

证券代码：300971

证券简称：博亚精工

襄阳博亚精工装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022 -004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	2021年度网上业绩说明会线上参加人员
时间	2022年05月12日 15:30-17:00
地点	
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 李文喜 董事、财务总监 康晓莉 独立董事 董敏 董事会秘书 钟声 长江证券承销保荐有限公司投资银行部副总监、保荐代表人 张硕
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 想请李董，谈谈今年公司总体的工作机会，对于今年的收入端以及利润端有什么计划吗？公司有什么举措来提升公司基本面的业绩。</p> <p>答：您好，公司将加大产品转型，加大内循环，提升公司的适应能力，谢谢！</p> <p>2. 想请李董事长解答一下，中小股东的疑惑，问何公司一季度业绩出现收入端和利润端都大幅下滑，主要原因是什</p>

么？公司有什么举措来提升公司的业绩呢，如何消除不利因素呢

答：您好，公司一季度收入端和利润端大幅下滑主要是受疫情影响、物流运转缓慢。公司将加大产品转型，加大内循环，提升公司的适应能力，谢谢！

3. 李董好，公司上市一年来，股价持续下跌，投资者亏损严重，信心严重不足，请问李董有什么具体举措来提升投资者的信心呢？公司是否能够采取譬如增持，回购等方案来提升投资者的信心呢

答：您好，首先公司通过建立市场本地化合伙人机制，提升公司快速响应的能力，增加产品和服务的价值；其次，公司在产业链上下游开展补链性的投资，增加公司业务发展的机会。我和公司经营团队对公司未来的发展很有信心！谢谢！

4. 请问董秘，公司受到疫情影响造成业绩下滑，公司有什么举措来扭转疫情不利影响呢？毕竟疫情已经持续两年多了，公司应该有所预案来应对疫情不利因素

答：您好，首先，公司通过建立市场本地化合伙人机制，提升公司快速响应的能力，增加产品和服务的价值；其次，公司在产业链上下游开展补链性的投资，增加公司业务发展的机会。谢谢！

5. 21年直接人工及材料成本增加2600万，结合每季度毛利率变化，第四季度下降很多，人工及材料是在4季度增长很多吗？为什么只在第四季度增长？我们的生产能力饱和后，会把部分订单转给第三方代生产吗？如果有这种成本在报表中是体现在外协费用吗？这种比例会是多少？会不会造成年度成本增高毛利率下降？

答：您好，公司不同产品收入确认在每个季度不一定是均衡的，公司产品毛利率按产品分类也有所差异，导致分季度部分主要财务指标出现了较大差异，但是从年度来看，公司2021年度销售毛利率为48.69%，同比变动幅度会更平稳一些。谢谢！

6. 面对2022年的复杂环境，公司股价已跌近发行价，公司有没有考虑回购股票，股权激励等稳定措施来提升公司知名度和影响力；作为小市值流通盘也少，去年上市募资后资本公积大幅增加，公司有考虑股权转让吗？

答:您好，感谢您的建议，我们一定认真考虑，请关注公司公告，谢谢！

7. 李总和记着谈话时讲过今年一季度的订单就和去年全年的订单接近，为什么已发布的2022年一季度业绩比去年一季度的业绩还差许多，业绩这么差和李总与记者的谈话发布的信息偏差这么大的原因是什么？

答:您好，公司内部生产紧张有序，但因为疫情反复，人员、物资流动和业务运营受到较大的影响。谢谢！

8. 财总您好，公司2021年营收为3.92亿元，同比增长7.78%，归母净利润8577.33万元，同比增长2.36%，公司去年的业绩驱动力是什么？

答:您好，公司的业绩驱动力为产品技术与投资。谢谢！

9. 21年直接人工及材料成本增加2600万，结合每季度毛利率变化，第四季度毛利率下降很多，人工及材料是在4季度增长很多吗？为什么只在第四季度增长？我们的生产能力饱和后，会把部分订单转给第三方代生产吗？如果有这种成本在报表中是体现在外协费用吗？这种比例会是多少？会不会造成年度成本增高毛利率下降？

答:您好，公司不同产品收入确认在每个季度不一定是均衡的，公司产品毛利率按产品分类也有所差异，导致分季度部分主要财务指标出现了较大差异，但是从年度来看，公司2021年度销售毛利率为48.69%，同比变动幅度会更小一些。公司生产模式未发生变化。谢谢！

10. 1、2021年四季度，民用零部件、军用零部件的毛利率下降的原因，未来是否会恢复到之前水平？ 2、2022年一季度，未交付产品何时可以交付？

答:您好，公司不同产品收入确认在每个季度不一定是均衡的，公司产品毛利率按产品分类也有所差异，导致分季度

部分主要财务指标出现了较大差异，但是从年度来看，公司2021年度销售毛利率为48.69%，同比变动幅度会更平稳一些。关于2022年一季度，未交付的产品，我们会积极关注疫情动态，加强应对措施。谢谢！

