

江苏华兰药用新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2021年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022年05月13日15:00-16:30
地点	价值在线（ www.ir-online.cn ），采用网络互动方式举行
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 华一敏 独立董事 刘力 保荐代表人 邹晓东 副总经理、财务总监 徐立中 副总经理、董事会秘书 刘雪
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 我中了新股上市就亏，但我觉得公司业绩还不错，一次又一次买入，可越来越亏，这样给我们投资者带来很大的损失。不应该呀。作为上市公司没有一点措施吗？</p> <p>答：投资者您好，公司一直非常关注二级市场股价的走势，重视对投资者的回报，但股价受宏观经济、国际形势、战争、二级市场投资者情绪等多种因素影响。公司上下将全力以赴地做好经营工作，坚持做好短、中、长期的战略规划，同时持续提</p>

升竞争力，不断优化经营管理水平；继续做大做强主业，持续投入研发，拓宽产品销售，以业绩持续的增长来增强市场对公司的信心。谢谢！

2. (1) 股价如此下跌，跟发行价过高有关？(2) 公司超发18亿元，为什么宁可去买理财产品，而不进行回购注销，以提升股票价值来稳定股价？(3) 疫苗接种全国33.5亿剂次，还有输出国外的，公司业绩为什么不能超预期？是不是产品所占份额严重不足？

答:投资者您好！(1) 公司发行价格是剔除最高报价后网下投资者报价的中位数和加权平均数以及剔除最高报价后公募基金、社保基金、养老金、企业年金基金、保险资金报价中位数和加权平均数的孰低值为58.0826元/股，最终定价为58.08元/股，不超过“四数孰低”。根据确定的发行价格，网下发行提交了有效报价的投资者数量为413家，管理的配售对象个数为7,857个，占剔除无效报价后配售对象总数的74.96%，对应的有效拟申购数量总和为5,264,770万股，占剔除无效报价后申购总量的69.38%。(2) 为提高资金使用效率，在确保不影响募集资金投资项目建设和公司正常运营的情况下，公司使用暂时闲置募集资金和自有资金进行现金管理，以更好的实现公司现金的保值增值。公司追求长期稳健经营，公司管理层及全体员工一心围绕主业谋发展，面向未来，公司全体员工充满信心，对公司的持续发展态势长期看好。未来如有相关回购计划，公司将按照证监会及交易所的相关规定进行信息披露。(3) 2021年度，公司药用胶塞年均总销量为67.16亿只，其中覆膜胶塞销量11.72亿只。根据中国医药包装协会的说明，公司覆膜胶塞产品市场占有率居行业前列。谢谢！

3. 公司上市时，因为对华兰公司及其行业过分信任，造成现在严重的市值亏损。现在想问的是公司是否像股价表现的那样：粉饰上市业绩下滑？市值高估前景暗淡？希望公司高层能怀着最后的一丝良知如实奉告，不要除了做秀就是忽悠！谢谢！

答:投资者您好！公司经营业绩均经过专业审计机构审计，具

体情况您可以关注公司2022年4月25日披露于巨潮资讯网的《2021年年度审计报告》（大华审字[2022]005696号）。

公司专注于直接接触注射剂类药用包装材料的研发、生产与销售，主要产品包括覆膜胶塞、常规胶塞等。经过近三十年的发展与创新，公司已在药用胶塞行业内形成较强的竞争优势，是行业内药用胶塞产品种类丰富、拥有高质量规模化生产能力的企业之一。2018年、2019年、2020年和2021年，公司营业收入保持增长趋势，实现营业收入43,356.15万元、45,974.59万元、44,632.26万元和82,086.69万元；实现归属母公司股东净利润分别为8,606.14万元、9,517.40万元、8,135.81万元和21,601.92万元，业务发展状况较好。公司属于药用包装材料的细分行业，药用胶塞与下游医药产业紧密相关，市场容量较大且持续，前景良好。2022年一季度内，国内新冠疫苗的接种人（份）数大幅下降，同时今年2月至今奥密克戎及其变异病毒在全国各地频繁爆发，各地政府坚持动态清零，保持疫情防控常态化，全国多地的药厂停产、医院停诊现象普遍；为了阻断物流引发的疫情传播，各地加强了对物流的检疫和消杀，以致物流运营效率有所降低，公司的发货也受影响。上述综合因素致使公司一季度毛利率较高的新冠疫苗用胶塞和覆膜胶塞的销售量大幅下降。公司股价波动受多种因素影响，但是长期一定是和公司长期发展强相关。当前公司生产经营正常，对公司管理层来说，最重要的是集中精力把业务做好。公司业务保持健康、良性增长，才是对投资者权益的最大保护。谢谢！

