

证券代码：301006 证券简称：迈拓股份

迈拓仪表股份有限公司  
迈拓股份 2021 年度业绩说明会  
投资者活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：____（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	迈拓股份2021年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2022年5月13日 15:00-16:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台” <a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a> “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	主持人：迈拓股份 董事长，总经理：孙卫国 独立董事：茅宁 保荐代表人：梁勇 董秘，财务负责人：钱孝宇
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1.公司户用水表毛利率比汇中高出十几个百分点，然而成本中的折旧占比少并不是主要原因。难道是公司产品的设计结构特殊导致使用的原材料明显比汇中少吗？</b> 答：尊敬的投资者：您好，产品毛利率受多种因素影响，公司毛利率较高主要原因为公司产能利用率高、规模化效应及产品定位

等因素。

**2.孙总好，1、铜价前两年大幅上升，给行业带来了成本压力，请问孙总如何看待今年铜价的预期走势？2、在原材料价格出现大幅波动的情况下，请问公司与管件供应商如何调整、确定采购价格的？谢谢**

答：尊敬的投资者：您好，公司按照铜材市场的平均报价确定铜件价格。

**3.请问孙总您如何看待超声波水表的行业前景和竞争格局，会不会有更多新进入的公司加剧行业竞争。**

答：尊敬的投资者：您好，公司欢迎优秀同行共同开拓广阔市场。

**4.公司目前的主要竞争者是谁？如何评价汇中在小口径水表上的竞争力。**

答：尊敬的投资者：您好，公司欢迎优秀同行共同开拓广阔市场。

**5.公司今年有没有受疫情影响生产和发货？**

答：回复：尊敬的投资者：您好，公司目前生产一切正常，发货受疫情影响部分地区物流延缓和受限。谢谢！

**6.公司最近有没有组织调研和路演计划？**

答：回复：尊敬的投资者：您好，公司欢迎广大投资者来公司进行调研。谢谢！

**7.请问孙总目前水表行业超声波水表渗透率是多少？**

答：尊敬的投资者：您好，水表行业超声波水表渗透率目前尚未有权威机构统计数据，根据同行的年报数据测算超声波水表渗透率约为1%-2%。

**8.公司目前暖气表和超声波水表的占比分别是多少？是否还有增长空间？**

答：尊敬的投资者：您好，公司智能超声波水表占比约80%、超声波热量表占比约20%。智能超声波水表市场渗透率较低，未来市场空间广阔。

**9.目前超声波水表的核心部件是否全部是国产供应商，芯片紧张局面今年是否能解决？**

答：尊敬的投资者：您好，公司超声波水表的核心部件已全部实现国产替代，公司已和各家芯片供应商签订供货协议，芯片紧张问题已得到解决。

**10.请问孙总，水表产品的型号、品类繁多，很容易出现部分型号积压情况。请问公司在生产管理过程中，是怎样进行排产和库存管理的？在此情况下，公司的“存货—在产品”科目显著低于同行公司，请问公司在生产排产方面与同行差异主要原因是什么？管理层对此是如何理解的，谢谢！**

答：尊敬的投资者：您好，公司生产采用“以销定产”的模式，根据具体订单情况来进行排产。谢谢！

**11.去年以来，受上游锂矿涨价影响，锂电池价格多次上涨，作为水表的重要零部件。请问孙总，公司管理层对于电池价格上涨有什么应对，怎么对冲电池价格上涨带来的毛利影响？谢谢**

答：尊敬的投资者：您好，锂电池受上游锂矿涨价不断上涨，公司积极研发推广新产品（如：高分子材料的产品）来降低产品成本。谢谢！

**12.请问公司超声水表的铜结构件是自制还是直接从供应商采购加工好的成品？**

答：尊敬的投资者：您好，超声水表的铜结构件自制和外购相结合。谢谢！

**13.公司中标莆田的项目金额比较大，具有标杆性质，恭喜。请问该项目如按合同进度执行预计会在今年确认多少收入？另外请教关于生产安排方面的问题，由于该订单金额较高，公司会怎样调配产能以满足该订单的生产，如此大额的订单加入，对公司原有生产计划的排产会有什么影响？会不会因为大额订单的加入，导致生产出现拥挤进而造成生产成本上升的情况？**