11.1、根据订单，能否预计2022年业绩； 2、博亚精工今天总市值19.32亿，市盈22倍，行业进口替代，军工占36%，从最高点54元跌到20元，跌幅60%；公司对股价有没有考虑？对比了一下，公司股价在创业板是严重低估，这方面公司有什么考虑？

答：您好，公司会积极让市场认知博亚公司的价值，谢谢！

12. 公司的零部件产品去年的生产量同比降低17.24%，而公司该产品的毛利率高达51.62%，毛利率如此高的产品公司为何还降低产量了？是什么原因导致的产量变低？

答：您好，博亚公司越来越追求产品的一体化解决方案，会对产品寿命大幅改善，同时价值提升明显。谢谢！

13. 特种装备配套零部件类产品占主营比重为36.79%，同比降低10.09%，请财总解释变化原因。

答：您好，目前产品市场和结构发生变化。谢谢！

14. 面对2022年的复杂环境，公司股价已跌近发行价，公司有没有考虑回购股票，股权激励等稳定措施来提升公司知名度和影响力；作为小市值流通盘也少，去年上市募资后资本公积大幅增加，公司有考虑股权转让吗？

答：您好，感谢您的建议，我们一定认真考虑，请关注公司公告。谢谢！

15. 董秘好，年报称公司核心竞争力集中表现为“特、精、专”的产品属性，请问贵司属于专精特新企业么？

答：您好，博亚公司已经是省级的专精特新企业，目前正在积极申报国家级专精特新。谢谢！

16. 问：李总，能对2022一季度以及全年作一下已签订单的变化说明吗？

答：您好，公司生产经营正常，谢谢！

17. 机械装备制造类产品去年的营收占比33.96%，同比增加29.09%，是何原因引起的市场需求变化？

答:您好，目前产品市场和结构发生变化。谢谢！

18. 董秘您好，贵司去年华北地区的营收占比38.6%，同比降低14.44%，下降原因是什么？华北作为贵司的主营市场，对此有何应对策略？

答:您好，目前产品市场和结构发生变化。谢谢！

19. 李总能谈一下2021年公司主流产品在国内外市场竞争中的地位和份额吗？

答:您好，公司主营产品在国内外市场中的地位有所提高，谢谢！

20. 公司的特种车辆105KW电驱动产品研发与应用项目预计什么时候投产？该产品预计会为电机的动能带来多大的提高？

答:您好，公司的新产品项目严格按照开发计划进行，谢谢！

21. 公司受疫情影响未交付的订单金额约多少？

答:您好，公司内部生产运营正常，谢谢！

22. 董秘好，贵司的破鳞辊新材料技术应用项目的核心技术壁垒是什么？该产品如何带动公司市占率的提高？

答:您好，公司该项目样件完成之后，后续将继续完善并拓展市场，谢谢！

23. 尊敬的董秘，贵司薄壁件导材激光熔覆智能形性调控工艺研究与系统开发项目的工艺技术竞争力是什么，如何形成智能化？

答:您好，公司的新产品项目严格按照开发计划进行，将围绕技术经济效益优化工艺技术和投资，并围绕智能化持续完善。谢谢！

24. 董秘好，特种装备配套零部件是否涉及飞机零部件业务？

答:您好，航空航天领域是公司一直大力拓展的领域，目前有一定的合作。谢谢！

	<p>25. 公司募资建设的3条生产线，2022底会能先完成1条吗？年会会投入生产吗？</p> <p>答:您好，公司募投项目按照计划进行，受疫情影响存在一定的不确定性，谢谢！</p> <p>26. 尊敬的董事长，我国是制造业进口大国，核心装备和器件基本以进口为主，在“差异化进口替代”上，贵司有何规划？</p> <p>答:您好，公司已经在很多核心装备及器件上进行了替代进口的开发，公司将继续加大研发投入，谢谢！</p> <p>27. 投资者询问和公司披露订单签订情况并不违规，一些公司是主动公开披露的如中国建筑，希望李总能将数据向投资者公开披露，尤其中小投资者在了解公司真实信息方面处于弱势，希望公司能向所有投资者在这个公开场合如实认真公开这些信息而不是故意避而不谈。</p> <p>答:您好，感谢您的建议，也欢迎您及其他投资者到公司实地考察，感受公司积极的氛围！谢谢！</p> <p>28. 关键零部件类产品主要应用于哪些场景？主要是哪些产品？</p> <p>答:您好！公司关键零部件主要作为板带成形加工精密装备产品体系的重要支撑产品，特装配套零部件主要用于特种车辆传动系统。具体请参见招股说明书（注册稿）P146-148。谢谢！</p> <p>29. 董秘好，公司去年的销售费用2377.51万元，同比增长22.37%，主要原因是什么？</p> <p>答:您好，公司为未来加大了对营销人员的储备和培养，谢谢！</p>
附件清单（如有）	
日期	2022年05月12日