

证券代码：300084

证券简称：海默科技

海默科技（集团）股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：20220512

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
调研单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）参与公司2021年度业绩网上说明会的投资者
时 间	2022年5月12日（星期四）15:00-17:00
地 点	甘肃省兰州市城关区张苏滩593号公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼首席执行官：窦剑文 独立董事：方文彬 副总裁、财务总监兼董事会秘书：和晓登
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会公司就投资者主要关注问题进行解答，具体内容如下：</p> <p>Q1: 窦总，您好！请问公司在美国投资的6亿多人民币中，初始油气资产的储量有多少？占投资比例多少？现阶段油价已今非昔比，去年计提减值的评估价已不适用今年，公司应维护投资者的利益，重新请第三方机构评估最新估值，冲回去年的油气资产减值。</p> <p>A1: 投资者您好，根据《企业会计准则第8号——资产减值》第四章第十七条“资产减值损失一经确认，在以后会计期间不得转回。”与《企业会计准则第27号——石油天然气开采》第二章第七条“未探明矿区权益减值损失一经确认，不得转回。”公司相关油气资产减值无法冲回，谢谢！</p>

Q2: 请问公司今年业绩还会亏损吗?

A2: 投资者您好, 今年行业景气度回暖, 公司在手订单饱满, 公司将争取以一个好的经营业绩回报广大投资者, 谢谢!

Q3: 请问公司投入近 5 亿元的美国油气资产, 在原油和天然气价格如此高位全部计提, 在整个市场绝无仅有, 如果当时投入是真实的, 在资金相对困难的情况下, 就应该重新评估高位卖出变现, 为什么没有下一步动作?

A3: 投资者您好, 公司美国油气资产计提的时点是 2020 年 6 月, 彼时油价处于历史低位, 美国疫情蔓延。受美国新冠疫情的演变、国际油价下跌及国际政治经济形势的不利影响, 公司美国页岩油气勘探开发业务面临较大的经营风险, 公司管理层经过审慎判断, 做出不再向美国页岩油气勘探开发业务继续追加投资的决定, 公司一直在考虑择机出售美国资产, 谢谢!

Q4: 窦总, 您好! 公司是一家有核心技术的科技公司, 能够走到今天着实不易。希望贵公司今后信息公布公正、及时, 避免出现随意性。我们希望贵公司能成为中国股市中的正规高科技公司, 为国争光, 为股民创利。

A4: 投资者您好, 感谢您对公司的理解和建议。

Q5: 关于多相流量计想请教以下几个问题:

1、2021 年公司陆地和海洋平台的多相流量计营业收入有多少? 毛利率是多少?

2、2021 年公司水下多相流量计营业收入有多少? 毛利率是多少?

3、公司水下多相流量计单价是多少? 国外公司同类产品单价是多少?

4、公司水下多相流量计生产交付周期是多长时间?

5、水下多相流量计全球市场规模一年有多少? 国内

市场规模一年有多少？预计未来三年全球和国内市场规模有多少？

A5: 投资者您好, 2021 年公司陆地和海洋平台的多相流量计营业收入约 1.38 亿, 毛利率约 59%; 2021 年公司水下多相流量计营业收入约 2100 万, 毛利率超过 70%; 公司水下多相流量计单价 500 万-900 万不等, 国外同类产品单价约 1000 万元; 公司多相流量计交付周期大约为 1 年; 水下多相流量计全球市场规模目前一年约 20 亿人民币, 并逐年增长, 谢谢!

Q6: 请问公司本次增发是引入财务投资者还是战略投资者？

A6: 投资者您好, 本次公司预披露的是提请股东大会授权董事会按照简易程序向特定对象发行股票, 谢谢!

Q7: 为何清河机械还有思坦仪器的业绩在 2021 年还不见起色, 远远低于收购时期, 他们的经营状况还能回到巅峰吗？

A7: 投资者您好, 受疫情及中美贸易战影响, 上海清河和思坦仪器近年来业绩不及预期, 随着国际油价逐步攀升, 行业景气度回暖, 上海清河和思坦仪器业绩也在逐步恢复, 谢谢!

Q8: 海默的数字化业务是重点布局的项目, 为何年报里没有具体的经营数据? 形成规模化收入还需要多久呢?

A8: 投资者您好, 公司的数字化业务确为公司重点布局的业务, 目前正处于开发和油田现场试用阶段, 目前收入不多, 公司将进一步加大研发投入尽快实现规模化收入, 谢谢!

Q9: 请问多相流量计的市场总额有多大? 贵公司所占份额多少?

