



心人力资源池，为公司业务的长续发展储备了专业的人才资源。

## 2. 公司在开源鸿蒙项目有哪些合作？

答：尊敬的投资者，您好，公司不断完善以安全支付为核心的信息安全产业生态产业链，为客户提供更具创新力和市场竞争力的产品及解决方案。公司坚定做“终端+应用+服务开发”的全栈式解决方案提供商，进一步推进了在数字货币、供应链金融、鸿蒙 HarmonyOS 系统国产化项目等创新项目上的战略布局和关键研究开发工作，并与公司自助科技业务的信创化进程相互赋能、协同发展，助力公司更快实现“发展成为金融科技领域自助、支付细分市场的头部企业”的中长期目标。公司于 2021 年以银牌捐赠人的身份加入开放原子开源基金会，并正式成为 OpenHarmony（“开源鸿蒙”）项目群成员、OpenHarmony 项目群 B 类捐赠人。目前，OpenHarmony 3.1 版本已发布，进一步为金融 IoT 场景助力，公司已在大屏金融服务终端领域完成样机适配，并推出首款基于 OpenHarmony3.1 版本的金融服务终端 ZT8669 样机，这款产品技术和场景支持方面处于当前市场领先，创新集成了全场景支付能力（银行卡、存折、扫码、刷脸、数字人民币等），实现了支付+行业的业务拓展创新，采用模块化集成技术，针对不同行业支持配置不同的交互部件（社保卡、燃气卡、电费卡等的读卡器）。

## 3. 公司的 IDC 数据中心的布局及机架情况？

答：您好！公司继续推进 IDC 业务的稳健发展，核心业务区域的 IDC 项目投产机柜数量持续提升，深度布局粤港澳大湾区和中部地区，2021 年公司稳步推进“智慧光明云数据中心”的建设，提升公司 IDC 业务在粤港澳大湾区和中部地区的规模优势，目前公司具备运营条件的自建数据中心 8 个（证通光明云谷数据中心、证通智慧光明云数据中心、东莞旗峰数据中心、东莞石碣数据中心、广州云硕数据中心、证通长沙云谷 1#数据中心、证通长沙云谷 2#数据中心、证通长沙云谷 3#数据中心），IT 负载合计约 77,000 千瓦（KW），折算成 4.4 千瓦（kW）标准机柜约 17,500 个，其中约 12,000 个位于粤港澳大湾区核心区域。同时，公司积极拥护贯彻执行国家数字化建设的战略安排，密切关注相关区域特别是西部地区各算力枢纽节点的发展情况，结合云运营商的需求和公司的业务发展实际需要，不断优化数据中心的区域布局，充分拓展和储备更多优质的数据中心资源，巩固公司在粤港澳大湾区和中部地区的规模化竞争优势，并适时拓展京津冀、长三角及西部等核心节点城市的数据中心资源，更好的提升公司的综合实力。

#### **4. 双碳战略下，公司在节能技术方面有哪些创新和成果。**

答：您好！在“碳达峰”、“碳中和”政策的引导下，公司积极响应国家政策要求，推进绿色数据中心建设，走高效、低碳、集约、循环的绿色发展道路。2021年公司通过持续加强对数据中心运维的精细化管理，公司数据中心整体 PUE 值较 2020 年下降约 0.07，减少排放二氧化碳约 9,500 吨。公司长沙云谷数据中心获评“国家绿色数据中心”，智慧光明云数据中心项目采用间接蒸发冷却机组与精密空调串联使用的解决方案，交付投产后可以有效地实现节能减排，设计 PUE 值不高于 1.25。此外，公司参与起草的《数据中心蒸发冷却空调系统运维管理》正式发布实施，规定了数据中心蒸发冷却空调系统运维管理的目标、范围和方法，为实现数据中心蒸发冷却空调系统运行维护的规范性、安全性和及时性起到规范指导作用。

#### **5. 定增的募投项目进展情况怎么样了？**

答：尊敬的投资者，您好！证通电子 2020 年非公开发行股票募集资金净额为 55,276.53 万元，其中 26,570.00 万元用于偿还银行贷款，截至 2021 年 12 月 31 日已投入 26,500.00 万元；28,706.53 万元用于“证通智慧光明云数据中心项目”的建设，截至 2021 年年末，已累计投入 26,498.43 万元，项目已完成投建机柜 1,178 个，并已逐步上架运营实现效益，相关事项详见公司于 2022 年 4 月 29 日在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的《公司 2021 年度募集资金存放与使用情况的专项报告》（公告编号：2022-012）。非常感谢您的关注！

