

证券代码：300606

证券简称：金太阳

## 东莞金太阳研磨股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022年05月12日 15:00-17:00
地点	价值在线（www、ir-online、cn）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 杨璐 董事、副总经理 杨伟 财务负责人 诸远继 副总经理兼董事会秘书 杜燕艳 独立董事 胡庆
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、你好，公司芯片抛光业务情况目前进展如何？有没有对外销售？</p> <p>答：您好！公司于2021年底与相关核心技术团队设立东莞领航电子新材料有限公司，主要从事纳米磨料、半导体及硅晶圆等领域的高端超精细研磨材料的研发与生产，目前正在进行生产设备安装，技术团队正在进行相关制备工艺的优化及部分产品的应用验证工作。</p> <p>2、请问董事长，贵公司在2020年年报中有这样的陈述：</p>

“布局国家大力扶持的新型超精密抛光材料及超高纯纳米氧化物磨料等半导体行业抛光材料产品的研发和投入”，已经有一年了进展怎么样？

答:您好!公司于2021年11月与相关的专业核心技术团队合资成立了东莞领航电子新材料有限公司,主要从事纳米磨料、半导体及硅晶圆等领域高端超精密抛光材料的研发、生产及销售。目前公司技术团队正在进行相关产品的制备工艺优化及CMP抛光材料的产业化及产品验证。感谢您的关注。

3、问一下公司现在的超精细研磨的产能是多少万平方米,2季度募投资项目300万平方米投产后,相对来说会不会造成产能大量过剩,从而使募投资项目达不到预期的受益率

答:您好!超精细产品是募投资项目相关产品,其设计产能是300万平方米。目前公司整体产能利用率较高,随着2季度募投资项目投产后,公司产能将进一步提高,以满足业务发展的需要。感谢您的关注。

4、公司去年收购了金太阳精密的剩余股份达到全资控股,当年就没有达到预期的利润,今年生产经营状况是不是比去年更加困难?

答:您好!去年金太阳精密业绩未达标的主要是受新冠疫情及国内外宏观经济环境剧烈变化对下游需求的影响,以及部分大客户、核心客户业务开发周期及调试验收周期较长的影响。公司今年将全面整合金太阳精密的业务,加大自动化装配设备系列产品的研发和推广,积极开发适应于上下游产业升级需求的智能数控设备、自动化装配设备,提高产品加工精度、效率、稳定性等精细化指标,不断开发公司设备制造的领域及体系,拓展更多应用场景,加快高端智能装备业务向系列化、智能化、定制化方向发展。

5、公司一季报业绩增长较大,是去年的基数太低呢,还是公司今年真的生意红火,接下来的时候公司预计这样的增长势头会不会保持下去?

答:一季度主营业务增长主要是抛光材料业务发展良好所致。公司2022年将加大市场拓展力度,尤其是抛光材料及智能

装备业务在3C各大智能终端、新能源汽车制造等高速发展产业的开发及服务力度，将在保持纸基类及新型抛光材料稳定增长的基础上，重点推进智能数控装备和布基类抛光材料业务放量增长，加速电子及半导体抛光材料市场推广，公司力争全年实现销售收入同比增长50%以上。

**6、金太阳精密的业务上看有精密结构件生产能力，这方面公司开拓的客户方面有如何进展，有没有和国内的大厂如（华为，三星、小米）有相关业务往来**

答:疫情、俄乌战争给世界经济带来不利波动，将会对本公司经营业绩产生一定影响。公司加大开发大客户、新客户的力度，不断转化潜在客户，持续深化服务重点客户、大客户，子公司顺利进入富士康等知名厂商的供应链，成为其抛光材料及抛光设备的正式供应商。未来随着子公司在汽车、3C方面潜在客户的不断转化，公司后续业绩增长强势。

**7、问一下公司的半导体芯片的研磨材料开发情况如何，今年能投放市场吗？**

答:您好，半导体抛光材料及电子行业抛光材料方面，领航电子已经完成核心技术团队组建，今年将完成CMP抛光用纳米磨料的制备工艺优化，磨料特性满足芯片抛光要求，并实现量产；完成硅晶圆先进制程工艺用抛光液的研发和客户验证，开发1-2个核心客户；完成金属抛光液和抛光蜡的研发并实现量产和销售。领航电子将力争在今年内实现业务投放市场并盈利，感谢您的关注。