A9: 投资者您好, 公司年报中披露了详细的数据, 请

您查阅，谢谢！

Q10：公司 2022 年一季报披露“随着国际油价上涨，油气行业景气度持续提升，报告期公司在手订单 5.3 亿元，创近年来最好水平，为全年业绩奠定了基础。”请问公司 2020 年、2021 年同期在手订单有多少？往年同期最高水平是多少？谢谢！

A10：投资者您好，公司在手订单 5.3 亿，已占 21 年全年的 88%。面对行业复苏的有利局面，公司将加大市场开拓和新产品推广力度，力争扭转经营业绩，提升盈利水平，谢谢！

Q11：公司股价跌幅较大，有什么措施提振股价吗？

A11：投资者您好，二级市场股价波动，受多种因素影响，对公司而言，做好经营工作是我们的主要措施，谢谢！

Q12：请问窦总，公司油气资产中未探明的矿区权益指的是什么？是无形资产还是有形资产？2021 年年报该科目原值 1.4 亿中，Niobrara 联合作业中是多少？Permian 自主开发板块分别占比多少？谢谢。

A12：投资者您好，矿区权益分为探明矿区权益和未探明矿区权益。未探明矿区，是指未发现探明经济可采储量的矿区。未探明矿区权益属于油气资产组成部分。Niobrara 联合作业中约占 74%，Permian 自主开发板块约占 26%，谢谢！

Q13：公司主营业务季节性特征比较明显，一季度是淡季，四季度的营业收入占公司全年营业收入的一半左右。请问，公司签订订单是否也有季节性，大部分在一季度签订吗？

A13：投资者您好，因所属行业特征，公司的主营业务呈明显的季节性特征，因此公司的订单也有明显的季节性

特征，部分在一季度签订，谢谢。

Q14: 海默既然 All in 水下，拥抱数字化数字化，但年报里显示研发人员人数一直在降低（今年多了几个，但人数也比几年前低），请问到底是什么情况？

A14: 投资者您好，公司研发人员人数略有变动属于正常流动，总体来说近年核心技术团队保持稳定，谢谢！

Q15: 公司商誉不足 2 亿，是否今后接着计提？互动易平台投资者问题，是否能积极主动答复？贵公司出于什么原因不回答投资者股东人数问题？

A15: 投资者您好，公司商誉目前仅为 6742 万元；谢谢您的意见，公司将积极回复投资者提问。

Q16: 股价跌幅较大，难道不是因为贵公司业绩预告由盈利转亏损？二者之间是否有关联性？

A16: 投资者您好，二级市场股价的变动是受多种因素的影响，谢谢！

Q17: 国外的油田交易了没？现在的市值多少？每日产值多少？

A17: 投资者您好, 2021 年美国油气收入 1822 万元, 谢谢！

Q18: 今年油价上升，能冲回去年计提的减值，确认到今年收益中吗？

A18: 投资者您好，根据准则规定不能冲回，谢谢！

Q19: 公司增长乏力，业绩较差，有何措施。

A19: 投资者您好，展望新的一年，公司所处的行业景气度上升。公司将引入新的战略投资者，积极寻找其他融资途径优化公司资产和债务结构，面对行业复苏的有利局面，公司将稳固传统市场优势，积极调整业务结构、整合资源，加大市场开拓和新产品推广力度，同时，利用公司优秀技术团队的研发优势，通过新技术的应用和工艺改进

使产品在耐用性、精度、性能等方面不断提高，满足客户的产品开发需求，较好地把握行业趋势及产品功能的研发方向，精准卡位水下生产系统关键设备国产替代和行业数字化转型这两大优质赛道，力争扭转经营业绩，提升盈利水平，谢谢！

Q20：和总您好，您刚才回答水下多相流量计全球市场规模目前一年约 20 亿人民币，公司 2021 年水下多相流量计收入约 2000 万元，市场占比仅 1%。请问，公司水下多相流量计这一块业务未来的奋斗目标是达到多少规模？谢谢！

A20：投资者您好，21 年公司水下业务刚刚起步，只有 3 台设备确认收入，目前公司水下多相流量计在手订单已超过 10 台，并有部分项目在投标过程中，发展潜力巨大，公司力争几年内在水下多相流量计市场份额占到 10%-20%，谢谢！

Q21：海默年报提及要研发深海设备，迪威尔的主营业务也和深海设备有关，包括阀门，采油树等。请问海默旗下的清河机械有研发这些产品的计划吗？按理说海默的深海设备的科技含量远超迪威尔，可因为营收规模造成财务费用和研发费用占比太高，造成市值远低于迪威尔，不知未来营收可有改观？