4. 4月份5月份经营情况以及上半年业绩，是否大幅下降？

答:投资者您好！公司目前生产经营状况正常，半年度业绩情况请关注后续披露的半年度报告。谢谢！

5. 请问全国现在有多少同行业的公司？比较公司有什么竞争优势？

答:投资者您好！目前，国内药用胶塞市场的同行业公司有华强科技、盛州医药、山东药玻、翱翔科技、华能橡胶等。在国内同业竞争企业当中，华兰股份具有较高的行业知名度，是中

国医药包装协会药用胶塞专委会主任单位，公司1993年取得了丁基橡胶医用瓶塞注册证，同时是国内最早取得覆膜胶塞注册证并实现生产的药用胶塞生产企业之一。其次公司的核心产品市场占有率位居行业前列，而且由于国内覆膜胶塞发展时间较晚，能够批量生产覆膜胶塞而且产品质量比较稳定的厂家并不多，并且凭借自身研发积累已形成多项核心专利及工艺技术，与众多知名、主流的医药企业客户群体达成了长期深度合作。谢谢！

6. 今年公司怎么分红啊，什么时候分红？

答:投资者您好！公司经董事会审议通过的2021年利润分配预案为：以134,666,667股为基数，向全体股东每10股派发现金红利7元（含税），送红股0股（含税），以资本公积金向全体股东每10股转增0股。公司将在2022年5月20日召开2021年年度股东大会，待相关议案审议通过后，公司会在规定的时间内实施股利分配。谢谢！

7. 我们小股民看好你公司从中奖到后继买入已十几万，可天天跌损失太多了！问公司有什么举措吗？

答:投资者您好！公司一直非常关注二级市场股价的走势，重视对投资者的回报，但股价受宏观经济、国际形势、战争、二级市场投资者情绪等多种因素影响。公司上下将全力以赴地做好经营工作，坚持做好短、中、长期的战略规划，同时持续提升竞争力，不断优化经营管理水平；继续做大做强主业，持续投入研发，拓宽产品销售，以业绩持续的增长来增强市场对公司的信心。谢谢！

8. 你好：我想咨询下华兰股份的覆膜胶塞产品的相关问题，21年华兰销售的覆膜胶塞，占全国各大药企的百分比是多少？同行的竞争是哪些公司？

答:投资者您好！2021年度，公司覆膜胶塞销量11.72亿只。根据中国医药包装协会的说明，公司覆膜胶塞产品市场占有率居行业前列。同行业竞争公司有华强科技、盛州医药、山东药玻、翱翔科技、华能橡胶等。谢谢！

9. 公司现在的核心技术都是自主研发吗？

答:投资者您好！是的，凭借多年积累的技术工艺经验，公司已自主积累并掌握了一系列优质的配方和生产技术工艺，形成了公司特有的核心技术，可规模化生产质量稳定的药用胶塞产品，并可根据客户需求和新型药品、药物特性对包装的要求研制配方，为客户提供满足技术要求和功能性要求的产品，保证药品使用安全。谢谢！

