

证券代码：002942

证券简称：新农股份

浙江新农化工股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 13 日 15:00—17:00
地点	“约调研”网上平台
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理：徐群辉 公司副总经理、董事会秘书：姚钢 公司财务总监（代）：娄秀玲 公司独立董事：刘亚萍
投资者关系活动主要内容介绍	公司生产经营等情况进行交流和沟通
主要问题	<p>1、问：公司拟投资建设年产 20,000 吨绿色数字化环保型制剂、生物制剂及配套项目（以下简称“绿色环保型制剂数字化制造项目”）目前可行性研究报告通过了吗？绿色环保是否可理解为高效低毒无残留？影响绿色食品申报吗？</p> <p>答：为进一步加强公司在绿色化环保型制剂、生物制剂领域的产业布局，完善公司产品结构，发挥产品综合性竞争力，把握行业绿色化发展新趋势，公司拟投资建设年产 20,000 吨绿色数字化环保型制剂、生物制剂及配套项目。目前该项目已通过政府备案，项目的后续进展情况请关注公司公告，感谢您对公司的关注！</p> <p>2、问：公司在开发新产品时，如何考虑环保压力？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！对于化工企业，环保、安全是企业生产的生命线，公司在生产经营中高度重视环保、安全投入，在产品研发上公司将顺应行业发展趋势，继续深耕开发绿色、环保</p>

型产品及生物农药产品。感谢您对公司的关注！

3、请问徐总，美元汇兑财务上的处理策略如何？会不会主动进行汇兑锁定或对冲？

答：尊敬的投资者您好！公司制定了《金融衍生品交易管理制度》，在实际操作时结合外贸订单和外汇走势选择流动性强、风险可控的金融衍生品开展套期保值。感谢您对公司的关注！

4、请问今年公司会推出哪些新产品，可以使业绩产生实质性的增长？未来在研发项目的规划是怎样的？

答：尊敬的投资者您好！公司自成立以来专注于农药的研发、生产和销售，已形成中间体、原药、制剂为一体的全产业链模式。绿色化、专业化和品牌化是农业发展的趋势，未来一方面我们会对噻唑锌继续研究其衍生物，也会研发、创新新的产品；另一方面我们将以生物农药领域的研究开发为重点，通过合作开发、整合式研发等多样化方式推进创新研发，完善产品布局。公司将根据研发计划，结合市场需求，陆续推出有市场竞争力的新产品，感谢您对公司的关注！

5、问：杀菌剂产品同质化现象比较严重，公司如何打造产品独有的竞争优势，扩大市场份额？

答：尊敬的投资者您好！公司噻唑锌（碧氏）系列产品属于杀细菌剂，而在杀细菌剂细分市场中新产品较少，有别于传统的铜制剂类产品，公司创新研发的（碧生）噻唑锌不仅可用于农作物整个生育期，而且不易产生抗药性、更加安全环保，其含有的有机“锌”还具有植物生长促进作用；通过十几年的技术营销和推广，聚焦核心作物、核心市场，公司已在技术营销方面积累了丰富的经验，深耕国内市场的同时，公司也在不断探索噻唑锌（碧氏）系列海外市场的布局和推广。感谢您对公司的关注！

6、问：海外制剂业务开拓如何，预计何时会对公司业绩产生重大影响？

答：尊敬的投资者您好！海外制剂业务作为公司战略性布局，目前以东南亚为重点市场，整体销售规模还不大，未来公司将不断拓展以噻唑锌（碧氏）系列为重点的海外市场布局与推广。感谢您的关注！

7、问：根据一季度财报显示，库存略有上升，是原材料还

是成品，公司如何提升销售率，扩大品牌知名度，提高市场占有率？

答：尊敬的投资者您好！为了应对疫情，公司主动采取一定的备货以保障后续的稳定供应，这是一种战略性备货。感谢您对公司的关注！

8、问：上一年度销售费用同比上涨 28%，但大部分没有用在市场推广上，收入上也没有看到效果，请问今年是否会对销售成本进行控制？

答：尊敬的投资者您好！公司以制剂业务为龙头，为深耕国内制剂市场，提升公司产品市场占有率，扎实推进以“决胜终端”为核心的营销服务体系建设，提升技术服务水平，持续加大技术推广人才引进，2021 年实现制剂业务销售同比增长 18.84%。感谢您对公司的关注！

9、问：对今年产品销售价格走势有什么预期？

答：尊敬的投资者您好！公司以碧系列为核心的制剂产品价格总体保持稳定，原药和中间体产品价格受原材料价格、供需关系等多重因素影响，产品销售价格受市场行情影响较大。感谢您对公司的关注！

