

证券代码： 300432

证券简称：富临精工

绵阳富临精工股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问。
时间	2022年5月17日(周二) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长藤明波 2、总经理阳宇 3、副董事长、董事会秘书李鹏程 4、财务总监彭建生 5、独立董事傅江 6、证券事务代表徐华崴
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司新能源汽车智能电控业务有何规划？</p> <p>您好，公司将抢抓新能源汽车发展机遇，加快产业结构优化升级。新能源汽车智控产业依托原有合作关系，跟随传统燃油车客户对新能源汽车领域的切入，依托联合电子（UAES）、华为等客户的合作关系及需求，在新能源车载电驱动减速器项目持续爬坡增量的情况下，继续导入新能源汽车智能电控系统及关键部件业务，形成系统集成优势。持续扩展车载电驱动减速器核心客户与项目，齿轴展开与国内主流新兴车企的配套；主水泵加快覆盖国内自主的合资品牌，加速电子水泵、电控执行器、电子油泵的</p>

平台化建立；热管理模块，继续拓展和覆盖国内主流新兴车企客户，及相关下层零部件的合资合作。CDC 电磁阀，继续向大众、通用、理想、蔚来、小鹏等主流客户拓展延伸，向减震器系统的其他零部件拓展，如控制器与传感器。谢谢关注！

2、对于公司 2021 年业绩表现表示祝贺，公司董事会和管理层主要开展了哪些工作？

您好，谢谢。2021 年，公司管理层贯彻执行董事会战略部署，优化产业布局，强化主业优势；推进产能建设，加快资源拓展；建立生态伙伴，深化战略协同；重视资本运营，推进产融结合；优化组织结构，提升管理能力；重视人才队伍建设，推出股权激励计划；加强投资者关系管理、树立资本市场新形象。通过聚力新能源产业赛道，在新能源汽车智能电控和磷酸铁锂正极材料两个重要的领域加快布局，在产能扩建、战略合作、资源拓展、产融结合等方面实现了良好开局，在战略聚焦、组织建设和创新驱动机制方面为后续发展打下了坚实基础。谢谢关注！

3、新能源汽车智能热管理集成模块取得重要客户定点并进入量产转化阶段，请问，此重要客户是特斯拉或者比亚迪吗？

您好，根据公司与客户签订的保密协议，目前暂不方便公开供应信息。

4、我们作为投资者，不仅看重公司业绩，公司的发展战略和业务规划是我们最为关注的，请问公司战略规划是否有调整，是否清晰？

您好，公司总体战略规划依然是坚持牢牢把握汽车电动化、智能化的发展趋势，以新能源汽车产业链为主赛道，以现有核心技术为依托，加快新能源智能电控产业布局，加快智能热管理系统、新能源车载电驱动系统经营规模化和产业化，推动公司业务从传统的精密加工向智能电控及机电一体化方向升级，同步积极加快布局磷酸铁锂正极材料产能，持续推进技术迭代和产品升级，加强与产业链生态伙伴的深度合作，快速在新能源动力市场抢滩卡位，不断增强公司的综合竞争优势。公司致力于成为具有

国际竞争力的新能源锂电正极材料及汽车智能电控解决方案的综合供应商，实现“智控领军、铁锂龙头”的战略目标。

公司清晰的战略聚焦使得公司在充分发挥与公司智能制造业务协同效应的同时，将内外部资源聚力到汽车电动化的基础材料——动力电池用磷酸铁锂正极材料产业和汽车智能化的关键部件——新能源汽车智能电控领域。公司经营管理团队坚持“目标导向、深究、专业、极致”的经营理念，在两个共同服务一线主机厂的协同领域加快产能扩建，推进产融结合，为全球客户提供富有竞争优势的产品和解决方案、实现新能源产业赛道的抢滩卡位。谢谢关注！

5、公司的锂源是否充足，来源是否稳定？

您好，公司客户为保障终端核心车型的装机及成本控制，会协助公司上游锂源的保供。公司也在积极拓展布局磷酸铁锂正极材料上游产业生态合作，多元化拓展上游锂源渠道，丰富和保障锂源供应的稳定。谢谢关注！

