

证券代码：300241

证券简称：瑞丰光电

## 深圳市瑞丰光电子股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称/人员姓名	参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 13 日（周五）15:00-17:00
地点	深交所互动易“云访谈”
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：龚伟斌 独立董事：罗桃 财务总监：陈永刚 董事会秘书：刘雅芳 保荐机构代表：李竹青
投资者关系活动主要内容介绍	2022 年 5 月 13 日（周五）15:00-17:00 在深交所互动易“云访谈”举办 2021 年度业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节主要内容如下： <b>问题 1：能否介绍一下公司未来 3—5 年的规划？</b> 尊敬的投资者，您好！知名品牌陆续推出 MiniLED 产品，预计将加快产品渗透率，带来行业新的需求动能。不可见光与车用照明等新兴领域，将是 LED 行业发展的重要增长点，多个高附加值利基型的市场份额目前主要为海外公司所占有，对于 LED 下游应用的多元布局将是未来 LED 的发展方向。未来，公司将立足传统 LED 的封装业务，做大做强 MiniLED 背光业务，积极稳妥地推进模组业务，稳步拓展红外传

感业务，发展 MiniLED 直显差异化特色业务，大力开拓海外市场；整合优化组织架构和运营管理模式，强化平台管理，打造统一高效的大制造、品质管理、研发管理等能力中心平台；加强对人才战略、品质战略、供应链战略、成本战略、国际化业务战略和各产品线业务策略的规划论证与落地执行管理，构建传统业务适度有效增长，新兴业务逐步成为公司业绩和利润增长主要来源的新发展格局。感谢您对公司的关注！

**问题 2: 2022 年, 世界各地疫情严重, 公司一季度各项生产是否正常? 对于二季度又有何规划?**

尊敬的投资者，您好！疫情对公司的生产经营有一定影响，但全体瑞丰人展现了同仇敌忾、上下齐心、排除万难的决心和努力，确保客户关键订单顺利交付。后续，公司一方面会积极配合政府防疫工作，另一方面主动开拓业务，努力提升公司业绩，争取为股东创造更多的价值。感谢您对公司的关注！

**问题 3: 请董事长讲一下 2021 年重点完成的工作?**

投资者，您好！感谢您的关注！公司 2021 年重点完成的事项如下：

**(1) 进一步优化管理**

2021 年，公司内部流程得到了进一步提升，各项信息化项目也在陆续地开展，为公司在未来发展奠定了坚实的基础。公司在成本管控、系统优化、库存管理、客诉改善、人效提升方面持续精进，同时，全面提高生产精细化管控能力，优化管理流程，减少冗余资源投入，优化和完善选人用人机制及绩效管理体系，提升公司管理能力。

**(2) 非公开发行股票融资扩产, 抢占发展先机**

为把握历史发展机遇、提升公司核心竞争力、扩大产能及增强公司盈利能力，经公司第四届董事会第五次会议及 2020 年第二次临时股东大会审议并通过《关于公司创业板非公开发行股票方案的议案》，2020 年 12 月 7 日，本次发行获得中国证监会下发的《关于同意深圳市瑞丰光电子股份有限公司向特定对象发行股票注册的批复》（证监

许可（2020）3232号）同意公司向特定对象发行股票的注册申请。

（3）募投实施地变更，融入湖北“芯屏端”产业集群

湖北子公司位于葛店经开区，地处长江中游南岸，是湖北省政府批准设立的全省第一家省级开发区，2012年晋升为国家级经济技术开发区，是武汉城市圈中离武汉最近的国家级开发区。以葛店为中心，半径50公里范围内，人口占全省的1/3，GDP为全省的1/2，高等院校96所，在校学生130万人，市场容量和人力资源优势突出。

此外，葛店经开区聚集了包括三安光电、华灿光电、华星光电、天马微电子、国存储器基地等在内的“芯屏端”生产企业。

（4）与湖北科创及葛店开发区组建基金

为加快推进公司发展战略的实施，充分利用产业基金平台，布局与公司主营业务具有相关性、协同性的领域，经公司第四届董事会第十八次会议及2021年第二次临时股东大会审议通过《关于拟参与设立产业基金暨关联交易的议案》公司拟通过全资子公司湖北瑞华光电有限公司用自有资金10,000万元以有限合伙人身份与湖北科创投资管理有限公司、湖北省葛店开发区建设投资有限公司共同投资成立葛店高质量发展产业投资基金合伙企业（有限合伙）。

（5）注重研发投入，提升公司核心竞争力

2021年，公司研发投入达110,370,363.39元，占销售收入的7.5%。截至目前，公司拥有授权有效专利232项，其中有效发明专利23项，实用专利178项，其他专利31项。

**问题4：与OLED对比，Mini LED背光技术的优势有哪些？**

投资者，您好！感谢您的关注！Mini LED背光产品是目前技术及应用最成熟的方向。相比OLED，采用Mini LED背光设计的LCD面板厚度与OLED面板基本一致，同时，Mini LED背光产品可以拥有更细致的屏幕表现以及更低的成本。综合目前的技术水平、生产成本等因素，小尺寸显示将会是OLED和Micro LED竞争的市场，而Mini LED将侧重于中大尺寸显示，或者有使用寿命要求的电竞、车载等市场。

