

证券代码：002037

证券简称：保利联合

保利联合化工控股集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20220513

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	通过全景网（ https://rs.p5w.net ）参加公司 2021 年度贵州辖区上市公司业绩说明会暨投资者集体招待活动的投资者。
时间	2022 年 5 月 13 日（星期五）上午 9：30-11：30
地点	全景网在线平台（ https://rs.p5w.net ）
形式	网络线上交流
上市公司接待人员姓名	董事、总经理张毅、总会计师刘士彬、董事会秘书王丽春
交流内容及具体问答记录	<p>公司董事、总经理张毅、总会计师刘士彬、董事会秘书王丽春就投资者本次说明会提出的问题进行了——认真的回复和交流，主要内容如下：</p> <p>1.介绍公司基本情况及公司主营业务发展亮点？</p> <p>回复：公司是民爆产品研、产、销、用一体化经营业务发展的综合服务商，产品广泛运用于矿山开采、水利水电、基础设施建设、城市改造及国防建设等领域，产品销售市场覆盖全国各地，并走向国际市场。目前公司已获 550 余项国家、省部级科技成果和专利，其中发明专利 90 余项，2021 年在科研项目上取得了四项国际领先水平 and 五项国际先进水平的丰硕成果。公司坚持创新发展，做“科技创新的排头兵、绿色发展的驱动者、环境友好的实践者”，坚持“内</p>

涵式增长、外延式扩张并重”，坚持一体化经营、资本化运营、国际化经营、科技创新“四轮驱动”发展战略，近年来积极向矿山爆破服务一体化方向发展，并进入国土空间修复治理领域，在该领域发挥引领作用。具体内容详见公司 2021 年年度报告相关内容。谢谢！

2.请问贵公司的成长逻辑是什么，未来有什么样的企业愿景？

谈一谈公司未来整体的规划？

回复：您好！公司发展思路是做好市场布局，加大市场销售及项目开拓，在提升公司业绩的同时加大并购重组。未来愿景是成为拥有完整产业链和知名品牌，在科研技术、本质安全、服务水平等方面具备核心竞争力，面向全球市场提供技术、产品、爆破综合服务的“中国第一、世界一流”大型民爆一体化企业集团。未来整体规划是抓住行业政策，推进并购重组；深化内部整合，加快提质增效；加强科技创新及研发投入，引领行业进步；推动创新转型，促进一体化业务发展；深化国际合作，增强“走出去”能力，打造完整产业链和知名品牌，构建科技、服务和安全核心竞争力。谢谢！

3.公司未来 3 年公司发展的最大挑战和面临的困难是什么？公司计划如何应对？

回复：您好！民爆企业未来面临的最大挑战和困难是国内民爆产品产能相对过剩，各市场区域需求及发展不平衡，市场竞争激烈等问题，公司将积极拓展市场，特别是抓好矿山项目的承接，做“特”工程，深度参与市场并购重组，加大产能释放，夯实基础，迎难而上，促进经营业绩持续提升。谢谢！