6、请问管理层，去年9月至今，公司股价大幅回撤60%左右，高于同类公司，是什么原因导致？另外公司目前的经营受疫情影响有多大？

您好，公司股价走势受二级市场等多种因素影响，公司经营受到疫情影响较小，我们也无法理解二级市场的巨大的调整。公司将坚持做好主营业务，提高经营效益，重视和加强投资者关系，强化服务和回报股东的意识，持续给股东带来长期稳定的投资回报。谢谢关注！

7、公司2021年度和2022年一季度业绩亮点和业绩增长的主要原因是什么？

您好，公司2021年度业绩较上年同期稳中有升，主要基于传统汽车零部件业务销售收入比上年同期有所增加，以及新能源智能电控等部分新产品已进入批量交付，销售收入同比增长；江西升华年产5万吨磷酸铁锂正极材料项目产能有序释放并批量供应，江西升华资产结构和财务状况得到改善，锂电正极材料业

务实现扭亏为盈。2021 年度，磷酸铁锂正极材料销售量同比增加 360.13%，生产量同比增加 569.82%，基于锂电正极材料产销量快速增长、销售收入的增加，2022 年 1-3 月公司整体销售收入快速增长，盈利能力进一步提升。谢谢关注！

8、公司实现战略目标主要有哪些措施和抓手？

您好，公司作为国家高新技术企业和国家企业技术中心，一直高度重视技术发展的储备和产出工作，在新一代高压实密度磷酸铁锂材料、VVT\电动 VVT、电驱动减速器、智能热管理水侧泵、阀形成了核心竞争力，并持续加强技术创新和新品开发投入，公司 2021 年度研发投入 1.26 亿元，占 2021 年营业收入的 4.75%，公司通过不断完善研发体系和制度，创造良好的创新氛围，激发公司创新动力，持续推出技术领先、适应市场需求的产品，保持和提升市场竞争能力，增强公司核心竞争力。谢谢关注！

9、进入广汽的零部件可用于什么车型，通常会提前整车厂制造环节多久接单？

您好，公司和广汽合作的零部件涉及传统汽车零部件、混合动力汽车零部件和新能源汽车零部件，零部件多为平台化开发，应用于多个系列车型，通常零部件开发会提前车厂量产节点 1-3 年。

10、想了解一下富临精工今年产业布局情况

您好！公司将坚持牢牢把握汽车电动化、智能化的发展趋势，以新能源汽车产业链为主赛道，以现有核心技术为依托，加快新能源智能电控产业布局，加快智能热管理系统、新能源车载电驱动系统经营规模化和产业化，同步积极加快布局磷酸铁锂正极材料产能，持续推进技术迭代和产品升级，加强与产业链生态伙伴的深度合作，快速在新能源动力市场抢滩卡位，不断增强公司的综合竞争优势。

11、累计的 CTP 电池订单完成情况是怎样的，目前主要客户订单情况怎样？

您好，公司子公司江西升华将紧跟行业发展趋势，加大对新

能源电池相关领域的前瞻性研究，加强技术、人员储备，同时将技术创新与产品升级紧密结合客户技术创新升级趋势，持续扎实做好锂电正极材料产业升级、产能扩建和产品技术创新，持续推出技术领先、适应市场需求的产品，以满足客户和市场的多元化需求。谢谢关注！

12、你好，公司有锂矿吗？

您好，公司投资参股的青海恒信融锂业目前正在推进探矿权转采矿权的工作。

13、正极材料这块，目前远期规划的产能是否是 25 万吨，在主要产地的产能分配是怎样的，比如宜宾、射洪、宜春各自远期产能是多少？

您好，按照公司规划及前期披露的相关信息，公司到 2024 年前将达到年产 30 万吨以上磷酸铁锂产能。目前公司在宜春产能为 1.2 万吨，在射洪产能 6.2 万吨，同时在射洪在建 6 万吨。公司也在积极进行后续产能的选址考察和落地准备。