10. 请问华董事长如何看待未来行业的竞争格局？

答:投资者您好！未来随着行业的持续发展，行业内企业的竞争格局将日趋分化，中小规模的企业缺乏核心竞争优势，在低端市场激烈的竞争环境中将最终退出市场；行业内一定是坚持自主研发、掌握核心技术的优质药用胶塞企业将逐步占领更多市场份额，在中高端市场集中度将进一步提高。这也是未来我国药用胶塞行业逐步做大做强、逐渐实现进口替代及海外出口、成为全球医药企业药用胶塞供应基地的关键。谢谢！

11. 这么多上市破发的并不多，当初我不断加仓原因，就是看好贵公司与医药新冠检测有关联，盖子利润应该不错，它是易耗品。真的应该珍惜我们认可你们公司的股民！请问贵公司有什么新的思路吗？

答:投资者您好！公司一直非常关注二级市场股价的走势，重视对投资者的回报，但股价受宏观经济、国际形势、战争、二级市场投资者情绪等多种因素影响。公司上下将全力以赴地做好经营工作，坚持做好短、中、长期的战略规划，同时持续提升竞争力，不断优化经营管理水平；继续做大做强主业，持续投入研发，拓宽产品销售，以业绩持续的增长来增强市场对公司的信心。谢谢！

12. 贵公司现在股价下跌了这么多，你们大股懂有没有考虑回购啊！！

答:投资者您好！未来如有相关回购计划，公司将按照证监会及交易所的相关规定进行信息披露。谢谢！

13. 贵公司领导你们好，贵公司股价持续下跌，贵公司领导对

公司股价破发和持续下跌有什么有力措施？有没有采取措施提升股价？请贵公司正面回答贵公司股价破发和持续下跌的原因？

答:投资者您好！公司一直非常关注二级市场股价的走势，重视对投资者的回报，但股价受宏观经济、国际形势、战争、二级市场投资者情绪等多种因素影响。公司上下将全力以赴地做好经营工作，坚持做好短、中、长期的战略规划，同时持续提升竞争力，不断优化经营管理水平；继续做大做强主业，持续投入研发，拓宽产品销售，以业绩持续的增长来增强市场对公司的信心。谢谢！

14. 公司股票一直在跌，如何提升投资者信心？有啥具体计划么？

答:投资者您好！公司一直非常关注二级市场股价的走势，重视对投资者的回报，但股价受宏观经济、国际形势、战争、二级市场投资者情绪等多种因素影响。公司上下将全力以赴地做好经营工作，坚持做好短、中、长期的战略规划，同时持续提升竞争力，不断优化经营管理水平；继续做大做强主业，持续投入研发，拓宽产品销售，以业绩持续的增长来增强市场对公司的信心。谢谢！

15. 你好，目前还有新冠疫苗瓶塞的订单吗，有哪些客户？北京生物的订单现在恢复了吗

答:投资者您好！公司目前有在执行新冠疫苗用胶塞订单。其他未公开重大信息，公司将按照证监会及交易所的相关规定进行信息披露，请关注公司后续的公告。谢谢！

16. 公司的上下游行业的有哪些，关联性如何？

答:投资者您好！药用包装材料行业的上游行业主要为橡胶、煅烧高岭土、化工原料等行业。上游原材料、生产设备的供求关系、质量水平对行业的发展和盈利水平有一定的影响。具体到药用胶塞行业，由于国内目前的丁基橡胶产品质量大多难以达到生产药用胶塞所需原材料的标准，因此，药用胶塞生产企业为保证产品质量，一般会采购进口卤化丁基橡胶。此外，国

内生产企业所使用的高端生产设备也在一定程度上存在对国外企业的依赖。下游主要为各类制药、保健品、医疗采血和医药耗材类等医药大健康产业。谢谢！

17. 公司业绩从财务报表上看还可以，股价持续下跌的原因公司是否该从内部经营管理上找原因，为何机构及其他投资者对公司的股票不怎么关注，对股民的提问不及时以没有认真对待，简单应付了事。以没机构对公司进调研，对公司的经营情况，市场环境，发展前景等向社会公众广而告之，股价怎么不下跌，如此下去怎么对得起买公司股票股民？给广大股民造成损失你们安心吗？