答：尊敬的投资者：您好，目前该合同正在履行中，具体收入确认需根据具体的交货、验收等进度来确定。公司已提前对订单进行相关材料储备及制定排产计划。谢谢！

**14.请教财报方面的问题，21年报数据显示，汇中股份的原材料从起初的2800万增到9700万元（有两种说法，一是对22年业绩预期较好，二是多储备以应对原材料涨价影响），公司的原材料库存较年初没有变化，期末也只有5400万元。同为超声水表生产企业，规模体量相当，请问公司管理层对原材料储备是如何权衡的？**

答：尊敬的投资者：您好，公司根据自身的原材料库存情况进行合理备货，公司一直保持合理的库存储备，公司主要材料已与供应商达成供货协议，预计 2022 年原材料不会出现短缺的情况。谢谢！

**15.请问孙董，1、公司超声水表的传感器原件是否为影响水表性能的关键部件？2、传感器原件是外购为主还是自制为主，如是外购，进口件比例有多少。**

答：尊敬的投资者：您好，超声水表的传感器为水表的关键部件，公司传感器全部为自制。谢谢！

**16.请问孙总，小口径超声水表较传统智能水表 1.0 的价格还是高一些，影响了产品的普及推广。请问在超声水表的成本组成结构中，公司认为哪个部件有大规模降本潜力？公司未来会通过什么行动，积极去降低超声水表的成本？希望公司能学习特斯拉，通过多角度持续的降本努力，推动整个产业链降低成本，带动超声水表的跨越式发展，赢得行业领跑地位。**

答：尊敬的投资者：您好，小口径超声水表成本组成结构中主要材料管段可实现显著降本，公司正研发使用高分子材料降低产品的材料成本。谢谢！

**17.宁水集团在 21 年年报中，专门对超声水表的现状及问题进行了探讨，其中多次提到了超声水表在测量准确性、可靠性、行业大规模应用等方面的问题和困难。宁水作为行业龙头，请问宁水提出的这些技术和应用问题公司是如何看待的？公司目前的产品是否攻克了前述技术困难？如有，公司如果持续保持竞争优势？谢谢**

答：尊敬的投资者：您好，公司专门从事“超声波流体测量技术的研发和应用”已超过 16 年，相关测量及应用技术的积累已经具有足够的时间，公司超声水表批量化应用已超 7 年时间，市场反馈良好。谢谢！

**18.报告显示，公司的超声水表产品高度依赖 NB-IOT 网络技术，请问目前电信运营商的 NB-IOT 基站网络的推广、铺设情况如何？公司在实际展业过程中，如果遇到有 NB-IOT 网络无法覆盖的区域，请问公司如何解决？NB-IOT 网络的建设，是否是智能水表业务增长的重要约束因素？**

答：尊敬的投资者：您好，目前 NB-IOT 基站网络总体覆盖，少部分偏远地区尚未覆盖，无法覆盖地区通过“小无线”方案相结合来实现数据传输；NB-IOT 网络的建设不会成为智能水表业务增

	<p>长的制约因素。谢谢!</p> <p><b>19.今年的利润分配是否合适，是否与业绩增长相匹配?</b></p> <p>答：感谢您的提问，公司 2021 年度利润分配方案是结合公司的实际经营情况，着眼公司的持续稳定发展而制定，符合《中华人民共和国公司法》《中华人民共和国证券法》《公司章程》等法律法规有关利润分配的相关规定。谢谢!</p>
附件清单	无
日期	2022 年 5 月 13 日