4.公司如何保持自身产品的竞争优势？

回复：公司将进一步加大市场布局及业务拓展，促进项目承接及产能释放，稳定产品质量、加强科技创新能力，促进核心竞争力及经营业绩的不断提升。谢谢！

5.公司如何看待企业内人才培养？有哪些成功经验？

回复：您好，公司紧扣发展战略深化改革，激发人力资源新活力，推进“人才强企”战略，推行全级次任期制和契约化的签约，实

现全员竞聘上岗，为公司发展提供强大的人力资源支撑。谢谢！

6.加强二级市场股价的关注，做好市值管理工作，公司管理有哪些具体的举措？

回复：您好！在进一步做好公司生产经营，提升公司业绩及资产质量的同时，进一步做好与投资者的沟通交流，建立多层次投资者良性互动机制。具体举措：1.坚持内涵式发展，深入推进企业治理、提质增效。2.优化资源配置，深化改革发展。抓住行业政策窗口，尽快完成产能置换与产能优化布局。互补优势资源，协同推进。3、深入市场及渠道，提高市场占有率。4.围绕创新驱动，推进科技创新机制建设，为公司发展提供活力和动力。打造好公司科技创新引擎，保障可持续发展。5.督促全面精益管理，推动全产业链效益提升，保障持续发展。6.进一步强化风险防控工作。构建“大监督”体系，提升企业风险管理水平，强化综合监管，防范化解各类重大风险。7.持续扎实开展安全生产专项整治“巩固提升年”行动，全力推进安全生产标准化达标，提升安全风险防控能力。8.继续加强投资者关系管理。保障合规信息披露，持续强化投资者关系管理，主动、互动、专业、高效地开展投资者沟通工作。构建与投资者的多层次互动交流渠道，通过有效沟通和交流展示公司形象，多维度提升公司影响力，奠定未来发展基础。9.充分发挥公司上市平台资源配置功能和融资功能。适时研究资本市场运作手段和中长期激励手段，发挥资本平台作用，做好公司2022年非公开发行工作，做好市值管理工作，为公司完成“十四五”规划目标助力。谢谢！

7.请问公司怎么看现在很热门的 ESG（环保、社会责任、公司治理），做这方面的工作对提升公司估值有没有帮助？

回复：您好！在碳达峰、碳中和逐渐成为全球共识的今天，ESG已然成为主流投资理念及实操策略之一，受到越来越多的关注，统筹国有上市公司 ESG 工作是一个必然的要求。公司始终把生态建设嵌入发展大局，着力构建低碳环保、可持续发展的经营模式，在稳健发展主业的实践中不断深入对 ESG 的理解，逐步建立健全由董事

会领导、经营管理层具体负责，业务部门实际落实执行的 ESG 组织管理体系，为未来打造共依共存共同发展的产业生态链提供支撑，进而为实现“科技创新的排头兵，绿色发展的驱动者，环境友好的实践者”的战略定位打下基础，营造稳定的商业与社会生态。同时以新发展理念为引领，建立并完善环境、社会责任和公司治理(ESG)信息披露机制,稳步推进 ESG 信息披露工作,持续提高 ESG 信息披露质量。正向的 ESG 绩效对公司市值有正向的影响。谢谢!

8.公司毛利率在行业内处于什么水平?

回复：您好！处于行业平均水平，谢谢关注！

9.请问公司未来重点关注和攻关的发展方向是哪些?

回复：您好！近年来公司按照行业政策导向及发展规划，结合实际，持续调整业务结构，积极向矿山爆破服务一体化方向发展，积极进入矿山生态治理领域，未来，公司也将持续加强以上业务的发展。谢谢！

10.公司是否有并购的计划？公司近期有无回购计划？

回复：您好！公司一直坚持内涵式增长和外延式并购并重的公司战略。在做好内部经营管理同时，一直以来也积极地与合适标的企业洽谈。谢谢！

11.公司一季度总体经营情况如何？

回复：受主要原材料价格上涨、疫情持续影响、春节假期和公司销售策略改变等因素影响，公司一季度经营业绩有所下降。

12.公司产品的国内的市场占有率是多少？产能是否满足订单需求？请问公司，目前是否存在大客户依赖？是否有出口业务？

回复：公司产品的产能利用率达到 70%以上，在全国市场均有销售。公司不存在大客户依赖，公司控股子公司保利澳瑞凯有出口业务。谢谢！

13.公司是否有计划将公司产品应用拓展至其他领域？将会在哪些领域布局？

回复：公司坚持民爆器材产品研发、生产、销售、爆破、服务

	<p>一体化经营业务及生态产业运营管理业务发展，产品广泛应用于煤炭、金属、非金属等矿山开采，公路、铁路、水利等基础设施建设。</p> <p>谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次交流会不涉及公司未披露信息和敏感信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>