答：投资者您好！公司历来认真对待每一位投资者的提问。公司上下将全力以赴地做好经营工作，坚持做好短、中、长期的战略规划，同时持续提升竞争力，不断优化经营管理水平；继续做大做强主业，持续投入研发，拓宽产品销售，以业绩持续增长来增强市场对公司的信心。谢谢！

18. 使用超募资金扩大预充式医用包装材料产能，主要应用于哪方面，是不是也是药塞，还是新产品？目前的产能不能满足吗？扩大的产能是否有客户来购买了？

答：投资者您好！关于使用部分超募资金投资扩大预充式医用包装材料产能项目涉及的主要产品类目有笔式注射器用铝盖、预灌封包材，产品主要应用于胰岛素注射笔垫片/活塞制品、预灌封注射器活塞、护帽制品、环烯烃共聚物和环烯烃聚合物（COC、COP）等。公司目前没有足够的预充式医用包装材料产能，因此需要扩大产能。随着国内疫苗接种的推广，国内预灌封注射器供应紧张，现有生产能力不能及时满足市场需求，亟需扩产。预灌封注射器是近年来国际高端制剂药品所广泛采用的新型包装方式，已被广泛应用于疫苗等生物制剂产品包装以及急救药物制剂的包装。长期看，随着我国疫苗等生物制药产业的发展，各类创新药物的增加，以及预灌封注射器认可度的进一步提升，预计未来预灌封注射器的需求必保持增长态势，需求量大。糖尿病作为全球性慢性疾病，全球患者人数

持续增长。中国庞大的人口基数，叠加随着近年来物质生活水平的提高，糖尿病发病率不断增加，胰岛素作为糖尿病治疗的重要药物，我国胰岛素市场非常巨大，带动胰岛素注射器等市场规模持续扩容。随着材料技术的发展，越来越多的特种塑料包装被用于口服液、注射剂的包装，其中环烯烃共聚物和环烯烃聚合物（COC、COP）新兴材料市场前景广阔。环烯烃共聚物和环烯烃聚合物（COC、COP）可实现超高纯度，其惰性性质可防止干扰反应和分析，同时它的光学性能可达到91%的清晰度，并具备优良的UV透明度和低双折射。它具有高度的设计自由度，可进行注塑成型加工，可浸出物和可萃取物极低，且以其非极性、低反应性表面等特性，成为药品包装的可靠选择。COC、COP材料除符合美国、欧洲、日本药典外，亦获得了美国FDA的DMF备案号，COC、COP材料也通过了国家药审中心的备案。本项目具有良好的市场发展空间，且未来市场发展潜力较大，回报前景良好。预充式包材市场需求旺盛，待产能建设完成后，公司将积极开拓市场，以提高公司的利润水平，增强公司盈利能力，从而促进公司的可持续发展，进一步提高公司的核心竞争力。公司后续如与客户签署达到披露标准的合同，也将按照证监会及交易所的相关规定，履行信息披露。谢谢！

19. 公司目前业务所覆盖的区域有哪些？

答:投资者您好！目前公司的业务区域包括国内及韩国、埃及、俄罗斯、巴基斯坦、土耳其、越南、乌克兰、意大利、印度、印度尼西亚、阿根廷、孟加拉国等国家和地区，谢谢！

20. 华总您好！贵公司产品在国内上市公司竞争对手都有哪些公司，华兰股份在主营产品处于行业什么地位？

答:投资者您好！公司目前国内同行业上市公司有华强科技、山东药玻等。2021年度，公司药用胶塞年均总销量为67.16亿只，其中覆膜胶塞销量11.72亿只。根据中国医药包装协会的说法，公司覆膜胶塞产品市场占有率居行业前列。谢谢！