14、目前很多动力电池原材料厂商都在布局磷酸锰铁锂，公司是否考虑过未来动力电池磷酸锰铁锂的应用和普及，是否有相关规划？

您好，公司密切关注锂电正极材料行业动态，理论上讲，磷酸锰铁锂（LMPF）在继承磷酸铁锂（LFP）优势的基础上，不采用昂贵金属的情况就能提升其理论能量密度，随着新能源政策补贴退坡，磷酸锰铁锂的成本优势也在显现，磷酸锰铁锂或是磷酸铁锂的重要升级方向。但由于磷酸锰铁锂自身生产工艺和技术壁垒，对应设备产线，成熟的技术、规模化的产线均需要一定时间积累。

公司子公司江西升华对磷酸锰铁锂（LMPF）的技术工艺和产品研发及客户认证相关工作正在推进中，计划今年年底推出。江西升华将紧跟行业发展趋势，加大对新能源电池相关领域的前瞻性研究，加强技术、人员储备，应对行业技术迭代带来的风险。谢谢关注！

15、公司现有磷酸铁锂产能多少？是否满产满销？

您好，公司子公司江西升华于 2021 年初在四川射洪投资建设年产 5 万吨磷酸铁锂正极材料项目，该项目于 2021 年 12 月达产，有效产能已完成拉动爬坡，正在批量供应宁德时代等主要客户。2021 年 7 月，公司规划新增投资建设年产 25 万吨磷酸铁锂正极材料项目，并先行启动一期项目，即新建年产 6 万吨磷酸铁锂正极材料项目，计划于 2022 年 10 月前实现项目投产，该项目达产后，江西升华磷酸铁锂短期将具备 12.2 万吨的年产能，产能规模将进一步扩大，将有效提升公司锂电正极材料综合竞争力，进一步巩固并提升其市场地位。谢谢关注！

16、4 月份国内的疫情对公司的生产和销售有影响么？如有，公司预计何时恢复到常态？谢谢！

您好，因长春和上海等地疫情影响整车厂和供应链，给公司四月份的生产经营带来一些影响，公司及时协调供应链保供和车厂供货计划，目前生产经营情况正常。

17、请问公司与华为合作车载减速器的进展如何？

您好，公司与华为的合作进行顺利，公司 18 万台套减速器产线建设已完成，该项目已经正式量产，正在批量供应华为。谢谢关注！

18、请问何时除权送股？

您好，公司于 2022 年 4 月 26 日召开第四届董事会第二十一次会议、第四届监事会第十六次会议审议通过了《关于公司 2021 年度利润分配及资本公积金转增股本预案的议案》，该预案尚需经公司将于 2022 年 5 月 18 日召开的 2021 年年度股东大会审议通过后方可实施。谢谢关注！

19、您好，恒信融股权下一步计划，青海盐湖探转采的进度如何？

您好，公司将密切关注青海恒信融锂业的探转采进度，如有相关进展，公司将及时进行披露。

20、怎么看待华为与多家整车及零部件企业的“多线合

作”，如何把握与华为合作的主动权？

您好，公司一直在践行“超预期满足客户需求”，我们将基于客户的规划需求，通过“技术、质量、交付和成本”来构建优势，赢得客户。

21、公司如何看待磷酸铁锂正极材料的竞争格局？

答：您好，国内磷酸铁锂正极材料主要生产企业在发展历程中形成了各自的技术路线和发展优势。随着行业内技术工艺的不断成熟，磷酸铁锂正极材料企业最终的核心竞争力主要体现在“高品质、低成本”。伴随着磷酸铁锂电池的成本优势和技术性能指标进一步提升，特斯拉、比亚迪等新能源主机厂大量使用磷酸铁锂电池的带动下，磷酸铁锂电池出货量快速增长。公司磷酸铁锂正极材料有效产能正在陆续投产放量，产品和技术工艺升级进展顺利，与核心客户及国际一流终端主机厂的合作持续稳定，凭借多年的技术积累、生产经验、产能规模和客户粘性优势，公司磷酸铁锂业务将进一步扩大市场份额和品牌影响力，重塑公司在锂电正极材料领域的市场优势地位。 谢谢关注！

22、还请解释一下公司正极材料的直接物料成本高于其它铁锂材料友商的原因？另外，公司有每个月与或者逐季度披露经营数据的计划么？

您好！公司正极材料产业在产能未扩建提升之前，直接物料主材供应量少，产能体量也较小，无规模效益和降本协同，随着公司产能进一步提升及供应链的持续升级，直接物料主材在持续降本通道中。公司将按照监管信息披露的相关规定做好包括但不限于定期报告的信息披露。