A21：投资者您好，清河机械主要是压裂泵液力端、高压流体元件、高压管汇及相关部件，压裂泵液力端是压裂车三大模块之一，属于高值易损件，主要应用于油气探勘开发过程中对油气井的压裂作业，清河机械为公司精益加工的专精特新企业，谢谢！

Q22：窦总，您好！贵司的美国油气资产目前让人又爱又恨，请问管理层对其发展有何规划？是处置还是自营？说来很巧，贵司股票代码正好是我的生日，希望海默

可以越来越好！

A22: 投资者您好，受美国疫情及国际政治经济形势变化的影响，公司运营美国油气资产所需要的人员、资金等关键资源无法有效投入，公司油田生产和现场作业亦无法正常开展，使得公司在美国的页岩油气勘探开发业务无法可持续经营。同时，全球受疫情影响，原油需求大幅减少，国际油价持续下跌并且剧烈波动，严重影响到了公司美国页岩油气资产的经济性以及油气勘探开发业务的盈利能力和未来前景。因此，公司决定不再向美国页岩油气业务继续追加投资。根据《企业会计准则第 8 号-资产减值》、《企业会计准则第 27 号——石油天然气开采》及相关会计政策规定，公司对在美国的页岩油气资产进行了减值测试后，判断存在大幅减值，按照审慎原则，计提油气资产和在建工程（油井及相关设施）减值准备，谢谢！

Q23: 您好，请问计提美国的油气资产现在怎么样了？谢谢！

A23: 投资者您好，结合公司发展战略，页岩油气勘探开发业务不再是公司未来重点发展的不具有发展优势的核心业务。因此，公司管理层经过审慎判断，本着为全体股东负责的态度，做出不再向美国页岩油气勘探开发业务继续追加投资的决定。目前美国油气资产仅维持现有老井运营，每年收入接近 2000 万人民币，谢谢！

Q24: 董秘您好，之前互动易的回复挺及时的，为何这半年来迟迟不回复？希望能回归之前的好习惯。

A24: 投资者您好，感谢您的关注，我们将持续改进工作！

Q25: 油价翻了十几倍，我们的海麒业绩能有几倍？

A25: 投资者您好，今年行业景气度回暖，公司在手订单饱满，公司将争取以一个好的经营业绩回报广大投资

者，谢谢！

Q26：请问公司在美国的油气资产经营情况如何？在油气价格处于历史高位时，公司如何提升油气资产的利润？

A26：投资者您好，美国油气资产一方面维持现有油井的正常运营，另一方面公司也在积极寻找投资者择机出售该项资产，谢谢！

Q27：公司水下流量计取得批量订单，行业景气度逐步回暖，股价处于历史低位。请问窦总是否考虑过终止减持计划并择机增持，以彰显管理层对公司未来的信心。

A26：投资者您好，披露的预减持计划是基于本人的财务安排做出的，是否减持也会根据个人资金安排来确定，减持后会及时履行信息披露义务，谢谢！

Q28：22年再亏公司就退市了，您对公司有信心吗？

A28：投资者您好，公司所处的行业景气度上升。公司将引入新的战略投资者，积极寻找其他融资途径优化公司资产和债务结构，面对行业复苏的有利局面，公司将稳固传统市场优势，积极调整业务结构、整合资源，加大市场开拓和新产品推广力度，同时，利用公司优秀技术团队的研发优势，通过新技术的应用和工艺改进使产品在耐用性、精度、性能等方面不断提高，满足客户的产品开发需求，较好地把握行业趋势及产品功能的研发方向，精准卡位水下生产系统关键设备国产替代和行业数字化转型这两大优质赛道，力争扭转经营业绩，提升盈利水平，谢谢！

Q29：请问美国油气目前现状如何，公司如此缺钱为什么不重新评估高价卖掉呢？

A29：投资者您好，公司目前也在积极寻找意向买家，谢谢！

Q30：为什么不采用配股而非要低价增发？

A30: 投资者您好, 公司选择向特定对象发行股票是按照公司的实际情况来选择确定的, 谢谢!

Q31: 窦总目前持股比例是 17%多一点, 如果减持计划完成, 窦总持股比例就只有 12%左右, 会不会导致实控人发生变更?

A31: 投资者您好, 已披露的减持计划不会导致公司控制权发生变化, 谢谢!

