

证券代码：300050

证券简称：世纪鼎利

## 珠海世纪鼎利科技股份有限公司

### 2021 年度业绩说明会投资者活动记录表

编号：2022001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：____（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	世纪鼎利2021年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2022年5月13日15:00-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台” <a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a> “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	董事长，总经理：李涛 董事、财务总监：何旋 董事、副总经理、董秘：许泽权 独立董事：王忠为
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1. 公司的研发投入情况怎么样？今年还会加大投入吗</b> 答：您好！公司 2021 年的研发费用为 7,854.36 万元，同比增长 3.22%。公司重视技术创新，已在逐步引进技术人才，增加实验设备，进一步提高公司的研发能力。感谢您的关注！ <b>2. 请问公司目前在业务发展方面有什么自身优势？</b>

答：您好。感谢您的关注。公司多年来深耕移动通信网络优化产品和服务，拥有齐全的产品线，自主开发能力居行业前列，通信网络优化产品和服务在运营商、系统商、终端厂商等行业中得到广泛应用。物联网产品及服务广泛运用在环保、物流、金融、农业等行业，在行业内拥有一定的知名度和影响力。在职业教育业务上，上海智翔拥有十余年现代职业教育的经验和积淀，与多所在应用型人才培养模式改革与创新方面获得成功经验的高校进行合作，结合中国现代职业教育的特点，创新性地提出了鼎利教育的办学理念，构建了独具特色的“UBL人才培养模式”。美都教育是中国高校实现教育国际化的解决方案提供商，设有金融、会计、艺术与设计、工商管理课程，完整的课程体系及自主开发课程的能力形成了公司与业内公司的竞争优势。详细情况请查阅公司《2021年年度报告》第三节“管理层讨论与分析”之“三、核心竞争力分析”，谢谢！

**3. 请问贵司在职业教育业务方面有无新的布局以及规划？**

答：您好！公司将基于鼎利学院和美都国际学院两个品牌，持续深耕产教融合型的产业学院和国际学历教育；公司目前已与多所高校合作开设鼎利学院和国际学院，未来，将着力于教学运营管理体系建设及海外优质教育资源拓展，为合作院校提供高质量、精细化、标准化的二级学院运营服务。同时积极拓展职业教育领域增值业务的创新探索，扩大教育业务收入规模，为教育业务规模的中长期扩大积蓄能力。谢谢！

**4. 上海子公司复工复产情况如何？**

答：您好。目前上海疫情开始好转，公司将按照政府及主管部门的规定积极做好疫情防控工作，逐步推进复工复产。谢谢。

**5. 请问公司业务的销售模式是什么？**

答：您好！感谢您的关注。公司通信及物理网、职业教育业务销售模式如下：（1）通信业务主要采用直接服务于通信运营商、系统厂商、

终端厂商的经营模式，大部分项目是通过参与客户公开招标承接项目，经营业绩受通信运营商的资本开支、采购内容、建设进度的影响。（2）物联网业务主要通过商务谈判和参与招标等方式进行拓展和销售，以行业客户的需求出发，开展 RFID 电子标签、工业自动化装备、以及基于 RFID 技术的物联网的综合解决方案服务的研发、生产及销售；工业自动化装备和物联网解决方案多以“项目+服务”的方式进行销售，需要提前为客户做项目方案；部分项目需要招投标的方式开展项目的建设、实施、验收、回款，业务周期相对其他产品较长。

（3）职业教育业务方面。鼎利学院采用产教融合的教育模式，基于产业案例，采用双师教学，将学校的课程体系与产业经验相结合。业务模式为与国内高校合作，设立共建共管的二级学院，公司负责为合作设立的“鼎利学院”提供包括招生、专业课程设置、教学服务、师资培训、实训实习等，并最终由合作大学颁发大学学历文凭。美都教育则是以 ENRICH 国际教育品牌与国内与各大高校合作开设衔接海外大学的本科、硕士学历的国际课程，为学员提供海外学历服务。谢谢！

#### **6. 公司一季度业绩情况如何？**

答：您好！在新任管理团队带领下，公司及时调整了经营策略，优化资源配置，通过优化业务结构、严控成本开支，2022 年第一季度，公司实现营业收入 13,523.23 万元，较上年同期增长 6.26%；归属于上市公司股东的净利润为 688.50 万元，较上年同期增长 183.59%。

#### **7. 2021 年度公司业绩下滑严重的原因？**

答：您好。2021 年度公司业绩亏损主要有以下三个原因：（1）2021 年度，受新冠疫情持续反复及业务管理团队流失的影响，公司整体经营情况与预期相差较大，营业收入下降明显，报告期内实现营业收入 37,687.04 万元，较上年同期下降 44.18%。（2）2021 年度，公司确认资产减值损失 98,062.24 万元（其中计提商誉减值金额 78,885.65 万元）和信用减值损失 16,013.51 万元。（3）公司对未决诉讼、待执行的亏损合同计提预计损失 2,853.18 万元。

	<p><b>8. 能介绍下公司与达闼的合作项目？</b></p> <p>答：您好。公司与达闼将在云端机器人领域开展产教融合等方面的合作。目前双方仅是签署了合作框架协议，尚未签署具体的合作协议。感谢您的关注。</p> <p><b>9. 目前公司的主营业务是什么？ 对未来有啥规划？</b></p> <p>答：您好！公司目前的主营业务为通信及物联网业务，职业教育业务。借助国家大力布局“新基建”、国内 5G 行业发展提速、大力发展职业教育的政策红利等行业背景，公司将紧跟行业的发展和客户需求，聚焦资源，大力发展公司的优质业务，不断提升公司的核心竞争力和盈利能力。公司 2022 年的具体的经营计划详见公司《2021 年年度报告》第三节“管理层讨论与分析”之“十一、公司未来发展的展望”部分相关描述。 谢谢。</p> <p><b>10. 请问公司去年业绩如何？</b></p> <p>答：您好！感谢您的关注。2021 年度，公司实现营业收入 37,687.04 万元，较上年同期下降 44.18%；归属于上市公司股东的净利润为-139,338.14 万元，较上年同期下降 5,475.08%。谢谢！</p> <p><b>11. 目前公司在 6G 上有哪些布局？</b></p> <p>答：您好！公司密切跟踪移动通信技术的发展和演进，未来随着移动通信技术的发展机遇，公司将充分发挥在移动通信领域积累的技术和品牌优势，积极寻找业务发展机会。谢谢。</p> <p><b>12. 截止目前，公司的股东总人数是多少？</b></p> <p>答：您好！截至 2022 年 3 月 31 日，公司普通股股东总数为 25,699 户。谢谢！</p>
附件清单	无
日期	2022 年 5 月 13 日