23、磷酸铁锂材料行业是否会在今年出现产能过剩的情况？若出现产能过剩，对公司未来的业绩是否会产生影响，公司将如何应对？

您好，根据起点研究院数据，全球磷酸铁锂电池的出货量将从2020年的51.3GWh增长至2025年的490.1GWh，年复合增长率为57.05%，未来仍有明确的较大市场成长空间。

不断丰富且差异较大的应用场景会对应不同技术和性能指标的锂电材料需求。新能源汽车用中高端磷酸铁锂的需求将进一步扩大。公司子公司江西升华紧抓行业发展机遇，依托多年来在磷酸铁锂正极材料行业的技术、客户、资源、经验等优势，协同上下游头部企业建立研发合作关系，持续进行技术迭代、产品升级及核心客户市场的拓展，将主要定位于中高端汽车主机厂的需求满足，在坚持技术革新与成本节降等多方面进行努力，有充足的技术储备和成本优势迎接未来的挑战。谢谢关注！

24、新能源汽车已然成为汽车产业发展的必然趋势，公司传统汽车零部件业务是否达到饱和？

您好，燃油汽车存量市场还是大的，存量市场当中我们还有增量的机会，对于传统汽车零部件业务，公司将持续拓展客户群体，加快海外市场拓展；推行“爆款思维”，打造“标杆项目”，实现产品在客户端的快速覆盖。加快实现战略产品产业化和规模化经营，实现核心产品和关键客户的深度协同和合作，创造更大效益。谢谢关注！

25、请问公司产品有直供或入选特斯拉公司的供应商吗？

您好，根据公司子公司江西升华与核心客户签订的相关协议，公司暂不便透露其供应信息。谢谢关注！

26、公司是否有收购锂矿公司的计划？有明确的未来锂资源布局战略规划吗？

您好，锂资源是公司锂电材料产业发展的基础原材料，长期看，锂电材料一体化是提升产业竞争力的关键。公司会重视上游锂资源的拓展和生态合作。谢谢关注！

27、请问公司有稳定股价的措施吗？

您好，公司股价走势受二级市场等多种因素影响，公司将坚持做好主营业务，提高经营效益，重视和加强投资者关系，强化服务和回报股东的意识，持续给股东带来长期稳定的投资回报。谢谢关注！

28、请问今明两年有哪些新建项目或可以建成的项目？

您好，目前公司正在加快建设四川射洪 6 万吨铁锂项目，同时积极进行后续产能的选址考察和前期落地准备工作。同时，公司积极加快新能源汽车智能电控（热管理、电驱动减速器及齿轴等）项目的投建。

29、公司会去国外买矿权吗？

您好！有机会就会去。

30、贵公司对待研发投入会有所增长吗？

您好，公司围绕“铁锂龙头、智控领军”战略，制订了《富临精工技术创新“一五”规划》，规划中明确了未来研发投入计划，会随经营规模持续增长。

31、你好，请问公司锂电材料这一块会不会继续扩大经营？有没有相关规划？谢谢。

答：您好！公司子公司江西升华于 2021 年初在四川射洪投资建设年产 5 万吨磷酸铁锂正极材料项目，该项目已于 2021 年 12 月达产，有效产能已完成拉动爬坡，正在批量供应宁德时代等主要客户。2021 年 7 月，公司规划新增投资建设年产 25 万吨磷酸铁锂正极材料项目，并先行启动一期项目，即新建年产 6 万吨磷酸铁锂正极材料项目，计划于 2022 年 10 月前实现项目投产，该项目达产后，江西升华磷酸铁锂短期将具备 12.2 万吨的年产能，公司将进一步聚焦新能源汽车用铁锂材料，继续加大产能规模，有效提升公司锂电正极材料综合竞争力，进一步巩固并提升其市场地位。谢谢关注！

32、近期商务部发声，将尽快推进企业新能源汽车下乡政策活动，该政策对公司的业绩影响有多大？另外前段时间公司透露，富临正极材料主要客户宁德时代将会在 5 月份发布新型新能源汽车麒麟电池，请问富临是否参与麒麟电池的材料研发和供应？！