#### **6. 疫情对公司今年经营的影响大吗？公司有何应对措施？**

答：您好！今年上半年的疫情对公司的业务销售是有一定的影响的，例如销售人员出差受限、发货物流受限等。公司已积极采取各类措施，在确保防疫安全的前提下，加快推进了订单的交付，有效保障了业务收入的增长。具体如下：1、公司将继续稳步推进“IDC+生态”战略，扩大公司 IDC 业务在粤港澳大湾区和中部地区的规模优势 and 市场份额，大力推进数据中心资源在核心城市节点的扩容规划、市场销售等工作，不断优化数据中心运维管理平台，提升公司数据中心的上架率，加速数据中心订单效益的释放；同时，公司积极发展“IDC+”业务，不断加大研发投入，为客户提供定制化的云服务解决方案；全面推进“IDC+ 智慧城市”云服务产品在长沙、广州、湖北等区域的进行复制推广，进一步提升“IDC+”业

务的产值规模。2、在信创产业发展和利用 OpenHarmony（开源鸿蒙）对现有金融终端产品的国产化替代的大背景下，公司将深耕鸿蒙技术，基于 OpenHarmony 进行金融类智能终端产品的创新，通过以技术创新推动产品和业务变革，在国产化替代和金融科技创新浪潮中占据主动地位。公司将始终坚持差异化创新战略，在金融科技领域不断提升软件服务能力、业务创新能力及产品创新能力，通过采取精准匹配差异化的市场策略，推动产品技术创新、服务及运营模式创新、应用场景创新。同时，公司将不断加大金融科技业务与“IDC+”业务的协同性，基于“IDC”、“云服务”对金融科技的自助终端产品、安全支付产品进行数字化赋能，推进“IDC+”类的智能终端、税控平台、惠农终端等重点新型支付产品的研发认证，并不断提升软、硬件及解决方案的综合营销能力，通过新产品的批量销售推广提升产品及服务的市场份额。此外，数字货币项目的研发上，公司紧跟国家数字货币的推进节奏，加强团队、技术及产品的储备，加快推进公司数字人民币业务的应用场景创新和落地，探索更多的金融科技增值服务，提升经营效益。3、2022 年公司将继续全面加强对资金、研发、运营等各环节的精细化管理，强化全业务流程的风险管控，以全面预算为基础，加强现金流及资金链管控，提高存量资产产出效率和效益，大幅降低负债，不断增强公司盈利能力和业务核心竞争力。

#### **7. 作为保荐代表人，如何看待证通电子的成长价值？**

答：作为证通电子 2020 年非公开发行股票的保荐人和主承销商，我们深深体会到证通电子管理团队的高效务实、把握客户需求和行业发展趋势的卓越能力。公司坚持“以 IDC 基础设施、云计算和智能终端为特色的数字化服务提供商”的战略定位，积极推动公司 IDC 及云计算业务、金融科技业务做强做精，确保公司整体稳健发展。2021 年实现归属于上市公司股东的净利润 3,784.86 万元，比去年同期增长 108.34%；2022 年一季度公司实现归属于上市公司股东的净利润 1,137.46 万元，比去年同期增长 237.97%。（1）加速 IDC 及云计算主业的发展，提升增值业务盈利能力 一方面，公司 2021 年完成了非公开发行股票事项，募集资金总额超过 5.6 亿元，稳步推进“智慧光明云数据中心”的建设，提升公司 IDC 业务在粤港澳大湾区和中部地区的规模优势。另一方面，公司积极拓展“IDC+”业务，公司信创云服务产品实现和华为鲲鹏、飞腾、银河麒麟、统信、宝德等国产化软硬件厂商的互认证，进一步增强了公司赋能客户数字化和智慧化升级的综合服务能力。公司参与了湖南省信创云标准的制定工作，主导编写其中的多云纳管

模块。此外，公司联合长沙市数管局与华为在长沙云谷建设鲲鹏政务云全国标杆实验室，致力于成为全国政务云标杆，服务于长沙鲲鹏信息化产业上下游生态链纵深发展，形成长沙市政务云成果展示窗口。（2）紧抓金融信创和数字经济机遇，提升金融科技业务综合竞争力 公司依托现有技术和平台资源，为客户提供“硬件产品+软件平台+服务运维”为一体的自助科技综合解决方案；坚定做“终端+应用+服务开发”的全栈式解决方案提供商，进一步推进了在数字货币、供应链金融、鸿蒙 HarmonyOS 系统国产化安支付项目等创新项目上的战略布局和关键研究开发工作。公司 2021 年申请专利 33 项、获得专利授权 32 项，其中发明专利 9 项；参与起草发布 1 项标准。同时公司荣获“第二届深圳品牌百强企业”、“深圳知名品牌”等荣誉称号，并入选“2021 年深圳 500 强企业”榜单。综上所述，公司正在向“成为粤港澳大湾区最具影响力的 IDC 云计算服务商”的目标迈进，我们相信证通电子必将紧抓行业发展机遇，进一步增强盈利能力和全面竞争能力，为投资者带来更好的回报。