21. 华兰股份最新的股东户数是多少？

答:投资者您好！公司会在定期报告中披露特定时点的股东人

数。考虑到保证所有投资者可以公平获得股东人数信息，其他时点的股东人数不便对外披露，请您理解。谢谢！

22. 请问公司技术人员有多少？

答:投资者您好！据《2021年年度报告》公告，2021年技术人员总人数为104人，占总人数比例12.08%。谢谢！

23. 公司股价持续下跌虽然有市场原因，但更重要的是公司内部的原因。当前市场环境情况下有些公司的股价持续上涨哪又怎么解释？

答:投资者您好！公司上下将全力以赴地做好经营工作，坚持做好短、中、长期的战略规划，同时持续提升竞争力，不断优化经营管理水平；继续做大做强主业，持续投入研发，拓宽产品销售，以业绩持续的增长来增强市场对公司的信心。谢谢！

24. 疫情之下，公司订单情况如何？

答:投资者您好！一季度受疫情以及物流管控等因素影响，订单短期有所承压。谢谢！

25. 公司未来持续经营能力怎么样？

答:投资者您好！公司专注于直接接触注射剂类药用包装材料的研发、生产与销售，主要产品包括覆膜胶塞、常规胶塞等。经过近三十年的发展与创新，公司已在药用胶塞行业内形成较强的竞争优势，是行业内药用胶塞产品种类丰富、拥有高质量规模化生产能力的企业之一。2018年、2019年、2020年和2021年，公司营业收入保持增长趋势，实现营业收入43,356.15万元、45,974.59万元、44,632.26万元和82,086.69万元；实现归属母公司股东净利润分别为8,606.14万元、9,517.40万元、8,135.81万元和21,601.92万元，公司业务发展状况较好。公司管理层认为，公司下游主要面向医药行业领域，该等市场规模未来仍将保持稳定增长，因此公司未来业务具有良好的成长性。公司目前具有较强的市场竞争力，且未来业务发展战略清晰，同时能够积极应对和防范各种不利风险因素，具备良好的持续盈利能力。谢谢！

26. 公司的募投项目现在进展到哪里了？

	<p>答:投资者您好!公司募投项目在正常建设中,具体情况您可以关注公司披露的2021年度募集资金存放与使用情况的专项报告(公告编号:2022-035)。谢谢!</p> <p>27. 请问近期多地疫情频发,对公司生产经营和销售物流是否产生较大影响?</p> <p>答:投资者您好!2022年一季度内,国内新冠疫苗的接种人(份)数大幅下降,同时今年2月至今奥密克戎及其变异病毒在全国各地频繁爆发,各地政府坚持动态清零,保持疫情防控常态化,全国多地的药厂停产、医院停诊现象普遍;为了阻断物流引发的疫情传播,各地加强了对物流的检疫和消杀,以致物流运营效率有所降低,公司的发货也受影响。上述综合因素致使公司一季度毛利率较高的新冠疫苗用胶塞和覆膜胶塞的销售量大幅下降。谢谢!</p> <p>28. 公司股价一直处于下行区间,公司在注重发展的同时是否应该主动披露积极信息?希望贵公司能持续发展越来越好,也希望贵公司能切实依据实际情况维护投资者权益。</p> <p>答:投资者您好!公司股价波动受多种因素影响,但是长期一定是和公司长期发展强相关。对公司管理层来说,最重要的是集中精力把业务做好。公司业务保持健康、良性增长,才是对投资者权益的最大保护。谢谢!</p> <p>29. 请问公司有什么维护股价的措施呢?</p> <p>答:投资者您好!对公司管理层来说,最重要的是集中精力把业务做好。公司业务保持健康、良性增长,才是对投资者和股价最大的支撑。谢谢!</p> <p>30. 为何公司不回购</p> <p>答:投资者您好!未来如有相关回购计划,公司将按照证监会及交易所的相关规定进行信息披露。谢谢!</p> <p>完全重复问题不做重复记录。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022年05月13日