您好，公司锂电正极材料的技术创新与产品升级紧密结合客户技术创新升级趋势，公司将持续扎实做好锂电正极材料产业升级、产能扩建和产品技术创新，持续推出技术领先、适应市场需

求的产品，以满足客户和市场的多元化需求。谢谢关注！

33、请问四月份这波疫情对公司生产经营影响有多大？对二季度业绩是否有信心保持增长？

您好，因长春和上海等地疫情影响整车厂和供应链，给公司四月份的生产经营带来一些影响，公司及时协调供应链保供和车厂供货计划，目前生产经营情况正常。

34、请问公司与比亚迪有没有合作，主要有哪些？

您好！公司与比亚迪的合作持续稳定，并在新能源智控和锂电材料领域进一步提升。

35、请问：- 1) 公司现有的 6.2 万吨的铁锂正极材料产能利用率是多少？2021 年 9 月启动的 25 万吨项目建设原计划 2022 年 6 月 投产 6 万吨的进展如何？订单和产能匹配的节奏？ 2) 和其它可比公司比较,我们公司铁锂材料的直接物料成本占比营收要高 18-20%左右,这其中的原因和公司 有什么把材料成本降下来的计划？ 谢谢！

您好！目前，公司正极材料产能已实现爬坡，产能利用率超过 90%；6 万吨项目正加快建设，客户和市场明确。公司产品的成本结构正在通过供应链体系的升级加快优化，公司有明确的降本路径和安排，降本增效最终也将体现在盈利能力的提升和经营绩效中。

36、目前公司主要在建的资本支出项目进展情况如何？

公司在四川射洪筹建的 6 万吨磷酸铁锂锂电正极材料项目正在按既定计划推进，项目进展符合预期。

37、请问智能电控业务主要供货那些厂家，车型？

您好，公司新能源汽车智能电控产业项目主要产品包括新能源汽车智能热管理系统集成模块及核心零部件（电子水泵、电控执行器、多通路水阀、集成控制器等）、智能悬挂系统核心零部件 CDC 电磁阀、新能源汽车电驱动减速器总成、减速器齿轴等，主要供应给国内一流自主品牌、合资品牌和新兴主流车企。

38、麒麟电池的技术参数、研发进展以及未来前景预期是怎

样的？

您好！公司关注到主要客户关于麒麟电池的研发进展和技术优势。公司技术创新与产品升级紧密结合客户技术创新升级趋势，公司将持续扎实做好锂电正极材料产业升级、产能扩建和产品技术创新，持续推出技术领先、适应市场需求的产品，以满足客户和市场的多元化需求。谢谢关注！

39、2021 年取得主要方向的研发成果转换的案例有哪些？

您好，2021 研发转化的主要成果：智控板块有新能源汽车智能热管理集成模块取得重要客户定点并进入量产转化阶段，智能悬架系统可变减震器电磁阀转化进入小批产，新能源车载减速器转化进入批量投产等；铁锂板块有第三代高压实密度磷酸铁锂产品转批量投产。

40、主营结构是否有进一步改善预期？

公司加大了在锂电正极材料和智能电控板块的投入，随着项目落地，公司锂电正极材料及智能电控板块的营业占比将逐步增加。

41、现在富临精工已是青海恒信融股东了，它供货给我们，优惠大吗？

您好，公司投资青海恒信融锂业的背景和目的主要是拓展公司的锂资源供应渠道，目前已形成了稳定的供应关系。

42、报告期智能电控是否全用于新能源车，营收占比是怎样的，增长势头如何？

公司智能电控产品即可用于新能源汽车，也可用于传统燃油汽车。2021 年度，智能电控营业收入占比为 9.01%，同比增长 329.18%；2022 年，预计智能电控产品营收同比会有较大幅度增长，敬请关注公司公告。