Q32: 订单签订集中在哪个季度, 按过去多年的规矩一季度大概占比多少?

A32: 投资者您好, 订单集中在一季度签订, 占比不一定, 谢谢!

Q33: 财务总监您好, 请问贵公司 4.4 亿的应收账款中, 账期超过一年的有多少?

A33: 投资者您好, 截至 2021 年末公司应收账款余额 6.36 亿, 超过一年的应收账款余额为 2.37 亿, 谢谢!

Q34: 既然是业绩说明会, 那么请问公司为何多年来经营业绩一直这么差, 油价并不低啊。

A34: 投资者您好, 公司上市以来公司销售收入实际是大幅增长, 只是 2020 年受国际政治经济形势不断变化, 公司对美国页岩油气资产的经济性以及油气勘探开发业务的未来前景产生一定不利影响。上市公司根据相关会计政策规定, 对公司在美国的页岩油气资产计提资产减值准备, 导致 2020 年经营业绩大幅亏损, 谢谢!

Q35: 请问窦总, 公司既然希望争取成绩回报投资者, 问题是 22 年还会有计提这一类的亏损吗?

A35: 投资者您好, 公司油气资产和商誉 2020 年和 2021 年已根据审慎判断, 充分计提了减值准备, 谢谢!

Q36: 窦总您好, 海默的调研报告里提到在上海成立了水下设备技术团队, 这难道不意味着清河机械准备研发

深海设备吗，毕竟同在上海，而且清河机械的主营业务也是需要材料研究，和深海设备有一定相关性。

A36: 投资者您好，清河机械是以产品制造为主，我们目前实现交付的水下装备就是在清河加工制造的，在上海成立水下团队是为研发搭建的，谢谢！

Q37: 请问窦总，2021 年年报中未探明的矿区权益中原值减少 4580 万是什么原因？原值的减少一般是指出售或者毁损，但是权益谈不上毁损，减少的原值是否是因为对应资产的出售？

A37: 投资者您好，原值减少的原因主要是部分油气租约到期失效形成的损失。油气资产区块资产价值主要是包括油气租约和已开发生产井的支出。油气租约所授予的期限是固定的初始开采期限，一般是 3 到 5 年，按照租约约定若在初始开采期限内打井开采出油气或满足其他布井、开采等条件，则租约可以自动延长至油井开采枯竭期。如果油气开发商没有在约定的租期内打井、布井、开展生产作业或到期后支付续约的租金，则油气租约到期后将全部形成损失，谢谢！

Q38: 在美国的页岩油田，我们在那里学到技术吗？

A38: 投资者您好，公司在美国投资页岩油气开发，虽然因为各种原因对投资资产计提了减值准备，但是在美国页岩油气开发中学到了页岩油气开采新技术和解决方案，这是事实存在的，谢谢！

Q39: 您好，请问美国不再追加投资的油气田有出售打算吗？谢谢！

A39: 投资者您好，公司有出售美国油气资产的计划，谢谢！

Q40: 今年已有多少订单请用数据讲一下。

A40: 投资者您好，一季报公司披露在手订单 5.3 亿，

谢谢！

Q41：问题 1：既然看好公司发展前景，为何董事长要股价低迷时大副减持？问题 2：国资持续 22 个月没有批复，是否意味着公司确实有实质性经营问题，导致不被国资看好？问题 3：国资 22 个月都没有批复同意，贵司对引进新的战投有信心吗？大股东即将大副减持，新的战投对投资贵司有信心吗？

A41：投资者您好，披露预减持计划与看好公司发展无必然联系，减持是因为个人财务安排；国资审批 22 个月并没有对公司实质经营有什么质疑，到公司主动提出解除协议，本次审批都在正常进行中，只是对公司融资等产生了一定影响；解除本次控制权转让的系列协议，不会对公司发展带来不利，谢谢！

Q42：美国油田资产卖不卖，什么时间资产冲回？

A42：投资者您好，公司有出售油气资产的计划。根据《企业会计准则第 8 号——资产减值》第四章第十七条“资产减值损失一经确认，在以后会计期间不得转回。”与《企业会计准则第 27 号——石油天然气开采》第二章第七条“未探明矿区权益减值损失一经确认，不得转回。”公司相关油气资产减值无法冲回，谢谢！

Q43：公司是否有增发计划？有可能引入战略投资者吗？

A43：投资者您好，公司 4 月 23 日已公告《关于提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票的公告》；公司将继续推进引入新的战略投资者，积极寻找其他融资途径优化公司资产和债务结构，整合优势资源，实现公司长期可持续发展。

