

证券代码：300153

证券简称：科泰电源

上海科泰电源股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与科泰电源 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 13 日（星期五）15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长：谢松峰；董事、总裁：周路来；独立董事：赵蓉；董事会秘书：徐坤。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2022 年 5 月 13 日（星期五）15:00-17:00 在全景网投资者关系互动平台采用远程网络方式举行 2021 年度网上业绩说明会，与投资者进行文字沟通和交流。主要内容如下：</p> <p>【董事长致辞】</p> <p>各位尊敬的投资者：</p> <p>大家下午好！很高兴各位能拨冗参加此次网上交流会。</p> <p>公司在 4 月 27 日发布了 2021 年年度报告，全年实现营业收入 9.53 亿元，归属于上市公司股东的净利润 844.13 万元，较上年同期均实现较好增长。</p> <p>电力设备业务方面，2021 年，基于国内外宏观环境，得益于数据中心、5G 建设、集成电路等细分市场机遇，公司发挥自身优势，收入规模实现良好增长。但受上下游挤压及行业</p>

内竞争加剧等因素影响，公司利润水平有所降低，行业竞争面临一定的压力和挑战。在此情况下，公司从内部外部两方面着力，对外稳固通信、数据中心等优势行业和关键重点客户业务，加大力度拓展细分市场业务，提供工程安装、后市场服务、输配电、专用车等一揽子产品服务解决方案；对内实施精细化管理、利用数字化手段提高效率，并着重打造供应链生态、加强技术能力建设等工作。

新能源业务方面，精虹科技在继续做好补贴回收、债权债务清理等前期遗留事项跟进处理的基础上，对市场进行了初步的规划和有益的探索，以电池系统制造（模组+BMS）和产品成套作为业务切入点，将业务方向定位于小动力电池、储能等领域，年内完成了产线的重新安装调试工作，积极对接供应商资源，取得部分订单并完成了样机的生产交付工作，为后续业务的正式开展准备条件。

投资业务方面，科泰安特优年内取得营业执照，完成了厂房改建、人员招聘培训、试生产等准备工作，并于下半年进入正常生产阶段。大众青浦小贷积极应对宏观经济变化，严格控制和及时处理业务风险，对贷款进行合理管理和积极催收，不断提高贷款质量，稳健开展经营工作。同时，公司对已投项目智光节能进行了必要调整。

未来，公司将继续按照“一主两翼、投资助推”的战略，依托主业优势，紧密围绕能源业务领域，巩固基础，稳固业绩，关注未来发展方向，为新领域拓展蓄能。主业方面，公司将集中优势资源，巩固电力设备制造业务，进一步提升工程安装、后市场服务等能力，由产品制造提供商提升为综合能源系统方案供应商；两翼业务方面，公司将拓展沼气、伴生气等新能源领域业务，积累和提升技术水平；抓住储能市场机会，开拓供电侧、用户侧等储能业务；在做好现有业务的同时，公司将积极关注新的业务方向和投资机会，以内生性发展和外延性投资

助推公司长期可持续发展。

公司的发展离不开各位股东的支持。在接下来的两个小时里，我们将和各位股东分享我们对于公司经营管理的思考和看法。同时，也非常期待各位能就公司的发展提出宝贵的建议，共同推进公司持续稳定发展。谢谢！

问题 1：目前公司产品与国际品牌的产品有哪些优势？

答复：投资者您好！公司作为行业内少数几家国内上市企业，经过多年发展，在技术、渠道、品牌、项目经验、资本实力等方面积累了竞争优势，公司与众多国际国内知名发动机和发电机厂商建立了长期稳定的伙伴关系，包括德国 MTU、日本三菱重工、瑞典沃尔沃遍达、潍柴动力、玉柴股份、美国强鹿、利莱森玛、斯坦福、马拉松等，依靠这种良好的合作关系，本公司获得了比较稳定的供货渠道，保证了产品的卓越品质。同时，公司以客户需求为起点，通过优化方案设计、系统的集成、制造、测试、安装调试、售后服务等一系列完整的流程，为客户提供持续的技术服务，构成一套完整的个性化电源解决方案。谢谢！

问题 2：公司发电机组的出口量有多少？

答复：投资者您好！公司发电机出口占总收入 11.01%，经过多年的发展，公司产品已覆盖全国市场，并远销东南亚、中东、非洲、南美、澳洲等地区，以优良的品质和良好的服务获得了客户的认可。公司在行业内拥有良好的知名度和美誉度，具有一定的品牌优势。公司已在海外 7 个国家和地区完成商标注册，将更加有效地保护公司品牌，有利于品牌的长期和国际化发展。