**8、公司有没有同行业收购的计划，前几天看到淄博四砂股份的股权在山东产权交易中心挂牌转让。**

答:您好！感谢您对行业信息的关注。公司于去年年底与同行业具备技术及资源优势的团队合资成立了控股子公司金太阳科技，该公司将重点研发生产高端布基类系列产品，重点开拓硬质合金行业磨削的市场需求，实现进口替代，以最快速度开拓市场，扩大销售规模，形成稳定的业务增长点。未来，公司会继续深耕主业，加大同行业及上下游的开拓力度，积极进行产业链延伸布局。

**9、公司回购股份截止今天收盘，回购了多少？**

答:您好！5月9日公告，至5月6日公司回购股份8000股，以后每月会公告一次。

**10、问一下除了员工激励解禁以外，现在还有那些股东也在解禁可售状态**

答:您好，近期公司除了员工股权激励股份将进行解除限售外，没有其他股东需要进行解除限售操作，也未收到公司实控人及董监高的减持计划。

**11、22年的工作规划力争完成公司营业收入增长50%，我个人觉得公司追求营业收入增长同时也应该有个利润增长的目标，不然增收不增利，或微增，对公司实际意义不大，建议给投资者信心的是利润增长的目标要明确。**

答:您好，感谢您的建议。

**12、公司股权激励计划的解禁条件还是定的不高，至少营业收入增长的标准，应该要同时符合净利润增长的要求才能给投资者更大信心！**

答:您好！感谢您的建议。公司于2019年推出的股权激励解锁条件是基于公司中长期发展战略，充分考虑了激励核心员工的积极性以及公司整体管理效能和业绩，其解锁条件主要对标业绩年度为2019至2021年，根据目前经营结果相关年度业绩均已达标。

**13、公司的主营业务是什么？**

答:您好，公司主要从事抛光材料、高端智能装备研发生产销售以及精密结构件制造服务业务，为客户提供精密研磨抛光与精密结构件制造综合解决方案。

**14、公司股东中机构投资者几乎没有，建议公司多做些公司的宣传，这样能吸引更多的机构投资者参与**

答:您好,感谢您的建议！

**15、公司研磨抛光材料的应用领域？**

答:您好!公司产品主要应用领域涉及3C电子，芯片及硅晶圆，汽车制造及售后，航空航天等领域。

**16、请问董秘，贵公司机床业务核心竞争力如何？**

答:您好!在机床方面,公司核心竞争力主要体现在公司拥有五轴联动数控机床技术、软件开发、工艺设计、模块装配和系统集成能力,并能根据客户不同的生产场景、设备运行状况和对自动化智能化生产需求,设计开发生产线定制化解决方案,有效提高客户生产运营效率。同时,公司与银行开展了应收账款业务,能为优质客户缓解短期资金压力,提供全方位的技术支持和服务保障,不断提升客户满意度和粘性。

**17、你好,董事,董事长,金太阳是否有培育钻石业务,子公司是否有于培育钻石概念板块企业合作?**

答:您好!公司暂未涉及相关领域。

**18、请问贵公司工业母机概念,五轴数控抛磨机床、玻璃抛光机器人、陶瓷背板加工设备,销量如何,对公司占比如何?**

答:您好!相关业务详情请以公司年度报告为准,您提到的部分业务已不再是公司业务重点方向,公司目前主要产品为五轴数控抛磨机床、五轴力控抛光机、五轴叠抛机、湿式打磨平台等抛磨系列产品,以及五合一(整形检测)一体机、全自动喷涂拆/装夹机、自动上下料机、力控自动翻转毛刺机等自动化智能化产品。

**19、今年的行业状况如何,对公司来说有遇到那些困难?**

答:您好!2022年,国际环境日趋复杂恶化叠加新冠疫情,上游原材料及能源供给仍将保持在高价位态势,致使公司的经营环境更加严峻艰巨,公司将围绕“服务科技发展,铸造精密抛光材料第一品牌”的发展战略,牢固树立“以客户为中心,用高质量的产品和精准的服务为客户提供绿色、高效的一体化解决方案,持续为客户创造价值”的经营理念,强化精益管理和资源配置,整合行业及上下游资源,公司将在保持纸基类及新型抛光材料稳定增长的基础上,重点推进智能数控装备和布基类抛光材料业务放量增长,加速电子及半导体抛光材料市场推广,力争全年实现销售收入同比增长50%以上。