Q44：公司与中海油、中石油方面的合作，预计 2022 年度营业额会有多少？未来五年会不会有更深入的合作？

公司 2022 年能否实现正利润？

A44：投资者您好，今年行业景气度回暖，公司在手订单饱满，公司将争取以一个好的经营业绩回报广大投资者。未来公司将进一步深化和中石油、中海油、中石化等客户的合作，谢谢！

Q45：之前提到实控人变更审批迟迟未决影响了海默的投融资活动，那现在终止了，海默的投融资活动正常了吗？不会还有什么财务上的风险吧？

A45：投资者您好，目前公司投融资活动正常，谢谢！

Q46：公司说是要聚焦水下，目前有什么新的产品或者新技术吗？

A46：投资者您好，公司在现有水下多相流量计和水下湿气流量计产品基础上，正在研发相关水下生产系统系列设备，以确保在此领域的长期领先地位。公司目前在研发中的海洋油田水下尖端装备如下：

①水下沉箱漏油监测仪（中标中海石油（中国）有限公司北京研究中心项目），目前该项目已完成工程样机研制并正在进行各项试验，预计 2022 年 6 月完成所有研究任务并交付 2 套产品。

②水下 500 米温压表，该产品依赖进口，交货期长，目前该产品已完成核心电子学及软件开发和调试、原型样机制造，正在进行工程样机加工。

③水下化学药剂注入计量阀 CIMV，该产品目前依赖进口，交货期长，主要是保证水下流动安全，预计 2-3 年开发周期，目前已完成详细设计、材料及仪表采购、核心电子学及软件开发和调试等工作，正在进行工程样机加工。

④渤海航道区浅水多相流量计样机研制及产业化项目（甘肃省 2021 年度中央引导地方科技发展项目），目前已完成详细设计、采购、原理样机加工及测试、测试文件编

	<p>制等，并已由 DNV 完成 FMECA 和设计审核，即将进行工程样机加工和各项型式试验。</p> <p>⑤水下注水，注气流量计，为满足我国渤海及其它近海浅水水域大规模油气开发上产过程中对单相注水或注气流量的需求，本项目将研制一款适用于浅水的水下注水，注气流量计。目前已完成产品总体技术方案、详细设计、材料及仪表选型和采购等，即将进行工程样机加工和各项型式试验。谢谢！</p> <p>Q47：通过公开资料显示海默共有 929 人，人均年薪（含社保、公积金）14.57 万元/年，公司年收入 6.08 亿，销售费用 5949 万元，占收入近 10%，管理费用 7824 万元，占收入比近 13%，年人均产值 65.52 万元/人，每支付 1 块钱薪酬贡献 4.5 元营收，请问如何提升和改善经营管理能力和水平，在提升效能上有什么策略？</p> <p>A47：投资者您好，公司海外员工、研发人员占比比较高，一定程度上拉高了整体薪酬。面对行业复苏的有利局面，公司将稳固传统市场优势，积极调整业务结构、整合资源，加大市场开拓和新产品推广力度，力争扭转经营业绩，提升盈利水平，谢谢！</p> <p>Q48：窦总您好，尽管股价表现不尽如人意，但海默毕竟是一个有技术的公司，而且是真正的全球化企业。所以尽管我提了好多问题，却依然觉得海默是一家好公司。我觉得海默的价格确实被低估了，终止转让股份不是坏事，最好能引入中海油当战略投资者，海默需要更懂他的人。</p> <p>A48：您好，我们将认真研究，感谢您对公司的认可和建议。</p> <p>Q49：今年都有哪些机构到公司做调研？</p> <p>A49：投资者您好，有关投资者调研活动，公司都及时</p>
--	--

	<p>披露投资者关系活动记录表，请参阅，谢谢！</p> <p>Q50：忠心恳求窦总经营好公司，给投资者以回报。</p> <p>A50：投资者您好，做好公司经营是全体股东的共同意愿，也是公司经营管理者们的责任。我们将努力做好经营管理，提升盈利能力，争取以更好的经营业绩回报股东，谢谢！</p> <p>Q51：请问公司水下 3000 米流量计是否验收成功？</p> <p>A51：投资者您好，水下 3000 米流量计研发，2022 年 3 月 24 日已顺利通过课题内部验收，目前正在准备项目结题和最终验收，谢谢！</p> <p>Q52：请问机构调研一般是我们公司邀请调研还是机构主动调研？</p> <p>A52：投资者您好，一般是机构主动调研，谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 5 月 12 日