#### **8. 2022 年是否会持续增长？公司有哪些措施保障？**

答：2022 年一季度公司实现营业收入 28,267.49 万元，比去年同期增长 11.08%，实现归属于上市公司股东的净利润 1,137.46 万元，比去年同期增长 237.97%。2022 年公司定位于做“以 IDC 基础设施、云计算和智能终端为特色的数字化服务提供商”，积极、稳健、高效地发展业务，大幅降低负债，提高存量资产效率和资产效益，持续完善内控体系建设，为公司稳定、健康发展继续夯实基础。1、公司将继续稳步推进“IDC+生态”战略，扩大公司 IDC 业务在粤港澳大湾区和中部地区的规模优势和市场份额，大力推进数据中心资源在核心城市节点的扩容规划、市场销售等工作，不断优化数据中心运维管理平台，提升公司数据中心的上架率，加速数据中心订单效益的释放；同时，公司积极发展“IDC+”业务，不断加大研发投入，为客户提供定制化的云服务解决方案；全面推进“IDC+ 智慧城市”云服务产品在长沙、广州、湖北等区域的进行复制推广，进一步提升“IDC+”业务的产值规模。2、在信创产业发展和利用 OpenHarmony（开源鸿蒙）对现有金融终端产品的国产化替代的大背景下，公司将深耕鸿蒙技术，基于 OpenHarmony 进行金融类智能终端产品的创新，通过以技术创新推动产品和业务变革，在国产化替代和金融科技新浪潮中占据主动地位。公司将始终坚持差异化创新战略，在金融科技领域不断提升软件服务能力、业务创新能力及产品创新能力，通过采取精准

匹配差异化的市场策略，推动产品技术创新、服务及运营模式创新、应用场景创新。同时，公司将不断加大金融科技业务与“IDC+”业务的协同性，基于“IDC”、“云服务”对金融科技的自助终端产品、安全支付产品进行数字化赋能，推进“IDC+”类的智能终端、税控平台、惠农终端等重点新型支付产品的研发认证，并不断提升软、硬件及解决方案的综合营销能力，通过新产品的批量销售推广提升产品及服务的市场份额。此外，数字货币项目的研发上，公司紧跟国家数字货币的推进节奏，加强团队、技术及产品的储备，加快推进公司数字人民币业务的应用场景创新和落地，探索更多的金融科技增值服务，提升经营效益。3、2022年公司将继续全面加强对资金、研发、运营等各环节的精细化管理，强化全业务流程的风险管控，以全面预算为基础，加强现金流及资金链管控，提高存量资产产出效率和效益，大幅降低负债，不断增强公司盈利能力和业务核心竞争力。

#### **9. 公司在数字货币领域的研发进展如何？**

答：您好！数字货币项目的研发上，公司紧跟国家数字货币的推进节奏，加强公司的团队、技术及产品的储备。2021年公司继续围绕数字货币加密算法、数字钱包设备及其应用、数字货币支付模组及支付设备、数字货币收单设备等关键领域开展一套完整的数字货币安全支付方案研究工作，完成了智能POS、扫码设备全系列产品与数字人民币支付对接的应用开发，成功落地两家商户试点应用。公司正积极推进加油站、医疗健康、商超服务等更多场景的试点建设，探索更多的金融科技增值服务，提升经营效益。公司积累了丰富的数字货币开发经验，并已就相关研发成果提交了发明专利申请，目前正处于实质审查阶段，公司“基于区块链的数字货币智能支付终端关键技术研发项目”获得深圳市科创委2021年技术攻关面上项目的资助。

#### **10. 你好，信创的大背景下，公司金融科技业务有什么样的业务规划？**

答：您好！在信创的大背景下，公司将依托现有技术和平台资源，为客户提供“硬件产品+软件平台+服务运维”为一体的综合解决方案，重点把握银行存量的市场，同时在信创产业领域、智能语音交互应用、渠道类接入软件开发等新的业务领域进行市场布局。2021年公司已与统信建立了深度合作，完成了中国银行等大行的终端适配和产品试点工作，并在多家中小商业银行的信创产品市场拓展中取得突破进展。此外，公司加入了由工信部牵头组织的信创工委、人民银行牵头组织的金融信创生态实验室，成为成员单位，积极参与各工作组的工作和标

	<p>准的研讨。未来，公司坚定做“终端+应用+服务开发”的全栈式解决方案提供商，进一步推进了在数字货币、供应链金融、鸿蒙 HarmonyOS 系统国产化项目等创新项目上的战略布局和关键研究开发工作，并与公司自助科技业务的信创化进程相互赋能、协同发展，助力公司更快实现“发展成为金融科技领域自助、支付细分市场的头部企业”的中长期目标。</p> <p><b>11. 证通 2021 年 IDC 云计算业务的收入占比和毛利情况能不能具体说明一下？</b></p> <p>答：您好！2021 年公司 IDC 及云计算业务实现销售收入 73,605.81 万元，较上年同期增长 30.83%，IDC 及云计算业务收入占公司营收的比例为 58.65%。毛利为 23,692.41 万元，毛利率为 32.19%，主要原因系报告期内公司业务转型升级成效进一步显现，随着深圳光明云谷数据中心、长沙云谷数据中心、旗峰数据中心等数据中心机架上架率的稳定上升，公司 IDC 机架租赁业务的收入不断提升。</p>
附件清单	无
日期	2022 年 5 月 12 日