问题 3：公司收购的精虹科技今年是否有希望实现盈利？

答复：投资者您好，2021 年度，精虹科技继续做好补贴回收工作，实现了第二批次新能源汽车补贴的回收，对债权债务进行梳理，对日常开支进行控制。在此基础上，通过业务梳理，精虹科技将业务方向定位于小动力电池、储能等领域，审慎进行生产准备和业务开展。年内，精虹科技补贴和应收账款回收情况良好，成本费用控制得当，全年实现净利润 816.30 万元。

问题 4：控股子公司精虹科技的商用车动力电池系统、储能系统目前情况如何？

答复：投资者您好。精虹科技原有业务为新能源物流车、网约车动力电池 BMS、Pack。基于内外部因素，2021 年度，精虹科技经过业务梳理，将业务方向定位于小动力电池、储能等领域，以电池系统制造（模组+BMS）和产品成套作为切入点，进行业务机会的早期接触洽谈、生产准备和业务开展工作。

设备方面，精虹科技具备动力电池线、储能线等生产设备，及充放电测试柜等测试设备。经营场地调整后，精虹科技对产线排布和设备做了相应调整和重新安装调试，具备基本的生产测试能力。

市场方面，精虹科技对市场进行了初步的规划和有益的探索，业务领域包括峰谷差套利的储能应用、绿色出行的小动力电池和储充电站、工程机械电动化等。年内，精虹科技承接了部分订单，并完成了样机的生产交付工作。

问题 5：近年来原材料的不断上涨，是否是影响公司业绩的主要原因？

答复：投资者您好！近期原材料不断上涨，确实是影响公司业绩的重要原因之一，众所周知，21 年原材料和能源大幅上涨，造成公司上游部件的成本上升较大，会挤压公司的盈利空间。除此之外，国际市场环境不好，几个国际品牌也采用降价策略

抢占中国市场份额，原来主打出口市场的国内同行也转向国内业务，进一步加剧行业竞争，也会进一步挤占利润空间。

公司在 21 年通过优化产品设计、加强供应链体系建设，以及做好生产运营管理，降低了公司生产成本和管理成本，基本保持毛利率持平。未来公司还会继续巩固核心产品的竞争优势，将单一产品销售转型成综合能源系统供应商，进一步提高赢利能力。

问题 6：请问今年疫情如此严重，对贵公司是否产生影响？

答复：投资者您好，公司主要经营场地位于上海青浦，根据疫情防控要求，公司于 2022 年 4 月初转为居家办公模式，工厂暂时封闭。作为制造业企业，公司生产交付受到了一定程度的影响。为此，公司积极应对经营环境变化，充分发挥分布在全国 30 个省市的 10 家分公司、12 家办事处和多家销售服务商，及位于中国香港、新加坡的子公司的作用，利用集团优势积极获取订单，做好项目现场的安装和服务工作。

目前，疫情防控取得阶段性成果，政府陆续出台各项复工复产政策，公司已于 2022 年 4 月 23 日进入青浦区第一批次复工复产企业白名单，并组织部分员工进入厂区进行封闭生产管理，产能和物流均已逐步恢复。后续，公司也将努力提高生产经营效率，尽量消除疫情对生产经营可能造成的负面影响。

问题 7：公司股价从 18 元，跌到现在，请问公司高管有何应对措施？

答复：投资者您好，二级市场股价受多方面因素影响。公司一直关注自身的二级市场情况，将进一步做好公司主营业务，积极布局和发展新能源、储能等业务领域，努力提升经营业绩，加强与投资者的沟通交流，使二级市场价格更好地反应公司价值，谢谢！

问题 8：国家现在启动东数西算，对公司有没有利好？公司数据中心业务开展的如何？谢谢。

答复：投资者您好！在国家新基建政策和“东数西算”工程的推动下，未来几年，数据中心行业将保持持续增长。数据中心行业迅速发展，将带动上游机电设备市场的增长。预计 2021-2026 年，我国数据中心机电设备应用市场规模年均复合增长率为 18.1%，到 2026 年，中国数据中心机电设备应用市场规模将达到 984 亿元，中国数据中心机电设备市场将迎来新的发展机遇。作为 IDC 数据中心机房领域领先的备用电源设备供应商，公司业务有望受益于 IDC 数据中心投资规模增长而继续实现增长。