10、问：2021 年是公司近几年业绩的第一次下滑，请问 2021 年营收和净利润双降的主要原因是什么？

答：尊敬的投资者您好！公司在 2021 年年报中披露，报告期内受原材料价格波动、市场需求低迷及疫情影响下物流成本提高等因素的影响，公司工业品板块（原药、中间体）部分产品销售价格出现较大幅度的下降，导致工业品板块业绩下滑所致。公司 2022 年第一季度营业收入与净利润保持同比增长，公司将继续稳健经营、开拓市场，感谢对公司的关注！

11、问：疫情对公司的产品销售产生了哪些影响，是否采取了有效的应对措施？

答：尊敬的投资者您好！公司作为以制剂业务为龙头，产业链一体化的农药企业之一，在积极配合并做好疫情防控工作的同时，根据疫情变化已经准备了各项应急预案及相关原材料储备，创新更多方式与客户保持正常的联络和沟通，增加线上推广会、技术服务直播等形式，全力保障企业的正常运营。感谢您对公司

的关注！

12、问：公司曾说明科迪华退出后在毒死蜱市场会有 3-5 年的机会，但公司 21 年毛利率只有 3.25%，是否该市场需求已到头？公司目前出了毒死蜱是否还有其他在售原药产品？

答：尊敬的投资者您好！公司对外销售的原药主要以毒死蜱为主，2021 年毒死蜱的市场价格在三季度前都在低位运行，由于农药原药属于大宗化工产品，价格波动受上游原材料价格、市场供求状况等因素影响较大。公司以“做专做精”为宗旨，无论在市场价格高位还是低位，公司都着力于产品的品质把控、技术持续改进、重点客户供应保障等，以做好自己、着眼可持续发展为根本，来应对激烈的市场竞争。感谢您的关注！

13、请问公司现在生产基地的产能和产能利用率情况

答：尊敬的投资者您好！公司现有三大厂区，其中公司本部仙居工厂，主要以制剂为主并生产部分原药；椒江工厂主要生产中间体；江苏如东工厂主要生产中间体及原药。中间体、原药、制剂的产能及产能利用率情况请详见公司《2021 年年度报告》“第三节、二 报告期内公司从事的主要业务”，感谢您对公司的关注！

14、问：同意公司将“年产 1,000 吨吡唑醚菌酯及副产 430 吨氯化钠项目”达到预定可使用状态的日期由 2021 年 6 月 30 日调整至 2023 年 12 月 31 日。这个具体是什么原因延期这么久？目前情况如何？

答：尊敬的投资者您好！公司对于募投项目建设秉承谨慎严谨态度，因募投项目的建设周期较长，公司在建设过程中需时时关注行业动态、市场形势，根据情况对工艺进行改进优化，调整设备、设施采购等，以便充分保证技术和生产工艺的先进性、产品质量的稳定性。吡唑醚菌酯一期工程年产 300 吨已全线贯通并投入生产，二期工程目前尚处于规划实施状态。公司将积极推进募投项目建设，后续进展情况请关注公司公告。感谢您对公司的关注！

15、问：尊敬的董事长您好：我是咱们公司的忠实粉丝，看好公司发展前景，持有咱们公司 3 年股票，希望公司领导联系多家机构投资者，让股价与公司前景像匹配，别让投资者伤

	<p>心难过。</p> <p>答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的建议，今后公司将进一步加强投资者关系管理工作，持续对标优秀企业，进一步加强与投资者的互动和交流，增进投资者对公司的了解与认同。感谢您对公司的关注！</p> <p>16、问：公司未来对制剂、原药和中间体三块业务的规划占比是怎样的？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司自成立以来专注于农药的研发、生产和销售，已形成中间体、原药、制剂为一体的全产业链模式。公司坚实推进以制剂业务为龙头的一体化模式和发展战略，聚焦差异化竞争策略，以自主创新化合物噻唑锌（碧氏系列）制剂产品为核心，从“创杀细菌剂第一品牌”，走向“好农药，新农智造”；原药及中间体业务，聚焦重点产品，聚焦战略性大客户，充分发挥公司加氢技术优势，做专做精，不断提升产品竞争力，确保产品稳定供给。感谢您对公司的关注！</p> <p>17、问：请问公司有五年或 10 年发展规划吗？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！未来 5-10 年，公司将坚实推进以制剂业务为龙头的一体化模式和发展战略，聚焦差异化竞争策略，以自主创新化合物噻唑锌（碧氏系列）制剂产品为核心，从“创杀细菌剂第一品牌”，走向“好农药，新农智造”。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 5 月 13 日