注！</p> <p>85、今年功能糖出口国外的销量有增加吗</p> <p>尊敬的投资者您好，2022 年 1 季度公司功能糖出口国外的销量同比增加，谢谢！</p> <p>86、你们公司是不是有什么官司正在打着没完结？</p> <p>谢谢您的关注，截至目前公司没有诉讼仲裁等重大事项。谢谢</p> <p>87、4，5 月份业绩跟去年比有增长吗</p> <p>谢谢您的关注，请关注公司后续相应公告。谢谢</p>
附件清单(如有)	
日期	2022-05-12