公司结合市场调研和实际需求，将各产品线进行优化组合，明确重点产品线，突出优势产品，即高压发电机组系统，也是数据中心行业最重要的设备之一，公司充分发挥在产品技术、行业经验、售后服务等方面的优势，稳固和拓展通信运营商、互联网头部企业、第三方运营商的数据中心备用电源业务，加强与大型知名企业的合作，努力提升公司的市场占有率和自身品牌价值。

21 年公司在通信及数据中心行业的营收约为 6 亿元，同比约增长 50%，占营业收入总额的比重为 63%。

借助国家新基建和“东数西算”工程的政策，公司未来将在“东数西算”工程的推动下，抓住 5G 发展、数据中心、大数据和云计算产业机遇，加大 IDC 数据中心市场的拓展力度，利用技术、资金和售后服务优势，进一步提高公司在 IDC 数据中心市场占有率。

问题 9：上海疫情对公司的业绩影响有多大？

答复：投资者您好，公司主要生产经营场地位于上海青浦，根

据疫情防控要求，公司于 2022 年 4 月初转为居家办公模式，工厂暂时封闭。作为制造业企业，公司生产交付受到了一定程度的影响。为此，公司积极应对经营环境变化，充分发挥分布在全国 30 个省市的 10 家分公司、12 家办事处和多家销售服务商，及位于中国香港、新加坡的子公司的作用，利用集团优势积极获取订单，做好项目现场的安装和服务工作。

目前，疫情防控取得阶段性成果，政府陆续出台各项复工复产政策，公司已于 2022 年 4 月 23 日进入青浦区第一批次复工复产企业白名单，并组织部分员工进入厂区进行封闭生产管理，产能和物流均已逐步恢复。公司目前在手订单稳定，后续，公司也将努力提高生产经营效率，尽量消除疫情对生产经营可能造成的负面影响。

问题 10：您好，请问最新的股东人数是多少？

答复：投资者您好，截至 2022 年 3 月末，公司普通股股东总数为 42,347 户。

问题 11：请介绍一下近独董的工作情况吧。

答复：投资者您好！公司独立董事在 2021 年任职期间，共出席了全部的七次董事会，对 2021 年度董事会的各项议案均认真审议，与公司经营管理层保持充分沟通，以谨慎的态度行使表决权，并对五届二次和五届四次会议中相应的比如关联交易、内部控制、对外担保等规定事项发表了独立意见。

同时，独立董事组织和参与了 2021 年度审计的督促监督工作、以及董事高管人员薪酬绩效等相关工作。

独立董事也通过现场考察、会议、电话等形式，与公司保持沟通，了解和检查公司生产经营、管理、内控等工作开展情况，积极履行独董职责。

问题 12：请问董事长谢松峰：你好，请问贵公司在同行业属于什么水平？2022 年业绩的亮点和不利因素有哪些？

答复：投资者您好！发电机组行业经过多年的发展，形成了比较完善的行业体系，属于充分竞争市场。以 MTU、卡特彼勒、康明斯、科勒等为代表的国际品牌属于第一阵营，公司与泰豪科技、苏美达等上市企业属于第二阵营，这两个阵营共同占据国内大部分中高端市场。公司作为行业内少数几家国内上市企业之一，经过多年发展，在技术、渠道、品牌、项目经验、资本实力等方面积累了竞争优势，在国内中高端市场中行业地位排名靠前，尤其在通信、数据中心等高端应用市场具备良好的先发优势。

2022 年，公司将继续按照“一主两翼、投资助推”的战略，依托主业优势，紧密围绕能源业务领域，巩固基础，稳固业绩，关注未来发展方向，为新领域拓展蓄能。主业方面，公司将集中优势资源，巩固电力设备制造业务，进一步提升工程安装、后市场服务等能力，由产品制造提供商提升为综合能源系统方案供应商；两翼业务方面，公司将拓展沼气、伴生气等新能源领域业务，积累和提升技术水平；抓住储能市场机会，开拓供电侧、用户侧等储能业务；在做好现有业务的同时，公司将积极关注新的业务方向和投资机会，以内生性发展和外延性投资助推公司长期可持续发展。

受疫情影响，公司于 2022 年 4 月初转入居家办公模式，工厂暂时关闭，生产交付受到了一定程度的影响。4 月 23 日，公司进入青浦区第一批次复工复产企业白名单，已组织部分员工进入厂区进行封闭生产管理，产能得到逐步恢复。接下来，公司将努力提高生产经营效率，尽量消除疫情对生产经营可能造成的负面影响。谢谢！