**20、之前公司高管股份解禁后相继在18-19元以上减持了部分,难道公司估值就值这么点吗,现在16元多董事长认为低估吗?好多公司在股价低位时实控人都现金增持公司股份。杨**

董有没有类似计划。

答:您好! 本人暂未向董事会提出增持计划, 但公司已于4月29日发布公司回购方案, 请您关注。

**21、请介绍一下金太阳精密成为全资子公司后今年的生产经营状况。**

答:您好! 2022年公司将加大自动化装配设备系列产品的研发和推广, 积极开发适应于上下游产业升级需求的智能数控设备、自动化装配设备, 加快高端智能装备业务向系列化、智能化、定制化方向发展。精密结构件主要开展各大智能终端、新能源汽车零部件、通讯通信类零部件、各类精密模具等业务。谢谢。

**22、去年公司抛光材料占营收约75%, 智能数控设备及精密结构件占营收约23%, 问一下今年或后几年数控设备及精密结构件在公司营收占比会不会有较大提高?**

答:您好! 正如我们年报披露的那样, 公司将在保持纸基类及新型抛光材料稳定增长的基础上, 重点推进智能数控装备和布基类抛光材料业务放量增长, 加速电子及半导体抛光材料市场推广, 力争全年实现销售收入同比增长50%以上!

**23、针对原材料价格的上涨, 公司采取了哪些措施来控制成本**

答:2021年以来, 原材料上涨确定给公司带来了成本压力。公司通过提前锁价和工艺改善降低涨价影响, 通过增开夜班、精细化生产管控提高生产效率、降低制造成本; 同时, 积极研究对标期货品种, 择机开展期货套保业务。

**24、公司产品在汽车后市场上的发展潜力如何?**

答:您好, 目前汽车行业是公司抛光材料产品的第二大应用市场, 公司新开发的汽车用微晶结构砂膜、汽车及电子用砂网、超精细精抛棉和汽车专用抛光蜡等产品市场反应良好, 相关产品已进军到国内外主流汽车制造厂及汽车售后市场, 未来发展潜力可期。

**25、公司在香港设立子公司, 是准备做产品出口吗?**

答:您好! 香港子公司主要经营进出口贸易和对外投资。

**26、股东向城的股份的解除质押，是不是和金太阳精密的约3000万元应收帐款回收后才能执行？**

答:您好!感谢您的关注,公司将按照双方签署的协议进行解除质押及履行款项回收义务。

**27、今年布基类抛光材料的业务状况如何?介绍一下此类产品的应用领域有哪些?**

答:您好,公司设立控股子公司将重点研发生产高端布基类系列产品,重点开拓硬质合金行业磨削的市场需求,未来公司将聚集公司在抛光材料行业的核心技术、管理经验、资本及资源优势,以最快速度开拓市场,扩大销售规模,使布基抛光材料形成稳定的业务增长点。谢谢。

**28、公司的精密结构件及研磨抛光材料在电动汽车及智能家居等职能终端上今年的业务量如何?有没有爆发式增长?**

答:您好!作为新型抛光材料及智能数控装备研发制造企业,公司将在坚守现有销售渠道和客户的基础上,集聚公司核心技术、销售管理等优势,用高质量的产品和高效精准的技术服务,切实为客户提供专业、完善的一体化解决方案;加大市场拓展力度,以市场需求为导向实施精准匹配,不断实现潜在客户的转化,深度绑定立讯精密、比亚迪、富士康等重点客户、大客户,尤其是抛光材料及智能装备业务在3C各大智能终端、新能源汽车制造等高速发展产业的开发及服务力度。

**29、请董事长先生给长期投资公司的股民一点信心!??**

答:您好!公司将继续保持纸基类及新型抛光材料稳定增长的基础上,重点推进智能数控装备和布基类抛光材料业务放量增长,加速电子及半导体抛光材料市场推广,不断提升经营业绩以回报长期投资股东。感谢您的关注!

**30、股权激励的股份解禁后是否有卖出计划?**

答:您好!卖出计划请以公司公告为准,截止目前公司尚未收到实控人及董监高的卖出计划。

**31、抛光材料产能跟得上销售吗?是否满产满销?**

答:您好!目前,产能利用率较高,公司将根据产销情况决定增加产能。

附件清单（如有）	无
日期	2022年05月12日