43、锂电上游原材料成本涨价背景下，公司目前自有矿源占比趋势是怎样的，远期的规划又是怎样的？

您好！公司重视并积极拓展供应链体系，长期看，锂电材料一体化是提升产业竞争力的关键，公司将进一步加强与上游资源

及原料企业的生态合作和战略协同，提升锂电材料产业的综合竞争优势。

44、如何看待研发投入，未来研发策略是怎样的？

您好，研发是对未来的投入，围绕“智控领军、铁锂龙头”战略目标，公司已制订了《富临精工技术创新“一五”规划》，对未来五年的产品技术研发进行明确。

45、在股东回馈与股权激励上去年以来取得哪些成绩？

您好，2021年，公司管理层贯彻执行董事会战略部署，优化产业布局，强化主业优势；推进产能建设，加快资源拓展；建立生态伙伴，深化战略协同；重视资本运营，推进产融结合；优化组织结构，提升管理能力；重视人才队伍建设，推出股权激励计划；加强投资者关系管理、树立资本市场新形象。通过聚力新能源产业赛道，在新能源汽车智能电控和磷酸铁锂正极材料两个重要的领域加快布局，在产能扩建、战略合作、资源拓展、产融结合等方面实现了良好开局，在战略聚焦、组织建设和创新驱动机制方面为后续回馈股东及广大投资者打下了坚实基础。谢谢关注！

46、你好，公司公告中，截止2021年12月31日，母公司净利润618,444,460.78元，未分配利润247,813,000.48元；公司合并口径，净利润399,182,603.46元，未分配利润总额-37,625,818.25元，怎么少那么多？

公司严格按《企业会计准则》及相关规定编制母公司和合并报表，并经会计师事务所审定。母公司净利润和合并报表净利润之间差异较大的主要原因是内部债权计提或转回信用减值准备，详情请参见公司2021年年度报告。

47、公司股东有意向回收股份，增持股份吗？

您好，公司暂没有获知股东增持股份的相关通知，公司将坚持做好主营业务，提高经营效益，重视和加强投资者关系，强化服务和回报股东的意识，持续给股东带来长期稳定的投资回报。谢谢关注！

48、一季度疫情对公司整体经营状况包括订单和出货量的影响占比有多大；目前生产情况是否顺利，新增订单状况如何？

您好，一季度疫情对公司影响相对较少。公司 2022 年 1-3 月实现营业收入 165,430.89 万元，较上年同期增长 212.24%；实现净利润 21,107.94 万元，较上年同期增长 108.69%。

49、请问青海锂矿的收购进展如何了？

您好，公司已完成青海恒信融锂业 9%股权转让的股权交割及相关工商变更登记，具体详见公司于 2021 年 12 月 1 日披露的《关于收购青海恒信融锂业科技有限公司部分股权进展暨完成工商变更登记的公告》（公告编号：2021-132）。谢谢关注！

50、草酸法制备锂正极有无进一步提升电池能量密度的可能，目前量产产品的市场反馈如何？

您好，草算法磷酸铁锂作为新一代高压实密度磷酸铁锂材料以其压实密度高、循环寿命及低温性能较好的领先优势得到国际一线客户的认可，并已批量供应宁德时代。谢谢关注！

51、2022 年锂电正极材料收入预估可达百分之几？谢谢

您好，预计 2022 年锂电正极材料收入同比会有较大幅度的增长，请随时关注公司公告。谢谢关注！

52、请问管理层，效益不错，股价大幅下跌，为什么？

您好，公司股价走势受二级市场等多种因素影响。公司将坚持做好主营业务，提高经营效益，重视和加强投资者关系，强化服务和回报股东的意识，持续给股东带来长期稳定的投资回报。谢谢关注！

53、2021 年的经营亮点有哪些？

您好，公司 2021 年度业绩较上年同期稳中有升，主要基于传统汽车零部件业务销售收入比上年同期有所增加，以及新能源智能电控等部分新产品已进入批量交付，销售收入同比增长；江西升华年产 5 万吨磷酸铁锂正极材料项目产能有序释放并批量供应，江西升华资产结构和财务状况得到改善，锂电正极材料业务实现扭亏为盈。2021 年度，磷酸铁锂正极材料销售量同比增

加 360.13%，生产量同比增加 569.82%，基于锂电正极材料产销量快速增长、销售收入的增加，2022 年 1-3 月公司整体销售收入快速增长，盈利能力进一步提升。谢谢关注！