问题 13：徐总你好，科泰是否并表了精虹科技报表？贵司后

期是否有减持计划？公司目前股价持续低迷，公司有无提振股价的措施或员工持股计划？

答复：投资者您好。精虹科技为公司控股子公司，纳入公司合并报表范围。公司股东如有减持，将按照相关规定履行信息披露义务。二级市场股价受多方面因素影响，公司也一直关注自身的二级市场情况，将进一步做好公司主营业务，积极布局和发展新能源、储能等业务领域，努力提升经营业绩，加强与投资者的沟通交流，实现公司的合理市场价值，谢谢！

问题 14：请问，公司今年的业绩情况怎样？

答复：投资者您好！2021 年度，公司积极应对宏观和市场环境变化，紧抓大客户项目执行效率，严控成本费用，进一步提升产品质量，努力为相关业务方向的拓展打好基础，积极对已投项目进行必要调整，实现营业收入 9.53 亿元，归属于上市公司股东的净利润 844 万元，较上年同期均实现较好增长。2022 年第一季度，公司按照年度计划，紧抓项目交付，实现营业收入 2.3 亿元，归属于上市公司股东的净利润 469 万元，收入和利润较上年同期均有较大增长。

受疫情影响，公司于 2022 年 4 月初转入居家办公模式，工厂暂时关闭，生产交付受到了一定程度的影响。4 月 23 日，公司进入青浦区第一批次复工复产企业白名单，已组织部分员工进入厂区进行封闭生产管理，产能得到逐步恢复。公司目前在手订单稳定，后续，公司也将努力提高生产经营效率，尽量消除疫情对生产经营可能造成的负面影响。谢谢！

问题 15：请问贵司和 MTU 合资公司目前的经营状况如何？

答复：投资者您好！上海科泰安特优电力设备有限公司是公司
与罗尔斯-罗伊斯集团旗下知名发动机企业 ROLLS-ROYCE
SOLUTIONS（原“MTU”）共同出资设立的合资公司，主要开展

柴油发电机组、燃油系统和相关产品的生产和供应业务。合资公司于 2021 年 2 月成立，经过厂房改建、人员招聘培训、试生产等准备工作，已于下半年进入正常生产阶段，后续将持续发挥双方股东在供应链、生产、市场渠道、品牌等方面的优势，努力提高产量，降低生产成本，拓展中高端发电机组市场，从而进一步提高双方股东的行业影响力和市场竞争力。

问题 16：贵公司申请研发中心，现在什么进展了？

答复：投资者您好！公司重视技术研发工作，组建了研发中心，配备了相关设备和专业人员。近年来，公司进一步加强了技术研发相关工作。根据《上海市鼓励设立和发展外资研发中心的规定》，上海市商务委及相关部门将给予符合条件的外资研发中心相关政策扶持促进和便利措施。2021 年 11 月 12 日，公司召开第五届董事会第七次会议审议通过《关于公司申请认定外资研发中心的议案》，并于 2022 年 2 月取得上海市商务委员会批复。外资研发中心的认定，有利于为公司持续发展提供有力保证，同时可以进一步提升公司形象，更好地吸引高端技术人才加入公司团队，进一步增强公司研发实力、科技创新能力。谢谢！

问题 17：请介绍一下公司新投资的储能公司的情况，谢谢。

答复：投资者您好。智光储能主要业务为在电化学储能、机械（飞轮）储能及超级电容器储能等技术领域为客户提供包括储能技术咨询、储能系统集成、储能设备销售等业务。公司于 2022 年一季度完成智光储能增资相关工商变更手续。

在“双碳目标战略”背景下，新能源并网增加，发电侧、电网侧储能产业发展迅速，用户侧储能业务机会多样，经济性逐步显现。智光储能具备一定行业积累、技术储备和产品基础。公司根据战略发展规划，在巩固现有业务经营业绩的同时，一

	直关注并积极发展新能源、储能领域业务。通过本次增资，公司将加大储能领域投入，符合公司对储能业务的拓展规划，有助于加快公司储能业务发展速度。同时，双方也将发挥各自在技术储备、项目经验、行业积累、市场渠道等领域的竞争优势，加大力度拓展通信行业和 IDC 数据中心机房的储能等业务。
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 5 月 13 日