**问题 5: 公司为何选择将募投项目放在湖北葛店?**

投资者, 您好! 公司主要看重湖北葛店的人力资源、区位、产业集群等优势。葛店毗邻武汉核心商业圈, 具有重要的战略地位, 在光芯屏产业链上, 市场资源优势明显, 上游有三安, 下游有华星光电、天马微(电子)、京东方等显示龙头企业, 产品涵盖了笔电、平板、手机等应用。瑞丰光电作为 LED 封装企业, 将募投项目放在葛店有利于充分融入当地产业集群, 有效利用优质客户资源, 强化与上下游企业的战略合作。

**问题 6: 请问贵司, 湖北瑞丰项目是否已经投产使用?**

投资者, 您好! 湖北瑞华项目部分厂房建设已进入洁净厂房装修收尾阶段, 本月部分厂房可投入使用。

**问题 7: 请财务总监就公司 2021 年业绩情况进行简要说明**

2021 年在公司董事会、管理层及全体员工的共同努力下, 积极实施制定的经营计划, 全力拓展国内外重点大客户及开发新产品, 保证公司技术持续领先及稳健发展。营业收入 14.7 亿元, 较上年同期上升了 19.41%; 各产品类别收入均同比上升, 其中车用 LED 上升较为显著。公司整体毛利率 19.3%, 较上年同期上升 0.5 个百分点。营业利润 1.1 亿, 较上年同期上升 150.55%。归属于上市公司股东的净利润 0.97 亿元, 较上年同期上升 101.78%。

**问题 8: 请问陈总, 后续公司如何提升盈利水平及毛利率?**

公司将从整合资源, 优化产品结构, 降本, 提高效率等方面提升公司盈利能力。

**问题 9: 请问董事长对未来三至五年主业行业前景怎么看?**

尊敬的投资者, 您好! 知名品牌陆续推出 MiniLED 产品, 预计将加快产品渗透率, 带来行业新的需求动能。不可见光与车用照明等新兴领域, 将是 LED 行业发展的重要增长点, 多个高附加值利基型的市场份

额目前主要为海外公司所占有，对于 LED 下游应用的多元布局将是未来 LED 的发展方向。感谢您的关注！

**问题 10：龚总您好！请问下公司 Mini LED 未来是否能应用于汽车显示及车灯领域？**

尊敬的投资者，您好！根据市场机构的预测 Mini LED 未来渗透较快的市场主要为：电视、平板、笔记、显示器、车载，目前在电视、平板、笔记、显示器领域已有多款 Mini LED 的产品，预计 2023 年 Mini LED 在车载屏这块的市场也会有些产品亮相。不管是从车厂的角度，还是从用户的角度，在追求用车的舒适度的同时，差异化、个性化、独特性已成为非常令人关注的角度。公司在 2021 第十一届中国上海国际汽车内饰与外饰展览会上为广大参观客户模拟了瑞丰 Mini LED 在车尾灯上的应用效果，受到很大的关注。公司一直和各大车企密切对接，保持良好的项目合作。目前公司 Mini 车灯、车载屏项目正处于研发阶段。

**问题 11：董事长，公司募投项目投产后的产能情况如何？**

尊敬的投资者，您好！公司在湖北葛店实施的募投项目，包括：全彩 LED 封装扩产项目、Mini LED 背光封装生产项目、Micro LED 技术研发中心项目，预计达产后可形成年产 10105KK 全彩 LED 封装产品、663 万片 Mini LED 背光封装产品生产能力，建成并运营 Micro LED 技术研究中心。感谢您的关注！

**问题 12：现在市场上搭载 Mini LED 的终端产品太贵，如何降低成本？**

投资者，您好！产品成本的 80%在设计端就决定了，后续公司将重点在设计、工艺方面更好的配合客户开发更多高性价比的产品方案，另一方面随着 MINI LED 产业链的成熟，产能的释放，相关原材料成本也会有一定的下降，随着良率和效率的提升，制造费用也会得到进一步优化。

	<p><b>问题 13：公司如何看待红外传感，目前公司红外传感产品进展？</b></p> <p>投资者，您好！随着 5G、物联网的发展，传感是一个广阔的市场，包括自动驾驶、车载应用、手机的应用等。瑞丰推出的高可靠性、高性价比红外产品深受行业头部客户青睐，已经进行批量交付，瑞丰将结合公司优势，集聚多产品平台资源和工艺积累，为客户开发新一代更具性价比产品，帮助客户进行产品升级，成就客户价值；在大健康领域，瑞丰推出自身标准产品满足客户需求的同时，走进客户端，从客户方案验证到产品设计到封测，和客户共同设计，同终端客户一同开发食物检测的近红外光谱 LED 及血氧传感产品。公司将在光耦、光传感、车用 LIDAR 封测产品进行系列开发，继续丰富红外+传感产品，积极开拓汽车、工业领域等红外产品市场。</p> <p><b>问题 14：尊敬的董事长你好呀，我很看好贵司的未来发展，希望管理团队再接再厉不负所望。另外，贵司是如何激励管理团队、业务团队的呀？</b></p> <p>尊敬的投资者，您好！公司根据年度经营战略目标与规划，确定年度薪酬激励政策，建立“有利于导向奋斗者，有利于导向高绩效，有利于激发组织活力”的薪酬分配体系。同时公司不定期推行股票期权与限制性股票激励，将短期激励和长期激励充分结合，发挥各自优势，形成共振效应。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无