54、2021 年及目前主要原材料价格变动趋势如何？

您好，公司高度关注供应链价值体系建设，始终秉承供应链成员企业利益共享、共同发展的理念。锂电池正极材料板块：2021 年由于锂资源的紧缺，导致行业主要原材料如碳酸锂价格大幅上涨，目前，随着供给端的逐步放量，主要原材料价格呈下降趋势；传统精密零部件及智能电控板块：除含铝、铜、镍等金属的原材料价格波动较大外，其他主要原材料价格平稳。谢谢关注！

55、请问公司目前磷酸铁锂成本在什么水平？较之上市公司同行竞争力如何？

您好！随着产能进一步提升、规模效益及供应链升级，公司磷酸铁锂成本及盈利能力在行业当中具有竞争力。谢谢关注！

56、请问二季度截止目前产销量如何？

您好，公司锂电正极材料产能已实现爬坡，满产满销。汽车零部件及智能电控业务接近满产，销售顺畅。谢谢关注！

57、对于锂电产能过剩的预警怎么看，如何看待和应对产业周期变化趋势？

您好，新能源产业和锂电池终端应用发展驱动锂电材料的发展，不断丰富且差异较大的应用场景会对应不同技术和性能指标的锂电材料需求。新能源汽车用中高端磷酸铁锂的需求将进一步扩大。公司子公司江西升华紧抓行业发展机遇，依托多年来在磷酸铁锂正极材料行业的技术、客户、资源、经验等优势，协同上下游头部企业建立研发合作关系，持续进行技术迭代、产品升级及核心客户市场的拓展，将主要定位于中高端汽车主机厂的需求满足，在坚持技术革新与成本节降等多方面进行努力，有充足的技术储备和成本优势迎接未来的挑战。谢谢关注！

58、2021 年取得主要荣誉的含金量几何？

您好，2021 年公司主要获得“中国汽车工业科技进步奖”，

“中国专利优秀奖”两个主要奖项，对应项目是公司主营业务可变气门正时 VVT 升级技术研发，标志着公司 VVT 相关产品技术研发走在行业前列。谢谢关注！

59、你好，请问今年的营收中锂电材料占比会有多少？谢谢

您好，2021 年营业收入中锂电池正极材料收入占比为 24.62%，谢谢。

60、如何提高企业竞争力，在众多厂家中获得更多份额，提升营收能力以及盈收？

您好，公司围绕技术和产品构建核心竞争力，持续较高的研发投入确保公司技术研发实力在竞争对手中领先，以获得新产品项目进入先机，经营中以质量及成本为抓手，精细管理，注重一次合格率及设备综合效率提升、无效工时降低等的持续改善，优化效率，降低成本，提升盈利能力。谢谢关注！

61、对 2022 年主要经营的亮点方向有哪些期待？

您好，2022 年，公司将持续扩展车载减速器核心客户与项目，齿轴展开与国内自主品牌主流车企及新兴主流车企的配套；主水泵加快覆盖国内自主及合资品牌，加速电子水泵、电控执行器、电子油泵的平台化建立；热管理模块，继续拓展和覆盖国内新兴主流车企客户及相关下层零部件的合资合作。CDC 电磁阀，继续向大众、通用、理想、蔚来、小鹏等主流客户拓展延伸，向减震器系统的其他零部件拓展，如控制器与传感器。基于产业市场的需求和变化，根据客户的需要优化产能区域布局，不断提升有效产能，满足市场和客户的需求，加快 6 万吨磷酸铁锂项目建设和 20 万吨磷酸铁锂项目选址工作，进一步提升市场占有率。谢谢关注！

62、公司管理层如何看待公司的后续发展，能否给予一定预期？

您好，公司将持续围绕“智控领军、铁锂龙头”的战略目标，扎实做好产业升级、产能扩建和产品技术创新，进一步打开内生增长和外延拓展的成长空间。随着智能电控产业逐步投产，锂电

	正极材料业务加速扩能放量，公司中长期业绩增长和价值成长也将站到新的起点。谢谢关注！
附件清单(如有)	无。

绵阳富临精工股份有限公司董事会

2022年5月17日